

证券代码：300229

证券简称：拓尔思

拓尔思信息技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	国新证券：孙一夫、刘洪伟、辛奉来、黄宇飞； 国信证券：李楠； 东吴证券：臧佳楠； 中信银行：孙赛楠； 北京盛运德诚投资：张雪峰； 中信医疗基金：徐立晨。
时间	2025 年 4 月 29 日 14:00-16:30
地点	拓尔思信息技术股份有限公司一层会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 李党生； 证券事务代表 毛文仪。
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司副总经理、董事会秘书李党生先生就公司业务发展情况、近期经营情况及未来战略规划进行介绍。 2024 年公司营业总收入 7.77 亿元，较上年同期同比下降 0.59%；实现归属于上市公司股东的净利润-9,414.56 万元，其主要原因是本年度公司对子公司天行网安计提商誉减值 9,067 万元，对子公司广州拓尔思计提商誉减值 801 万元，合计 9,868 万元所致。且公司加大了研发投入，2024 年研发支出达到 3.34 亿元，占公司营业收入达到了 43%，同比增长 8.16%。

2024 年，公司人工智能软件产品及服务实现收入 2.58 亿元，同比增长 8.99%，其中，大模型应用实现营业收入 1.26 亿元，同比增长 13.87%；数据服务实现营业收入 8,514 万元，同比增长 13.87%；开源情报数据营业收入为 2,489 万元，同比增长 111.89%；海外营业收入达 924 万元，同比增长 55.04%。

公司大模型应用客户已覆盖政务、媒体、金融、公安、智库、专利等多个行业，在 2024 年累计交付大模型和智能体标杆项目 40 余个。拓天·政务大模型在自然资源部、贵州、广西、深圳等政府成功落地，目前主要应用于政务智能问答；拓天·舆情大模型在公司网察大数据服务平台成功运行，服务了数百个订阅用户，同时，也已在国家发改委、新华网以及多个省级网信办等权威单位中得到应用；拓天·开源情报大模型已在多个防务部门及国防大学、国防科技大学等机构中投入实战，帮助提升开源情报分析效率；拓天·媒体大模型赋能人民日报、中国日报、中国环境报、中国青年报等多家权威单位的内容生产，推动媒体内容生产提质增效；拓天·金融大模型在中国银行、农业银行、招商银行、民生银行、浙商银行、国投信托、浦发银行、平安银行、渤海银行等金融机构的产业投研、信贷风控、消保项目等不同场景中得到成功应用，帮助金融机构提升对公业务的市场竞争力；拓天·审校大模型在人民出版社、解放军出版社、国家大剧院等采编系统中得到应用，对出版内容进行实时审校，全面提高文字质量；拓天·公安大模型已在多个地市公安机构成功落地，实现了对警情研判、指挥调度、公文写作、数据分析、情报挖掘、政务服务、侦查打击、风险防控、执法办案、智能安保、应急处置等公安业务场景深度赋能；拓天·智库大模型在中国医学科学院医学信息研究所、国网能源研究院、南京图书馆以及数所大学院校等单位成功落地，提升决策效率，助力智库在竞争中突围；拓天·专利大模型赋能国家知识产权局助力国家持续提高知识产权的审查质量和审查效率。

同时，公司积极参与信创深度适配工作，推动产品与国内主流软硬件全面兼容，提升核心竞争力，为构建自主可控的信创生态贡献力量。目前，公司已完成拓天大模型与主流国产化 GPU 厂商，如寒武纪、摩尔线程、沐曦、天数、海光的深度适配。2024 年，公司合计中标信创项目 31 个，合同总金额达 1.32

亿元。

2025 年，公司将以“数据”+“智能”作为核心发展战略，聚焦金融科技、融媒体、数字政府、公共安全等优势赛道，升级打造领域大模型+多智能体协同的架构，推动行业客户实现从数据服务向智能决策的价值跃迁。同时，以香港为战略枢纽，加大部署自研分布式采集引擎，内容聚焦地缘政治、军事、经济、产业供应链、前沿科技等核心领域，实现开源情报采集规模大幅增长；通过重点布局东南亚、中东及其他一带一路国家等新兴市场，构建跨境数字服务矩阵，聚焦海外舆情监测与开源情报服务双赛道，通过技术中台本地化+数据服务云端化的模式，携手央国企出海平台及属地化合作伙伴，打造覆盖数据采集、智能分析、决策支撑的一站式服务体系，实现从区域试点到全球复制的进阶发展。

二、参会机构提问及回答

（一）贵司的核心竞争力主要体现在哪些方面？

回答：公司主要核心竞争力主要体现在以下三点：

1、强大的全栈 AI 实力

在数据层面，公司不仅拥有高质量语料，可用于大模型训练，还打造了海贝搜索数据库、向量数据库、图数据库等核心数据处理引擎，可实现文本、图片、音频、视频等多模态数据的高效处理和跨语义检索；在算法层面，公司已构建了大小模型协同的算法矩阵，包括拓天大模型、安拓知识图谱、智语 NLP、智眼视觉计算等 AI 平台；在 AI 应用层面，公司推出拓天链用于 AI Agent 智能体应用的无代码创建，并开发了事件分析平台、战略博弈推演平台等面向特定应用场景的 AI 产品。

2、5000 亿稀缺优质数据资源

自 2010 年自建大数据中心以来，公司已构建起规模超 5,000 亿条、主题覆盖多场景的稀缺数据资源体系，形成了“高质量数据治理—高密度数据挖掘—高价值场景赋能”的完整数据闭环，为 AI 大模型迭代与行业数智化升级提供核心支撑。

3、行业深耕×AI 工程化双轮驱动

公司深度渗透政务、媒体、金融、公安、网信等领域，头部客户覆盖率达

	中央部委 80%、中央媒体 72%、国有银行 100%、省级公安 100%、省级网信 56%，成功构建了行业级服务壁垒。 （二）请问贵司出海业务目前发展情况如何？ 回答：公司大力推动出海战略，出海业务目前处于稳健推进中，已取得实质性进展，2024 年公司海外营业收入达 924 万元，同比增长 55.04%。 公司依托全球化战略布局，聚焦两大核心业务板块推进出海业务： 一方面，公司依托香港全资子公司拓尔思国际有限公司立足香港辐射全球，重点面向中东、东南亚、拉美及一带一路国家的政府、大型企业、智库等机构提供开源情报、互联网资讯分析、社交媒体舆情监测等服务。 另一方面，针对中企出海需求，主要提供数据安全服务以及海外利益风险评估综合服务等，助力政府和出海中企加快形成并有效提升海外安全保障服务能力，建立起国际综合信息收集预警、分析研判能力，构建覆盖事前预防、事中响应、事后复盘的全周期安全保障体系，帮助出海中企补齐海外利益保护的短板，助力企业提升海外风险防控水平。 目前，公司已与香港某纪律部队成功续签了二期合同。此次合作将聚焦于深化多元新型网络诈骗犯罪领域的开源情报服务，进一步强化公司在粤港澳区域市场的渗透能力。
附有清单 （如有）	无
日期	2025 年 4 月 29 日