

证券代码：300422

证券简称：博世科

广西博世科环保科技股份有限公司

2024 年度网上业绩说明会

投资者活动记录表

编号：2025-001

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他： <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 博世科2024年度网上业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者 |
| 时间 | 2025年5月9日 15:00-17:00 |
| 地点 | 深圳证券交易所“互动易平台” http://irm.cninfo.com.cn “云访谈”栏目 |
| 公司接待人员姓名 | 主持人：博世科 副董事长：杨崎峰 经理：宋海农 副经理兼董事会秘书：付林 财务总监：袁先锋 独立董事：张正堂 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 公司于2025年5月9日下午 15:00-17:00 通过深圳证券交易所“互动易”平台举办 2024 年度网上业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，本次业绩说明会问答环节主要内容如下： 1. 行业以后的发展前景怎样？ 答：感谢您的关注。环保装备制造业在政策红利、技术创新和市场需求 |

的三重驱动下，正迈向高质量发展阶段。2025年3月，工业和信息化部、生态环境部、市场监管总局联合发布《促进环保装备制造业高质量发展的若干意见》，着力推动环保装备制造业持续健康稳定发展，打造具有国际竞争优势的万亿级产业。《意见》提出到2027年，先进技术装备市场占有率显著提升，重点领域技术装备产业链“短板”基本补齐，“长板”技术装备形成国内主导、国外走出去的优势格局。到2030年，环保技术装备产业链“短板”自主可控，长板技术装备优势进一步扩大，环保装备制造业从传统的污染治理向绿色、低碳、循环发展全面升级。

2. 请问公司目前进度如何？

答：感谢您对公司的关注与支持。

3. 你们行业本期整体业绩怎么样？你们跟其他公司比如何？

答：感谢您的关注。各环保企业因其业务布局、市场定位、运营策略等差异性，业绩表现各有不同。公司将进一步优化业务结构，聚焦工业板块核心优势业务领域，提高资源配置效率；同时加大应收账款回收力度，强化风险管理，积极探索新的市场机遇与合作模式，努力提升业绩表现。

4. 公司本期盈利水平如何？

答：感谢您的关注。公司2024年年度报告及2025年第一季度报告已于2025年4月23日披露于中国证监会指定的创业板信息披露网站巨潮资讯网，具体财务数据可查阅详细报告内容。

5. 公司之后的盈利有什么增长点？

答：感谢您的关注。一方面，公司通过内部产业链协同与高效发展，持续提升产品和服务质量，优化运营流程，降低经营成本，狠抓应收账款回收工作，努力实现经营业绩的扭亏为盈。另一方面，公司将持续加强与工业废水及工业清洁化生产领域优质大客户的合作与交流，深耕现有市场，完成市场纵向挖潜。同时，加快特色固危废、智慧环保节能装备、新材料等领域的市场开拓，拓展业务边界，进行横向挖潜，积极布局新的业绩增长点，为公司长期稳定发展奠定坚实基础。

6. 目前广西国资已经取得公司实际控制权，是否已经妥善解决员工欠薪及社保公积金欠缴的问题，什么时间能够足额发放所欠的员工工资？希望公司领导明确回复。

答：感谢您的关注，公司目前经营正常，会全力保障员工权益。

7. 南化集团取得公司控制权后给公司带来了什么实质利好？

答：感谢您的关注。南化集团在取得公司控制权后，将积极为上市公司引入有效的技术、市场及产业协同等战略资源，提升上市公司产业竞争力；在符合相关法律、法规及国资监管规定的前提下，南化集团将协助上市公司拓宽融资渠道或在取得所必须的内外审批后提供资金支持；同时在符合相关法律、法规、国资监管要求以及证券监管部门规定、窗口指导意见的前提下，南化集团将积极按照上市公司披露的定增预案推

动实施定增，同时利用上市公司较强的技术优势和研发优势，加强南化集团和上市公司的战略、区域、资源协同，进一步提升上市公司的盈利能力。

8. 您好，请问公司订单情况怎么样？

答：感谢您的关注。2024年度，公司持续深化工业板块战略布局，通过优化资源配置推动工业板块大力发展，工业板块实现收入 99,287.66 万元，占主营业务收入的比重为 62.38%，同比提升 29.15%。截至目前，公司在手工业类设备供货订单约 17.41 亿元人民币（含已中标），其中海外订单 11.58 亿元，该类订单主要客户为国内外造纸龙头企业。在工业水处理及纸浆漂白清洁化生产领域，公司基本实现东南亚业务全覆盖并保持较高的市场占有率，同时重点布局北美和南美市场，在土耳其等市场的布局也相继取得成效，海外市场份额进一步提升。未来，公司将继续聚焦工业环境治理主业，持续提升国内外市场占有率和行业影响力，形成工业废水处理、大型二氧化氯制备及其他化学品生产、工业近零排放的产业集群，夯实国内工业治污行业领先地位，稳步扩大海外工业市场占有率，进一步提升工业板块的业务体量和在公司业务收入的占比。

9. 公司在连续四年亏损的情况下是否会触发创业板退市条件？

答：感谢您的关注。根据深交所的相关规定，截至目前，公司未发生触及退市和其他风险警示的情形。公司目前正积极采取措施改善经营状况，提升盈利能力，努力实现业绩的改善。

10. 请问公司在东盟的业务开展得如何？

答：感谢您的关注。在工业水处理及纸浆漂白清洁化生产领域，公司基本实现东南亚业务全覆盖并保持较高的市场占有率。近两年，公司新签东盟区域工业订单的比例约占新签海外工业订单的 70%，且均为设备销售类订单，主要客户为国内外造纸龙头企业，支付能力强，具有较好的回款保障。截至目前，公司工业类在手订单约 17.41 亿元，东盟区域在手订单约 10.77 亿元，占比 61.86%。

附件清单

无

日期

2025年5月9日