证券代码: 300782 证券简称: 卓胜微

江苏卓胜微电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

	列
投资者关系活动	□特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
类别	□现场参观
	■其他 <u>(电话会议)</u>
参与单位名称	参会单位: (以下排名不分先后)
	民生加银基金、长信基金、前海开源基金、国融基金、汇丰晋信基金、招
	商基金、国海富兰克林基金、东兴基金、方正富邦基金、九泰基金、长盛
	基金、博时基金、富国基金、太平基金、融通基金、嘉实基金、中邮创业
	基金、东方阿尔法基金、银华基金、长安基金、摩根士丹利基金、华福证
	券、上海证券、红塔证券、长城证券、开源证券、国盛证券、东兴证券、
	东亚前海证券、华泰证券、西部证券、西南证券、华创证券、东方财富证
	券、汇丰前海证券、东吴证券、财通证券、国信证券、国元证券、东海证
	券、华西证券、中天国富、爱建证券、中航证券、摩根大通证券、中国国
	际金融股份有限公司、国泰君安证券、光大证券、方正证券、山西证券、
	中国银河证券、瑞银证券、华金证券、中邮证券、国海证券、国金证券、
	广发证券、野村东方国际证券、中信建投证券、中泰国际资管、宏利投资、
	交银国际资管、文渊资管、摩根证券投资信托、瑞银资管、博裕资本投资、
	中信保诚资管、长城财富保险资管、招商信诺资管、泰康资管、中华联合
	保险、华安财保资管、昆仑健康保险、中国人民保险、幸福人寿保险、国
	华兴益保险资管、大家资管等
时间	2025年3月31日
地点	公司会议室

上市公司接待人 员姓名

董事长、总经理: 许志翰

董事会秘书: 刘丽琼

一、简要介绍公司 2024 年年度经营业绩情况

2024年度,公司持续推动集设计、研发、工艺、器件、材料等一体化 的资源整合能力,并力求突破传统晶圆制造技术平台限制,聚焦特色工艺 能力建设,打造差异化竞争优势。

2024年度,公司实现营业总收入44.87亿元,较上年同期增长2.48%; 归属于上市公司股东的净利润 4.02 亿元, 较上年同期下降 64.20%。2024 年度,公司整体毛利率 39.49%,同比下降 6.96%。主要原因为受到越趋激 烈的竞争环境、前期对于芯卓产线固定资产投入后折旧费用增加等影响。

公司射频前端模组收入比例持续增长,销售占比从上年度的36.34%提 升至 42.05%, 射频模组的占比从 2020 年度的不足 10%至 2024 年度的 42.05%, 也充分彰显了不同应用终端对高性能、集成化模组的需求。预计 后续随着模组产品的持续市场化推进,模组占比仍将继续提升。

投资者关系活动

二、在问答环节,主要回复如下:

1、请问公司目前的研发投入情况以及未来的研发投入趋势? 主要内容介绍

A: 尊敬的投资者, 您好! 公司始终聚焦在主业的高质量发展, 围绕芯卓产 业化的战略资源布局策略,持续强化公司研发、工艺相结合的技术能力。 2024 年度公司研发投入 9.97 亿元,占营业收入比例的 22.22%,较上年同 期增长 58.53%。公司芯卓自建产线导入大批量产品时会产生相应模具费, 同时公司不断加强制造工艺和技术人才队伍的建设,使得公司研发费用大 幅度增长,也体现了公司积极推动产品落地的效率。

未来,随着产品的陆续导入芯卓产线,公司将持续积极投入研发创新 与资源布局,专注提高核心技术竞争力。感谢您对公司的关注!

2、请问公司 12 寸进展及未来的规划?

A: 尊敬的投资者, 您好! 公司全面开拓并发挥资源平台的深层效益, 使 12 英寸 IPD 平台正式进入规模量产阶段, L-PAMiF、LFEM 等相关模组 产品已全部采用自产 IPD 滤波器。公司 12 英寸射频开关和射频低噪声放 大器的第一代工艺生产线已实现工艺通线进入量产阶段。同时公司启动了 第二代工艺的开发,目前进展顺利。公司12英寸射频开关和射频低噪声放 大器的工艺生产线产品已分别在射频开关、射频低噪声放大器及相应模组 集成,覆盖多家品牌客户以及绝大部分 ODM 客户。

截至 2024 年度末,公司 12 英寸晶圆生产线重要工艺实现从工艺稳定 定型至具备量产能力,目前可实现 5000 片/月的产能规模。感谢您对公司 的关注!

3、近几年,市场涌现 AI 技术创新,请问公司如何看待目前 AI 产业趋势 及短期对下游市场展望?

A: 尊敬的投资者,您好!公司的射频前端芯片和模组、WiFi连接模组、蓝牙前端模组等产品可应用于 AI 手机、智能穿戴、智能家居、蓝牙耳机、VR/AR 设备等领域。AI 技术的持续发展和演进将会重新定义智能化硬件,预计未来会有大量新产品和芯片需求,这将催生对工艺、性能和效率等创新的新要求。尤其是对于具备 AI 功能的可穿戴或智能家居等领域来说,低功耗互联技术成为关键。公司也将持续关注人工智能带来的市场机会和发展动态,结合公司的技术储备情况,根据客户的需求和市场变化开发相应的技术和产品。

短期来看,下游终端手机市场呈现季节性波动,上半年为淡季。随着 手机品牌厂商持续对 AI 技术和产品深度融合,预计下半年需求较旺。整体 而言,公司对整体营收业绩增长有信心。感谢您对公司的关注!

4、请问低轨卫星技术对于射频前端芯片产品的影响如何?

A: 尊敬的投资者,您好!目前公司射频前端产品可应用于卫星通信终端。 未来随着卫星通信技术的发展,可能会对射频前端器件的数量和复杂度带 来影响。公司会持续关注行业的发展动态,结合技术储备情况,根据客户 的需求和市场变化及时推出相应的技术和产品。感谢您对公司的关注!

5、请问公司未来的转固节奏和折旧趋势如何?

A: 尊敬的投资者,您好! 2024年公司固定资产折旧变动金额约为 5.69 亿元。随着公司芯卓半导体产业化建设项目的持续推进,未来折旧费用仍会有所增加。

公司将视下游市场的变化保障产线供应能力并对设备进行相应转固。 预计 2025 年的折旧增加额将有所减少。感谢您对公司的关注!

6、请问公司对6英寸晶圆生产线的进展与规划如何?

A: 尊敬的投资者,您好!目前 6 英寸滤波器产线的产品品类已实现全面布局,具备双工器/四工器、单芯片多频段滤波器等分立器件的规模量产能力,同时集成自产滤波器的 DiFEM、L-DiFEM、GPS 模组等产品成功导入多家品牌客户并持续放量。同时,公司 6 英寸滤波器产品积极进入分立滤波器市场,以市场份额优先的方式推动战略迁移。

芯卓资源平台实现的供应、生产制造、工艺等能力成功在 6 英寸滤波

器晶圆生产线上得到体现,产品良率稳中有进、国产化方案全面推进、工艺流程与操作规范进一步优化、自动化率达到行业头部水平。

未来,公司将会持续推进6英寸晶圆生产线的生产制造实力,在工艺上全面的积累和提升,迅速适应市场需求的变化和技术发展趋势,加强覆盖低、中、高端全类型的产品形态,以交付高质量、高良率、高性能的产品满足客户的多元化、差异化的需求,覆盖更广泛的市场群体。感谢您对公司的关注!

7、请问公司滤波器的专利问题,是否会对公司造成影响?

A: 尊敬的投资者,您好!作为国内射频前端领域的创新企业,公司始终坚持自主研发和合法合规经营,持续提升核心技术实力,始终尊重并高度重视知识产权保护。

公司于 2024 年 7 月发出对株式会社村田制作所"弹性波装置"专利的无效请求,该专利涉及公司高端滤波器 MAX-SAW 的 POI 衬底材料。国家知识产权局已于 2025 年 1 月 23 日发布《无效宣告请求审查决定书》(第584544 号),正式宣告"弹性波装置"(专利号: ZL201610512603.9)专利权全部无效。MAX-SAW 滤波器作为公司重点技术和产品之一,此次专利无效宣告成果稳固支撑了公司 MAX-SAW 技术发展路径,有利于进一步巩固公司在 SAW 滤波器领域的技术布局和市场竞争优势。

未来,公司将持续加强针对关键技术和工艺加强专利保护措施,构建自身技术壁垒,形成公司满足客户差异化需求、开拓模组新市场的重要支撑。感谢您对公司的关注!

8、请问公司 WiFi 连接模组的进展和展望如何?

A: 尊敬的投资者,您好!公司积极推进在无线连接方面的技术研发,建立线性功率放大器技术平台。截至 2024 年末,公司在手机 WiFi FEM 中取得进展,WiFi7 模组产品已成功实现规模量产。

未来,公司将加强 WiFi7 模组产品的市场推广,推动公司在射频领域的技术延伸,进一步提升公司的研发创新能力和市场竞争力,力争成为主流的 WiFi7 模组供应商。感谢您对公司的关注!

9、请问目前公司短距通信感知芯片的进展如何?

A: 尊敬的投资者,您好!公司积极打造基于短距通信感知一体的 SoC 芯片技术体系,目前低功耗蓝牙系统产品持续迭代、超宽带 UWB 进入研发测试阶段,旨在形成短距离通信感知的系统解决方案和能力,在未来力争拓展到 IoT、智能家居等应用场景。感谢您对公司的关注!

10、请问在公司未来的发展过程中,产品的供应链是否会出现不利因素?

	A: 尊敬的投资者, 您好! 公司立足产业发展趋势及公司发展战略, 积极构
	建了高度自主可控的供应链体系,通过垂直整合与战略合作相结合的方式,
	确保产品供应的长期稳定性与可持续性。通过自建芯卓产线,使公司参与
	关键产品的芯片设计、工艺制造和封装测试一体化环节,将产品设计与工
	艺研发深度结合,形成自主的生产工艺支持,满足差异化需求,打造更具
	市场竞争力的产品的同时,实现了长期稳定自主可控的供给能力。
	随着对资源平台的投入,供应链体系在不断的磨合与优化中持续全面
	完善,公司逐渐具备了应对短期性、应急性问题的能力,增强供应链韧性,
	更使得整个体系具备了供应链循环的内生动力,让供应可靠性日益显著,
	为持续发展提供坚实的保障。未来公司会持续关注国际供应链的不确定性,
	也会积极应对供应链不稳定的情况,采取多维度策略来增强抗风险能力。
	感谢您对公司的关注!
附件清单	无
(如有)	<i>/</i> L
日期	2025年3月31日