

证券代码：300073

证券简称：当升科技

北京当升材料科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：【2025-002】

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及 人员姓名	当升科技 2024 年度网上业绩说明会采用网络平台线上交流方式进行，面向全体投资者
时 间	2025 年 4 月 10 日 15:00-17:00
地 点	中国证券报·中证路演中心（ https://www.cs.com.cn/roadshow/ ）
上市公司 接待人员姓名	董事长：陈彦彬 独立董事：李国强 财务负责人、董事会秘书：李洪发
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>一、作为一名个人投资者，我非常看好当升科技在未来锂电、固态电池相关行业的发展。我想要咨询的是，对于最近美国实施的关税政策，对公司发展有何影响？公司是否采取了相应的措施？作为央企国企，国内是否有相应的政策支持，应对国际环境变化？</p> <p>答：您好，公司主要研发、生产与销售多元材料、磷酸（锰）铁锂、钴酸锂等锂离子电池正极材料和多元前驱体等材料，目前公司在美国市场的业务量相对较小，未受到美国加征关税政策的影响。公司会持续关注市场动态及相关政策变化，对潜在的风险积极制定相关应对措施，努力实现高质量可持续发展，谢谢。</p>

二、陈董，您好！请问四季度不盈利的原因是什么？如何应对？未来 3 年公司盈利能力是什么趋势？如何保证公司持续体现公司的未来价值，让长期持有小股东得到应有的回报？

答：您好，受海外新能源汽车行业增速不及预期、国内外市场竞争持续加剧、公司国际客户销量占比下滑以及产品迭代换型等因素影响，公司 2024 年第四季度经营业绩有所下降。展望未来，公司将继续发挥在技术卡位、客户开发等方面的优势，不断提高竞争实力和盈利水平。同时，公司将持续强化经营能力，夯实公司治理基础，提升公司投资价值，增进与投资者沟通交流，让广大投资者共享公司发展红利，谢谢。

三、贵公司有没有打算回购公司股票？

答：您好，感谢您的关注和建议。公司作为央企控股上市公司，自上市以来，始终高度重视并保护广大投资者尤其中小投资者的利益，已采取多种举措提升公司价值和提振投资者信心。未来公司将聚焦主责主业创新，抢占新兴市场机遇，提升公司经营质量和投资价值，多措并举回报股东，为稳市场、稳信心积极贡献力量，谢谢。

四、高管您好，请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：您好，2024 年，受行业整体增速放缓、原材料价格持续震荡、市场竞争加剧、商业模式变化等多重不利因素影响，公司业绩相应出现下降，但整体经营业绩与盈利能力继续保持行业领先水平。2025 年，公司将坚持以经营目标为导向，以技术创新为驱动，加快国际国内市场开拓，稳步推进国际化布局，为公司未来持续健康发展奠定坚实基础，谢谢。

五、请问陈董，怎么看 2025 固态电池发展？大规模应用大概时间？谢谢

答：您好，公司在固态锂电正极材料商业化应用方面走在了行业前列，2024 年累计出货近千吨，同比数倍增长，已顺利导入辉能、清陶、卫蓝新能源、赣锋锂电等固态电池客户，通过鹏辉、瑞浦兰钧等客户性能测试并获得吨级订单。全固态电池材料产品高镍 9 系通过一汽、中科固能测试并获国内顶级车企百公斤级订单。预计 2025 年市场规模会进一步扩大。随着固态锂电应用场景的不断拓展，市场对固态电池材料的需求也将随之增加，谢谢。

六、陈总，国家号召提振资本市场，这几天跟美国的贸易战，很多央企纷纷表态回购公司股份提振资本市场，这已经成为了作为央企的一个政治担当，公司及控股股东却没有做出任何行动表态

答：您好，感谢您的关注和建议。公司作为央企控股上市公司，自上市以来，始终高度重视并保护广大投资者尤其中小投资者的利益，已采取多种举措提升公司价值和提振投资者信心。未来公司将聚焦主责主业创新，抢占新兴市场机遇，提升公司经营质量和投资价值，多措并举回报股东，为稳市场、稳信心积极贡献力量，谢谢。

七、多谢陈董回答，能否再问下怎么看公司 2025 业务发展？亮点来自哪里？

答：您好，公司已在多元正极材料、磷酸（锰）铁锂材料及固态锂电材料等领域提前卡位布局，在产品研发、客户开发方面做好了准备。多元正极材料方面，随着国内外市场回暖，公司与 LG、SK 等国际客户签订长期供货协议，为公司未来业绩增长提供了充足保障；磷酸（锰）铁锂方面，公司当前满产满销，盈利向好，为满足下游客户的旺盛需求，公司已启动攀枝花磷酸（锰）铁锂生产基地首期项目第二、三阶段的产能建设，后续将加快工程进度，尽早实现新产能达产；固态电池材料方面，公司在半固态、全固态以及固态电解质领域均已完成相关产品研发、市场布局，技术性能得到下游固态电池企业广泛认可并实现大批量出货，公司在新一代锂电材

料竞争中处于领先地位。展望未来，公司将继续发挥在技术、产品、客户等方面的优势，不断增强竞争实力，为公司穿越行业周期，迎来更好的成长与发展奠定坚实基础。谢谢。

八、公司芬兰项目对当升科技整体战略部署的考虑？2025 年推进计划安排如何？该项目除了满足 LG、SK 等企业订单，是否还有其他主要客户订单作为支撑？

答：您好，为抢占欧洲等海外新能源市场发展机遇，深度融入欧洲电动汽车产业链，公司加快海外高端锂电正极材料产能布局，旨在满足国际客户本土化配套供应需求，保持与国际优质客户长期稳定的配套供应关系，为公司开拓欧美等全球新能源市场奠定基础。2024 年，当升科技欧洲新材料产业基地项目已取得芬兰政府环境许可证，项目获得关键性进展。2025 年，当升科技欧洲新材料产业基地将进入建设阶段，公司将调动各方资源，全力保障项目顺利推进，力争早日建成海外高端产能基地，满足包括 LG、SK 在内的全球锂电池客户的需求，谢谢。

九、感谢陈董回答！能否再问下公司 2025 公司业务发力点在哪里？在如今充满不确定的环境下，对 2025 业绩怎么看？悲观还是乐观些？谢谢

答：您好，公司已在多元正极材料、磷酸（锰）铁锂材料及固态锂电材料等领域提前卡位布局，在产品研发、客户开发方面做好了准备。多元正极材料方面，随着国内外市场回暖，公司与 LG、SK 等国际客户签订长期供货协议，为公司未来业绩增长提供了充足保障；磷酸（锰）铁锂方面，公司当前满产满销，盈利向好，为满足下游客户的旺盛需求，公司已启动攀枝花磷酸（锰）铁锂生产基地首期项目第二、三阶段的产能建设，后续将加快工程进度，尽早实现新产能达产；固态电池材料方面，公司在半固态、全固态以及固态电解质领域均已完成相关产品研发、市场布局，技术性能得到下

游固态电池企业广泛认可并实现大批量出货，公司在新一代锂电材料竞争中处于领先地位。我们对 2025 年公司的发展前景充满信心，谢谢。

十、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？
谢谢。

答：您好，多元正极材料方面，随着国内外市场回暖，公司与 LG、SK 等国际客户签订长期供货协议，为公司未来业绩增长提供了充足保障；磷酸（锰）铁锂方面，产销两旺、盈利向好、储能与动力市场均取得突破进展，已成为公司业务新的增长极。同时，公司持续加快固态锂电相关材料、磷酸锰铁锂、富锂锰基正极材料、钠电等下一代电池材料产业化进程，推动公司相关材料在无人机、eVTOL 低空飞行器及人形机器人等新兴市场领域的应用。未来公司将依托技术、产品、客户、管理等综合优势，穿越周期，实现长期健康发展。谢谢。

十一、亲爱的董秘你好，对未来越来越严重的贸易壁垒，我们公司有什么战略和策略来尽量避免这些影响？我们公司的产品处于中上游，现在多提倡全产业链布局，我们对上游和下游的布局战略是怎么样？有没有可能规划搞电池整机？有没有可能布局下游整车？

答：您好，公司将持续秉承国际化经营理念，努力拓展中国、欧美、日韩等全球主流市场，加快欧洲高端产能布局以适应海外本土化要求。同时，公司将积极推动产业链深度协同，通过上游资源全球采购和下游客户全球合作，形成“原料-前驱体-正极材料-电池-车企”的产业合作梯队。公司暂无电池及整车业务，谢谢。

十二、亲爱的陈董，下午好，我们公司在芬兰的项目已经开建了，那么是边建边投产，还是说要全部建成以后再投产？那什么时候能

全部建成？第一期项目资金投入就需要 50 多亿人民币吗？这个投入跟国内来比是不是太大了？这么高的投入，到时候利润会比国内高一些吗？

答：您好，公司芬兰项目旨在满足国际客户本土化配套供应需求，保持与国际优质客户长期稳定的配套供应关系，为公司开拓欧美等全球新能源市场奠定基础，本项目将根据市场发展趋势与客户需求分阶段建设。公司将在项目建设与运营阶段，持续优化生产工艺，降低投资成本，提升运营效率，不断提升项目收益水平。谢谢。

十三、关于手机电池不耐用问题，成为所有消费者望眼欲穿的待解决的问题，请问陈董，手机在 2025 能装上固态电池，从而大幅提高使用时间吗？多谢了

答：您好，目前市场上已有手机品牌使用半固态电池，公司固态锂电相关材料已批量导入清陶、卫蓝、辉能、赣锋等固态电池客户，具体合作信息涉及商业秘密，不便透露，谢谢。

十四、亲爱的陈董，我们公司去年磷酸锰铁锂业务好像毛利率特别低吧？那么今年的磷酸锰铁锂毛利率情况怎么样？我们磷酸锰铁锂是高压实密度的吗？加工费有涨价吗？我们的产品客供模式多，还是直接销售的模式多，分别占多少比例？

答：您好，公司 2024 年磷酸（锰）铁锂产品毛利率水平处于行业前列。未来公司将通过提升产品性能、工艺装备水平与生产效率、打通上游一体化合作等举措，降低产品制造成本，优化客户结构，进一步增强磷酸（锰）铁锂业务的盈利能力。公司磷酸（锰）铁锂兼具高压实、长寿命等特点，以直销模式为主，谢谢。

十五、感谢李总反馈，关于芬兰项目，在立项选址时主要有哪些考虑因素？该项目是否有当地的支持政策，如税收等？

答：您好，公司在芬兰基地立项选址阶段，重点关注当地产业

政策、原材料配套、能源供应等因素。为提升项目综合竞争力，在项目实施过程中，公司持续积极争取芬兰及欧洲区域相关政策支持，谢谢。

十六、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

答：您好，新能源行业作为战略性新兴产业，肩负着推动全球可持续发展和能源绿色低碳转型的重任。在全球经济持续放缓，产业结构优化升级的大背景下，新能源行业将为全球经济增长持续注入新的活力和动能，谢谢。

十七、陈总，您好！关注到贵司芬兰项目正顺利推进中，预计该项目投产后将对公司带来新的规模化增长。在当前电池技术路线快速迭代的激烈竞争环境下，贵司在芬兰项目的布局，对于当地电池材料供应链的评估如何？以及对于欧洲市场新能源电车发展的预期如何？谢谢

答：您好，近年来，欧洲传统车企加速向新能源汽车转型，欧洲新能源汽车市场未来发展前景广阔。同时，公司下游客户也纷纷在欧洲等海外市场布局锂离子电池产能。欧洲未来发展空间巨大，与之配套的锂电正极材料需求也将大幅提升。为抢占欧洲等海外新能源市场发展机遇，公司将加快推进欧洲新材料产业基地项目建设，调动各方资源，全力保障项目顺利推进，力争早日建成海外高端产能基地，为公司供应欧美等全球新能源市场奠定基础，谢谢。

十八、陈总好，国际高端客户一直是当升科技的核心竞争优势的重要组成部分，这一块儿的竞争也非常激烈，大家也都在抢高端客户资源，公司这方面采取哪些积极举措，维护并确保高端客户的稳定。

答：您好，公司凭借行业领先的技术研发优势助力客户产品迭代升级，并深挖国际国内市场业务机遇，在充满挑战的市场环境下，深度、全面融入国际高端新能源车企及一线品牌动力电池产业链，

持续提升在全球锂电产业链供应商地位，谢谢。

十九、陈总好，当升科技一直以稳定持续经营领跑同行，在激烈竞争的锂电行业，公司有哪些举措可以让当升能穿越行业周期，跑出当升科技的加速度？

答：您好，公司已在多元正极材料、磷酸（锰）铁锂材料及固态锂电材料等领域提前卡位布局，在产品研发、客户开发方面做好了准备。多元正极材料方面，公司多款高镍及高电压多元材料持续放量，深度融入高端新能源车企及一线品牌动力电池供应链。随着国内外市场回暖，公司与 LG、SK 等国际客户签订长期供货协议，为公司未来业绩增长提供了充足保障；磷酸（锰）铁锂方面，公司当前满产满销，盈利向好，为满足下游客户的旺盛需求，公司已启动攀枝花磷酸（锰）铁锂生产基地首期项目第二、三阶段的产能建设，后续将加快工程进度，尽早实现新产能达产；固态电池材料方面，公司在半固态、全固态以及固态电解质领域均已完成相关产品研发、市场布局，技术性能得到下游固态电池企业广泛认可并实现大批量出货，公司在新一代锂电材料竞争中处于领先地位。展望未来，公司将继续发挥在技术、产品、制造、客户等方面的优势，不断增强竞争实力，为公司穿越行业周期，迎来更好的成长与发展奠定坚实基础，谢谢。

二十、李总好，最近，市场波动比较激烈，国资委也鼓励上市公司做好市值管理，提升高质量发展，采取积极措施维持股价稳定。公司这方面有哪些举措？

答：您好，公司高度重视市值管理工作，未来将通过持续强化经营能力，提升经营质量，夯实公司治理基础，提升规范运作水平，加强信息合规披露，强化与投资者的沟通交流，与广大投资者共享公司发展红利，谢谢。

	<p>二十一、你好，公司 26 块增发股票定的价格是依据什么来定的？</p> <p>答：您好，公司 2024 年度向特定对象发行股票发行价格及定价原则根据《上市公司证券发行注册管理办法》等相关法律法规确定，具体内容详见公司披露于巨潮资讯网的相关公告，谢谢。</p> <p>二十二、陈总好，当前国际市场环境受美国关税政策影响比较大，这些变化对当升科技有哪些负面影响？公司采取哪些措施来化解压力？</p> <p>答：您好，公司目前在美国市场的业务量相对较小，未受到美国加征关税政策的影响。公司会持续关注市场动态及相关政策变化，对潜在的风险积极制定相关应对措施，努力实现高质量可持续发展，谢谢。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 4 月 10 日