

证券代码：301248

证券简称：杰创智能

杰创智能科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025年4月25日（周五）下午 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长 孙超 2、董事、总裁 龙飞 3、独立董事 卢树华 4、高级副总裁、财务总监 李卓屏 5、高级副总裁、董事会秘书 赵捷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、2024年公司净利润亏损接近8000万元，导致净利润大幅下滑的原因是什么？未来将采取哪些措施来改善这种情况？</p> <p>您好！2024年公司实现归属于上市公司股东的净利润为-7,997.69万元，与上年同期对比，净利润减少1,308.05%，主要原因如下：1）高毛利的通信安全管理产品收入周期性下降，解决方案服务受市场影响毛利率下降，导致公司整体毛利下滑；2）公司上市后为营造更加优质的生产、经营和办公环境、引进优秀人才、实施股权激励，导致管理费用增加；3）个别客户出现流动性危机、加之财政预算收紧，公司严格遵守坏账准备计提政策，针对出现逾期情况的应收账款一次性计提足额的减值拨备。</p> <p>公司认为，扭转业绩持续下滑的根本在于将公司的战略和业务转型升级至更有价值、更具前景的赛道上，并发挥过去多年积累的技术、数据和</p>

行业 know-how 优势，打造具有增长力的新业务。2025 年，公司将大力推进以人工智能技术产品和解决方案为牵引的业务转型，在行业数智化解决方案业务稳扎稳打的同时，一方面把握 AI+安全产品及解决方案赛道回暖契机实现业务快速增长，另一方面大力发展 AI+云计算产品和具身智能（安保机器人）产品两条新增长曲线，实现业绩企稳回升。

开年以来，公司某省社会管理信息化平台新一期建设项目、某省公安厅警械装备采购项目、常青云 AI 超融合一体机等重点业务订单相继落地或交付，标志着坚持产品化、坚持业务转型升级战略取得一定成效。公司将采取降本增效、强化应收账款管理、盘活存量资产等措施持续改善经营业绩，致力于在 2025 年实现企稳回升，逐步兑现公司战略转型升级的各项成果。感谢您的关注！

2、公司一季度业绩实现扭亏为盈，预计公司全年业绩如何？未来的业绩增长点在哪里？

尊敬的投资者，您好！得益于公司面向 AI 的战略转型成果逐步兑现，步入 2025 年，杰创智能以强劲增长态势实现“开门红”。2025 年一季报显示，杰创智能实现归母净利润 1363.38 万元，同比增长 911.82%，为全年业绩增长奠定良好基础。

2025 年开年以来，重点业务订单相继落地或交付，AI+安全产品业务方面，某省社会管理信息化平台新一期建设项目基本完成交付并通过初次验收，手持式电磁抓捕网产品获得某省公安厅警械装备采购项目近千万金额订单，为今年业绩企稳回升的目标带来积极影响；云计算业务方面，“常青云”抓住 DeepSeek 带来的行业机会，迅速打造开箱即用、高性价比的 AI 超融合一体机产品，支持本地政数局快速私有化部署 DeepSeek 应用，一体机已经获得粤传媒、广东实验中学、广田股份等用户采购应用，为该业务跨越式发展奠定良好基础。AI+机器人方面，公司紧抓重视社会治安需求的契机，推出自主研发的安保机器人和无人机系列产品，涵盖公安、消防、应急等各类场景，完善“自营+渠道+电商”销售体系，将优势产品销售范围扩大至全国，并探索智能安保机器人系列产品的研发，将客户群体从公安扩展至大安全，打开 AI+安全业务“第二增长曲线”。

公司近年来坚持产品化、坚持业务转型升级的战略，对老客户的持续

深耕的成效，以及创新产品逐步获得市场的认可。随着宏观经济、行业的逐步回暖，叠加新技术带来的机遇，公司将致力于在 2025 年实现业绩的企稳回升，逐步兑现公司战略转型升级的各项成果。感谢您的关注。

3、公司 2024 年的经营活动现金流量净额为-4236 万元，较去年同期下降了 235.88%，公司未来将采取哪些措施改善现金流状况？

尊敬的投资者，您好！公司本年归属于上市公司股东的净利润为-7,997.69 万元，经营活动现金流量净额为-4,236.28 万元，负现金流的情况优于经营亏损状况。主要系公司采取了一系列措施优化现金流的表现：1) 公司针对应收账款制定严格的催收制度，同时优化客户信用政策，对信用状况不佳客户减少赊销或要求预付款，避免出现坏账蔓延的风险；2) 优化存货库存管理，借助市场调研、数据分析、销售预测模型等，准确把握市场需求，减少库存积压；3) 严格执行预算制度，全面审查各项费用，削减非必要、不产生价值的支出；4) 降低采购成本，通过集中采购增加议价能力；与供应商建立长期合作获取优惠价格；拓宽采购渠道，对比不同供应商报价和质量，选择性价比高的采购方案。

除了落实上述措施之外，公司将制定计划持续改善及稳固现金流表现。一方面，在付款端公司严格执行采购计划，积极向供应商争取有利的付款条件和付款方式，有效把控付款节奏，确保“收付款”同速发展。另一方面，在回款端，公司高度重视对应收账款的管理工作，目前已建立起一套覆盖全流程的、有效的管理机制，通过业务部门、财务部门、法务部门等多部门之间高效联动、协调，实现对应收账款全流程的监控和管理。未来公司也会通过多种方式，在积极拓展市场业务的同时更加关注现金流的稳定和安全，不断优化公司现金流状况，不断推动公司高质量发展。感谢您的关注。

4、公司对 2025 年的业绩有何预期？

尊敬的投资者，您好！公司基于当前市场环境和技术储备，对 2025 年发展保持审慎乐观态度。在人工智能产业政策持续利好的背景下，公司在 AI+云计算、AI+安全、行业数智化等核心业务的市场需求稳步增长。通过持续优化业务结构，加大高毛利产品的市场推广力度，同时严格控制运营成本，公司管理层对实现经营业绩的持续改善充满信心。

具体而言，公司在 2024 年已采取多项措施提升经营效率：一是聚焦优势领域，收缩非核心业务投入；二是加强应收账款管理，改善现金流状况；三是深化与重点客户的战略合作，确保订单质量稳步提升。这些举措的成效正在逐步显现。

虽然受行业季节性因素影响，公司业绩存在一定波动性，但凭借在人工智能、智能算力、物联感知等领域的技术积累，以及 AI 基础设施升级和 AI 行业应用建设带来的市场机遇，公司正朝着既定的战略目标稳步前进。关于具体财务指标的预测，请以公司后续披露的定期报告和公告为准。感谢您的关注。

5、目前机器人赛道已经有宇树、云深处等公司且其产品已经较为成熟先进，公司当前进入该赛道有哪些优势？

您好！我们认为，机器人本体的运动控制等技术日趋成熟，本体制造的产业链也进一步完善，为公司开展安保机器人相关业务提供了重要条件。公司从事安保机器人业务的优势系基于对公安、消防、应急等应用领域行业 know-how 的深度理解和对需求的准确把握，为机器人赋予智能识别、安全控制、感知导航、电磁网捕等能力，实现与物理环境的互动和自主执行任务，属于具身智能在垂直行业的应用。与上游机器人厂商并非竞争关系，而是能力互补的合作关系。

此外，公司是国内少有的具备微型电磁发射核心技术的企业，电磁弹射具有高效率、可重复使用等特点，机器人、无人机搭载公司的电磁网捕器、破窗器等产品，能够实现从巡逻监控到任务执行的闭环操作，与同行相比具有独特竞争优势，有利于公司相关具身智能产品的销售推广。

据权威机构测算，2025 年中国安全应急装备产业规模将超过 1 万亿元；我国应急管理部、工信部《关于加快应急机器人发展的指导意见》提出到 2025 年要研发一批先进应急机器人，建设一批重点场景应急机器人实战测试和示范应用基地，应急机器人属于技术攻关和实战应用重点领域。全球智能安防机器人市场也已达到数百亿美元规模。机器人在上述领域应用的市场前景十分广阔。未来，公司具身智能产品将以新成立的杰创机器人公司为载体，积极参加安防、消防、应急领域各类重大展会，以年内重大活动为契机，迅速向各省主管单位进行推广，打开品牌影响力。感

感谢您的关注！

6、公司近期与智用开物等公司达成战略合作，目前公司相关 AI 智能体在哪些场景落地应用？

尊敬的投资者，您好！随着以 DeepSeek 为代表的大模型技术日益成熟、应用 AI 大模型的算力门槛和技术成本不断降低，各行业的 AI Agent（AI 智能体）创新应用呈蓬勃发展的态势，亦是公司 AI+云计算产品及解决方案业务的重要布局方向之一。常青云 AI 智能体应用平台是企业级的 AI Agent 智能体应用开发平台，能够帮助客户一键部署本地知识库和 RAG 系统，打造基于本地知识库的智能问答、AI 客服、AI 产品助理、AI 办公助手、公文生成器、校对宝等智能体应用，帮助客户快速打造专属的 AI 智能体应用中心。

以政务场景为例，公司的人工智能行业应用及产品积极参与政务 AI 建设，服务于海关部门，多个省、市公安机关、司法监狱，政务服务和数据管理部门等政府单位。其中，常青云 AI 超融合一体机支持 DeepSeek 的开箱即用和本地化部署，为广州市黄埔区政务服务和数据管理局在官方政务内网中部署上线 DeepSeek-R1 模型，保证了政务数据不出域，为政务 AI 应用提供坚实的技术支撑。又如在教育、传媒等使用场景，常青云为职校、中学等用户部署备课助手、智能题库等应用，为粤传媒搭建 AIGC 内容生产中心。

近期，公司与广州智用开物人工智能科技有限公司达成战略合作。结合公司在政企、安全、教育等领域的客户资源与场景理解，智用开物的智能体制造平台技术能力，双方将进一步赋能“一网统管”向“一网智管”升级，共同开发智能问数、知识助手、公文助手等智能体应用，实现政府高效的跨部门数据协同与决策辅助。

感谢您的关注！

7、公司目前主要业务集中在国内市场，是否有计划拓展海外市场？

您好！公司目前以国内市场为主，也在积极开拓“一带一路”国家市场，主要包括越南、印尼、马来西亚和中东等地，销售公司自主研发的通信安全系列产品。随着公司近年来研发的云计算产品和具身智能产品（电磁网捕器、安保机器人、无人机等）的成熟，未来公司也将继续开拓上述

新产品在一带一路相关国家的销售推广，并通过参加链博会、国际警博会等国际性展会，在香港、越南等地设置销售机构等方式，逐步夯实面向海外的销售渠道。此外，公司未有面向欧美地区的业务和产品销售，供应链以国内厂商为主，在本次贸易摩擦中受影响很小。感谢您的关注！

8、公司在技术研发方面一直保持较高的投入，除自研外是否有计划与其他科技公司或高校进行技术合作，以加速技术创新？

公司在技术研发方面持续保持较高投入，近年来研发费用占比超过营收的10%，在人工智能、智能算力、物联感知领域取得一系列技术专利，形成云计算及算力产品、具身智能产品、通信安全产品、数智中台及应用产品四大产品线。目前，公司已与华南理工大学、中山大学、武汉大学、上海交通大学等高校建立联合实验室或开展课题研究，并计划进一步深化产学研合作，特别是在AI智能体、AI机器人、AI超融合等新兴领域共建联合创新实验室，以加快前沿技术吸收引进和成果转化。同时，公司积极参与行业技术联盟（如人工智能产业创新联盟），并与细分领域头部企业开展战略合作，包括国产化方向的摩尔线程、麒麟软件等芯片及操作系统厂商以提升自主可控能力，以及智用开物、某机器人公司等合作伙伴，共同推动AI算法、物联网等技术创新和生态协同。未来，杰创智能将继续拓展与高校及科技企业的合作，强化在AI算力、具身智能、AI agent等方向的技术优势。感谢您的关注。

9、2024年公司研发投入占营业收入的比例达到11.34%。公司目前在研的新产品或新技术有哪些？

您好！目前公司大力投入研发的主要是两大产品业务增长方向：一是面向行业AI智能体应用的蓬勃发展需求，研发常青云AI智能体应用平台和智算平台，并提供配套的DeepSeek一体机、超融合一体机等算力硬件，公司研发的智能体应用平台采用“动态路由”和“多智能体协同”技术，减少大模型“幻觉”，提高智能体进行推理决策、增强搜索、内容生成的准确性，使DeepSeek等大模型基础上的AI应用从“好玩”到“可用”，提升在政企、工业、教育等领域的AI实用性。

二是面向安全、消防、应急场景需求的电磁科技和安保机器人系列产品，电磁科技产品包括电磁网捕器、电磁破窗器、电磁防暴装备等，安保

	<p>机器人包括各类四足、轮式机器人和低空行业无人机，能够提供“空地一体”的巡逻、执勤、救援、抓捕、排爆等任务，提高公安、应急部门执行任务的安全性，补充警力不足、覆盖范围不广的问题，目前正在广东、云南、山东、福建、天津等地快速落地。感谢您的关注！</p> <p>10、目前公司董事长和总裁均在增持公司股票，展示了对公司未来发展的信心，请问公司未来发展有哪些值得期待的亮点？</p> <p>尊敬的投资者，您好！过去的 2024 年是不平凡的一年，对于多数同行业友商亦是不容易的一年。下游客户需求尚未恢复，资本开支有所缩减，竞争“内卷”加剧，不少企业都在经历一轮低谷期。公司积极求变，面向人工智能重大产业机会进行转型升级，新战略发展思路逐步完善。</p> <p>公司的 AI 战略，是基于 AI+各垂直行业应用产品体系，面向 AI 基础设施建设和 AI 行业应用涌现的需求，面向云计算、新质安全、行业数智化几大主要领域，以常青云、电磁科技、具身智能等创新业务赋能，实现作为人工智能产品和应用解决方案提供商的价值。我们坚信，基于持续的研发投入形成的人工智能、智能算力、物联感知三大支柱技术，以及在垂直行业沉淀积累的行业 know-how，公司具备实现转型升级的竞争优势与内在动能。2025 年一季度，公司净利润同比显著增长，其中高毛利的通信安全管理产品、电磁科技产品等贡献突出，也从一个侧面验证了公司转型逻辑的正确性。</p> <p>公司战略的实施，离不开优秀的人才团队、良好的组织机制。2024 年，公司实施员工持股计划，充分凝聚核心骨干力量，聚人、聚力，谋求更大发展。作为管理者，我们对公司技术产品、人才团队持有长远信心，坚定看好公司在人工智能赛道的发展前景。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次业绩说明会，公司不存在透露任何未公开重大信息的情形
日期	2025-4-25