

证券代码： 002708

证券简称： 光洋股份

常州光洋轴承股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2025-001 号

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	1、通过线上方式参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者 2、上市公司接待人员： 1) 董事长：李树华先生 2) 董事、首席执行官、财务总监、董事会秘书：郑伟强先生 3) 董事、总经理：吴朝阳先生 4) 独立董事：顾伟国先生
时间	2025 年 4 月 29 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
形式	网络远程
交流内容及具体问答记录	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、年报显示公司在 2024 年实现了营收和利润的双增长，请问这一增长的驱动力是什么？公司预计未来几个季度的财务表现将如何？ 答：您好！2024 年公司营收和利润实现双增长，主要系公司围绕国产化替代与新能源业务的协同发展战略，紧跟市场发展需求，重点聚焦关键行业与核心客户新项目，加强能力建设与投入、快速响应，公司综合竞争力持续增强；2024 年公司汽车零部件业务产能陆续释放，定点新项目陆续启动量产与爬坡，带来汽车零部件业务规模快速增长并形成一定竞争力，促进公司业绩同步增长；公司持续加大研发投入力度，促使公司产品竞争力不断攀升；此外，持续推进降本增效与增收

节支活动，内部强化技术、质量与制造等职能降本，外部通过构建核心品类战略供应链，实施一系列持续有效的成本控制举措，成功降低采购成本，毛利率同比增加。2025年，公司将深化与核心客户的战略协同，积极开发高技术含量的单元集成产品，加速开拓智能电动、机器人、低空经济等新兴市场，构建多元化市场体系；加快落实信息化建设与数字化规划，通过系统强化内部管理，优化内部流程；持续推进端到端降本增效工作，提升公司市场竞争能力，全力争取配套份额与新品项目，推动公司健康可持续发展。感谢您的关注！

2、请问公司没有公众号之类对外开放新闻及动态难道属涉军工保密企业？

答：您好！《证券时报》、《上海证券报》和巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）为公司选定的信息披露媒体，公司所有信息可以关注在前述媒体上披露的公告。感谢您的关注！

3、公司在未来三年有哪些具体的业务拓展计划？特别是在新能源、智能化等领域的布局。

答：您好！未来公司将全力推动技术革新，加速优化产品布局，积极投身新能源汽车项目的开发，加大新产品的研发投入，推行技术营销。在巩固现有业务基础的同时，以国产化替代为战略切入点，致力于向中高端、电动化、智能化、轻量化的发展方向实现产业转型升级，加速开拓智能电动、机器人、低空经济等新兴市场，构建多元化市场体系。感谢您的关注！

4、尊敬的管理层您好，请教您两个问题 1.公司所属的轴承等行业竞争格局是否有新的变化，比如集中度提升等？ 2.公司的营收自从2022年以来持续增长，想了解增长背后具体的驱动力、以及未来的持续性。

答：您好！公司所属轴承板块顺应智能电动行业技术发展趋势，向高转速、低摩阻，高性能、低噪音等方向发展，行业集中度不断提升，公司加快技术创新与转型升级，更好满足客户需求，提升市场竞争力。未来公司将全力推动技术革新，加速优化产品布局，积极投身新能源汽车项目的开发，加大新产品的研发投入，推行技术营销。在巩固现

有业务基础的同时，以国产化替代为战略切入点，致力于向中高端、电动化、智能化、轻量化的发展方向实现产业转型升级，加速开拓智能电动、机器人、低空经济等新兴市场，构建多元化市场体系。感谢您的关注！

5、公司有回购计划吗

答：您好，公司分别于 2024 年 10 月 29 日召开第五届董事会第十一次会议，2024 年 11 月 20 日召开 2024 年第二次临时股东大会，审议通过了《关于回购公司股份方案的议案》，同意公司使用自有资金及股票回购专项贷款资金，通过集中竞价方式回购公司股份，公司已于 2024 年 12 月 20 日至 2025 年 1 月 6 日期间，通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式回购公司已发行的人民币普通股（A 股）股份 9,722,286 股，本次回购公司股份方案已实施完成。感谢您的关注！

6、领导，您好！我来自四川大决策 请问 2025 年员工持股计划认购价 5 元/股，低于当前股价（11.48 元/股）。如何确保激励与业绩增长挂钩？未来是否考虑扩大持股范围至研发团队？

答：您好！公司 2025 年员工持股计划已经 4 月 18 日召开的公司 2025 年第一次临时股东大会审议通过，本次员工持股计划购买公司回购股份的价格为 6.46 元/股，参加对象包括对公司整体业绩和中长期发展具有重要作用和影响的公司董事（不含独立董事）、监事、高级管理人员、中层管理人员及核心骨干人员。为体现激励与约束对等，兼顾激励效果和公司股东利益，充分调动和激发员工的主观能动性和工作积极性，本员工持股计划设定公司层面业绩考核目标和个人层面绩效考核指标，以达到公司及个人考核指标作为员工持股计划权益解锁的条件。详见公司在巨潮资讯网上披露的相关公告，感谢您的关注！

7、贵公司一季度业绩并不是很亮眼，贵司还有增长的空间么

答：您好！公司汽车零部件业务产能陆续释放，定点新项目陆续启动量产与爬坡，带来公司汽车零部件业务规模持续增长并形成一定竞争力，促进公司业绩同步增长；随着新能源汽车、智能驾驶及辅助驾驶技术的迅猛发展，汽车电子零部件市场需求持续攀升，公司将持续深

化汽车电子业务布局，目前公司已实现多家主机厂品牌车载摄像头软硬结合板的规模化量产，另有多个同类产品正处于打样开发阶段，协同助力公司经营业绩稳步提升。谢谢！

8、2024 年年报显示公司的利润率提高比较快，是什么原因？还有进一步提升空间吗？

答：您好！2024 年公司利润实现增长主要原因：1、公司围绕国产化替代与新能源业务的协同发展战略，紧跟市场发展需求，重点聚焦关键行业与核心客户新项目，加强能力建设与投入，综合竞争力持续增强；2、2024 年公司汽车零部件业务产能陆续释放，定点新项目陆续启动量产与爬坡，带来汽车零部件业务规模快速增长并形成一定竞争力，促进公司业绩同步增长；3、公司持续加大研发投入力度，促使公司产品竞争力不断攀升；此外，持续推进降本增效与增收节支活动，内部强化技术、质量与制造等职能降本，外部通过构建核心品类战略供应链，实施一系列持续有效的成本控制举措，成功降低采购成本，毛利率同比增加。未来公司将全力推动技术革新，加速优化产品布局，积极投身新能源汽车项目的开发，在巩固现有业务基础的同时，以国产化替代为战略切入点，致力于向中高端、电动化、智能化、轻量化的发展方向实现产业转型升级，加速开拓智能电动、机器人、低空经济等新兴市场，构建多元化市场体系。感谢您的关注！

9、公司 pcb 电路板业务毛利率为何是负值，跟其他同类企业的差距在哪里，后期怎么追赶

答：您好！目前公司电子线路板业务取得了较大改善，后续随着业务规模的不断提升，预计会有更好表现。公司电路板业务立足消费电子，加快切入汽车电子。在头部手机终端客户的业务份额不断提升，紧跟 AI 眼镜等智能穿戴的增量业务机会，持续深化汽车电子业务布局，目前已实现多家主机厂品牌车载摄像头软硬结合板的量产，另有多个同类产品正处于打样开发阶段；在车载显示领域，公司为某国际知名车企配套量产的柔性线路板已投入市场应用；在智能感知系统方面，成功获得多个主机厂激光雷达专用软板项目定点，并逐步推进量产进程。

此外，公司正与多家头部车企协同开发应用于压力传感器的新型软板组件，进一步拓展智能驾驶领域的核心部件供应能力。感谢您的关注！

10、小鹏机器人亮相上海车展，关节、材质与平衡控制等均收到业界好评，很想知道作为小鹏紧密合作伙伴的光洋股份，是否已进入小鹏机器人的供应链？

答：您好！公司积极布局机器人相关业务，公司重点开发与配套的项目情况详见公司在巨潮资讯网披露的2024年度报告中核心竞争力分析章节。感谢您的关注！

11、公司柔性pcb板有供货机器人嘛

答：您好！公司线路板业务有部分产品配套应用于机器人视觉传感器系统和激光雷达系统，具体业务信息请关注公司定期报告披露的内容。谢谢！

12、现在我们与江淮以及赛力斯有合作吗

答：您好！公司已经与大部分整车客户建立合作关系，公司重点开发与配套的项目情况详见公司在巨潮资讯网披露的2024年度报告中核心竞争力分析章节。感谢您的关注！

13、公司现在有产品应用到低空经济中吗？

答：您好！公司积极布局飞行汽车等新兴市场，公司重点开发与配套的项目情况详见公司在巨潮资讯网披露的2024年度报告中核心竞争力分析章节。感谢您的关注！

14、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答：您好！公司具体的财务信息详见公司在巨潮资讯网披露的《2024年年度报告》、《2025年第一季度报告》。感谢您的关注！

15、请问之前公司股票连续跌停，面对市场变化，有哪些市值管理措施呢？

答：您好！公司股价受宏观经济形势、行业政策导向、市场情绪等多重因素影响。公司高度重视投资者利益保护，始终致力于提升经营业绩水平，并通过持续优化经营策略、完善公司治理、严格履行信息披露义务、维护投资者关系等多种途径促进公司内在价值和市场价格协

	<p>同发展。感谢您的关注！</p> <p>16、我们近期有重组预期吗</p> <p>答：您好！目前公司没有应披露而未披露的信息。感谢您的关注！</p> <p>17、高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。</p> <p>答：您好！汽车及智能机器人等高端工业装备领域未来发展前景广阔，但也面临着诸多挑战和机遇，公司将密切关注行业政策动态和市场变化，持续加强技术创新和研发力度，不断提升公司核心竞争力和盈利能力。感谢您的关注。</p> <p>18、公司目前的产能安排 25 年还有多大释放空间？</p> <p>答：您好！关于公司产能情况详见公司在巨潮资讯网披露的 2024 年度报告中“第三节 管理层讨论与分析”章节，关于未来计划请关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注！</p> <p>19、近年来，随着行业的发展和政策的 变化，汽车零部件行业的竞争格局也在不断演变。贵公司如何看待当前行业内的竞争态势，如新进入者的威胁、替代品的出现等？公司采取了哪些策略来应对这些变化，以保持自身的竞争优势？</p> <p>答：您好！面对未来的市场竞争，公司将从以下几个方面采取措施应对：1、多领域技术研发并行。多年来公司始终坚持创新理念，加强研发投入，专注于新能源与燃油汽车零部件行业的前沿技术和产品消化与突破，提升公司产品市场层级与技术含量。2、提高客户粘性，进一步巩固与核心重要客户的紧密合作关系，形成客户信任度壁垒。3、持续创新，建立技术壁垒。公司在产品创新、技术创新、生产工艺创新、运营管理创新等方面具备较强的能力，保证公司业务长期、健康、可持续发展。谢谢！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用</p>	<p>无</p>

的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	
--------------------------	--