证券代码：002598

证券简称：山东章鼓

山东省章丘鼓风机股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度业绩网上说明会的投资者
时间	2025年05月08日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	联席董事长、总经理 方树鹏 董事会秘书、副总经理 陈超 财务总监 赵晓芬 独立董事 许崇海
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问：1、公司国外业务有2350万，请简要介绍一下目前关税战对本行业？公司的影响和应对措施。2、可转债2.43亿元后期如何推动转股？3、去年和今年一季度业绩均较同期有所下滑，原因何在？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！截至目前，公司对美贸易占比微小，美国加征关税对公司整体业绩影响甚微，公司正稳步推进多元市场布局以稳健发展；关于可转债转股，公司会通过但不限于改善经营业绩、加强市场沟通、加强与可转债持有人的沟通等方式，确保转股顺利推进；公司业绩有所下滑因公司规模发展的同时，受大环境影响，从去年下半年开始客户回款速度变慢，整体客户项目开工意</p>

愿不足，开工进度放缓，年度应收账款总额变大，计提准备较大是影响净利润减少的一个主要原因，扣除这个因素，整体营业利润稍有下降，下降幅度不大。感谢您的关注！

2. 公司在智能制造板块投入较大，磁悬浮产品在 2024 年的市场占有率提升情况如何？未来有哪些市场拓展计划？

答:尊敬的投资者您好，公司悬浮类产品2024年销售额较2023年同比翻倍，未来将聚焦钢铁、冶金等高能耗行业，深化磁悬浮技术应用，驱动产业绿色升级，进一步巩固市场地位。感谢您的关注！

3. 去年公司研发费用增加了 5.05%，研发的新产品中，哪一款预计能最快为公司带来显著的经济效益？

答:尊敬的投资者您好，公司年度研发立项32个，目前各项目组研究稳步推进，其中以智能化、高效节能以及核电产品的研究为主。感谢您的关注！

4. 报告中提到核电风机生产车间建设项目，目前该项目的建设进度如何？预计何时能正式投产？

答:尊敬的投资者您好，山东章鼓核电风机生产车间建设项目目前正常进行，该项目预计2025年6月达到可使用状态。感谢您的关注！

5. 公司在环保水处理板块提出“让环保成为生产力”的理念，在实际运营中，是如何通过技术和管理实现降低成本目标的？

答:尊敬的投资者您好，公司环保水处理板块在技术方面：1、专注焦化水处理行业问题，持续改善专项工艺、设备、药剂等技术环节，不断提升技术应用合理性，不断实现场景技术的迭代更新；2、创新无止境。合理利用企业内外生态产业链资源，整合行业内外不同技术，聚焦问题、整合技术，重塑工业水的治理理念、治理技术、治理方法、服务模式，把终端服务做到极致；在管理方面，1、采取精益管理办法，逐步实施精益化的过程控制，将技术与管理有机结合，把人机料法环等场景信息转化为资源的高效组合，降低资源的输入，减少资源的消耗，持续提升降本增效的综合效益；2、技术体系与生产运营管理相结合。一切本着服务现场为宗旨，从实际需求出发，小到日常动作规范，大到示范项目开发，一切以运营效益为出发点，不断提升运营管理水平、突破运营技术极限，例如污水生化系统cod去除率的不断提升，我们不断刷新行业水处理的新高度。感谢您的关注！

6. 新材料开发应用板块公司与拓道新材、湃方科技等多家企业开展了合作，这些合作目前取得了哪些阶段性成果？

答:尊敬的投资者您好,公司与拓道新材结合双方优势,共同开发自成体系的陶瓷泵新产品系列;与湃方科技创新研发出智能渣浆泵,此智能渣浆泵助力煤矿企业智慧化升级,赋予传统设备智能感知、预警与诊断能力,提升耐用性、管理效率,降低停机风险,保障生产安全高效。依托智能设备云平台,与客户合作开展承包运营维护,实现零库存、易损件及时更换,降低全生命周期成本。通过智能运维平台,减少人工巡视时间,降低工作强度,全包式服务模式深受客户欢迎。感谢您对公司的关注。

7. 罗茨鼓风机作为核心产品之一,2024 年市场竞争格局有何变化?公司如何保持其市场竞争力?

答:尊敬的投资者您好!公司是国家高新技术企业,具有雄厚的科技研发力量,且目前公司技术研发实力在国内罗茨鼓风机行业处于领先地位,公司主导产品罗茨鼓风机国内市场占有率一直位居全国同行业之首,随着公司不断增加研发投入,技术研发优势将不断增强,通过技术创新、智能制造升级、市场拓展与品牌建设以及服务增值,持续保持市场竞争力。感谢您的关注!

8. 2024 年公司通风机事业部在节能改造领域建立了风机效能诊断数据库,这个数据库对公司业务的具体推动作用体现在哪些方面?

答:尊敬的投资者您好,山东章鼓通风机事业部通过建立风机效能诊断数据库,精准识别高耗能行业节能潜力客户,转型为“能效托管合作伙伴”,提供持续服务。该数据库支撑碳交易及政府补贴,助力客户捕获政策红利,同时参与起草行业标准,构建生态圈,推动公司持续健康发展。感谢您的关注!

9. 磁悬浮产品能效较传统产品提升 30% 以上,但成本方面与传统产品相比如何?是否会影响其市场推广?

答:尊敬的投资者您好,山东章鼓磁悬浮产品因配置磁悬浮轴承、PLC智能控制系统等高端技术,初期成本较传统产品高,但其能效提升30%以上,长期运行可大幅降低能耗和维护费用,全生命周期成本优势显著。随着“双碳”政策推动及国产替代加速,用户更关注长期收益,磁悬浮产品因高效节能特性在钢铁、冶金等高耗能行业认可度持续提升。感谢您的关注!

10. 在水处理业务中,公司如何保持自身的市场份额?

	<p>答:尊敬的投资者您好,公司以服务存量客户为核心,打造一站式工业水处理服务平台,降低工业废水处理成本。在以运营为核心基础上进行客户挖潜,开拓新行业水处理项目,深耕重点项目和客户,整合供应链,以药剂切入大型集团项目,优化部门结构,在节水降碳方面持续研发投入,从全系统、全维度、全流程,来满足客户多方面需求,不断为客户创造价值。感谢您的关注!</p> <p>11. 智能渣浆泵助力煤矿企业智慧化升级,目前在煤矿行业的市场渗透率如何?未来有哪些推广计划?</p> <p>答:尊敬的投资者您好,山东章鼓针对国内主要煤炭企业如山东能源、潞安集团、平煤集团等正积极推动智能化技术升级,且计划通过业绩推广会、行业展会等渠道,重点推广其智能制造与物联网技术,如联合湃方科技打造的智能监测系统,以提升设备运维效率,并计划将成功经验复制至全产业链,推动技术升级与市场渗透。感谢您的关注!</p> <p>12. 未来发展规划中提到深耕海外市场,在海外市场的布局上,公司将重点关注哪些地区和领域?</p> <p>答:尊敬的投资者您好,山东章鼓未来将以东南亚、非洲、俄罗斯为核心,围绕智能制造、环保水处理、新材料开发应用三大领域,深化全球市场渗透,加快海外市场的布局。感谢您的关注!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025年05月08日