

## 大连智云自动化装备股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：【2025年】第01号

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的投资者
<b>时间</b>	2025年04月29日 15:30-17:00
<b>地点</b>	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长、总经理：师利全先生 独立董事：董群先先生 副总经理、董事会秘书：华家蓉女士
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p>1. 我看25年第一季度业绩很差，那半年业绩还会那么差吗？贵公司有什么方法可以让25年盈利吗</p> <p>答：您好！公司2025年半年度业绩请关注后续公司定期报告。感谢您对公司的支持和关注！</p> <p>2. 关于2025年一季报大幅下降，季报中称：主要是部分订单验收进度延后。而董秘昨晚在深交所互动易平台上回复投资者时却称：营业收入大降是因受行业下游需求未达预期等因素影响。二种说法不同，请问到底是哪种原因造成2025年一季度营业收入大幅下降？2025年营业</p>

收入能达到一个亿吗？这关系到能否保住上市地位。请认真答复

答:您好！2025年一季度公司触控显示模组段自动化设备业务因受行业下游需求未达预期、订单验收进度有所延后等因素影响，导致公司整体营业收入减少。感谢您对公司的支持和关注！

**3. 目前深圳鑫三力和大连智云的产能怎么样，订单是否充足？比如百分比多少？**

答:您好！具体公司产能情况及订单情况请关注公司定期报告和相关公告。感谢您对公司的支持与关注！

**4. 请问24年业绩亏损那么多是不是充分计提了投资者的对公司的起诉的预计负债？**

答:您好！公司2024年度业绩亏损的主要原因系公司触控显示模组段自动化设备业务因受行业下游需求未达预期等因素影响，导致公司整体营业收入减少，净利润降低，同时2024年度计提的存货跌价准备、商誉减值准备比上年有较大增加，综合导致2024年度业绩亏损。感谢您对公司的支持与关注！

**5. 请问一下，业绩一年不如一年，董事长你有什么办法吗**

答:您好！1、公司将充分利用现有客户资源，为其提供全面优质的售后服务以增强客户粘性，形成长期稳定的合作关系，提升公司品牌影响力；2、公司将聚焦主营业务，优化销售策略，加强市场开拓，迎合市场对智能化生产线及自动化设备的需求，发挥公司核心技术优势，深化研发创新，丰富产品线，提升产品竞争力，扩大市场占比；3、公司将做好现有业务的经营和整合，重点支持触控显示模组段自动化设备业务做大做强，优化内部管理，降本增效，增强公司盈利能力；4、公司将进一步完善公

	<p>司治理结构，加强内控合规体系建设，提升公司运营效率和管理水平。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>6. 公司被st后是否特别影响新接订单量？以及大客户是否稳定？</b></p> <p>答:您好！具体公司订单情况及客户情况请关注公司定期报告和相关公告。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>7. 公司董事长会不会还因诉讼官司被采取刑事措施？</b></p> <p>答:您好！相关事项请以公司公告为准。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>8. 武汉鑫三力目前是否有产能，大概有多少百分比？</b></p> <p>答：您好！武汉鑫三力非生产基地，目前尚未开展生产工作。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>9. 高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。</b></p> <p>答:您好！2024年度公司实现营业收入为38,405.68万元，同比下降19.41%；归属于上市公司股东的净利润为-12,936.97万元，同比下降192.44%。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>10. 高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。</b></p> <p>答:您好！公司将根据外部环境变化情况，持续密切关注市场动态，及时调整发展策略。一方面，抓住公司所涉显示面板行业国产替代率不断提升的浪潮，在深耕现有细分领域客户的同时积极拓展优质新客户及新的应用领域，寻找新的业绩增长点；另一方面，不断优化产品结构，提升工艺水平，持续完善内部管理，以增强公司的抗风险能力。感谢您对公司的支持与关注！</p>
--	--

	<p><b>11. 高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。</b></p> <p>答:您好！请关注相关企业的定期报告。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>12. 高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？谢谢。</b></p> <p>答:您好！公司所属行业发展趋势主要有以下方面： 1、机器替代人工和制造业自动化、智能化是大势所趋； 2、显示面板产业高景气度带来市场空间；3、进口替代进程加速；4、市场竞争加剧，企业利润不断压缩。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>13. 请问董事长对2025年营业收入达到一个亿有信心吗？</b></p> <p>答:您好！公司2025年度业绩请关注后续公司定期报告。感谢您对公司的支持和关注！</p> <p><b>14. 建议贵公司进行重组，或者大股东卖给国企，让国企重组</b></p> <p>答:您好！感谢您的建议。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>15. 请问公司股价跌成这样，放任不管了吗？公司没有市值管理的吗？</b></p> <p>答:您好！公司关注市值管理工作，始终将提升经营质量作为市值管理的核心。感谢您对公司的支持与关注！</p> <p><b>16. 是不是有机构在恶意做空公司股价？！</b></p> <p>答:您好！公司股价受宏观经济环境、行业周期、市场情绪、资金流动性等多重因素影响。公司将优化经营管理工作，努力增强公司综合竞争力，提升投资者回报能力和水平。感谢您对公司的支持和关注！</p> <p><b>17. 请问一季报中称的订单验收进度有所延后这个</b></p>
--	--

	<p><b>问题已经得到解决了吗？是否已经验收完毕了</b></p> <p>答:您好！相关业绩情况请关注后续公司定期报告。 感谢您对公司的支持和关注！</p> <p><b>18. 请问现在生产和销售与去年相比，预计能不能增加或减少？</b></p> <p>答:您好！相关业绩情况请关注后续公司定期报告。 感谢您对公司的支持和关注！</p> <p><b>19. 未来有新的产品规划，开拓新的产品销售客户，新的企业规划吗</b></p> <p>答:您好！具体情况请查阅公司于2025年4月25日在巨潮资讯网上披露的《2024年年度报告》中“第三节 管理层讨论与分析”之“十一、公司未来发展的展望”的相关内容。感谢您对公司的支持和关注！</p>
<p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p><b>附件清单（如有）</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2025年04月29日</p>