

证券代码：300514

证券简称：友讯达

深圳友讯达科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年04月11日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 崔涛先生 董事兼副总经理 董银锋先生 独立董事 袁祖良先生 独立董事 成湘东先生 董事会秘书 沈正钊先生 财务总监 廖冬丽女士
投资者关系活动主要内容介绍	1. 2024年营收同比下降7.95%，但净利润同比增长3.43%，请问如何解释这一现象？ 答:2024年公司实现营业收入同比下降，但归母净利润同比增长主要得益于以下三方面：一是智能制造升级持续推进，显著提升了生产效率；二是战略性采购管理成效逐步释放，有效控制了成本；三是产品结构优化，高附加值业务占比提升，拉动盈利能力稳步增强。感谢您对公司的关注。 2. 应收账款占比极高，如何优化回款周期？是否调整客户信用

	政策？ 答:公司2024年末应收账款账面价值1.88亿，占总资产的12.88%，2024年应收账款周转天数为66天，处于行业对标企业健康区间。对核心客户，公司严格遵循其标准化招投标结算规范，业务团队依托客户信息化结算平台，实现从“订单签订→履约交付→票据结算”的全流程数字化闭环，确保账期透明可控。对其他客户，实施动态信用风险管控，基于核心客户群体的优质信用资质及公司精细化管控措施，应收账款回款质量健康稳定，为经营现金流安全提供了坚实保障。 3. 完全自主研发的超声波燃气计量模组覆盖G1.6-G40量程，当前市占率及国产替代进度如何？ 答:我司研发的超声波燃气计量模组产品性能可以实现国产替代，并且在性价比和本地化服务上有明显优势，目前正处于协助表计厂家取得资质认证和全国各地试点运行阶段。 4. 研发投入聚焦海外MI电表和超声波计量项目，目前美国、加拿大等参股公司的营收占比如何？未来是否计划进一步开拓欧美以外的新兴市场？ 答:公司当前研发投入聚焦于海外MI电表、超声波计量等技术领先产品，以满足国际主流市场对高性能、智能化产品的需求。目前公司积极布局欧洲、东南亚、中东、拉美等新兴市场，通过优化产品适配性、提升认证效率、加强本地团队建设，公司将推动海外业务形成多点布局、分区突破的发展格局，进一步提升公司全球市场份额和品牌影响力。 5. 当前主营业务仍以电能表和电力终端类为主，未来是否计划拓展工业物联网、智慧城市等新领域？有明确的时间表和资源投入计划吗？ 答:感谢您的关注和提问！基于公司“无线物联网综合解决方案供应商”的战略定位，我们正持续加快在工业物联网、智慧城市、智慧燃气、水务等领域的布局。公司聚焦软硬件协同研发、平台型系统建设以及行业场景的定制化方案开发，不断加大资源投入，推动业务创新。同时，公司积极加强与上下游生态伙伴的深度合作，逐步构建覆盖城市级、园区级、企业级的多层次、全场景解决方案体系，以进一步提升客户价值和市场竞争力。我们将持续以技术创新为驱动，加快新兴业务板块的落地与拓展，推动公司实现高质量可持续发展。
--	--

	6. 2024年净利润增速大幅放缓，是否面临同行价格战或技术替代风险？如何维持毛利率优势？ 答:公司主要采取以下措施以应对相关挑战、稳固毛利率水平： 1、持续加大在超声波计量、智能终端、无线通信模组等领域的研发投入，通过提升产品智能化、模块化水平，增强技术壁垒，降低对纯价格竞争的依赖； 2、优化产品结构，提升高附加值产品占比，加快向智慧能源管理、工业物联网、海外市场等领域拓展； 3、通过规模化集采、国产替代、智能制造改造等方式，有效控制成本，释放制造端效能，进一步稳固盈利能力。 7. 未来考虑提高分红比例或实施股票回购以提升股东回报吗？ 答:感谢您的关注与建议！公司始终高度重视股东回报，未来在确保公司稳健经营和持续发展的前提下，将持续优化利润分配机制，推动公司长期价值与股东回报的协调统一，确保广大投资者能够长期、稳定地分享公司发展的成果。 8. 近三年净利润持续增长，但股价长期横盘。管理层是否计划通过战略沟通、业绩说明会或市值管理措施提振市场信心？ 答:感谢您的关注与建议。公司管理层高度重视市值管理及投资者关系工作，后续公司将进一步强化与资本市场的沟通联系，积极开展业绩说明会、机构交流等活动，持续传递公司长期价值。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2025年04月11日