

证券代码：002909

证券简称：集泰股份

广州集泰化工股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-01

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
活动参与人员	通过同花顺路演平台（网址： https://board.10jqka.com.cn/ir ）参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者。
时间	2025 年 4 月 2 日 15:00-17:00
地点	同花顺路演平台（网址： https://board.10jqka.com.cn/ir ）
形式	线上
公司接待人员	邹珍凡（董事兼总经理） 徐松林（独立董事） 吴战箴（独立董事） 唐茜（独立董事） 吴珈宜（副总经理兼董事会秘书） 胡亚飞（副总经理兼研发技术总监） 李汭（副总经理兼财务负责人）
交流内容及具体问答记录	公司以网络远程的方式召开 2024 年度业绩说明会，就投资者关心的 2024 年年度报告及公司经营发展等问题与投资者进行沟通交流。会议伊始，公司高管对 2024 年报亮点进行了解读，相关内容整理如下： 1. 董事兼总经理邹珍凡进行 2024 年总结和 2025 年规划的说明： 2024 年市场风云变幻、竞争激烈，集泰股份以“快、简、变、新”为

原则，实现高质量发展。

“快”是抢占先机：借日报、周报等精细化管理，将销售思路、产品培训快速传至一线，快速执行决策。紧盯市场需求，快速形成产品应用方案。如在新能源领域，在行业内率先推出胶漆一体化方案。“简”是提效增益：精兵简政，削减冗余部门，打造一支具有执行力、战斗力，以盈利为导向的作战队伍。并且，加强费用管理，削减开支。“变”促发展：唯一不变的就是“变”，面对快速变化的市场，我们以不变应万变——在新能源汽车领域，通过参与国家标准编制、主办论坛推广新产品和新技术，解决“热失控燃爆”的痛点。同时，加大力度开拓海外市场，助力品牌国际影响力提升。并且内部管理升级，如技术服务部调入销售部，实现协同突破。“新”指的是人才、业务与智能制造协同创新——人才上，各部门注入创新人员，激发组织多元活力潜能；业务上，公司从过去的“营销+研发”双轮驱动升级为“设计+研发+营销+数字化”四轮驱动，提升竞争力与发展潜力；智能制造上，安庆基地整合多方资源，打造全球领先的聚氨酯生产线。

未来, 公司将继续坚持“如胶似漆”的主营业务、坚持“跨行不跨界”的业务扩展原则，积极布局“第二曲线”，围绕密封胶的导热、灌封、绝缘、结构粘接、防腐、防火和水性漆的安全环保、防腐、防锈等需求，推动产品升级和服务优化，在稳固集装箱、建筑工程、石化、钢结构等传统优势业务的同时，积极开拓新能源汽车、储能、两轮电动车、家装渠道、外贸、3C 电子、金属制品、机械设备、绿色防腐等高增长赛道，朝着“建百年老店，助绿色常在”的目标稳步迈进，让公司持续健康发展，对客户、股东和员工负责。

2. 副总经理兼董事会秘书吴珈宜解读公司在股东价值创造、战略投资和可持续发展三个维度所做的工作：

首先，公司坚持实施稳健的现金分红政策，2024 年度拟向全体股东每 10 股派发现金股利 1.00 元（含税），预计派发总额达 3,833 万元（含税），这已是公司自上市以来连续第 8 年实施现金分红，累计分红金额近 2.4 亿元，充分履行了我们与股东共享发展成果的坚定承诺。其次，公司年内通过集中竞价交易方式实施了两轮股份回购，累计回购股份 1,395 万股，投

入资金近 6000 万元，并完成注销 885 万股，对应金额 4,500 多万元，有效提升了每股收益水平。

年内，公司董事高管团队通过二级市场累计增持 212 万股，合计金额 1,006 万元，以实际行动向市场传递了对公司未来发展的坚定信心。在战略布局方面，我们完成了对南开璞芮森 2,500 万元的战略增资，进一步拓展双方在汽车行业优势互补的协同效应。

在可持续发展方面，公司自 2019 年在官网发布《社会责任报告》以来，2021 年又开始正式以公告形式披露《社会责任报告》，今年又全面升级为《可持续发展报告》。我们获得了中国证券报颁发的“ESG 金牛奖百强”荣誉，并且在万得 ESG 评分中也位列行业前 13%。

展望未来，集泰股份将继续坚持长期主义的发展路线，为各位股东创造更加稳定丰厚的投资回报，期待与各位股东共创美好未来！

3. 副总经理兼研发技术总监胡亚飞解读公司在研发创新方面的成果：

2024 年，公司坚持创新驱动发展战略，研发投入近 6,000 万元，研发营收占比达到了 4.61%；授权专利达 186 项，参编标准 127 项，有效推动了产品的持续升级。核心技术成果转化方面：在新能源汽车领域，公司开发出动力电池防火解决方案、电控散热与壳体密封解决方案，并成为了比亚迪等多家主机厂供应商；在两轮电动车领域，作为新国标唯一参编材料企业，推出电池灌封与轻量化的技术方案；在集装箱领域，新开发的粉末涂料产品也获得中集集团的试用。在科研平台建设方面：公司不断强化人才队伍建设，深化产学研合作，为技术创新和产品品质提升提供了坚实保障。

2024 年, 公司的国家级博士后科研工作站分站获批设立，助力公司吸引顶尖人才聚集，加速创新成果转化落地。公司投入 1,000 万元与武汉大学共建先进材料研究中心；投入 800 万元科研基金，与湖南大学粤港澳大湾区创新研究院共建“表界面功能与智能材料联合研发中心”，并联合多家科研院所，合作推动技术转化，构建“研发一代、转化一代、储备一代”的可持续发展格局。2025 年，我们将进一步加大科研投入，紧跟行业趋势，提升技术转化效率，以创新为引擎，驱动公司实现高质量的可持续发展。

4. 副总经理兼财务负责人李汨解读公司在财务管理方面所做的工作：

持有充足的现金流是企业持续经营的关键，“稳健经营、高质发展”是集泰股份 2024 年发展的主基调，公司从高速增长切换到高质成长模式，我们全面增强了现金流管理。

首先，我们更注重收入质量，毛利率稳中有升，工业用胶和涂料产品收入大幅提升，带动盈利质量改善，有效对冲了建筑胶板块对地产等传统行业单一依赖的风险。其次，我们对各部门进行了有效的成本管控，通过信息化管理系统，加强各项费用、成本管理，削减不必要开支，使得各项费用成本大幅下降。第三，加强风险管理举措，对客户合作前、中、后进行信用评估，加强应收款管理；同时通过与渠道经销商建立长期稳定的合作关系减少坏账风险。第四，存货方面，我们通过以销定产的模式，加快存货周转，降低存货库存积压风险，提升资金周转效率。

展望 2025 年，我们将以合规、创新、效率为核心，优化预算和成本控制，强化风险管理和内部控制体系，持续提升财务透明度，确保所有财务报告的准确性、完整性和及时性，保障各位投资者的合法权益。

随后，投资者与公司高管在线上进行了互动交流，相关问题和回复内容整理如下：

1. 问：公司 2024 年的业绩怎么样？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！2024 年，公司实现营业收入 128,491.79 万元，同比下降 3.56%；总销量达 11.30 万吨，同比增长 14.50%；归属于上市公司股东的净利润为 1,928.00 万元，同比增长 88.27%；总资产达 22.54 亿元，同比增长 14.62%，盈利能力和资产质量向好。谢谢！

2. 问：为什么销量和利润都增长，但是营收下降了？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！受建筑行业景气度下行、行业竞争加剧，以及原材料价格下降传导建筑胶产品售价随之下降等因素的影响，公司整体营业收入有所下降，然而，工业用胶和涂料展现出良好的增长态势。其中，工业类用胶销售收入为 26,610.10 万元、同比增长

26.49%、销量同比增长 24.97%；涂料销售收入为 35,149.05 万元、同比增长 54.84%、销量同比增长 94.68%。同时，公司采取了一系列措施加强精细化管理，持续推动多途径降本增效，优化内部资源配置，提升业务经营效率，降低了运营成本，净利润大幅增长。谢谢！

3. 问：贵公司是否会加码电动自行车用胶的市场？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司看好两轮电动车用胶的市场前景，随着《电动自行车用锂离子蓄电池安全技术规范》（GB43854-2024）强制性国家标准的实施，以及商务部等 5 部门制定的《推动电动自行车以旧换新实施方案》的落地，市场对密度高、容量大、质量小、安全性高的电池需求将不断增加，未来锂电池两轮电动车的渗透率将进一步提升，相关电池用胶量也将随之提升。胶粘剂在电动自行车中的应用贯穿电池组装、车身结构、电子防护和防水密封等环节，是提升性能、安全性和耐用性的关键材料。公司拥有较为完善的电动自行车电池用胶解决方案，电动自行车销量增长和用胶量提升将为公司新能源胶业务开拓奠定良好的市场基础。2024 年，公司的两轮电动车用胶与新能源汽车用胶销售收入达 2,198.71 万元，同比增长 76.12%。公司将会紧抓政策机遇，拓展两轮电动车用胶市场。谢谢！

4. 问：贵公司 2023 年集装箱业绩下滑，2024 年集装箱行业怎么样？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！集装箱行业是一个相对封闭且高度专业化的领域，公司凭借多年的深耕，已成为行业内的领导品牌和相关国家标准制定的参与者。2023 年受行业周期性波动影响，集装箱行业整体业绩有所下滑。对此，公司自 2023 年年底开始，通过优化产品结构、降低生产成本以及推动传统产品的升级换代，积极应对市场挑战。在集装箱用密封胶领域，公司主推 MS 胶及大桶包装产品；在集装箱用漆领域，公司顺应行业“水改粉”的趋势，推广粉末涂料，已成功入围粉末涂料试用供应商。得益于上述内部优化措施，叠加全球贸易复苏、中国进出口业务量持续增长以及红海航道限制带来的集装箱需求增加等外部利好因素，公司在集装箱领域的业绩显著回升。2024 年，公司集装箱胶和漆

实现销售收入 39,151.60 万元、同比增长 189.25%，展现出强劲的复苏势头和市场竞争优势。谢谢！

5. 问：房地产一直不景气，你们公司建筑胶业务受影响大吗？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！尽管房地产行业面临周期性调整，公司建筑胶业务通过多元化布局和龙头企业优势展现出较强韧性。2024 年住宅施工面积虽同比下降 13.1%，但非住宅基建投资同比增长 4.4%、全国 5.8 万个老旧小区改造及家装市场扩容、装配式建筑和绿色建筑渗透率提升以及中国建筑企业出海等因素形成多维支撑，建筑胶市场的合理利润空间依然存在。公司作为国内建筑胶的龙头企业，旗下建筑胶产品在百强地产、百强门窗幕墙企业品牌入围率 90%以上，门窗幕墙施工企业合作 2,000 家以上，夯实领先地位。2024 年，受行业景气度下行、行业竞争加剧等因素影响，公司建筑胶业务出现一定比例下降，实现销售收入 66,426.12 万元，同比下降 25.46%，但是毛利率水平相对保持稳定，毛利率为 26.32%，同比略微下降 1.60%。而且，除传统建筑工程用胶之外，家装渠道销售收入达到 8,679.34 万元，同比增长 13.89%；集泰电子商城注册用户达 8.45 万人，同比增长 25.16%。公司将继续提升公建项目和重点工程攻关力度，夯实门窗幕墙领域的龙头地位，同时加大渠道下沉和海外市场拓展力度，培育建筑领域新的增长点。谢谢！

6. 问：贵公司的股价虽然涨回来了点但还是较低，有没有什么行动提振股价？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！基于对公司未来发展前景的坚定信心和对公司长期价值的高度认可，引导长期理性价值投资，增强投资者信心，促进公司高质量可持续发展，为股东带来持续、稳定的回报，公司及部分董事、高管在过去一年进行了多轮回购和增持计划。2024 年度，公司已实施完毕两期股份回购，累计回购股份的数量为 13,954,719 股，成交的总金额为 5,988.88 万元（不含交易费用），并于 2024 年 10 月 21 日办理完成注销部分回购股份 8,845,123 股。为进一步提振市场信心，公司于 2024 年 12 月 28 日公告了新一轮的《回购报告书》，拟使用人民币 2,000 万元至 4,000 万元回购公司股份，并已于 2025 年 3 月 7 日进行首次回购，以集中竞价方式回购公司股份 50 万股，支付金额为 275.10 万

元（不含交易费用），本轮回购仍在进行中。此外，公司部分董事、高管于 2024 年 8 月推出增持股份计划，截至 2025 年 2 月 11 日，增持计划已顺利完成，累计增持公司股份 2,119,600 股，增持总金额为人民币 1,005.50 万元（不含交易费用）。公司将持续通过实际行动传递发展信心，努力为股东创造更大价值。谢谢！

7. 问：水性涂料和粉末涂料作为涂料市场发展趋势之一，公司在绿色环保涂料上的产品储备和市场推广情况如何？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司作为水性漆行业节能减排先锋企业、水性涂料推广应用的先行者，基于多年研发和市场布局，打造了以水性漆为代表的绿色涂料产品体系，有效替代传统溶剂型涂料。公司有多款水性漆产品获得“中国绿色产品认证”和“中国绿色建材产品”认证，其中 JT-211 无机内墙涂料、JT-215 无机内墙涂料、JT-311D 无机通用底漆荣获中国绿色建材产品最高级别的三星级认证证书，公司还在 2024 年度涂料行业品牌盛会上获得“水性工业漆影响力品牌”。在市场推广上，公司在集装箱、石化和钢结构等行业深耕多年，公司的集装箱涂料全球销量领先，为超过 200 家钢结构客户、超过 1000 个钢结构项目提供产品和服务，超过 90%的中石化炼化企业选用了公司的水性漆产品。2024 年，公司涂料产品实现销售收入 35,149.05 万元、同比增长 54.84%，销量同比增长 94.68%。

涂料行业从“油改水”到“水改粉”，公司始终敏锐捕捉行业趋势，已研发出零 VOCs 排放、零溶剂、超耐候的集装箱专用粉末涂料，分为聚酯体系与环氧体系，与水性涂料比较，粉末涂料在环保性、涂装效率、耐腐蚀、耐候耐老化等方面表现更优异。公司凭借“研发-生产-服务”一体化布局，已率先卡位粉末涂料赛道，已入围全球第一大集装箱制造商——中集集团的粉末涂料试用商。谢谢！

8. 问：2025 年，公司将会关注哪些重点市场或关键领域？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！在建筑胶领域，公司将继续加强与央企国企房地产合作深度、提升公建项目和重点工程攻关力度，同时加大渠道下沉力度，创新新零售业务开拓方式，积极推广自营自建的官方微信“集泰电子商城”，打通线上线下营销场景，持续提高品牌

影响力。在工业胶领域，公司将重点关注新能源汽车、储能、两轮电动车等行业，加大头部客户开拓力度，积极推进安庆第一期产线投产和从化“高端新材料智造基地项目”的建设，进一步提升工业胶业务占比。在涂料领域，公司将借助在石化、钢结构防腐领域、集装箱的规模优势、成本优势和应用经验，积极开拓重防腐、金属制品市场、轨道交通、3C 电子、粉末涂料领域的市场，在国家重点石化项目、金属制品领域、大型钢结构项目、市政桥梁管道等领域加大市场资源的投入，在高端涂料市场继续发力。此外，在外贸方面，公司将深入探索本地化人才招聘，积极参与国际展会等各项活动，加大市场开拓力度，提升品牌国际影响力。

2025 年，公司将持续提升技术壁垒与市场响应能力，实现传统业务与新兴业务双轮驱动发展，力争实现营业收入 138,003.21 万元、同比增长 7.40%, 净利润 4,174.03 万元、同比增长 116.50%的年度经营预算目标。谢谢！

9. 问：请问贵公司今年对回购股份有什么安排？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司基于对未来发展前景的坚定信心和长期投资价值的认可，已实施了一系列回购举措：2024 年度，公司已实施完毕两期股份回购，累计回购股份的数量为 13,954,719 股，成交的总金额为 5,988.88 万元（不含交易费用）。此外，公司积极响应中国人民银行、金融监管总局、证监会等部门推出的股票回购增持再贷款政策，已于 2024 年 12 月获批中国银行股份有限公司广州开发区分行为公司回购股份提供的不超过 2,000 万元人民币的专项贷款支持。为进一步增强市场信心，公司于 2024 年 12 月 28 日公告了新一轮的《回购报告书》，拟使用人民币 2,000 万元至 4,000 万元回购公司股份，并于 2025 年 3 月 7 日进行首次回购，以集中竞价方式回购公司股份 50 万股，支付金额为 275.10 万元（不含交易费用）。公司将在规定期限内完成本次回购计划，并将持续关注市场环境变化和公司实际需求，审慎评估后续回购安排。相关信息将严格按照监管要求及时披露，敬请关注公司后续公告。谢谢！

10. 问：贵公司今年高管有没有减持的计划？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！基于对公司未来发展前

景的坚定信心和对公司长期价值的高度认可，公司部分董事、高管于 2024 年 8 月推出增持股份计划，截至 2025 年 2 月 11 日，增持计划已顺利完成，累计增持公司股份 2,119,600 股，增持总金额为人民币 1,005.50 万元（不含交易费用）。截至目前，公司高管团队均表示近期无减持计划。若未来因个人财务规划等需要调整持股，公司将严格按照《上市公司股东、董监高减持股份的若干规定》等监管要求，及时履行信息披露义务，敬请 您关注公司后续公告。谢谢！

11. 问：公司分红政策是否充分考虑了中小股东利益？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司始终高度重视全体 股东特别是中小投资者的合法权益。2024 年 4 月，公司制定了《未来三年 （2024-2026 年）股东回报规划》，并于 2025 年 3 月经董事会审议通过 2024 年度利润分配预案，拟向全体股东每 10 股派发现金股利 1.00 元（含 税），本议案尚需提交公司 2024 年年度股东大会审议。公司综合考虑当 前经营状况、发展阶段、盈利水平、未来资金需求等多重因素后审慎制定 分红政策，既保持了分红政策的连续性和稳定性，又兼顾了公司长远发展 和股东即期回报的平衡。公司将持续优化股东回报机制，确保中小股东能 够公平分享公司发展成果，实现股东价值的长期稳定增长。谢谢！

12. 问：贵公司在研发方面有哪些优势吗？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司获批设立国家级博 士后科研工作站分站，将推动产学研深度融合，为公司的研发创新和技术 更新创造有利条件。公司将研发创新作为企业成长的核心动力，2024 年， 公司已获得授权并维持有效专利 186 项，累计申请专利 319 项，成功获评 “国家知识产权优势企业”。同时，公司积极投身行业标准制定，参编了 已发布的相关标准累计 127 项，通过参与标准编制把握市场发展趋势、引 领技术突破方向。由 7 位博士、46 位硕士和多位外聘专家共同组建的研发 团队，凭借深厚的专业知识与丰富的行业经验促进了公司核心技术的深化 积累，进一步提升了公司品牌的市场竞争力。谢谢！

13. 问：你们在新能源胶方面动作频频，是否相当看好该行业的未来 前景？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！新能源行业的快速发展催生了电池市场的井喷，各类电池成为推动能源变革的核心力量。高工产研锂电研究所（GGII）统计数据显示，2024 年中国锂电池出货量 1175GWh，同比增长 32.6%，其中动力、储能出货量分别为 780+GWh、335+GWh，同比增长 23%、64%。新能源汽车及其动力电池、电动两轮车、场地电动车、电动叉车、平衡车、电动低速车等中小型动力电池应用场景持续扩容带动了相关用胶市场的发展，为行业开辟了广阔的成长空间。

公司看好相关行业的发展前景，已储备新能源汽车动力电池用胶解决方案、电动车用胶解决方案、储能用胶解决方案。新能源汽车及动力电池领域，三电系统（电池、电机、电控）的普及大幅提升了整车用胶量。高性能用胶不仅是解决“里程焦虑”和“安全焦虑”的关键支撑，更是保障动力电池防水、防尘、防震、阻燃及导热等性能的核心因素。据中国汽车工业协会 2024 年数据显示，我国新能源汽车产销量分别达到 1,288.8 万辆和 1,286.6 万辆，同比分别增长 34.4%和 35.5%，展现出强劲的市场潜力。电动自行车领域，《电动自行车用锂离子蓄电池安全技术规范》强制性国家标准的实施，标志着电动车行业在电池安全性、性能和质量方面迈入新阶段。市场对高能量密度、大容量、轻量化且安全性强的锂离子电池需求持续增长，随着锂电池渗透率的提升，高性能胶粘剂需求将持续增长。储能电池领域，随着风电、光伏等新能源装机规模的扩大，储能电池作为解决能源间歇性问题的关键设备，市场需求快速增长。储能电池模组粘接、箱体密封和热管理系统中，高性能胶粘剂能够有效提升电池的安全性、稳定性和使用寿命，受益于全球能源结构转型，储能电池用胶市场空间广阔。谢谢！

14. 问：低空经济发展前景一片大好，你们有没有往这个方向发展？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司部分低密度灌封胶、发泡胶和防火涂料产品已成功应用于低空经济领域中的动力源载体锂离子电池的防护。公司围绕电池防护的需求，形成了有机硅体系、聚氨酯体系等密封解决方案，这些产品具备轻量化、优异阻燃隔热性能，能够在电池热失控时，切断连锁反应，延缓热量传递，推迟热失控到爆燃的时间。

公司将持续关注低空经济领域的发展机遇，积极推动技术创新和产品优化，为行业提供更安全、高效的解决方案。谢谢！

15. 问：公司一季度业绩比去年同期有没有提高，公司股价低迷，公司有没有进行市值管理？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司 2025 年一季报将于 2025 年 4 月 26 日披露，为确保所有投资者公平获取信息，在定期报告披露前不便透露具体业绩情况，敬请您关注公司后续公告。公司积极运用合法、科学的市值管理手段，提升市场对公司内在价值的合理认知，通过实际行动传递发展信心，努力为股东创造更大价值。2024 年度，公司已实施完毕两期股份回购，累计回购股份的数量为 13,954,719 股，成交的总金额为 5,988.88 万元（不含交易费用），并于 2024 年 10 月 21 日办理完成注销部分回购股份 8,845,123 股。此外，公司积极响应中国人民银行、金融监管总局、证监会等部门推出的股票回购增持再贷款政策，已于 2024 年 12 月获批中国银行股份有限公司广州开发区分行为公司回购股份提供的不超过 2,000 万元人民币的专项贷款支持。为进一步增强市场信心，公司于 2024 年 12 月 28 日公告了新一轮的《回购报告书》，拟使用人民币 2,000 万元至 4,000 万元回购公司股份，并于 2025 年 3 月 7 日进行首次回购，以集中竞价方式回购公司股份 50 万股，支付金额为 275.10 万元（不含交易费用），本轮回购仍在进行中。公司部分董事、高管于 2024 年 8 月推出增持股份计划，截至 2025 年 2 月 11 日，增持计划已完成，累计增持公司股份 2,119,600 股，增持总金额为人民币 1,005.50 万元（不含交易费用）。公司坚持实施稳健的现金分红政策，2024 年度拟向全体股东每 10 股派发现金股利 1.00 元（含税），预计派发总额达 3,833 万元（含税），自上市以来连续第 8 年实施现金分红，累计分红金额近 2.4 亿元。此外，公司将持续深化投资者关系管理工作，促进市场充分认知公司内在价值，实现市值与价值的良性互动。谢谢！

16. 问：公司的产品具体都跟那些新能源电动车企业合作，目前为止有无实际性订单以及应用？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司针对两轮电动车动力电池、乘用车动力电池、储能电池等新能源电池提供了包括有机硅、聚

氨酯等多种电池组安全防护灌封方案，能够在电池热失控过程中，切断连锁反应，起到延缓或抑制电芯起火的作用，还可降低热失控对周边电芯的影响，减少电芯损伤。在两轮电动车领域，公司的胶漆一体化防火方案已成功应用于雅迪、绿源、小米、美团、深兰换电、滴滴换电等电动自行车企业高端系列的电池中，更多车型的电池防火用胶方案在积极测试中。在新能源汽车领域，公司已与比亚迪、大运汽车等汽车制造商达成合作，进入宁波均胜、敏实集团、奥迪威等新能源汽车配件企业的供应体系。2024年，公司的两轮电动车用胶与新能源汽车用胶销售收入达 2,198.71 万元，同比增长 76.12%。公司将持续深化技术创新，拓展更多优质客户，推动业务持续增长。谢谢！

17. 问：应收账款周转率大概是多少？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！公司 2023 年和 2024 年的应收账款周转率分别是 3.91 次/年和 3.63 次/年，2024 年集装箱行业收入大幅增长，但由于该行业集中度高、回款周期相对较长等客观因素，导致整体应收账款周转率略有下降。为持续优化营运资金管理，公司已实施分级审批、订单管控等多项措施加强应收账款管理，2024 年公司经营活动产生的现金流量净额达 3.10 亿元，同比提升 69.87%。谢谢！

18. 问：近期小米汽车电池安全问题引发了社会的广泛关注，我之前关注到贵公司有胶漆一体化防火方案，请问公司是否会积极把握时机拓展市场？

答：尊敬的投资者您好，感谢关注集泰股份！为满足新能源汽车及动力电池领域对导热隔热、防火阻燃、密封结构等高性能用胶的需求，公司推出了以集泰-聚氨酯导热粘接结构胶 S5391、集泰-有机硅发泡胶 F6351、集泰-防火涂料 C6320P 等产品为主的胶漆一体化防火方案，从热管理、热失控两个方向有效满足动力电池的隔热和防火要求，同时具备轻量化特征，致力于为出行安全提供全面的防护。2024 年，公司的两轮电动车用胶与新能源汽车用胶销售收入达 2,198.71 万元，同比增长 76.12%。公司将会结合现有资源配置规划，着重战略布局新能源用胶业务，加大头部客户开拓力度。谢谢！

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次调研活动期间，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 4 月 2 日