

广东万里马实业股份有限公司

关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

广东万里马实业股份有限公司（以下简称“公司”）于 2025 年 4 月 22 日召开第四届董事会第十次会议，审议通过了《关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的议案》，该议案尚需提交股东大会审议。现将具体情况公告如下：

一、情况概述

根据信永中和会计师事务所（特殊普通合伙）出具的标准无保留意见的 2024 年度审计报告，公司 2024 年度合并报表实现归属于母公司所有者的净利润为 -175,898,032.95 元，截至 2024 年 12 月 31 日，公司合并未分配利润为 -654,003,845.93 元，公司未弥补亏损金额为 675,504,066.99 元，实收股本为 405,673,777 股，未弥补亏损金额超过实收股本总额的三分之一。

根据《中华人民共和国公司法》及《公司章程》的相关规定，该事项需提交公司股东大会审议。

二、导致亏损的主要原因

公司未弥补亏损金额超过实收股本总额三分之一，主要原因为公司上年度形成的亏损较大，以及 2024 年受行业竞争加剧团购业绩不达预期影响，公司经营业绩尚未转盈，导致公司未弥补亏损金额进一步扩大。

三、为弥补亏损拟采取的措施

2025 年，为改善经营业绩，公司拟采取的措施如下：

1. 实施股权激励计划，激发员工内在动力

人才是企业发展的基石。为有效激发员工的内在动力，持续推进长期激励机制的建设，充分调动公司高层管理人员及核心骨干员工的积极性，吸引和留住优秀人才，有效结合股东利益、公司利益和经营者利益，使各方共同关注公司的长远发展，公司实施了 2025 年股票期权激励计划。截至本公告披露日，已完成首次授予登记。首次授予激励对象 63 人，包括公司部分高管以及公司（含子公司）其他核心员工，共授予 1,922.6 万份股票期权，首次授予登记于 2025 年 4 月 11 日完成。

2. 聚焦团购业务，深化军民融合布局

在皮具行业同质化竞争加剧的背景下，公司依托产品定向研发、稳定质量、成熟供应链及资质认证等核心优势，在团购业务领域形成差异化竞争壁垒。

2025 年，公司将以国家军民融合战略为指引，巩固军警系统、国家权力机关及分支机构、国有企业三大客户板块协同发展态势，重点深耕军警市场。凭借研发、质量与技术优势，聚焦特种作战防护类产品，重点突破单兵防护装备研发，推动业务向特种防护、作战类领域延伸。同时，将军警被装类产品的成功经验复制至其他团购客户群体，以点带面提升团购业务战略纵深，增强市场核心竞争力。

3. 强化研发创新，驱动产业升级转型

在市场竞争日益激烈的当下，研发创新已成为企业生存发展的核心驱动力。2025 年，公司将双轮驱动智能制造与信息化升级，加速向自动化、智能化方向转型。一方面，把握国家强兵、精兵战略机遇，研发高性能单兵特种防护产品，拓展业务边界；另一方面，针对团购客户定制化需求，定向研发军警被装及特种作战防护类产品，提升产品科技含量与附加值，进一步巩固团购渠道优势，实现从传统制造向高端智造的产业升级跨越。

4. 利用资本市场助推转型发展

2025 年，公司将立足战略发展全局，充分发挥资本市场优势，围绕战略发展规划，积极开展产业协同资源整合。同时，推动业务结构优化与转型升级，全面提升公司经营业绩与市场综合竞争力，助力公司迈向高质量发展新阶段。

5. 优化成本管控，提升经营抗风险能力

为保障经营稳健性，公司将进一步加强内部管理体系建设。2025 年，通过完善内部控制制度，建立精细化成本管控机制，严格控制营业成本与费用支出；同时，强化应收账款全流程管理，优化资金回收策略，提升资金周转效率。从而有效提升公司盈利水平与风险抵御能力，为业绩提升筑牢财务防线。

特此公告。

广东万里马实业股份有限公司董事会

2025 年 4 月 23 日