

证券代码：300373

证券简称：扬杰科技

扬州扬杰电子科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系 活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及 人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年04月18日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人 员姓名	董事长 梁勤 副董事长 梁瑶 副董事长、副总裁 刘从宁 副总裁、财务总监 戴娟 董事长助理、董事会秘书 范锋斌 独立董事 于平
投资者关系活动 主要内容介绍	问：公司的越南工厂产品是否主要供应海外市场，该厂的开工率如何？合格率如何？对公司利润贡献占比多少？川普的关税对公司影响如何？ 答:您好，公司越南工厂于2024年12月份正式通线量产，目前一期项目已经基本满产，产线良率与国内工厂基本持平，具体的财务结果请以公司公告为准。川普关税对公司直

接影响较小。谢谢！

问：董事长及其他管理层好，关于扬杰科技拟并购贝特电子想补充了解：1、贝特电子与扬杰科技同属于电力电子保护元器件，贝特电子产品技术壁垒很高吗？为何不考虑自建产线以扩充公司产品？采取同业并购的价值在什么地方？2、贝特电子拟IPO阶段曾因收购东莞博钺受到问询。本次并购后扬杰科技计划如何进行产业整合、如何确保对并购标的的控制力？期待答复，谢谢！

答:1、公司深耕功率器件领域，在保护器件方面虽有布局但是所采用的技术路线与贝特电子的保护产品存在差异，因此公司目前并不涉及贝特电子熔断器的生产工艺和相关技术，如采取自建产线方式，周期相对较长、不确定性较高，另外，在具备生产能力后还需要较长时间进行客户认证等工作，因此自建产线并不具备优势。公司目前部分产品与贝特电子产品同属于保护类器件，下游应用领域相同，具有较高的客户协同性，能够较好的实现下游市场的协同开拓。2、公司在完成对贝特电子收购后，会进一步将扬杰科技的管理方式导入贝特电子，在充分赋能的情况下，按照扬杰科技的企业管理要求对贝特电子进行管理，实现对贝特电子的控制力。谢谢。

问：何时能完成重组。谢谢！

答:您好，本次交易目前处于根据双方意向披露交易预案阶段。公司正在协同中介机构对标的贝特电子进行尽职调查、审计评估工作，并准备申报文件，将尽快完成草案披露和申报工作。但是发行股份购买资产需要交易所审核和证监会注册，因此完成时间很大程度上取决于审核的进程，目前暂无法保证完成时间。谢谢。

问：2024年出口美国产品占全年营业收入百分之几？中美贸易战是否影响越南工厂建设？

答:您好，直接出口美国的产品占比非常小，对整体业绩影响微乎其微。中美贸易摩擦会进一步坚定和加快公司全球化布局的步伐。谢谢。

问：目前在手订单够几个月生产。

答:您好，公司目前订单充足，产能利用率基本处于满产状态，具体以公司公告为准。谢谢！

问：关税对公司的影响程度

答:尊敬的投资者您好,公司在美国有自建FTZ保税仓，直接卖到美国的产品短期内会受到一定影响，但是金额占比非常小，对公司直接影响不大。

问：贵公司不重视公司的市值管理，业绩这么好，有什么用？买了1年，盈利微薄！

答:您好，公司管理层高度重视以企业价值为核心的市值管理，但公司市盈率受宏观经济、所在行业发展、资本市场情绪等多方面因素的影响。公司积极践行投资者关系和价值传播，充分利用业绩说明会、互动易、公司公告、电话咨询、现场交流等方式，加强与投资者的沟通。谢谢。

问：公司回购信息发了快2个月，象征性的回购了4W多股，像话吗？

答:您好，公司回购工作持续开展中，具体回购进展详见公司每月定期披露的回购公司股份进展公告。谢谢。

问：请问收购贝特电子，按照市场股价的反应，好像不认可？

	答:您好, 公司收购贝特电子是基于自身战略出发并考虑到多个方面的协同互补, 目前并购相关工作还在进行中, 之前发布的公告只是初步预案, 披露的内容有限, 且这个时间段刚好行业整体调整, 许多并购预案发布后都出现下跌。我们相信市场会给出正向合理的评价。谢谢! 问:开这种介绍会有什么用, 中小散户是相信贵公司的业绩买入, 很多都是长期投资者, 可如今走势不死不活不阴不阳的, 难道贵公司就没有半点责任吗? 答:尊敬的投资者您好, 公司高度理解投资者对股价的关注, 股价长期来看是市场对公司价值的内在反应, 但短期内的股价表现更多地受宏观、产经、投资者认知和情绪等因素的影响。自上市以来, 公司业绩保持持续稳健增长, 成绩有目共睹, 我们对公司发展充满信心。感谢您对公司的关注。 问: 请问你们的产品是主要在国内销售还是国外, 各百分比多少? 答:你好, 公司坚持“双品牌+双循环”以及全球发展战略, 2024年我们国内销售占比大概75%, 海外销售大概占25%。 问: 请就关税问题, 对公司未来业务及业绩影响, 进行一下展望, 谢谢。 答:尊敬的投资者您好,公司在美国有自建FTZ保税仓, 直接卖到美国的产品短期内会受到一定影响, 但是金额占比非常小, 对公司直接影响不大。 问: 高管您好, 请问贵公司本期财务报告中, 盈利表现如何? 谢谢。 答:尊敬的投资者您好,2024年度, 公司实现营业收入
--	---

	603,337.81万元，比上年同期增长11.53%；利润总额为117,009.50万元，比上年同期增长12.36%；归属于上市公司股东的净利润为100,245.19万元，比上年同期增长8.50%。感谢您对公司的关注。 问：公司在二级市场市盈率同行业最低，为什么会出现倒数，是因为公司发展和盈利遇到了某些瓶颈吗？ 答:尊敬的投资者您好,公司市盈率受宏观经济、所在行业发展、资本市场情绪等多方面因素的影响，公司对行业前景以及公司未来的发展充满信心，公司将持续不断的专注主营业务，持续探索延伸公司主营业务产业链产品及服务。感谢您对公司的关注。 问：请问中美关税战对公司影响有多大？ 答:尊敬的投资者您好,公司在美国有自建FTZ保税仓，直接卖到美国的产品短期内会受到一定影响，但是金额占比非常小，对公司直接影响不大。感谢您对公司的关注。 问：请问公司对美国关税政策有何对策，对公司的影响大不大？国家政策上咱们公司能享受哪些扶持？ 答:尊敬的投资者您好,公司在美国有自建FTZ保税仓，直接卖到美国的产品短期内会受到一定影响，但是金额占比非常小，对公司直接影响不大。 问：持有公司股票4年了，公司的股价表现一直不如同行业的其他公司，但业绩确实一直在上升。董秘一直在说股价受资本市场情绪影响，为什么其他公司不受影响？去年到今年，机器人，算力相关板块涨势良好，这期间，对于投资者在互动平台的相关提问，为什么总是在行情上涨时董秘就消失了，在行情开始回落下跌时，董秘才作出相应回复？公
--	---

	司是否做过合理反思，以后是否会改进？ 答:您好，感谢4年来对公司的信任与支持，投资者用真金白银购买公司股票，我们肯定是高度重视的，也是希望股价和业绩能够均保持良好增长。公司今年出台了《市值管理制度》并经董事会审议通过，后续会在制度规则允许的范围内积极做好市值管理，维护广大股民的利益。感谢！ 问：由于关税战，2025年1-2季节营收、利润会比去年同期降低一点吗？ 答:你好，公司受美国关税战直接影响较小，对公司目前业绩没有实质影响。谢谢！ 问：公司回购资金不多，希望能早点回购完。谢谢 答:您好，感谢您的关心与建议，您的建议我们会认真考虑，谢谢。 问：关于扬杰科技拟并购贝特电子想补充了解：1、贝特电子与扬杰科技同属于电力电子保护元器件，贝特电子产品技术壁垒很高吗？为何不考虑自建产线以扩充公司产品？采取同业并购的价值在什么地方？2、贝特电子拟IPO阶段曾因收购东莞博钺受到问询。本次并购后扬杰科技计划如何进行产业整合、如何确保对并购标的的控制力？期待答复，谢谢！ 答:1、公司深耕功率器件领域，在保护器件方面虽有布局但是所采用的技术路线与贝特电子的保护产品存在差异，因此公司目前并不涉及贝特电子熔断器的生产工艺和相关技术，如采取自建产线方式，周期相对较长、不确定性较高，另外，在具备生产能力后还需要较长时间进行客户认证等工作，因此自建产线并不具备优势。公司目前部分产品与贝特电子产品同属于保护类器件，下游应用领域相同，具有较高
--	--

	的客户协同性，能够较好的实现下游市场的协同开拓。2、公司在完成对贝特电子收购后，会进一步将扬杰科技的管理方式导入贝特电子，在充分赋能的情况下，按照扬杰科技的企业管理要求对贝特电子进行管理，实现对贝特电子的控制力。谢谢。 问：高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 答:您好，公司坚持“产品领先、卓越运营、全球发展”三大战略，持续加大新产品开发力度和研发投入，保持在产品领域的竞争力；公司全力推动精益化、智能化和数字化运营体系，持续提升运营效率和质量，保持在质量和成本上的竞争优势；公司坚持全球化发展布局，坚持“双品牌+双循环”以及品牌产品差异化战略，拥有更加广阔的市场空间和机会；同时，公司积极拓展外延并购，有望获取新的增长点。 问：2025第一季度的营业比较喜人吗？和往年比会有飞跃吗？ 答:您好，公司一季度经营情况良好，具体业绩敬请关注公司后续披露的一季度报告。谢谢。 问：收购贝特电子公司对二级市场份额会有什么影响 答:公司股价的短期波动是多方面因素交织作用的结果，包括宏观经济状况、公司业绩表现、市场供需关系、政治法律环境以及投资者心理预期等。公司选择收购贝特电子，是基于对整体战略布局和长远发展的深思熟虑。这一决策充分考虑了标的公司的核心价值及其在行业中的发展潜力。若此次并购能够顺利推进并完成，将进一步增强公司的核心竞争力，有助于提升公司的整体价值，进而对股价产生积极的推动作用。
--	---

问：公司今年一季度的营收如何？销售有没有旺季淡季之分？

答:您好，公司一季度经营情况良好，具体数据敬请关注公司后续披露的一季度报告。谢谢。

问：请问收购贝特电子的进展情况

答:本次交易目前处于根据双方意向披露交易预案阶段。公司正在协同中介机构对标的贝特电子进行尽职调查、审计评估工作，并准备申报文件，将尽快完成草案披露和申报工作。但是发行股份购买资产需要交易所审核和证监会注册，因此完成时间很大程度上取决于审核的进程，目前暂无法保证完成时间。谢谢。

问：请问关税对公司采购原材料的影响程度。

答:您好，公司所处细分行业的原材料基本上实现了完全国产化，关税对公司采购原材料的影响微乎其微。谢谢！

问：除了过硬的产品和优秀的企业文化，公司在资本市场的表现，同样是一家优秀的、值得投资者和客户信赖的企业应该具备的特征。公司的股价一直趴在地上，和招摇撞骗的垃圾企业表现一样，甚至有时还跑不赢垃圾股，如何能够提高投资者信心？相信公司的客户和采购商，看到这样的股价表现，也会心存疑虑，以至于制约公司的业务拓展和市场推广。作为小股东，希望高管们发自内心的重视公司在资本市场的表现，在如此动荡不安的大环境下，良好的资本市场表现，对公司的长远健康发展一定会起到积极推动作用的。祝好。

答:您好，感谢您的关心与建议。公司将持续专注主营业务，探索延伸产业链产品及服务，并积极通过多种渠道加强

	与投资者的沟通，以更好地传递公司价值及理念。谢谢。 问：您好，请问公司收购贝特电子以发行股份及支付现金的方式支付交易对价，发行价格36.25元 / 股，这个价格是最终价还是暂定价？ 答:您好！该发行价格是经公司与交易对手方协商确定的，发行股份购买资产的最终价。谢谢。 问：贵公司可能不会去股吧了解中小投资者的情绪，但是的确，这几个月以来，中小散心里是有很大的怨气！比如我，去年7月买入贵公司的股票，也是相信贵公司的业绩，但是长达9个月的过程中，并无太多的盈利，贵公司股价的表现如此拉胯，价值投资完全是一个笑话！这其中涉及很多方面，但贵公司在市值管理方面难道就没有任何过错吗？ 答:您好，公司将持续专注主营业务，探索延伸产业链产品及服务，并积极通过多种渠道加强与投资者的沟通，以更好地传递公司价值及理念。谢谢。 问：公司产品是否供货给华为问界M8？ 答:您好，公司有相关产品应用到上述车型中。谢谢。 问：公司的业绩和股价走势完全相反，希望市值管理别停留在口头上，拿出积极行动方案，不会的话学学腾讯，2年了，不管如何每天5到10亿回购注销！格局打开，才能成为优秀的公司。总额回购几千万，一天回购200万，作为投资者，我都笑了 答:您好，感谢您的关心与建议，谢谢。 问：请问财务总，2024年第四季度，业绩保持较快增长。请问2025年第一季度，预计营业收入增长率和净利润增
--	---

	长率预计是多少？鉴于当前股价，在同板块中处于比较低迷状态，公司业绩披露的时间，可否往前提前一些？ 答:您好，公司一季度经营情况良好，具体数据敬请关注公司后续披露的一季度报告。公司会严格按照深交所有关规定履行信息披露义务。谢谢。 问：公司上市以来取得了很大的成绩，得到飞速发展。希望公司能抓住这次全球动荡的机会，着力挖掘搜罗技术人才和横向、纵向关联企业的低价并购。 答:您好，感谢您的建议，我们会认真考虑。谢谢！ 问：请问，归公司目前在建产能和新增产能、以及预估新增产值情况？预计2025年可新投放项目的时间节点，预估产能和产值各是多少？ 答:您好，公司会根据市场情况、客户的需求和订单情况等确定扩产计划和年度预算等，具体以公司公告为准！谢谢！ 问：请问贵公司的回购计划已经公告几个月了为什么在前期低位的时候不回购，是不是还有更低股价等着回购。 答:您好！公司于2月底完成回购专户开立并发布回购报告书。根据回购相关规则，公司自可能对公司证券及其衍生品种交易价格产生重大影响的重大事项发生之日或者在决策过程中，至依法披露之日内，不得回购公司股票。3月，公司筹划发行股份购买资产事项并实施了停牌，在此期间，根据规则公司无法实施回购。发布预案后，公司已根据市场情况，积极开展回购工作。谢谢。 问：业绩虽好，二级市场也得重视。苹果，特斯拉，腾讯，阿里，小米等大公司都会积极参与二级市场。投资者购
--	---

	买股票，也是觉得公司有投资价值，希望公司做强做大，更上一层楼。 答:感谢对公司的信任与支持，投资者用真金白银购买公司股票，我们肯定是高度重视的，也是希望股价和业绩能够均保持良好增长。公司今年出台了《市值管理制度》并经董事会审议通过，后续会在制度规则允许的范围内积极做好市值管理，维护广大股民的利益。感谢！ 问：您好，公司应用于汽车领域的相关产品营收占比多少？是否扩展汽车领域市场？ 答:您好，公司应用于汽车领域的相关产品营收占公司总营收的15%左右，公司重视汽车领域的市场增长机会，重点布局和拓展新能源汽车市场客户，未来上升空间充足。谢谢。 问：高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。 答:尊敬的投资者您好,未来全球半导体行业发展仍保持乐观预期，根据第三方调查数据，2025年全球半导体行业市场规模预计达6971亿美元，同比增长11%。第三代半导体呈现较高增长态势，预计碳化硅器件市场规模在2027年达62.97亿美元，复合增长率达34%。全球分立器件市场预计保持温和增长。2025年人形机器人行业加速量产，全球市场规模保守估计达6亿美元；全球AI服务器出货量预计显著增长，产值占整体服务器市场的65%。功率半导体产业在政策支持、国产替代及海外替代机遇下，有望驶入发展快车道。感谢您对公司的关注。 问：您好，了解到公司碳化硅MOSFET和模块产品已进入比亚迪、小米等头部车企供应链。请问公司碳化硅产品的
--	--

	订单规模、产能规划，以及未来第三代半导体领域的战略布局？是否会进一步扩大碳化硅在充电桩、数据中心等新兴场景的应用？ 答:您好，碳化硅产品线是公司H3业务的主打产品线，在未来第三代半导体领域战略布局上，公司将持续加大研发投入力度，发挥“扬杰东大宽禁带半导体联合研发中心”和“江苏省第三代半导体功率芯片与模块集成技术重点实验室”作用，将碳化硅产品打造成为公司未来新的增长点。目前公司碳化硅产品已经逐步实现批量供货，在清洁能源、充电桩、车载OBC、工控等领域均有出货，未来针对数据中心、AI等新型应用场景也会不断推陈出新，坚持以市场为导向的原则构建能力。感谢您对公司的关注。 问：您好，公司出口欧洲和美国的收入，各占总营收的比率多少？ 答:您好，公司坚持“全球发展”战略及“双品牌+双循环”的市场策略，在海外市场布局了多个销售与服务中心和研发中心，并于2024年越南工厂正式投产，使得公司海外产业链实现了从品牌、研发、生产到销售服务的闭环。欧美市场是公司海外市场的重点拓展领域，目前公司海外业务的三分之一以上来自欧美市场，但美国本土直接业务占比较少。谢谢！ 问：公司的国际化战略对公司的发展同样很重要。能否介绍一下越南工厂二期的产能规划和建设情况？以及在当前全球贸易格局大变革下，公司的海外市场拓展策略是怎样的？能否通过海外的产能，突破国际大客户的供应链？海外是否有（或计划）设立研发中心？ 答:您好，越南工厂当前已通线投产，且项目二期已启动建设，预计2025年6月量产。公司持续推进国际化战略布局，
--	---

	加大国际市场资源投入，加强海外与国内市场双向联动，深化“多品牌”+“双循环”及品牌产品差异化业务模式，“YJ”品牌侧重国内和亚太市场，“MCC”品牌侧重欧美市场；用销售铁三角模式提高重点新兴领域头部客户功率半导体器件销售占比。公司在越南设海外生产基地，可服务MCC品牌和国际客户，有望进一步突破国际大客户供应链。未来公司会进一步加大对美国、欧洲、日本等地研发中心投入，做好全球研发布局。谢谢。 问：您好，在人工智能时代，算力芯片越来越重要，公司收购贝特电子不如收购算力芯片公司，以便享受时代的红利，成为时代中的企业，立于时代的潮头！ 答：您好，公司会综合考虑多种因素来开展并购工作，也会认真考虑大家的意见建议。感谢！ 问：别的公司有中标或者重大合同签订都会公告，贵公司为什么从来没有这方面的信息披露？ 答:您好！公司根据相关法律法规规定、《公司章程》及内部制定的自愿性披露标准披露相关合作公告，公司历年披露过战略合作协议，未单独披露过中标等日常经营事项（未达标准）。感谢您的提醒和建议，后续公司将定量和定性相结合，综合考量合同披露问题。谢谢。 问：您好，据了解，贝特电子在IPO前的融资中估值11亿元左右，公司收购贝特电子总对价多少？如对价过高会带来过高的商誉，商誉减值会给二级市场股价带来巨大的风险，如何避免此风险？ 答：您好！本次交易目前处于根据双方意向披露交易预案阶段。公司已委托专业机构对贝特电子进行尽职调查和审计评估，未来将根据尽职调查和审计评估结果，公司与贝特
--	--

	电子的股东协商确定本次交易的具体方案，在最终交易方案中才会确定公司收购需要支付的全部对价。谢谢。 问：请问公司的股价和业绩挂钩还是和前景挂钩呢？为什么长期以来股价弱于细分行业，弱于大盘？ 答：您好，公司市值受宏观经济、所在行业发展、资本市场情绪等多方面因素的影响。公司将持续专注主营业务，探索延伸产业链产品及服务，并积极通过多种渠道加强与投资者的沟通，以更好地传递公司价值及理念。谢谢。 问：请问公司碳化硅器件量产了吗，营收占比多少。 答：您好，公司的碳化硅产品已实现量产，具体产品参数型号等情况请参考公司定期报告中相关内容，当前该板块产品营收占公司总营收比例较低，未来成长空间充足。谢谢。 问：您好，公司的全国产化碳化硅模块预计第四季度装车验证，明年推出市场，是否进程太慢，可否考虑早点验证推出占领市场？ 答：您好，感谢您的关心与建议。公司SiC模块的装车和投放计划是基于全面的研发周期、可靠性验证、产业链协同等多方面因素的全盘考量，技术研发需尊重时间规律以确保产品质量与安全。当然公司也会持续加大全方位的资源投入，在保障品质的前提下全力推进项目进展。谢谢。 问：您好，能介绍一下公司最新的技术研发进展吗，如sic, igbt，产品阶段性突破什么的，在国产替代背景下，我觉得作为科技公司更应该考虑技术附加带来的毛利提升，这样市场才会对公司有高pe的预期，比如国产高端车依然更相信英飞凌等大厂，可能考虑的是技术代差稳定。我觉得国内
--	---

	公司也不应该只卷产能，做别人不要的低毛利产品。公司业绩还是值得肯定的，但是感觉市场一直给低pe就有些问题，我也了解下公司之前在高压sic产品方向有新产品出现了，但是也是没什么波澜和效果。 答：尊敬的投资者您好，在研发技术方面，公司有多项进展。SiC方面，投资的SiC芯片工厂已经实现通线量产，实现650V/1200V的SiC SBD产品从第二代升级到第四代，SiC MOS产品从第二代升级到第三代，所有SiC MOS型号覆盖650V/1200V/1700V 13mΩ - 1000mΩ，1200V SiC MOS平台部分指标可对标国际水平，还增加了FJ、62mm、Easy Pack等系列SiC模块产品。IGBT方面，基于Fabless模式，在8吋、12吋平台完成了1.6/2.2μm pitch微沟槽650V 30A - 160A，1200V 15A - 200A IGBT芯片全系列开发，并在客户端全系列批量出货，1700V 400A和600A C2和E3半桥产品已上架。车载模块研制了三相桥功率模块、半桥功率模块，目前在多家汽车客户完成送样，已获多家Tier1和终端车企测试及合作意向，计划于2025年Q4开展全国产主驱碳化硅模块的工艺、可靠性验证。感谢您对公司的关注。 问：目前半导体行业已经进入主动补库存周期，同业内其他企业存货周转明显加快。对比扬杰科技2024年年报披露，存货周转天数从23年113天仅降低至106天，应收账款周转天数从23年91天增长至101天。想补充了解：（1）扬杰科技产品销售端是否承压？是否有计划广开销路？（2）扬杰科技如何开展下游客户管理？在资金回笼方面是否有增强管理？（3）在新产品方面，扬杰科技目前的主要目标市场是什么？计划向什么方向投入研发、产能？ 答：您好，扬杰是一家从拉晶棒开始到封装测试的产业链深度垂直一体化公司，公司各个环节的产能均比较大，由
--	---

	此带来原材料和在制品库存相对较高；公司在业务模式上也是以直销为主，没有代理商来压货和承担营收账款，所以成品库存和营收账款也相对较高一些，但是结合公司总体的营收规模等来看，实际的成品+原材料+在制品库存金额大概也就是月度营收的2倍左右，并不算高。公司目前订单饱满，产能利用率较高，总体上不存在销售承压的情况。公司以消费类电子和H1产品为底座和护城河，积极拓展汽车电子、清洁能源、人工智能等新领域，并大力投入和发展MOS、IGBT、碳化硅等H2和H3产品线。谢谢。 问：请问财务:公司产品在欧美等海外市场营收在公司总营收占比多少？未来潜力优势在哪儿？ 答:您好，公司坚持“全球发展”战略及“双品牌+双循环”的市场策略，在海外市场布局了多个销售与服务中心和研发中心，并于2024年越南工厂正式投产，使得公司海外产业链实现了从品牌、研发、生产到销售服务的闭环。欧美市场是公司海外市场的重点拓展领域，目前公司海外业务的三分之一以上来自欧美市场，但美国本土直接的业务占比较少。谢谢！ 问：请问公司碳化硅器件量产了吗，营收占比多少。 答：您好，公司的碳化硅产品已实现量产，具体产品参数型号等情况请参考公司定期报告中相关内容，当前该板块产品营收占公司总营收比例较低，未来成长空间充足。谢谢。 问：鉴于对公司良好发展的认可，对公司价值的肯定，贵公司也拿出了回购公司股票的实际行动，请问公司高管有没有增持或者买入公司股票的意愿？建议作为个人的公司高管也能积极参与买入自家股票，让自己与公司成为更紧密的
--	---

	命运共同体，也能增强公司普通投资者的信心。 答:您好，感谢您的关注和建议，我们会认真考虑。谢谢。 问：您好，公司的IGBT是否在研发第七代工艺技术？以应对未来的行业竞争？ 答:公司目前第七代工艺技术的微沟槽IGBT产品已经量产，公司会紧跟产品技术和下游应用领域需求开发新的产品和工艺。谢谢！ 问：美国关税对业绩影响有多大 答:尊敬的投资者您好,公司在美国有自建FTZ保税仓，直接卖到美国的产品短期内会受到一定影响，但是金额占比非常小，对公司直接影响不大。 问：请问公司业务现在有机器人行业的订单 答:您好，公司当前有部分IGBT，MOSFET、ESD、TVS等产品可用于机器人的小型关节电机、步进电机等电机驱动及感知系统中，由于当前正处于初期阶段，整体出货量较小。敬请注意投资风险，切勿跟风炒作。谢谢。 问：请问贵公司在计划收购贝特电子时考虑过其IPO失败带来的风险吗？ 答:您好，公司正在协同中介机构对贝特电子进行详细尽职调查，以判断是否存在影响本次重组的重大风险事项。感谢您的关注。 问：业绩说明会快结束了，很多投资者提出了自己的问题和建议，后续公司将在哪些地方做何改变？ 答:感谢各位投资者提出的宝贵问题与建议。公司高度重
--	---

	视每一条反馈，后续将围绕核心业务，深入梳理并分析这些建议，优化产品研发、生产、运营等流程，加强内部管理，提升运营效率；同时进一步完善投资者沟通机制，及时、准确地传递公司动态与发展战略，在持续提升经营质量、实现业绩稳健增长的同时，以更加积极开放的姿态回应投资者关切，努力为股东创造更大价值。谢谢。
附件清单（如有）	无
日期	2025年4月18日