

证券代码：301622

股票简称：英思特

包头市英思特稀磁新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025 年 4 月 25 日 (周五) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理周保平 2、财务总监姚建唯 3、独立董事常江 4、副总经理、董事会秘书范立忠 5、华泰联合证券投资银行部副总监、保荐代表人周子宜
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、行业以后的发展前景怎样？ 尊敬的投资者，您好！稀土永磁材料，作为国家重点扶持的新材料和高新技术产品，受益于众多产业政策的支持。2023 年 6 月 8 日，中央考察内蒙古作出建设“全国最大的稀土新材料基地和全球领先的稀土应用基地”重要指示，在国家政策的大力支持下，“两个稀土基地建设”已成为引领我国稀土产业高质量发展的战略导向。在国补拉动换机需求释放之外，AI 大模型的迅猛发展正在重塑消费电子智能终端的格局。未来随着“碳中和”的快速推进，各国加大投资低碳节能环保产业，并

大力推动绿色节能环保产品消费，新能源汽车及零部件、节能家电、风力发电等节能环保产业将快速发展，对稀土永磁材料的需求将增加，有利于稀土永磁材料行业的发展。此外《“十四五”智能制造发展规划》明确将加强智能焊接机器人、智能移动机器人、半导体（洁净）机器人等工业机器人，以及协作机器人、自适应机器人等新型智能制造装备的自主供给，作为壮大产业体系新优势的重点任务之一。稀土永磁材料需求或将随着机器人行业的发展进一步扩大。这些政策的实施为稀土永磁行业的长期稳定发展提供了坚实的支持。感谢您的关注！

2、基于 2024 年的业绩表现，英思特对 2025 年的业绩增长有哪些看点和预期？

尊敬的投资者，您好！我们致力于深耕主业，不断拓展产品种类，积极探索新的应用领域，并积极开发国际市场，以全面保障公司的盈利水平和持续增长。

3、请问在采购环节是如何优化成本的？

尊敬的投资者，您好！在采购环节，对供应链管理进行了优化，与供应商建立了更加紧密的合作关系，与相关原材料供应商签订了长协，确保原材料的稳定供应和成本控制。在采购成本方面，我们积极与供应商谈判，争取更有利的价格和付款条件，从而进一步降低采购成本。同时根据市场需求和原材料价格波动情况，及时预测原材料价格走势，合理调整库存水平以达到优化成本目的。谢谢！

4、公司在供应链管理方面有哪些优势和挑战？如何应对原材料价格波动等风险？

尊敬的投资者，您好！在采购环节，对供应链管理进行了优化，与供应商建立了更加紧密的合作关系，与相关原材料供应商签订了长协，确保原材料的稳定供应和成本控制。在采购成本方面，我们积极与供应商谈判，争取更有利的价格和付款条件，从而进一步降低采购成本。同时根据市场需求和原材料价格波动情况，及时预测原材料价格走势，合理调整库存水平

	以达到优化成本目的。谢谢！ 5、2024 年英思特的资产规模和财务状况有何变化？公司的偿债能力和抗风险能力如何？ 尊敬的投资者，您好！2024 年公司资产规模较上年上涨 54.29%，资产负债率下降，偿债能力增强，资产、所有者权益大幅增加。公司通过选择与多种来源类型的原材料供应商建立长期稳定的合作关系、密切关注市场动态和政策变化，及时预测原材料价格走势，根据市场需求和原材料价格波动情况，合理调整库存水平；公司将多渠道开发国内外客户，并积极进行产品应用领域的拓展，以降低客户集中的风险；加强日常财务对账工作，完善绩效考核与应收账款挂钩，有效降低坏账风险应对原材料价格波动风险、客户集中风险、应收账款回收的风险，抗风险能力加强。 6、在公司战略规划方面，英思特如何平衡短期利益与长期发展的关系？ 在追求短期利益的过程中，我们始终坚持以客户为中心、诚信经营的原则，注重产品研发和质量与服务水平，以赢得客户的信任和口碑。而在考虑长期发展时，我们则更加注重企业的可持续性和社会责任感，致力于实现经济效益与社会效益的双赢。 7、公司之后的盈利有什么增长点？ 尊敬的投资者，您好！我们致力于深耕主业，不断拓展产品种类，积极探索新的应用领域，并积极开发国际市场，以全面保障公司的盈利水平和持续增长。 8、能否详细介绍一下英思特在精细化管理方面的实践经验，以及这些管理举措为公司带来的效益？ 尊敬的投资者，您好！1. 通过优化生产流程，严格控制质量管理，我们提升了智能化与数字化水平。2. 我们合理分配资源，以提高员工的工作效率和积极性。3. 我们强化了供应链管理，与供应商建立了长期稳定的合作关系，确保了原材料的质
--	--

量和供应的稳定性；同时优化了库存管理，减少了库存积压，提高了库存周转率。4. 我们推行了数据化管理，通过数据分析实时掌握公司的运营状况，为决策提供了有力依据。这些精细化管理举措的实施，使得公司在生产效率、产品质量、成本控制等方面取得了显著成效，提升了公司的市场竞争力，并为公司的长期发展奠定了坚实的基础。

9、你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

尊敬的投资者，您好！公司所在行业受下游需求复苏及技术创新驱动呈现回暖态势，具体行业数据尚未完全披露。公司2024年度营收11.85亿元，同比增长24.45%；净利润1.77亿元，同比增长28.15%，上述数据均呈现双位数增长。谢谢！

10、英思特在人才队伍建设方面采取了哪些措施？如何满足公司业务发展的需求？

尊敬的投资者，您好！2024年英思特在人才队伍建设上，实施了系统的培训项目，涵盖专业技能和管理能力等多个领域，全面提升了员工素质，针对高学历技术人才积极招募、储备和培养，为公司长远发展提供了坚实的人才支持。公司建立了完善的人才发展体系，人力资源部结合各岗位任职资格，采取内训和外训相结合的形式，对不同阶段、不同类别的员工，制定培训计划。公司培训内容涵盖新员工培训、特殊工种培训、专项业务培训等多种形式。公司组织开展了磁学与磁性材料专业知识培训、管理人员管理课程培训、安全应急管理培训、应急演练等，通过培训不断提升员工业务能力和综合素质，促进公司有效运行、实现可持续发展，也为各板块业务的稳定持续发展提供强有力的保障。谢谢！

11、领导，您好！我来自四川大决策。请问公司在人形机器人方向有什么计划？

尊敬的投资者，您好！公司在机器人领域已经建立相关课题，拥有了一定的技术储备和材料研究经验，目前已给人形机

器人电机的客户送样。由于人形机器人市场化是一个逐步推进的过程，受到技术成熟度、生产成本、市场需求等多重因素影响，当前人形机器人在国内的发展正处于从技术突破向规模化量产过渡的关键阶段，相信未来随着供应链上下游技术水平不断提升，伴随其他配套产品技术的发展进步，人形机器人的产量也会逐渐释放。感谢您的关注！

12、在降本增效方面，英思特 2024 年采取了哪些具体举措？这些举措对成本控制和效率提升的效果如何？

尊敬的投资者，您好！英思特的生产制造工艺坚持以市场需求为导向，不断追求技术进步，在精密加工、表面处理、智能组装等工艺环节掌握了一系列核心技术，具备成熟的自动化设备研发能力，能帮助公司提升产品质量、提高生产效率、降低生产成本。同时，通过引入先进的生产设备，优化生产流程并不断加强生产质量控制，公司的生产效率与产品合格率显著提升，生产成本持续降低。2024 年公司进一步加强了精益管理，运用六西格玛等先进管理工具和方法对内部流程进行优化，利用自动化设备减少手动操作，提高了工作效率，降低了运营成本。在采购环节，公司选择与多种来源类型的原材料供应商建立长期稳定的合作关系，并与相关原材料供应商确认签订了长协价格以保证原材料成本稳定。此外，公司会根据市场需求和原材料价格波动情况，及时预测原材料价格走势，合理调整库存水平以达到优化成本目的。谢谢！

13、英思特在循环经济发展策略方面有哪些规划和实践？如何实现经济效益与环境效益的双赢？

尊敬的投资者，您好！本公司在循环经济发展策略方面拥有明确的规划和积极的行动。我们专注于促进资源的循环使用和节能减排，借助技术创新与流程优化，减少生产过程中的废弃物排放，提升资源利用效率。此外，公司在原材料采购方面对拥有再生资源属性的供应商增加优先采购评分，并与合作供应商约定回收机制，将生产过程中产生的废弃物转变为新的资

源，实现资源的闭环循环。在追求经济效益与环境效益双赢的过程中，我们兼顾企业的经济利益和社会责任，通过采用绿色电力、绿色生产以及循环经济模式，降低生产成本，增强产品市场竞争力，同时减少对环境的负担，致力于实现可持续发展。

14、2024 年英思特在市场拓展方面有哪些成果？主要体现在哪些市场领域或客户群体？

尊敬的投资者，您好！为进一步拓展国内外市场并开发更多下游客户，公司已在多个方面进行了战略部署。近两年，公司成功进入多家国内知名消费电子终端品牌的供应链，在国产手机、平板电脑、可穿戴设备等多个领域建立了合作关系。此外，在智能家居、新能源汽车、电机等下游应用领域，公司也拥有成熟的技术储备和生产能力，并且这些项目正在稳步推进。同时，公司越南工厂已进入海外客户供应链，生产经营正常运行，目前正在不断拓展海外业务。公司将持续提升核心竞争力，积极拓展与重要客户的合作范围，致力于构建一个互利共赢、可持续发展的产业生态。谢谢！

15、公司本期盈利水平如何？

尊敬的投资者，您好：2024 年公司实现净利润 1.77 亿元，扣非净利润 1.56 亿元。

16、对比 2023 年，2024 年英思特在不同业务板块的经营成果有何变化？是否有一些业务板块表现特别突出？

尊敬的投资者，您好：本公司自设立以来，一直坚持在消费电子应用领域深耕，凭借丰富的产品线与良好的产品质量，积累了大量优质的国际知名消费电子客户，已经成为众多国际知名消费电子品牌商的稀土永磁材料应用器件主要供应商之一。未来公司将继续在消费电子领域深耕细作，开发更多的产品种类，深挖现有客户的产品线，并加大向汽车、电机、机器人等应用领域的拓展。谢谢！

17、2024 年英思特净利润达到 1.77 亿元，同比增长 28.15%，请问有哪些关键因素推动了净利润的增长？

	尊敬的投资者，您好：主要是收入增长 24.45%及产品综合毛利率提高共同作用。谢谢！ 18、请详细介绍一下英思特 2024 年的营收情况，包括各季度的收入变化趋势以及主要产品的收入贡献比例。 尊敬的投资者，您好：公司 2024 年收入 11.85 亿、各个季度分别收入 2.36 亿、2.48 亿、3.65 亿、3.36 亿，其中 3、4 季度是消费电子传统旺季，公司收入较高。产品收入贡献方面单磁体收入占比 34.62%，磁组件收入占比 58.37%，其他业务收入占比 7.01%。谢谢！ 19、2024 年公司在研发投入方面的情况如何？主要投入方向是什么？ 尊敬的投资者，您好！2024 年，英思特在研发投入方面继续保持了高强度的投入。我们深知技术创新是企业持续发展的关键驱动力，因此，公司不断加大对研发团队的支持和资源倾斜。主要投入方向包括现有产品的技术升级与优化以及针对未来市场趋势的前沿技术探索。我们致力于通过持续的研发投入，保持公司在行业内的技术领先地位，为市场带来更多创新、高效的产品解决方案。 20、公司 2024 年在股东回报方面做了哪些工作？未来的股东回报计划是怎样的？ 尊敬的投资者，您好！本次英思特拟向全体股东每 10 股派发现金红利人民币 1.20 元（含税），合计派发现金红利人民币 1,391.18 万元（含税）。此前公司已实施三季度权益分配，每 10 股派发现金红利人民币 2.8 元（含税），合计派发现金红利人民币 3,246.09 万元（含税）。2024 年全年公司合计派发现金红利人民币 4,637.28 万元（含税）。公司长期回报规划的具体内容如下：公司重视对投资者的合理投资回报并兼顾公司的长期发展，执行持续、稳定的利润分配政策；公司可以采取现金、股票或者现金与股票相结合等法律、法规允许的其他方式分配利润。公司应结合所处发展阶段、资金需求等
--	--

	因素，选择有利于股东分享公司成长和发展成果、取得合理投资回报的现金分红政策；公司一般按照年度进行利润分配，在符合利润分配原则，满足现金分红条件的前提下，公司可以进行中期现金分红；公司董事会应当在认真论证利润分配条件、比例和公司所处发展阶段和重大资金支出安排的基础上，每三年制定明确清晰的股东回报规划，并在认真研究和论证公司现金分红的时机、条件和最低比例、调整的条件的基础上制定当期利润分配方案。公司长期回报规划的主要考虑因素：董事会着眼于公司的长远和可持续发展，以股东利益最大化为公司价值目标，在综合分析企业经营发展实际、股东要求和意愿、社会资金成本、外部融资环境等因素的基础上，充分考虑公司目前及未来盈利规模、现金流量状况、发展所处阶段、项目投资资金需求、银行信贷及债权融资环境等情况，持续采取积极的现金及股票股利分配政策，注重对投资者回报，切实履行上市公司社会责任，严格按照《公司法》《证券法》以及中国证监会、深圳证券交易所有关规定，建立对投资者持续、稳定、科学的回报机制，保证利润分配政策的连续性和稳定性。谢谢！ 21、英思特近期取得了哪些重要的科研成果？这些成果对公司的产品和业务有何影响？ 尊敬的投资者，您好！近期，英思特的研发团队在材料科学、生产工艺以及智能化技术方面取得了突破性进展，截至目前累计成功获得授权专利 345 项、软件著作权 25 项、数据知识产权 1 项、国标与行标、团标 4 项。这些技术成果的取得，不仅增强了公司的技术实力，提升了产品市场竞争力，也为公司的未来发展奠定了坚实的基础。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 4 月 25 日