

证券代码：002735

证券简称：王子新材

深圳王子新材料股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐媒体采访 ☐新闻发布会 ☐现场参观 ☐其他 ☐分析师会议 ☒业绩说明会 ☐路演活动
活动参与人员	线上参与公司2024年年度报告网上说明会的全体投资者
上市公司接待人员	董事长兼总裁：王进军先生 董事会秘书兼副总裁：白琼女士 财务总监：屈乐明先生 独立董事：王竞达女士 保荐代表人：黄学鹏先生
时间	2025年4月15日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
形式	网络互动
交流内容及具体问答记录	交流主要内容： 1、问：如何应对塑料、金属等原材料成本上升侵蚀利润？ 答：尊敬的投资者，您好！公司在日常生产经营中实时监测国际原油及贵金属大宗商品等价格的波动情况，目前石油衍生品价格尚处于较低位，金属材料价格上涨，公司将通过多元化供应链布局、适时逆周期采购、安全库存管控等多种方式方法来缓冲原材料价格波动对公司毛利率的影响。同时，公司将做好预算管理，强化费用管控；深挖客户需求，持续开发新产品，增加产品附加值；提供优质的售后服务，提升客户满意度，从而吸引更多的潜在客户，提高市场竞争力。感谢您对公司的关注与支持！ 2、问：2025年增长依赖传统业务修复还是新业务突破？ 答：尊敬的投资者，您好！公司始终贯彻落实“聚焦优质业务，促进多元发展”的可持续发展战略，持续推动塑料包装业务

	结构的优化升级，不断增强军工电子板块研发创新的软硬件实力，进一步加速扩充薄膜电容器的生产规模，积极探索创新发展路径，保持公司持续稳定的发展趋势。感谢您对公司的关注与支持！ 3、问：公司领导您好，请问公司可控核聚变领域最新进展是怎样的？订单情况如何？ 答：尊敬的投资者，您好！公司下属子公司宁波新容参与了国内首套核聚变项目，其生产的电容器产品能应用到可控核聚变中的磁体电源项目，目前已拿到首笔订单，项目正常推进，相关产品已在陆续交付中。如涉及需披露的情形，公司将严格按照相关法律法规的要求及时履行信息披露义务，感谢您对公司的关注与支持！ 4、问：2021-2023年归母净利润降幅逐年扩大，2024年首次亏损达-0.69亿元。公司是否已找到盈利模式失效的核心症结？具体扭亏计划如何？ 答：尊敬的投资者，您好！2024年度为公司上市以来首次出现亏损，主要原因系计提相关资产减值损失10,725.36万元所致，其中包含2024年度针对重庆富易达资产组计提的商誉减值6,890.24万元。2025年公司将秉持可持续发展理念，围绕高质量发展，加强子公司协作，共享资源协同发展；完善客户开发服务机制，结合国内外资源增强客户粘性，提升业务板块职能，持续开发优质客户需求；加强高毛利产品市场投入，走产品差异化路线；推进精细化管理，控制成本费用，升级设备提高自动化效率，不断提升公司盈利能力，提升公司整体运营管理水平，致力于不断为股东创造长期价值。感谢您对公司的关注与支持！ 5、问：未来如何优化供应链或调整产品结构以实现毛利率
--	--

进一步提升？

答：尊敬的投资者，您好！未来公司将秉持“聚焦优质业务，促进多元发展”的可持续发展战略，强化供应链建设，提升自主招采能力，优化供应商网络；推进精细化管理，控制成本费用，消除冗余环节；加强高毛利产品市场投入，走产品差异化路线；升级设备、提高自动化效率，不断提升公司盈利能力，提升公司整体运营管理水平，致力于不断为股东创造长期价值。感谢您对公司的关注与支持！

6、问：公司如何解决货款支付压力？是否计划缩短应收账款周期？

答：尊敬的投资者，您好！公司将不断完善预算管理，加强公司采购、生产、运营等成本控制，争取降低公司整体成本及费用，同时强化应收账款以及逾期账款的管理，缩短货款回流周期，增加经营性现金流入，有效缓解资金周转压力。在客户开发方面，公司坚持以“大客户战略”为主，持续加大对优质客户多元需求的综合开发力度，规避呆账坏账风险，为公司实现未来经营目标提供保障。感谢您对公司的关注与支持！

7、问：三费占比11.54%，军工电子研发投入未转化为利润，是否调整研发策略？如何评估技术投入的回报周期？

答：尊敬的投资者，您好！在军工电子业务领域，公司持续加大对募投项目“中电华瑞研发中心建设项目”的投入，不断实现研发团队的量化增长与研发能力的质性提升，持续增加对仿真事业部的研发人力和技术资源投入，向仿真战略要塞持续注入动能，驱动仿真市场布局的纵深突破。感谢您对公司的关注与支持！

8、问：军工电子业务毛利率30.43%但收入仅占11.23%，且子公司中电华瑞盈利未达预期，请问公司何时能实现规模化盈

利？

答：尊敬的投资者，您好！主要受军工行业内多种因素综合影响，盈利不及预期，但随着今年是“十四五”规划收官之年，全军将围绕高质量如期完成既定目标任务的重要性和紧迫性积极布局，我们也力争为国家“十四五”的顺利达成做出自己力所能及的贡献，我们对今年的盈利情况充满信心。感谢您对公司的关注与支持！

9、问：面对新能源市场的高增长预期，公司如何应对宁德时代等巨头的竞争？

答：尊敬的投资者，您好！随着新能源汽车和智能电网等新兴产业的快速崛起，推动了薄膜电容器市场需求的稳步增长，特别是在新能源汽车领域，薄膜电容器在电池管理系统中的应用已成为行业的重要趋势。公司重点布局薄膜电容器在新能源汽车、光伏、风力发电及军工等行业的应用，优化产业链布局，强化与核心客户的协同合作，提升交付能力与响应速度，满足市场对高效率、高稳定性元器件的需求，提升市场竞争力。感谢您对公司的关注与支持！

10、问：最近公司第一季度业绩怎么样？是盈利还是亏的呢？

答：尊敬的投资者，您好！公司《2025年第一季度报告》预约披露日期为2025年4月24日，敬请关注公司后续披露的定期报告内容，感谢您对公司的关注与支持！

11、问：军工电子、薄膜电容持续亏损，请问公司有何规划？

答：尊敬的投资者，您好！公司军工电子业务盈利不及预期，主要系受行业内多种因素影响所致；薄膜电容2024年度出现亏损，主要系募投项目实施初期，新的产能尚在建设之中，因前期

	投入较大所致。公司始终坚持高质量发展战略，未来将持续加大对军工及薄膜电容产业的投入力度，相信在新产能形成之后，必将对公司整体的业绩带来积极影响。感谢您对公司的关注与支持！ 12、问：传统业务收入占比58.49%，但行业增速仅5%，计划通过智能化升级拓展附加值吗？ 答：尊敬的投资者，您好！公司在塑料包装业务板块坚持市场引领与技术驱动两条路线，坚持以技术创新为基础，坚持以市场需求为导向，专注提升对优质客户的开发力度，充分利用公司全国及东南亚布局优势服务客户；通过内生培育和外延式扩张加快企业转型升级；持续对塑料包装板块实施战略性调整，加速推动资源集约化管理与资产动态调优；加大在泰国、越南等东南亚市场塑料包装产业的开拓力度，提升公司在当地塑料包装行业的实力及影响力。感谢您对公司的关注与支持！ 13、问：实控人减持且质押比例达21.6%，是否释放出管理层信心不足？如何稳定市场预期？ 答：尊敬的投资者，您好！公司控股股东质押股份数量占公司总股本的7.91%，占整体比例较小，总体风险可控，不会影响上市公司生产经营。公司管理层长期服务于公司，对公司未来发展前景充满信心，始终高度重视以提升企业价值为核心理念，未来将持续优化经营战略，提升公司盈利能力，加强与资本市场的沟通交流，做好投资者关系管理工作。感谢您对公司的关注与支持！ 14、问：子公司重庆富易达业绩未达预期加剧亏损，有考虑调整其管理层或业务方向吗？ 答：尊敬的投资者，您好！非常抱歉，公司下属子公司重庆
--	--

	富易达近几年经营状况不理想，去年出现亏损主要为2023年特殊事项原因所致，公司已对其管理层做出调整，未来重庆富易达还将专注主营业务，完善内控管理，尽快提升其盈利能力。感谢您对公司的关注与支持！ 15、问：未来如何优化股东回报政策？ 答：尊敬的投资者，您好！公司将根据整体战略规划、经营情况及业务发展需要，合理安排各业务板块的资源投入，确保国内外业务相互促进，实现协同发展，构建良性循环的发展格局。公司《未来三年（2026-2028年）股东分红回报规划》已在指定媒体披露。感谢您对公司的关注与支持！ 16、问：应收账款9.89亿元，同比增长30.35%。是否将引入第三方催收或调整客户信用政策？ 答：尊敬的投资者，您好！公司2024年度实现营业收入19.89亿元，同比增长12.15%，应收账款增长主要系受营业收入增长所致。公司主要服务于优质大客户，同时建立了完善的信用政策，公司将持续以“大客户战略”为主，加大对优质客户多元需求的综合开发力度，公司将采取合法、合规手段规避呆坏账风险，为公司实现未来经营目标提供保障。感谢您对公司的关注与支持！ 17、问：薄膜电容面临新能源补贴退坡风险，公司如何构建抗周期能力？ 答：尊敬的投资者，您好！公司产品不只是配套于新能源产业，在军工、可控核聚变、电网、轨道交通、医疗等领域都有广泛应用。公司未来还将持续优化产品结构，提升高附加值产品占比，增强盈利韧性。同时加强核心技术研发，打造技术壁垒，提升产品差异化竞争优势，通过构筑稳健的供应链体系，更好地应对原材料价格波动及市场环境变化，实现稳健运营与可持续发展。
--	---

	展。感谢您对公司的关注与支持！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无