

证券代码：002239

证券简称：奥特佳

奥特佳新能源科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	山西证券研究所：刘斌、贾国琛
时间	2025年5月7日
地点	江苏省南京市江宁区秣周东路8号5楼9号会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：窦海涛 证券事务专员：赵彬
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 2024年公司控制权发生了变更，新任实控人长江产业集团对奥特佳有哪些新的发展规划？</p> <p>答：本公司的实际控制人长江产业集团拥有多元化的产业布局，奥特佳所在的汽车及其零部件行业是长江产业集团高度重视发展的环节，其将奥特佳定位为集团在汽车及其零部件产业发展的重要支点。控股股东及实际控制人希望奥特佳未来能够继续做大做强，在收入规模、盈利能力、行业地位、技术实力等方面实现综合发展，力争成为全球领先的汽车零部件生产企业。在主营业务方面，奥特佳将继续聚焦于汽车热管理行业，同时对与汽车热管理相关联的新技术、新产业也持积极开放态度。</p> <p>2. 奥特佳未来几年的业绩增长目标？有哪些具体的执行</p>

措施？

答：奥特佳将在未来几年力争保持营业收入稳步增长的态势，同时也不断提升净利润水平，我们正在制定发展战略规划，根据规划和具体实施措施，在收入规模、业内排名和市占率、关键财务指标方面都希望在未来五年内有实质性的进步。在终端车型不断降价的压力传导下，汽车零部件行业的平均利润率也有持续下行的压力，在这样的行业背景下，奥特佳将通过精细化管理、拓展中高端客户、产业并购等具体措施争取市场占有率的提升和净利润的增厚。未来公司将整合压缩机和空调系统两大业务板块的客户渠道资源，努力推动电动压缩机产品进入更多中高端客户供应链。

3. 公司收购空调国际已近十年，当前对海外业务的整合有哪些新进展？

答：目前海外业务在人员结构、管理方式、技术研发等方面已经实现了和国内业务的融通。美国和墨西哥业务是奥特佳海外业务的重要基地，近年来业务规模在稳步扩大，但受到突发事件和政策变化等诸多因素影响，其财务表现始终不理想。2024 年公司已将美国工厂关闭，在墨西哥的第二工厂也已经实现了对美国工厂的替代，未来公司会考虑提高部分零部件生产组装在墨西哥的本地化率，从而应对关税政策变化风险。近期美国已宣布对墨西哥产的汽车零部件免征关税，这对于我们的输美产品而言是利好。同时，公司也在研讨增加在泰国、印度等基地或合作方的投资，新增压缩机产线，与长江产业集团旗下的实业协同合作，争取获得更多的当地政府优惠政策。

除此之外，我们现在尤其注重对国际新客户或新车型的争取力度，在营销上已经由以国内为主国际为辅，逐步转向国际国内双主线的策略，在客户拓展上，近期在欧洲的多个汽车品牌上实现了定点，与多家豪华品牌开始业务洽谈，全力争取突破，为公司在美国市场之外打开新的增长空间，提升国际化业

务的广度深度。

4. 奥特佳的市场占有率在自主品牌中已具有领先优势，但在一些产品的市场份额上仍未超越国际传统汽车零部件巨头，请问差距主要在哪里？

答：经过多年来的努力，相较于国际传统汽车零部件巨头，奥特佳在产品质量和技术水平上已不存在显著差距，目前切入中高端客户供应链的主要障碍在于客户粘性，中高端车型偏好选择已合作多年的国际知名的零部件供应商。但当某类车型销量快速增长时，主机厂也会产生选择二供的需求，这对于奥特佳进入中高端车型的供应链而言是良好机遇。

5. 奥特佳是否有寻求新增长曲线的规划？

答：汽车热管理的新技术仍在涌现，奥特佳对新技术的应用不会停止，新的 R290 制冷剂热管理系统产品的正式商用是公司在未来增长版图上的重要布局，期待热管理内部的业务升级能够进一步推动公司主业的持续增长。同时，奥特佳对围绕汽车热管理的产业合作机会始终保持积极开放态度，对布局算力中心热管理业务也做过专门研讨，初步认为本公司探索布局该产品具有一定的可行性，在充分论证可行性的基础上，后续可能开展相关业务和投资。

6. 美国新一轮关税政策对公司的影响如何？公司有哪些应对措施？

答：奥特佳通过全球各基地输美产品的收入总额不足十分之一，从我国直接向美国市场销售的产品占公司总营业收入比例更低，经过评估，对公司的收入和业绩影响有限。在当前宏观环境下，公司也已经与受影响的客户共同商讨了有效应对措施，因此，目前关税政策变化对公司日常经营的影响有限。未来公司也会根据国际政治经济环境的变化，采取在有关税优势的地区投资建厂等方式控制相关风险，提高业务国际化水平。

7. 奥特佳目前的生产情况如何？是否有新的扩产计划？

	<p>答：目前各类产品的生产和销售情况均正常，在手订单情况正常。电动汽车空调压缩机产品订单饱和度较高，目前公司正在滁州生产基地筹划电动压缩机新生产线，预计明年达产。我们期待在控股股东定向增发资金支持之下，进一步优化产能，提高自动化水平和质量控制能力，为客户提供更优质的产品。</p>
附件清单(如有)	无