## 证券简称: 国脉科技

# 国脉科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-004

投资者关系活动 类别	☑ 特定对象调研	□分析师会议	
	□媒体采访	□业绩说明会	
	□新闻发布会	□路演活动	
	□现场参观		
	□其他(请文字说明其他活动内容)		
活动参与人员	富国基金权益研究部研究员陈天元先生		
	国信证券计算机首席分析师熊莉女士		
	国脉科技董事长陈维先生		
	国脉科技董事会秘书张文斌先生		
	HANTIAL FAIL MANAGEL		
时间	2025年5月7日(星期三)		
地点	公司会客室		
形式	线下交流		
	本文中所涉及的未来计划、发展战略等前瞻性描述不		
交流内容及具体问答记录	构成公司对投资者的实	质承诺,敬请投资者注意投资风险。	
	1、请具体介绍下公司	目的 AI Agent 是如何应用的?	
	答:公司已与主流大村	莫型服务商合作,构建深耕于社区养	
	老以及居家养老场景的	AI Agent,帮助用户获得更加个性	
	化、高效、安心的服务体	本验。AI Agent 贯穿了养老业务模式	
	中用户的全旅程,具体	应用如下:	
	• 前期接触与适应	支持(Engagement & Onboarding):	

从长者或其家属对养老方案有初步兴趣开始,到成功 入住或选择相应方案为止。在这一阶段,AI Agent 不 只是公司精准获客的高效助手,更是帮助长者和家属 理解、评估并顺利过渡到新生活模式的引导者。

- 日常生活与社交娱乐(Daily Living & Social Engagement):在长者加入养老社区或选择居家养老方案后,为其日常生活、兴趣培养和社交拓展提供全面支持。
- 健康与安全保障(Health & Safety Management): 从 日常健康监测到应急处理,为长者的身体和心理健康 提供持续支持与保障。

### 2、公司的 AI agent 具体何时发布?

答:公司基于居家养老场景的 AI 智能体预计将在二季度 发布。发布会具体安排敬请留意公司官网、微信公众号(国脉科技 GMTECH、国脉大学养老)及视频号(国脉大学养老)预告信息。

## 3、公司的 AI Agent 有何不同?

答:目前市面上的智能体大多都在强调"通用型",目标是能适应大部分场景,但我们认为 AI agent 并非"万能工具",在行业的深度知识不足的情况下,通用型智能体很难提升用户体验。因此,结合公司在康养垂直领域的布局及长期积累,我们选择持续深耕居家养老和健康管理领域。同时要打通线下服务,让 AI agent 突破线上数据的局限性,从"信息处理者"进化到"服务执行者",最终演进为"感知-决策-执行"的一体化系统。

4、公司的 AI agent 后续是否计划对外推广?

答:公司开发的 AI agent 将首先运用在我司所构建的首个模拟居家养老的大型社区"国脉大学养老"中,为用户带来更高效、更贴心的养老服务体验。通过实际应用场景,充分检验产品性能,确保产品能够以最佳的用户体验面向大众居家环境,为未来大规模推广奠定基础。同时,公司也将积极寻求政府部门、第三方机构合作,探索智慧养老的标准化和规模化应用,为应对人口老龄化挑战提供可复制的数字化解决方案。

## 5、居家养老 AI agent 的市场空间是多少?

答:截至 2024 年末,我国 60 岁及以上老年人口规模已达 3.1 亿(占比 22%),且以年均约 1000 万的速度持续增长。值得关注的是,在养老方式的选择上,居家养老占据绝对主导地位(约 90%)。这一结构性特征不仅印证了居家养老市场的刚性需求,更预示着该服务领域将迎来指数级增长机遇。

6、国脉大学养老项目有何特色?目前推广情况如何?

答: "国脉大学养老"是一个模拟居家养老的"身联网"实验社区,公司以该社区为基地,深度融合身联网(IoB)感知技术与人工智能算法,构建居家养老场景下的精准健康管理方案。在满足健康需求的基础上,"国脉大学养老"更进一步注重长者精神层面的需求,强调终身学习、代际交流等理念,我们希望通过这种与大学深度融合的创新模式,让长者融入充满活力的校园社区,实现"老有所为"的幸福感。

在推广方式上,除了传统渠道之外,我们也同样注重线上 渠道,目前国脉大学养老微信视频号、公众号及官方网站 (www.gmubrc.com)均已上线。自首次对外推广以来,市场反响热烈,获得多家线上、线下媒体关注,目前平台曝光量已突破百万级。

#### 7、公司的产教融合战略有何优势?

答:公司坚持产教融合的新路径,福州理工学院在专业设置、人才培养、科研等方面,学校与公司的发展战略紧密结合,现已构筑起集技术研发、场景应用、人才储备及创新孵化功能于一体的事业发展赋能平台。学院为公司业务打造出了三大核心壁垒:依托产业学院建立的产学研一体化产业科技创新平台、"讲师+工程师+技术股东"模式所实现的人才蓄水池、高效的实验与应用场景。公司将依托三大核心竞争优势,深化福州理工学院与国脉科技的产教融合创新模式,贯通身联网、人工智能、物联网及信息通信等领域的人才培养与技术研发体系,通过完善产学协同机制增强业务拓展能力,筑牢产业竞争力护城河。

近期,公司与厦门大学、马尾区人民政府三方签订战略合作框架协议,将共同打造校企地联合创新平台——"国脉未来科学城"。厦门大学将发挥顶尖学术优势,在产教融合、前沿技术研究、人才培养等方面全面赋能,尤其在数学与生命科学领域,助力公司联合攻关,推动基础研究与应用研究技术的高质量发展。在厦门大学的大力支持下,福州理工学院坚持产教深度融合、探索应用型本科的中国模式道路将走的更深更实,公司未来十年的科技创新将迈向一个崭新的战略高度。

#### 8、公司业绩如何?

答: 2024 年度,公司取得自成立以来的历史最佳业绩, 营收创近6年新高,归母净利创历史新高,同比增幅达61%。

	2025年一季度,公司延续强劲增长势头,再创历史最佳开年,归母净利润增长55%,环比增长345%。经营团队对公司,即是10年,10年,10年,10年,10年,10年,10年,10年,10年,10年,	
	司发展充满信心,具体业绩情况请持续关注公司定期报告。 接待过程中,公司接待人员与投资者进行了充分的交	
	流与沟通,严格按照有关制度规定,调研人员已按深交所要求签署调研《承诺书》。	
关于本次活动是 否涉及应披露重 大信息的说明	无	
附件清单(如 有)	无	
日期	2025年5月7日	