

证券代码：002214

证券简称：*ST 大立

浙江大立科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20250506

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☒业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
形式	☐现场 ☒网上 ☐电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 5 月 6 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 庞惠民 独立董事 潘 彬 董事会秘书 范 奇 财务总监 徐之建 保荐机构保荐代表人 徐之岳
投资者关系活动主要内容介绍	2024 年度网上业绩说明会互动交流主要问答如下： 1. 董秘您好，能否介绍下公司产品在海陆空装备中的具体应用及其优势？ 答：您好，近年来，公司持续加大科研投入力度，积极参与装备科研项目竞标，并在多领域取得突破，实现在研项目保持稳定增长，产品不断拓展在各类装备中的应用，为公司在装备领域的可持续发展提供了有力保障。2024 年 7 月，公司成功中标“某型光电系统研制项目”，验证了公司在光电系统装

备领域产业升级的成功突破；公司还以光电系统产品为技术基础，还研发了多款光电转塔系列产品，设计面向无人机、直升机、船艇等装备平台的任务需求，可应用于昼夜侦察、巡查监视、搜索救援、环境保护等场景。

2. 请问章佳欢目前是公司员工吗？如是，请介绍一下他担任什么职务？

答：章佳欢为公司前高管，已从公司离职十年以上。

3. 董事长好，公司与某一客户签订的某型光电系统研制合同（以下简称“合同”），合同金额为 7,100 万元人民币。请问这个订单的交付周期是什么节奏？另外这个订单的意义如何，是否可以理解为公司以后无人装备业务方面的降维打击？

答：该合同为研制合同，本次合同的签订验证了公司在光电系统装备领域产业升级的成功突破，将有效提升公司装备业务的发展空间。项目现正按计划开展工作。

4. 董事长好，我们历史计提的坏账，未来是否有冲回的可能？2025 年预计会有多少

答：您好，公司参考历史信用损失经验，结合当前状况以及对未来经济状况的预测，编制应收账款、长期应收款、其他应收款与预期信用损失率对照表，计算预期信用损失。当收回该笔款项之后，预期信用损失亦做相应调整。感谢您的关注！

5. 董事长好，作为一个民营企业，每年大幅投入研发，是怎么考虑的，谢谢！

答：这几年公司经营遇到了非常大的困难，但是我们依旧没有减少研发上的投入，这是公司的核心竞争力，而且我们也取得了成果，只不过成果没有及时转化了当期的业绩，但一定在未来影响公司发展，并取得业绩。

6. 请问一下，最新的股东人数是多少啊？

答:您好，按照公平信息披露原则，公司将在定期报告中披露股东人数。

7. 年报讲实现五亿，具体什么措施？

答:公司年报中的五亿的销售收入，主要依据二点，一是我们梳理了公司的所跟踪的项目，这些项目可转化为实质性销售收入；二是公司同相关的销售单元签定了销售目标责任书，这二个数据目前都超五亿元。

8. 请问公司最近的股东人数多少

答:您好，按照公平信息披露原则，公司将在定期报告中披露股东人数。

9. 请问董事长和董秘，为什么公司网站上留的电话打不通，始终没人接听

答:您好，公司对外披露的投资者咨询电话有专人接听，如遇电话忙线中，请您稍后再次拨打，0571-86695649，感谢您的理解。您也可发送邮件到 dali5625@dali-tech.com 或在互动易平台提问等多种方式与公司进行交流，随时欢迎您向我们提出宝贵意见和建议。

10. 请庞总就今年的军品跟民品预期订单情况，给大家介绍一下，谢谢！

答:由于军品业务目前没有正式收到相关准确信息，但可望恢复性的增长，得益于这二年的转型投入公司的民品肯定能够明显的增长。

11. 请问财务总监徐总 公司历年计提的坏账准备有多少，今年能转回您预计有多少

答:您好, 公司参考历史信用损失经验, 结合当前状况以及对未来经济状况的预测, 编制应收账款、长期应收款、其他应收款与预期信用损失率对照表, 计算预期信用损失。公司累计计提信用损失 30,501.70 万元, 当收回该笔款项之后, 预期信用损失亦做相应调整。感谢您的关注!

12. 业绩这么差, 公司今后将采取什么办法转亏为盈?

答:公司将通过三个主要的方法来扭转目前的亏损局面, 首先是加强营销, 提高公司的销售收入, 由于政府采购的不确定性, 民品的销售必须大幅提高; 二是加大应收账款的回款; 三是保证公司竞争力的前提下, 从严控制公司的运营成本。

13. 董事长好, 近一两年很多军工企业已经陆续公布一些订单, st 导航, 包括高德都有一些大的订单出来, 为啥咱们公司一直没有军方订单? 是技术太落后被淘汰了吗?

答:您好, 近年来, 公司持续加大科研投入力度, 积极参与装备科研项目竞标, 并在多领域取得突破, 实现在研项目保持稳定增长, 产品不断拓展在各类装备中的应用, 为公司在装备领域的可持续发展提供了有力保障。公司如有相关事项达到披露标准, 将严格按照有关法律法规的规定和要求, 及时履行信息披露义务。

14. 我们现在需要明确, 新盖的光电大楼什么时候投入使用,

答:今年的九月公司新的产业基地开始投入使用。

15. 从相关报道中得知, 大立科技与无人艇公司云洲智能达成了强强合作战略, 成功进入舰船领域, 打破了行业壁垒, 极大拓展了发展空间。请问这是真的吗? 公司在舰艇上有订单吗?

答:您好, 公司以光电系统产品为技术基础, 研发了多款

	光电转塔系列产品，设计面向无人机、直升机、船艇等装备平台的任务需求，可应用于昼夜侦察、巡查监视、搜索救援、环境保护等场景。 16. 董事长您好！持续的研发投入，研发成果没有及时转化当期业绩，2025 年研发成果是否可以转化当期业绩？军品的发展有什么突破？军品订单延迟 2025 年是否可以完成？民品的发展有什么突破？ 答:根据公司的经验研发转化为当年的业绩比较难，所以公司的研发是持续的投入，这几年军品的发展也取得了一些进展，但是什么时候会转化成业绩，目前难以估计，民品希望在自己的行业上深耕并拓展外贸领域实现突破。 17. 公司每年投入的研发费用中包不包括研发人员的薪酬，如包括，薪酬占比是多少？ 答:您好，公司研发费用主要包括研发人员工资及福利、材料投入、测试加工费、折旧及摊销、燃料动力费及其他，报告期研发人员工资及福利占比为 65.67%。感谢您的关注。 18. 董事长好，请问公司新建的光电基地产能有多少？是否可以消化掉？ 答:公司新建的光电基地目前即将投入使用的是年产 200 套复杂光电系统和 1800 套光电产品的能力目的是适应未来五年内市场的需求，也预留了一部分未来发展的空间。 19. 2026 年摘帽的概率有多大，具体措施是什么？ 答:加强并实现公司年度最低的销售目标 5 亿元是我们公司的基本的目标，也是摘帽的唯一方法，公司一定努力。 20. 公司 现有的产能可以支持多少的营收,养的起这么在的研发团队吗。
--	--

答:目前的产能支持 30 亿以上的营收,也需要一支强有力的研发队伍的支持。

21. 请问年报中间的光电产品和机器人产品销量都大增,但是销售额反而下降,是什么原因?

答:您好,由于传统红外市场竞争加剧和产品结构变化,导致部分产品毛利率发生变化。感谢您的关注。

22. 请问公司现在有多少名员工?

答:您好,截至 2024 年 12 月底,公司现有员工 841 人。

23. 公司 的吊仓产品和国际相关产品有何技术上的差距

答:公司的吊舱技术是对标世界头部产品技术。

24. 今年公司被*ST,在这个关键时刻,公司是否有股份回购的计划,以此来坚定各位投资者信心。

答:您好,截至 2024 年底,公司通过回购专用证券账户,以集中竞价方式回购股份累计回购股份数量 4,208,500 股,占公司总股本的 0.70%。

25. 公司新建年产 200 套复杂光电系统和 1800 套光电产品的能力目的是适应未来五年内市场的需求能创造的最大营收是多?

答:超 30 亿元的营收。

26. 请问,公司现在在无人机、无人艇这 2 个方面,有什么进展,比如是否与其他公司建立合作关系?

答:公司已经同国内多家企业明确了合作关系,也取得了一定有进展,目前的任务势头很好。

27. 您好,公司 2025 年能否实现盈利?

答:扭亏为盈是公司年度最重要的工作目标,我们公司工

作重点都是围绕着这一个目标。

28. 公司目前现金流告急，公司 st 后融资更难，那么公司有什么办法支持后续的高研发费用？研发人员工资占比那么高，后续怎么办？

答：您好，截至 2025 年 1 季度末，公司的货币资金余额为 1.08 亿元，银行借款大多是中长期的信用贷款。感谢您的关注。

29. 一季度为什么只有 6%多的毛利率，未来有什么措施提高毛利率？

答：您好，主要系公司执行某型光电系统研制项目，研制成本高于合同收入所致。感谢您的关注。

30. 截止到目前，公司在手合同订单有多少？

答：您好，本报告期末已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 200,998,200.00 元，其中，180,908,200.00 元预计将于 2025 年度确认收入，20,090,000.00 元预计将于 2026 年度确认收入。感谢您的关注。

31. 大立科技进入 ai 机器人行业那么久，有没有和知名机器人企业有业务往来，比如同在杭州的宇树科技

答：您好，近年来公司结合机器狗等新型智能平台应用需求，开发了应用于机器狗的测温型双光监控类产品，用于复杂地形条件下的巡检应用

32. 2020 年的时候员工 1500 人，去年只有 841 人，相当于减少一半员工，公司确实对不起我们长期持有股东

答：您好，公司 2020 年底在职员工 816 人，详见 2020 年公司年报。

33. 董事长好，公司新建光电基地今年是否会投入使用？

答：九月投入使用。

34. 我投资大立科技 4 年时间了……每次看庞董事长讲话都很激动！6 年时间唯一民营企业研究出空中最复杂的光电项目！请问大立啥时能回报坚定的投资者呀

答：通过几年的努力我们拥有了一支专业的技术队伍，建立相关专业的实验、试验、科研、生产条件，掌握了先进的光电系统技术，我们坚信我们的技术成果能带来回报，也十分感谢您的信任和支持。

35. 公司存货周转天数明显过长，能否介绍具体原因

答：您好，主要系公司近年出现订单延迟未及时耗用导致存货余额较大，相应使得存货周转率下降所致。感谢您的关注。

36. 公司的 841 名员工中，公立实际研发人员有多少？

答：您好，公司现有研发人员 412 人，占公司总人数的 48.99%。

37. 请问，公司的研发项目不符合资本化条件么，为什么都在档当期费用化？

答：您好，根据《企业会计准则》规定，本公司基于谨慎原则，未将研发项目支出资本化。感谢您的关注。

38. 请问范奇先生：贵公司杭州以外设有哪些研发中心和生产基地？

答：您好，公司拥有杭州、上海和北京三个研发中心；除现有滨康路产业化基地外，还在新建“智能光电探测系统制造基地”。

39. 公司制定的五亿目标，达标的概率是多少？

答:我们公司有信心完成,也设立和分时点的目标和考核。

40. 公司在无人驾驶领域是否有新的突破, 目前拿到订单了么

答:您好, 公司利用在辅助驾驶领域的多年积累, 为智能驾驶技术提供低成本视觉感知方案, 为“端到端”的智能驾驶规模化应用提供可能。

41. 您好 2025 年度确认收入的 1.8 亿元, 包含一季度的 5887 万元吗?

答:您好, 公司红外热像仪系列、智能巡检机器人等产品, 其销售属于在某一时点履行的履约义务。内销产品收入于公司已根据合同约定将产品交付给客户且客户已接受该商品时确认。外销产品收入于公司已根据合同约定将产品报关, 取得提单时确认; 公司对外提供受托研制服务, 如果符合在某一时段内确认收入的条件, 按照履约进度确认收入。如果符合在某一时点确认收入的条件, 则在取得交付确认文件或验收文件时确认。谢谢您的关注。

42. 本报告期指第一季度?

答:您好, 公司本报告期是指 2024 年年度报告。感谢您的关注。

43. 请董事长说一下吊舱项目进展情况

答:完全按照进度执行科研计划。

44. 接前面有股友问的问题, 已签订合同, 但尚未履约, 肯定是不包括一季度的 5887 万元吧。否则就属于已经履约了。

答:您好, 本报告期末已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 200, 998, 200. 00 元。本报告期是指 2024 年度。感谢您的关注。

45. 目前大立科技已经不是融资标的了！请问目前大立还有多少融资盘

答:您好，因公司股票已不是融资标的，现无法查询相关数据。

46. 请问大立科技目前 8 元不到，公司考虑回购公司股票来稳定投资者信心吗

答:您好，基于对公司实际价值的综合评估，公司目前正在筹划开展新一轮回购相关工作。具体事项及安排，后续将以公告形式正式对外披露。

47. 您好，你说的本报告期末已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 200,998,200.00 元，其中，180,908,200.00 元预计将于 2025 年度确认收入，那么加上一季度的营收，目前可以确定 2025 年将近 2.4 亿元的营收是吗

答:您好，本报告期末（2024 年年报）已签订合同、但尚未履行或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为 200,998,200.00 元，其中，180,908,200.00 元预计将于 2025 年度确认收入。公司 2025 年 1 季度营业收入为 5,887.13 万元。感谢您的关注。

48. 请问公司的亏损一直在高位，有什么具体措施来扭转这一局面吗？

答:您好，公司将通过三个主要的方法来扭转目前的亏损局面：首先是加强营销，提高公司的销售收入，由于政府采购的不确定性，民品的销售必须大幅提高；二是加大应收账款的回款；三是保证公司竞争力的前提下，从严控制公司的运营成本。

49. 公司未来的核心根技术和拳头产品是什么，有什么规划

答:依据公司探测器和复杂光电系统的相关技术，我们也制定了相关的高性价比的系列化型谱产品，并在国内外市场积极推广，改变目前单一市场依赖的局面，提升公司的行业地位。

50. 公司的信用减值损失是哪方面

答:您好，公司以预期信用损失为基础，同时结合个别认定法，对应收账款、长期应收款、应收票据、其他应收款、预付账款等进行了减值测试。感谢您的关注。

51. 您好，公司执行某型光电系统研制项目，合同是否有约定什么时候完成合同履行

答:您好，该项目现正按计划开展工作。

52. 请问范奇先生，公司有没有上线新产品或开拓新业务的计划

答:2025 年，公司将继续以市场需求和行业趋势为导向，深挖电力监测、个人消费等红外产品在海外新兴市场的应用潜力。在热成像新兴应用领域方面，公司除继续推进个人消费、辅助驾驶等重点领域的良好进展，还将利用热成像芯片的低成本优势，继续推进晶圆级封装产品批量应用，降低最终用户使用成本，实现市场拓展，持续推进红外产品进入家庭应用；在巡检机器人应用领域方面，公司将继续推进产品在电力监测、轨道交通及矿用安全等等行业领域的应用普及，同时结合机器狗等新型智能平台应用需求，在机器人的巡检平台、巡检方式、光电感知等多方面创新应用，推进无人化应用。

53. 看季报公司目前存货 4.93 亿，能具体说明是哪方面产品吗

答:您好, 主要系公司近年出现订单延迟未及时耗用导致存货余额较大。感谢您的关注。

54. 董事长, 您好! 公司是否有大股东非法占用公司资金的行为?

答:你好, 公司不存在大股东非法占用公司资金的行为。感谢您的关注。

55. 公司是否有维护公司市值的准备, 对未来市场的变化是否有准备?

答:您好, 公司自成立以来始终坚守诚信经营的底线, 并不断以更加优秀的业绩回报广大投资者, 谢谢。

56. 你好, 公司 24 年年报预告有 6000 万的收入预计在今年第几季度确认营收?

答:您好, 公司红外热像仪系列、智能巡检机器人等产品, 其销售属于在某一时点履行的履约义务。内销产品收入于公司已根据合同约定将产品交付给客户且客户已接受该商品时确认。外销产品收入于公司已根据合同约定将产品报关, 取得提单时确认; 公司对外提供受托研制服务, 如果符合在某一时段内确认收入的条件, 按照履约进度确认收入。如果符合在某一时点确认收入的条件, 则在取得交付确认文件或验收文件时确认。谢谢您的关注。

57. 董事长您好! 公司营业规模太小, 研发费用相对较高, 要做大做强, 公司是否有考虑收购或重组事项?

答:您好, 公司如有相关事项达到披露标准, 将严格按照有关法律法规的规定和要求, 及时履行信息披露义务, 谢谢。

58. 请问 2025 年第一季度合同金额有多少?

答:您好, 公司如有相关事项达到披露标准, 将严格按照

	有关法律法规的规定和要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注。 59. 公司在无人机无人艇上面有哪些成熟应用产品 答:您好，公司以光电系统产品为技术基础，研发了多款光电转塔系列产品，设计面向无人机、直升机、船艇及车辆等装备平台的任务需求，可应用于昼夜侦察、巡查监视、搜索救援、环境保护等场景，谢谢。 60. 公司 st 以后，股价一直下跌至今，有很多投资者发文说公司有财务造假行为，导致股价下跌？请问是否有这种行为？ 答:您好，公司严格遵守有关法律、法规及相关监管要求，保证信息披露内容的真实、准确、完整、不存在任何虚假记载，亦不存在财务造假行为。感谢您的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 5 月 6 日