

浙江永太科技股份有限公司投资者关系活动
记录表

编号：2025-02

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
活动参与人员	公司董事长：王莺妹 独立董事：张伟坤 董事、副总经理、财务总监：陈丽洁 董事会秘书、副总经理：张江山 通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ） 参与业绩说明会的投资者
时间	2025 年 4 月 30 日 （周三） 15:00-17:00
地点	网络平台
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司 2024 年营业收入扣除后金额为 4,578,191,749.45 元，较 2023 年有所增长。请问这一增长的主要驱动因素是什么？公司未来如何维持或进一步提升这一增长趋势？ 感谢您的提问！2024 年公司营收增长主要得益于锂电材料板块营收同比增长 18.07%，植保板块营收同比增长 91.79%，以及医药板块虽营收略有下降但通过市场拓展和成本优化保持了相对稳定的业绩。未来，公司将通过优化产品结构、加速新业务市场推广、强化产业链协同、加大研发投入等，持续推动业务增长，进一步提升市场竞争力和盈利能力，为股东创造更大价值。谢谢！ 2、内蒙古乌海，福建，浙江三大新园区都建设完成没

	有，什么时候能产生利润，公司负债率是不是过高了？ 感谢您的提问！公司始终紧密围绕既定的经营发展战略，结合市场实际需求，科学合理地推进项目建设，具体进度可参见公司《2024 年年度报告》“第十节财务报告 七、合并财务报表项目注释 15、在建工程”。以上三个园区的部分项目已投产，随着这些项目的产能逐步释放，进一步提升公司的整体盈利能力。公司将继续加快项目建设进度，优化生产流程，提升产能利用率，以实现项目的高效运营和公司的可持续发展。 关于资产负债率，公司目前的资产负债率与报告期内扩大生产规模的资金需求以及融资策略密切相关。为了满足业务拓展的需求，公司采取了必要的融资措施。目前，公司正积极优化资金结构，加强资金管理，提高资金使用效率，以有效降低资产负债率，确保公司的财务健康和稳定发展。谢谢！ 3、请问公司在锂电材料领域已经形成了从锂盐原料到锂盐、添加剂、电解液的垂直一体化产业链，在产业链整合方面，公司有哪些独特的优势和经验，未来如何进一步强化产业链优势？ 感谢您的提问！公司在锂电材料领域通过垂直一体化产业链布局，积累了显著的竞争优势，实现了从锂盐原料到电解液的全流程覆盖，有效降低了成本，提升了产品质量稳定性，并凭借核心技术与丰富经验，与众多知名企业建立了合作关系。未来，我们将不断进行技术工艺改进，提升产品质量和性能，深化与上下游企业的合作，拓展市场渠道，进一步强化产业链优势，提升公司的核心竞争力和市场地位。谢谢！ 4、请问固态电池的发展对贵司传统锂电材料发展有利还是有害的，若转型的困难度有哪些，或者说固态材料和现有贵司锂电材料的差异性问题的？ 感谢您的提问！固态电池的发展对公司锂电材料业
--	--

	务的影响是多方面的，既有机遇也有挑战。公司将持续关注固态电池的发展方向，了解固态电池对材料方面的需求，并将根据公司的实际情况、市场发展情况以及客户需求情况等，适时做出相应的应对措施。谢谢！ 5、请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 感谢您的提问！2024 年公司实现营业收入 45.89 亿元，同比增长 11.18%；扣非后归属于上市公司股东的净利润为-4.44 亿元，亏损同比收窄 36.26%。尽管公司整体仍处于亏损状态，但亏损幅度已有所缩小，表明公司经营状况有所改善。未来，公司将通过优化生产流程、拓展市场渠道、推进重点项目建设以及加强成本控制等措施，努力提升盈利能力，实现可持续发展。谢谢！ 6、请问乌海项目四期开工计划？ 感谢您的提问！公司始终紧密围绕既定的经营发展战略，结合市场实际需求，科学合理地推进项目建设。谢谢！ 7、请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 感谢您的提问！公司未来盈利增长将由锂电材料业务的持续拓展、医药业务的稳定增长、植保业务的市场拓展、氟化液等新业务的增长潜力、技术创新和产品升级、产业链整合和协同效应、全球市场拓展和客户合作深化以及成本控制和管理优化等多方面因素共同驱动。我们将持续努力，不断提升公司的核心竞争力和盈利能力，为股东创造更大的价值。谢谢！ 8、请问贵公司和复旦大学合作的具体项目到底和自然杂志发表的锂电池打一针(恢复并提高性能)有没有关系？ 感谢您的提问！复旦大学团队研发的新型锂载体分子技术，能够精准补充电池中损失的锂离子，实现电池容量的无损修复，这一技术与公司在锂电材料领域的研
--	--

	究方向一致，有望为公司带来新的发展机遇。公司十分看好这一技术，认为它与公司的发展战略高度契合，未来将积极深化与复旦大学的技术开发合作，共同推动该技术的产业化，助力公司在新能源领域的长远发展。同时，该技术在延长锂电池使用寿命、减少电池更换频率方面具有显著优势，有利于降低能源消耗和碳排放，符合国家“双碳”战略目标，对推动新能源产业的绿色环保和资源循环利用具有重要意义。由于该合作项目尚处于初期阶段，在未来的产业转化过程中可能受多方因素影响，存在较大的不确定性。因此，提醒投资者在关注项目潜力的同时，也需注意相关投资风险。谢谢！ 9、请问邵武永太高新材料有限公司的双氟磺酰亚胺锂项目已经试生产一年多啦，不知道市场需求大吗？具体的年产量是多少？产生出预期的收益啦吗？感觉这个产品一直不温不火，看年报邵武永太连续亏损两年啦，应该双氟也没做出啥正向的贡献，这样的项目投资水平怎么会不拖拽股价一路走低恁？公司对此如何看？有何扭转颓势的可行举措？谢谢，祝公司一切都好。 感谢您的提问！随着新能源行业的快速发展，对锂电材料产品的需求总体呈增长趋势。但受产品市场价格影响，尽管永太高新锂电材料产品的产销规模有所扩大，但仍未扭亏为盈。现阶段，公司正持续优化生产流程、降低生产成本，并加大市场开拓力度，以期提高产品的市场份额和盈利能力。谢谢！ 10、管理层对核心业务（锂电、医药）的盈利路径规划，尤其是成本控制与市场拓展的具体措施。 感谢您的提问！在成本控制方面，公司将通过持续推进技术创新，优化生产工艺，加强原材料采购管理等方式降低生产成本；通过加强质量控制进一步降低运营成本。在市场拓展方面，公司通过参加行业展会等方式，
--	--

	提升公司产品知名度和市场影响力。同时，公司将加强与客户的沟通与合作，深入了解客户需求，提供定制化的产品和服务，增强客户粘性。谢谢！ 11、公司于 2023 年发行了全球存托凭证（GDR）并在伦敦证券交易所上市，请问这一举措对公司国际市场的拓展有何具体影响？未来在国际市场方面有何进一步计划？ 感谢您的提问！公司 2023 年在伦敦证券交易所发行 GDR，有助于提升了公司在国际市场的知名度与影响力，拓宽海外融资渠道，增强与国际投资者的联系，为公司拓展国际市场提供有力支持。未来，公司将继续深化与全球知名企业的合作，进一步提升公司在国际市场的份额和竞争力，推动业务全球化发展。谢谢！ 12、请问贵司锂电池的主要客户是哪些？请问目前和宁德合作的情况，以及合作的金额是多少？固态电池有没参与合作？ 感谢您的提问！公司与国内多家知名电池厂商建立了稳定的合作关系。公司与下游重要客户的合作进展顺利，公司尚未与其进行固态电池方面的合作，但公司将持续关注固态电池的发展方向，了解该产品对上游材料方面的需求，并将根据公司的实际情况、市场发展情况以及客户需求情况等，适时做出相应的应对措施。谢谢！ 13、请问您如何看待行业未来的发展前景？ 谢谢。 感谢您的提问！从行业发展趋势来看，公司所处行业未来发展前景广阔且充满机遇。在新能源领域，随着全球对清洁能源的需求增加以及政策支持，锂电材料市场规模将持续扩大，特别是在电动汽车和储能系统领域，对高性能、高安全性的电池材料需求旺盛；在医药行业，人口老龄化加剧以及对健康重视程度的提高，将持续推动医药市场增长，尤其是创新药和高端仿制药领
--	--

	域；在植保行业，全球粮食安全和农业可持续发展的需求，将促使植保产品向绿色、高效方向发展；在液冷行业，随着人工智能、高性能计算及半导体先进制程的快速发展，数据中心和芯片制造环节的散热需求不断向高密度、低能耗方向迭代升级，氟化液作为核心冷却介质，市场需求将持续增长。公司将继续围绕含氟精细化学品领域，通过技术创新、产业链延伸和市场拓展，积极把握行业机遇，提升核心竞争力，实现可持续发展。谢谢！ 14、我当你们家股东快三年了，亏了 40%了，但是我还是没有割肉，不晓得有没有解套的机会？ 感谢您对公司的关注与支持。我们理解您对股价波动的关切，股价受宏观经济环境、行业周期、市场情绪等多重因素影响，公司将不断夯实经营质量，围绕主业做强做精做优，以期实现公司长期价值与市值的合理匹配。谢谢！ 15、关注公司好多年了，公司股价从高点下来，腰斩还腰斩，今年看股价要启动了，一时冲动就买了几千股，现在都还亏了 20 个点左右，公司有没有市值管理目标，公司会不会有退市风险？ 感谢您的提问！公司致力于通过不断强化公司基本面，提升经营业绩和透明度来增强投资者信心。公司坚信，通过不断的技术创新和市场适应，围绕主业做强做精做优，能够进一步提升竞争力，保持产品的盈利能力，为股东创造更大的价值。公司目前并未触及相关规则规定的退市风险警示情形。谢谢！ 16、最近 PEEK 材料很火，公司有没有生产 PEEK 材料？ 感谢您的提问！公司目前无该产品。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次调研活动不涉及未公开披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等	无

附件（如有，可作为附件）	
--------------	--