

证券代码：300705

证券简称：九典制药

债券代码：123223

债券简称：九典转 02

## 湖南九典制药股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2025-10

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 4 月 25 日下午 3:00-5:00
地点	价值在线 ( <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ) 网络互动
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：杨洋 独立董事：阳秋林 副总经理兼董事会秘书：曾蕾 财务总监：熊英 保荐代表人：江伟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>主要采用解答投资者提问的方式进行，问题回复如下：</p> <p>1、为什么收入增长 17%，归母净利率才增长 0.08%？</p> <p>回复：尊敬的投资者您好，2025 年一季度公司营业收入同比增长 17.79%，归属于母公司净利润同比增长 0.08%，主要系收到的与日常经营活动相关的政府补助较上期减少所致（该补助属于非经常性损益）。2025 年一季度公司扣除非经常性损益后的归母净利润同比增长 16.54%，与收入增幅基本匹配。感谢您对公司的关注！</p> <p>2、请问，贵公司在前段时间公布增持计划，可是至从公告以</p>

后，贵公司才增持 500 万元，股价从前期 28 元多跌到现在的十几元，迟迟不加大增持力度，是贵公司觉得现在的股价不够低么？

**回复：**尊敬的投资者您好，公司股份回购计划目前正在有序推进中。感谢您对公司的关注！

3、目前公司收入主要依赖药品制剂，部分主要产品收入占比高，若竞争对手加大创新投入，公司如何应对？

**回复：**尊敬的投资者您好，公司将加大新产品开发及推广力度，丰富产品品类，增强公司的盈利能力及抗风险能力。感谢您对公司的关注！

4、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

**回复：**尊敬的投资者您好，公司 2024 年扣非归母净利润同比增长 39.68%，2025 年一季度扣非归母净利润同比增长 16.54%。感谢您对公司的关注！

5、请问公司怎么看待友商产品上市后，洛索洛芬洛芬产品的竞争格局？公司在这块的营销策论？公司今年外用贴剂的销售目标？

**回复：**尊敬的投资者您好，对于竞品获批公司将积极应对。在成本端，凭借完整的产业链布局，公司能够自主生产原料药和关键辅料，确保产品质量的同时有效控制成本。在销售端，公司已建立起全渠道覆盖体系，特别是院外市场，已成为业绩增长的新引擎，公司计划继续加大投入，以期在市场中占据更大份额。在研发端，公司始终保持对研发的高投入，不断推陈出新，拓宽产品线。同时，公司将持续打造“久悦”贴膏品牌，通过先发优势、渠道优势及成本优势等，

致力于在经皮给药领域深化影响力，进一步稳固行业领先地位。感谢您对公司的关注！

#### 6、公司计划逐步扩大全球业务，目前进展如何？

**回复：**尊敬的投资者您好，公司在国际市场已取得一定进展。原料药方面，千万级原料药出口品种数增至 4 个，新产品推广初见成效，铝碳酸镁、铝镁加得到拜耳等知名企业认可，生物疫苗注射用辅料辛酸钠、麦芽糖开启海外商业化合作，还参加多个国家国际展会、拜访客户并完成部分国家客户审计，提升了品牌知名度和认可度。制剂海外销售也有新突破，开发对接新客户近 50 家，更年安胶囊成功出口，酮洛芬凝胶在哥斯达黎加启动注册，奥硝唑片在厄瓜多尔更新注册。此外，跨境电商顺利推进，完成香港典尚公司注册与日本 Nutri Class 商标的收购。感谢您对公司的关注！

#### 7、公司在中药创新领域的持续投入带来了哪些具体成果？

**回复：**尊敬的投资者您好，2024 年，公司中药凝胶贴膏剂消炎解痛巴布膏完成持有人变更，取得再注册批件，该产品结合中医理论与现代透皮技术，中西药合用，用于多种关节、肌肉酸痛等治疗。公司在研产品椒七麝凝胶贴膏为中药 1 类创新药，预计补充临床研究数据后再次申报，如顺利获批将对公司经营产生积极影响。感谢您对公司的关注！

#### 8、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢

**回复：**尊敬的投资者您好，公司未来盈利增长的主要驱动因素可能有：

1、核心产品持续放量及院外市场拓展：公司产品洛索洛芬钠凝胶贴膏作为主力品种，近年来通过集采以价换量实现

销售数量快速增长。同时，公司正加大院外市场投入，通过“久悦”品牌建设和渠道下沉，推动院外销售收入快速增长。

2、储备产品梯队的商业化潜力：酮洛芬凝胶贴膏作为国内首仿独家品种，2023年底进入医保后，2024年已开始贡献增量。2024年，公司取得了消炎解痛巴布膏的再注册批件。此外，2025年公司预计获批吲哚美辛凝胶贴膏、氟比洛芬凝胶贴膏等4款贴膏产品，2026年还将推出多款外用制剂，形成丰富的产品矩阵以应对多样化需求。

3、慢性疼痛市场的需求扩张：中国慢性疼痛患者超3亿人，老龄化加剧进一步推高需求，外用贴膏作为首选治疗方式之一，市场规模持续增长。公司凭借技术壁垒和先发垄断地位，有望持续受益于行业渗透率提升。

4、研发投入与成本优势：公司研发费用率长期保持高位，推动经皮给药技术突破及管线储备，同时通过“制剂+原料药+药用辅料”的一体化布局实现成本控制。

综上，公司通过核心产品放量、新产品梯队接力、院内外渠道协同及技术壁垒构建，有望在慢性疼痛领域持续领跑，驱动业绩稳健增长。感谢您对公司的关注！

9、高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。

回复：尊敬的投资者您好，根据国家统计局发布的数据显示，2024年1-12月医药制造业规模以上工业企业实现营业收入25,298.50亿元，与2023年持平，发生营业成本14,729.60亿元，同比增长2.0%，实现利润总额3,420.70亿元，同比下降1.1%，医药行业面临成本压力与盈利挑战。其他主要企业的业绩表现请参考其公司相关公告，感谢您对公司的关注！

10、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。

	<p><b>回复：</b>尊敬的投资者您好，医药行业作为民生刚需领域，在人口老龄化趋势和居民健康意识持续提升的背景下，始终保持着稳健的市场需求。虽然外部环境存在诸多不确定性，但医药行业因其特殊的民生属性，展现出较强的抗风险能力和长期发展韧性。</p> <p>当前行业竞争格局正在深度调整，具备真正创新能力和精细化运营优势的企业将获得更多发展机遇。感谢您对公司的关注！</p>
附件清单	无
日期	2025年4月25日