

证券简称：立中集团

证券代码：300428

债券简称：立中转债

债券代码：123212

立中四通轻合金集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	☐.特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 5 月 9 日 (周五) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总裁 臧永兴 2、独立董事 唐炫 3、副总裁兼董事会秘书 李志国 4、财务总监 杨国勇 5、保荐代表人 刘军锋
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 1、中美贸易摩擦是否对公司业务造成影响？ 答：公司主营功能中间合金新材料、再生铸造铝合金材料和铝合金车轮产品三大业务，其中再生铸造铝合金材料、功能中间合金新材料产品因没有或有极少的美国出口业务，不受本次美国关税调整的影响；部分铝合金车轮产品出口至美国，公司密切关注相关政策变化，结合全球化产业布局，积极通过供应链调整以及客户协商等方式主动应对，美国关税调整对公司的生产经营不会产生较大的影响。此外根据最新政策，公司墨西哥工厂生产的铝合金车轮豁免 25%关税，将使公司产品的竞争优势进一步扩大，

	有助于公司获得更多北美客户订单。公司墨西哥年产 360 万只超轻量化铝合金车轮项目一期 180 万只已于 2024 年建成投产，目前已基本满产，二期 180 万只预计于 2025 年投产。 2、公司中间合金、车轮、铸造合金三个业务板块是如何控制原料价格波动对成本的影响的？ 答：尊敬的投资者，公司铸造铝合金、铝合金车轮和中间合金的销售价格与金属市场价格及时联动，此外公司及控股子公司开展商品期货套期保值业务，通过套期保值的避险机制减少因原材料价格波动对利润的影响。谢谢关注。 3、公司的应收账款金额较大，请公司分业务板块对应收账款余额进行分析？ 答：尊敬的投资者，2024 年 12 月 31 日应收账款余额 55.03 亿元，比 2023 年底的 40.32 亿元，增长 36.48%，主要是铝价上涨、再生铸造铝合金及功能中间合金销量增长，导致应收账款增加。谢谢关注。 4、公司本期盈利水平如何？ 答：公司 2025 年第一季度营业收入为 71.83 亿元，同比增长 20.39%；归属于上市公司股东的净利润为 1.62 亿元，较上年同期剔除会计估计变更影响后的归属于上市公司股东的净利润（1.39 亿元）增长 16.45%。谢谢。 5、公司在 ESG（环境、社会 and 治理）方面的主要工作有哪些？这些工作如何帮助公司实现可持续发展？ 答：谢谢您的关注，公司以实际行动践行环境、社会与公司治理（ESG）理念，推动可持续发展，持续提升 ESG 水平。自 2022 年以来，公司已连续三年披露了《立中集团环境、社会与公司治理（ESG）报告》（或名“可持续发展报告（ESG）”），并于 2024 年入选中国上市公司协会“2024 年上市公司可持续发展优秀实践案例”。 2024 年，公司积极响应国家《2030 年前碳达峰行动方案》，聚焦并落实低碳、环保、绿色的产业链发展战略，持续推动再生铝资源的循环利用，在废铝的回收利用、再生铝合金研发应用等
--	--

	领域不断突破。公司充分发挥在再生铝循环利用方面的技术与产业链优势，通过深化与上下游企业的联动合作，共同打造覆盖原材料到终端产品的绿色闭环，助力产业链低碳绿色转型。同时，公司持续推动公司数智化转型，借助先进科技实现业务智能化管理，精益化生产提升运营效率；建立气候变化管理体系和全流程气候风险管理体系，制定降碳目标和实施路径；开展碳盘查和碳配额管理工作，上线碳管理平台，实现动态监测；修订完善多项治理制度，加强内部管理和合规培训，提升治理水平；保障员工权益，提供多元化培训和畅通职业发展路径，践行人才多元化战略；组织开展各类公益慈善捐款和志愿者活动，全面推动公司的可持续发展。 6、臧总机器人零部件急需轻量化替代，peek 材料已经有替代铝镁合金的趋势，贵公司是否在高端材料上持续发力，另外贵公司常年研发投入较大，有什么好的成果没有？ 答：公司拥有深厚的技术底蕴和高效的技术协同研发体系，持续加快产品工艺技术革新，推动产业链向高端化、智能化、绿色化发展。近年来，公司在铸造铝合金领域，已成功研发了多款系列免热处理合金、低碳 A356、高导电高导热和高屈服铝合金、可钎焊合金、硅铝弥散合金等多款高性能铝合金材料，以满足在高端制造业领域上的应用需求；在铝合金车轮领域，公司不断加大铸旋和锻造技术改进和升级，研发了再生铝低碳 A356 车轮，满足了客户绿色低碳的发展要求；在中间合金领域，公司研发了多种稀土中间合金、高端晶粒细化剂、航空航天级特种中间合金、铜基和镁基中间合金产品，上述新材料、新产品的研发将进一步提升公司的盈利能力，谢谢！ 7、你们那个机器人关节材料验证了那么久，是不是效率过于低下了，臧总。 答：感谢您的关注，人形机器人关节作为高端装备的核心部件，其性能直接影响机器人运动精度、负载能力及可靠性，尤其在一些对安全性要求高的场景中，因此验证环节需经历多维度测试与持续优化，验证周期可能较长。谢谢。
--	--

8、公司 1-4 月份的经营情况是否符合公司 2025 年经营计划？目前影响公司经营业绩的主要因子是否发生不利的变化？

答：公司 2025 年第一季度营业收入为 71.83 亿元，同比增长 20.39%；归属于上市公司股东的净利润为 1.62 亿元，较上年同期剔除会计估计变更影响后的归属于上市公司股东的净利润（1.39 亿元）增长 16.45%，符合公司 2025 年经营计划，目前影响公司经营业绩的主要因素未发生重大不利变化。谢谢。

9、你们那个机器人关节验证了那么久，验证关节需要多少时间，效率是不是太低下了？

答：感谢您的关注，人形机器人关节作为高端装备的核心部件，其性能直接影响机器人运动精度、负载能力及可靠性，尤其在安全性要求高的场景中，因此验证环节需经历多维度测试与持续优化，验证周期可能较长。谢谢。

10、公司材料开发技术领先同行，且镁铝合金等材料可广泛应用于汽车轻量化领域。公司材料与业务的特性决定了公司在机器人领域将大有作为，请问公司已经布局的机器人业务是否将独立成立部门或事业部，正式拓展机器人特别是人形机器人业务？

答：公司在人形机器人领域的布局基于公司在铝合金新材料领域的技术积累，目前正积极推进人形机器人材料产品的研发与客户验证。未来公司将综合技术转化进度、客户订单规模及行业成熟度动态优化资源配置，具体规划请以公司公告为准。感谢您的建议。

11、公司年报披露：“在机器人及无人机领域，公司的高强度高屈服免热处理压铸铝合金凭借优异的综合性能表现获得关注，目前正在欧洲某机器人关节转轴及国内某知名无人机品牌的无人机结构件上进行验证。”请详细介绍机器人关节转轴上的验证情况。该机器人转轴在人形机器人上的应用及价值量与附加值如何？公司是提供转轴部件产品还是提供材料？

答：感谢您的关注！公司深耕铝合金产业 40 年，拥有行业领先的材料研发水平和丰富的材料技术储备，公司研发的高强度高屈服免热处理压铸铝合金材料正在欧洲某人形机器人关节转轴

上进行验证，后续验证进展公司将根据信息披露要求进行披露。

12、公司 2025 年的经营计划指标是否下达？能否介绍具体的计划指标？截止目前，经营计划执行是否存在偏差？

答：公司已制定 2025 年经营计划，其中第一季度公司实现营业收入为 71.83 亿元，同比增长 20.39%；归属于上市公司股东的净利润为 1.62 亿元，较上年同期剔除会计估计变更影响后的归属于上市公司股东的净利润(1.39 亿元)增长 16.45%，符合公司 2025 年经营计划。谢谢。

13、股价目前这样有没有打算回购股份？

答：为推动公司长期可持续发展，有效维护市值稳定，保障投资者权益，公司结合股东利益、公司利益和员工利益，积极开展可用于员工持股计划或股权激励的股份回购，2023 年 10 月 9 日公司召开临时股东大会，审议通过了《关于回购公司股份方案的议案》，截止 2024 年 2 月 6 日，该股份回购方案已实施完毕，公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价交易方式累计回购公司股份 2,688,558 股，最高成交价为 22.88 元/股，最低成交价为 13.72 元/股，成交总金额为 4,997.85 万元，以实际行动维护了广大投资者的利益。未来公司也将根据市值变动情况，根据监管规定视情况择机讨论股份回购事项，请留意公司相关公告，感谢您的关注。

14、公司的车轮现有实际产能、规划产能是多少？车轮板块的行业地位如何？

答：感谢您的关注！公司拥有铝合金车轮年产能超 2000 万只，为满足公司持续增加的铝合金车轮订单和规避国际贸易风险，公司正积极加大铝合金车轮墨西哥和泰国的海外产能建设，项目建成后公司铝合金车轮产能将进一步扩大。公司作为国内最大的铝合金车轮生产商之一，专注绿色、轻量化铝合金零部件的研发和生产，是行业内拥有从铝合金材料研发制造、模具研发制造、工装设备研究制造到车轮产品设计、制造工艺研发、数字信息化应用为一体的生产企业，领先的技术实力和质量水平使公司的铝合金车轮产品获得了全球汽车制造企业的认可和信赖。谢

谢！

15、公司市值管理做的是不是太差了？

答：感谢您的关注！公司高度重视市值管理，公司目前生产经营良好，各项业务有序推进，在此基础上，公司已建立了完善的市值管理制度，并将紧密围绕长期发展战略，严格落实制度要求，通过提升核心竞争力、优化资源配置、加强市场沟通等多维举措，持续推动市值与内在价值的良性增长。谢谢！

16、公司负债率为啥这么高？

答：尊敬的投资者，汽车产销量持续增加，带动公司主要产品产销量增加，同时主要原材料电解铝和再生铝市场价格持续上涨，公司主要产品销售单价相应提高，公司应收账款和存货占用流动资金增加，此外公司正在积极拓展国际市场，增加海外产能投资，海外在建工程项目投资较大，导致银行借款及应付债券余额高。公司正在积极采取一系列措施来优化负债结构、降低负债率，以确保公司的财务健康和可持续发展。谢谢关注。

17、公司之后的盈利有什么增长点？

答：公司非常重视新产品、新技术的研发，拥有深厚的技术底蕴和高效的技术协同研发体系，持续加快产品工艺技术革新，推动产业链向高端化、智能化、绿色化发展。在铸造铝合金领域，公司已成功研发了多款系列免热处理合金、低碳 A356 合金、高导电高导热和高屈服铝合金、可先焊合金、硅铝弥散合金等多款高性能铝合金材料，以满足在高端制造业领域上的应用需求；在铝合金车轮领域，公司不断加大铸旋和锻造技术改进和升级，研发了再生铝低碳 A356 车轮，能满足客户绿色低碳的发展要求并已得到了主机厂的认证；在中间合金领域，公司研发了多种稀土中间合金、高端晶粒细化剂、航空航天级特种中间合金、铜基和镁基中间合金产品，上述新材料、新产品的研发将进一步提升公司的盈利能力。

18、墨西哥工厂、泰国工厂的现有产能、规划产能情况如何？

2025 年该两家工厂是否可以满产、盈利？

答：公司作为“铝合金新材料和汽车轻量化零部件全球供应

	商”，积极推动全球化的战略布局。公司较早的实施了“走出去”的发展战略，于 2010 年在泰国投资建设了铝合金车轮工厂，近期公司积极把握泰国新能源汽车产业政策机遇，在泰国新增购买了土地和厂房用于建设泰国铝合金车轮第三工厂，未来将进一步提升产能弹性与成本效率。2024 年公司墨西哥一期 180 万只超轻量化铝合金车轮项目建成投产，目前已基本满产，二期 180 万只预计于 2025 年 12 月投产。 19、请问一下公司领导，咱们公司整体产能是接近于满产状态吗？ 答：感谢您的关注！公司铝合金车轮和功能中间合金新材料的产能利用率处于行业较高水平，再生铸造铝合金因整体行业影响产能利用率相对较低。其中，为满足公司持续增加的铝合金车轮订单和规避国际贸易风险，公司正积极加大铝合金车轮墨西哥和泰国的海外产能建设；同时，公司积极拓展铝合金材料在新兴产业的布局，进一步提升铸造铝合金业务的产能利用率。 20、贵司两三年内对市值的预期是多少？ 答：公司未来市值将取决于行业趋势、公司战略执行及市场环境等多重因素。公司依托新能源汽车轻量化、低碳绿色发展政策及全球化产能布局，叠加新材料和新兴领域的拓展，有望驱动业绩持续增长，进而带动市值增长潜力。同时提请广大投资者关注铝价波动、贸易壁垒等风险，感谢您的关注。 21、贵公司转债强赎条件设置是否太低，管理层对公司也没有信心么？ 答：公司始终对自身长期价值与持续经营能力充满信心，将专注于主营业务发展，通过提升业绩、优化治理等方式夯实股价的基本面支撑，为投资者创造价值。可转债作为兼具股债属性的融资工具，其条款设计的目标是实现公司与投资者的共赢，我们也将严格按照法律法规及募集说明书的约定行使相关权利，切实维护全体股东与债权人的合法权益。再次感谢您的关注！ 22、贵公司转债的强赎条件设置是否太低，表示公司也没信心？
--	---

	答：公司始终对自身长期价值与持续经营能力充满信心，将专注于主营业务发展，通过提升业绩、优化治理等方式夯实股价的基本面支撑，为投资者创造价值。可转债作为兼具股债属性的融资工具，其条款设计的目标是实现公司与投资者的共赢，我们也将严格按照法律法规及募集说明书的约定行使相关权利，切实维护全体股东与债权人的合法权益，再次感谢您的关注！ 23、贵公司除了走这种重资产，低毛利率行业，有往高端发展规划没有呢？ 答：公司持续加快产品工艺技术革新，推动产业链向高端化、智能化、绿色化发展。近年来，公司在铸造铝合金领域，已成功研发了多款系列免热处理合金、低碳 A356、高导电高导热和高屈服铝合金、可钎焊合金、硅铝弥散合金等多款高性能铝合金材料，以满足在高端制造业领域上的应用需求；在铝合金车轮领域，公司不断加大铸旋和锻造技术改进和升级，研发了再生铝低碳 A356 车轮，满足了客户绿色低碳的发展要求；在中间合金领域，公司研发了多种稀土中间合金、高端晶粒细化剂、航空航天级特种中间合金、铜基和镁基中间合金产品，上述新材料、新产品的研发将进一步提升公司的盈利能力，谢谢！ 24、贵公司重资产，毛利率低下，请问杨总财务情况是否健康？ 答：尊敬的投资者，公司持有土地、厂房、机器设备等资产，资产整体成新率较高，运行状况良好。公司铸造铝合金产品收入占比大，铸造铝合金产品的定价模式采用“原材料价格+加工费”，原材料价格占销售价格比重高，导致毛利率低。铝合金车轮和中间合金毛利率良好。整体毛利率水平处于同行业合理水平，财务状况稳健、良好。谢谢关注。 25、请问公司在“质量回报双提升”行动方案中，有哪些具体的措施和成果？未来如何进一步推动这一方案的实施？ 答：谢谢您的关注，公司在“质量回报双提升”行动中，通过聚焦铝合金主业、强化研发投入（2024 年研发资金持续增加并且累计获得专利 964 项）、推动再生铝循环利用及 ESG 实践（连
--	---

	续三年发布 ESG 报告）、规范治理（信息披露获深交所 A 级评级）和重视股东回报（制定 2024-2026 年股东回报规划每年现金分红比例不少于 30%）等措施，2024 年实现了营收和净利润双增长。未来公司将继续深化主业创新、优化运营效能、加强可持续发展 和投资者沟通，落实现金分红政策，提升内在价值与市场信心。 26、你们一体化压铸材料到底有没有开始实际应用？ 答：感谢您的关注！公司作为国内一体化压铸免热处理合金材料的先行者，率先实现了免热处理材料的国产化替代，在材料研发、产品性能、生产成本、产能布局和市场推广等方面具有领先优势。公司持续加强免热处理合金材料的纵向深度研发，研发的系列免热处理合金材料可覆盖多品种应用场景，在新能源汽车一体压铸领域，已获多家头部新能源车企及压铸厂终端认证和项目定点，并已实现规模化量产；在机器人及无人机领域，公司的高强高屈服免热处理压铸铝合金凭借优异的综合性能表现获得关注，目前正在欧洲某人形机器人关节转轴及国内某知名无人机品牌的无人机结构件上进行验证，但目前尚未实现营业收入，请注意投资风险，谢谢！ 27、领导，您好！我来自四川大决策，请问，从行业竞争格局来看，铝合金新材料和汽车轻量化零部件行业竞争激烈，不断有新的竞争对手进入市场。公司认为自身相对于竞争对手的核心竞争优势是什么？如何在保持现有优势的基础上，持续创新和优化，应对市场竞争带来的挑战，巩固和提升公司在行业中的地位？ 答：感谢您对公司的关注。公司经过长期努力各业务板块全方位快速稳健发展，形成了自身独有的核心竞争优势。各板块业务的协同发展，使公司实现了销售渠道共享，集中采购节约成本，提升抗风险能力，形成了集人才资源、产品研发、生产工艺、客户资源为一体的综合竞争优势，助力公司进一步发挥规模化优势。同时，公司拥有规模实力强大的生产基地，以及全球化、多元化的产能布局和销售网络，规模和区域优势明显。 公司未来将继续坚持“铝合金新材料和汽车轻量化零部件全
--	--

	球供应商”的市场定位，进一步完善全球化产能布局，提高公司的国际竞争力；不断拓展和深化新能源汽车市场，加快旋压、锻造、高端、大尺寸等高附加值车轮产品切换；充分利用产业链优势，提升低碳、绿色铝合金车轮市场占有率；利用国内外再生铝采购、分选基地优势，为公司低碳、可持续发展提供全球化资源保障；以免热处理合金材料、高导热高导电铝合金、可钎焊合金、硅铝弥散合金等高性能新材料为抓手，大力开发新能源汽车、3C产品、低空经济、人形机器人、芯片半导体等热门应用领域；持续加大高端功能中间合金材料的研发和市场开发力度，进一步提高高端中间合金产品市占率，全面实现铝合金车轮、再生铸造铝合金和功能中间合金三大主业量价齐升的发展目标。
附件清单(如有)	无
日期	2025-05-09