

证券代码：002931

证券简称：锋龙股份

浙江锋龙电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2024 年年度报告网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 5 月 8 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 董剑刚 董事、董事会秘书、副总经理 王思远 董事、财务负责人、副总经理 夏焕强 独立董事 王帆
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司在园林机械零部件、汽车零部件和液压零部件行业中分别处于怎样的竞争地位？ 答：尊敬的投资者您好，在园林机械零部件行业，公司是我国该行业主要的零部件生产销售企业之一，是 STIHL、HUSQVARNA、MTD、TTI 等国际知名园林机械整机厂商的长期业务合作伙伴。在汽车零部件行业，公司及子公司是克诺尔集团、盖茨、舍弗勒、东风富士汤姆森等客户的长期合作伙伴。在液压零部件行业，杜商精机与卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及潍柴液压等国际一线液压产品品牌客户建立了长期合作关系，连续多年获评“优秀供应商”等。感谢您对公司的关注。 2、未来公司在国内外市场的拓展策略是什么？ 答：尊敬的投资者您好，公司将一如既往地坚持以市场为中心，以满足客户需要为己任。在 2025 年度，公司将更加侧重于

	外销风险的防控，尤其是配合客户做好贸易战的应对和调整工作，以长期以来的快速响应、完善配套和品质保障，伴随客户穿越政策周期。关注超过行业发展均速的海外细分市场，协同客户做好业务拓展工作。同时，在稳住外销基本盘的同时，更大力度地拓展内销市场。在原有产品和行业基础上，加强相近工艺下的产品线拓展。在稳定现有市场的情况下不断发掘新的客户和应用领域，持续加大对国外国内市场开发力度，及时调整公司产品结构和销售策略。感谢您对公司的关注。 3、公司净利润实现扭亏为盈，请问这一增长趋势是否可持续？ 答：尊敬的投资者您好，2024 年度公司园林机械板块业务复苏，营业收入大幅上涨，同时，公司加强成本费用管控，持续深化降本增效，提高生产经营效率，最终实现扭亏为盈，2025 年第一季度的营业收入及净利润也同样呈现增长趋势。未来公司将注重外销风险的防控工作，持续开拓国内外市场，优化各项生产经营管理，回报关注支持公司的广大投资者，谢谢！ 4、24 年毛利率有所波动，主要原因是什么？ 答：2024 年毛利率波动原因涉及产品结构变化、汇率波动、原料价格波动等因素，园林机械业务总体毛利率有所上涨，主要跟对应市场回暖、业务增长带来的规模效应有关。而汽车零部件和液压零部件产品毛利率的下降，也分别与规模下降和产品结构变化有关。感谢您对公司的关注。 5、公司在汽车零部件业务方面，2024 年营业收入有所下降。面对这一情况，公司计划如何调整汽车零部件业务的产品结构和市场策略 答：尊敬的投资者您好，公司将深化与现有国内外知名汽车零部件客户的合作，优化产品结构、丰富产品种类，拓宽产品线。同时，公司将大力拓展新客户，尤其是新能源汽车领域，为客户提供质量更加优异、附加值更高的产品。 6、贵司在研发方面有哪些重点投入的项目？ 答：尊敬的投资者您好，公司 2024 年度重点投入的研发项目
--	--

	以在年报中有详细描述,包括但不限于房屋探测无人机电机的开发、高效除草机电机的开发、使用轻量化设计的新型磁电机开发、极性相反且具有特殊定位的新型磁电机开发、具有启动无反转功能的无刷电机方波驱动器开发、变速箱压力保护溢流阀的开发、变速箱换挡缓速用电磁阀的开发、高精度耐磨液压阀的开发、轮式挖掘机行走马达变速控制器关键技术的开发、工程机械用电比例弯轴马达控制器的开发等等。感谢您对公司的关注! 7、公司园林机械领域的 STIHL、HUSQVARNA 在合作过程中, 如何与这些大客户保持良好的合作关系, 实现互利共赢? 答: 尊敬的投资者您好, 一直以来, 公司凭借良好的技术、质量和服务优势, 才赢得了这些大客户的长期合作。我认为最重要的还是及时响应客户需求, 并以合理的成本、稳健的质量将所需零部件提供给客户, 并在后续服务过程中持续优化设计与成本。感谢您的关注!
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	不涉及
附件清单(如有)	
日期	2025 年 5 月 8 日