

证券代码：000777

证券简称：中核科技

中核苏阀科技实业股份有限公司
2025 年 5 月 9 日投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☒ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
活动参与	线下：方正证券、国泰基金、华泰证券、中信证券、东方财富、一典资本、鑫元基金、国联证券、诚通证券、远海基金、启元资产、个人投资者； 线上：通过价值在线（www.ir-online.cn）参加的线上投资者 45 人。
时间	2025 年 5 月 9 日 13:00-14:30
地点	网络会议地点：价值在线（www.ir-online.cn） 现场会议地点：中核科技 108 会议室
形式	☒ 现场 ☒ 网上 ☒ 电话会议
上市公司接待人员姓名	马 瀛 董事长 龙云飞 董事、副总经理（主持工作） 周邵萍 独立董事 匡小兰 总会计师、董事会秘书 李 亮 投资总监、董事会办公室主任 张倩倩 证券事务代表
投资者关系 活动主要内容介绍	本次调研活动已按照有关规定签署调研《承诺书》。接待过程中严格遵循信息披露公平原则，不存在未公开信息泄露情况。 本次投资者关系活动提问沟通主要内容为： 一、沟通问答： 1、如何展望未来几年投资收益，中核海得威的未

	来盈利情况？秦山核电站 C14 实现国产化，对于降低中核海得威原材料成本，提升毛利率水平，是否会有帮助？预计在什么时候可以体现？ 答：秦山核电站实现利用核电商用堆生产 C14 同位素，破解了我国长期依赖进口 C14 的困局。中核海得威作为呼气试验药品及检测仪器的生产商，主要利用 C14 的放射性来诊断幽门螺杆菌感染。 从成本端来看，在综合考虑国产化供应规模、具体定价后，若成本因 C14 国产化而降低，在产品销售价格不变或合理调整的情况下，利润空间可能得到拓展。 2、2024 年公司核电收入 8.4 亿，同比大幅增长 35%，但是毛利率 23 年为 30.4%，24 年上半年为 32%，24 年全年为 24.2%，毛利率产生较大幅度波动的原因是？ 答：毛利率与产品产出结构有关。不同产品的毛利率存在差异。2024 年下半年，公司小口径阀门出产较多，部分小口径阀门销售价格偏低对毛利率产生了影响。毛利率波动是正常的现象。 3、目前核电在手订单如何？新签订单如何？ 答：目前，公司核电在手订单近 30 亿。大概分布在三澳 1、2 号机组，三门 3、4 号机组，徐大堡一期 1、2 号机组，陆丰 1、2 号机组等项目。 2025 年 4 月 27 日，国务院常务会议核准了浙江三门三期工程、福建霞浦压水堆 1、2 号机组、山东海阳三期工程、广东台山二期工程、广西防城港三期工程等 5 个核电项目，这是自 2022 年以来连续第四年核准 10 台及以上核电机组，保持了常态化审批节奏，核电产业迎来了新一轮发展黄金期。公司受核电政策利好影响，在手核电订单充足。 新签核电订单主要分布在：江苏徐圩核能供热发电厂一期工程、中国核动力研究设计院医用同位素试
--	---

	验堆、福清核电核能供汽项目、惠州太平岭二期等项目。 4、核电产能目前扩产情况如何，目前产能是否还存在瓶颈？24 年的产能大约是可以满足几台机组的交付？25 年、26 年分别会达到几台机组的交付产能？ 答：公司核电产能扩建分为三期，其中一期、二期项目已完成，增加了部分阀门试验设备、加工设备、定置仓储设备、自动焊接设备等。三期项目预计在 2025 年底完成，改造清洁厂房并投入相关设备，满足高端产品精密加工、检测及装配试验场地要求，项目正在实施中。 目前公司核电产能可以同时满足 8 台机组阀门的出产，三期建设完成后，预计可同时满足 10 台机组阀门的出产。 5、四代堆，我们在山东的高温气冷堆拿了 1.4 亿订单，连云港项目是否招标完毕，我们大概拿到多少？市场份额是否有扩大？ 答：连云港项目招标进行中，其中主蒸汽隔离阀已开标，公司成功中标。公司将认真对待并积极参与，努力争取承接更多订单。 6、四代堆今年是否有一定的交付任务？山东和连云港的项目。大概交付多少量？ 答：目前公司已具备四代核电机组关键阀门供货能力，根据项目要求，今年公司将完成霞浦核电二期及山东核能项目等四代核电机组阀门交货任务。连云港项目处于建设前期，25 年未到交付日期。 7、核聚变我们有哪些技术储备和供货？未来有哪些产品布局？是否需要相关阀门。 答：中核科技在涉核和非核领域均有较完整的工业阀门产品谱系，具有强大的阀门科研能力，目前正
--	--

	积极进行聚变堆的相关技术积累，对接核聚变阀门设备需求部门，可有力支撑核聚变阀门的自主开发和供货。 8、石油化工板块这两年收入有一定压力，我们计划如何应对？ 答：公司石油化工板块主要产品包括：石油、化工、煤化工、LNG 装置用阀门以及新能源领域阀门。 近几年随着双碳政策的发布实施以及炼化企业下游市场需求萎缩，石化行业的投资放缓，导致对特种阀门的需求减少。目前，国家重启建设大型炼油乙烯项目、煤化工项目，但未到阀门采购节点，公司密切跟踪重启的大型项目。 为应对市场变化，公司已积极行动采取措施。针对新领域新市场，公司积极开发新产品（大口径控制球阀、EVA 超高压关键阀门、超大口径球阀等），寻找新的市场机会；针对存量产品，通过设计工艺优化、降本增效、提高生产效率、优化供应链管理等措施，提高市场竞争力；同时寻求与国际企业的合作，扩大海外市场销售份额。 9、煤化工最近有一些项目启动招标，我们是否有获得相关订单？我们历史上在煤化工领域还获得了哪些项目的订单？ 答：公司长期关注煤化工项目的进展，自 2014 年起专注于煤化工严苛阀门研发工作，并且经过多年的积累和发展，已经在煤化工领域取得了显著成就。用于煤直接液化装置高温高压物料分配柱塞阀入选国家能源局第四批能源领域首台（套）重大技术装备，用于煤化工的耐磨球阀已取代进口产品并已实现稳定运行。 历史上公司在煤化工领域订单业绩较多，涵盖煤直接液化工艺、煤间接液化工艺、煤制甲醇工艺、煤制烯烃工艺等，客户群体包含中国神华煤制油化工有
--	--

限公司、内蒙古伊泰煤制油有限责任公司、中天合创能源有限公司、陕煤集团、宁夏煤业集团有限公司等单位。

公司近期参与了国家能源集团鄂尔多斯煤制油升级改造项目、鄯善万顺发和汇安能源煤焦油加氢装置、陕煤集团榆林化学二期、内蒙古卓正煤化工等多个项目的投标工作，并已获得相关订单。

10、出口业务 2024 年实现 1.47 亿元，同比增长 84%，主要是哪些产品出口，出口地区主要是哪些？

答：公司直接出口业务 2024 年实现 1.47 亿元（未包含间接出口），产品主要为符合 API 标准的美标阀门，涵盖品类有闸阀、截止阀、止回阀、球阀、蝶阀，产品主要销往中东、欧洲和东南亚等。

11、中核西仪重组并购的进展如何？今年是否会全年并表？23、24 年收入、利润情况如何，25 年如何展望？

答：自《中核苏阀科技实业股份有限公司发行股份购买资产并募集配套资金暨关联交易预案》披露以来，公司及相关各方积极推进本次交易的各项工作。截至目前，本次交易所涉及的尽职调查、审计、评估等相关工作尚未完成。待相关工作完成后，公司将再次召开董事会审议本次交易的正式方案等相关事项，并提交公司股东大会审议。

12、后续集团是否还有集团其他资产并购的可能？

答：公司坚持内生式增长提升业绩，也会根据业务需求考虑与外延式并购相结合。未来如果在上下游产业链、运维服务等领域具有协同性的优秀标的，公司会根据业务需求考虑。如有相关事项公司将按照相关法律法规及时履行信息披露义务。

13、公司近期经营业绩及未来战略规划。

答：公司近期经营业绩：2025 年以来，公司坚持高质量发展理念，聚焦“五个价值”提升，经营业绩保持稳中有进的良好态势。一季度，公司积极组织推进生产经营各项工作，营业收入、利润总额同比均大幅增长。

公司未来战略规划：公司正在部署推进“十五五”规划编制工作。未来公司的发展方向聚焦阀门主业和资本运作两方面，其中：阀门主业做强做优、做专做精，不断增强核心竞争力；资本运作依托上市公司平台优势，逐步向上下游产业链、运维服务等领域延伸，实现产业突破。具体围绕市场开拓、科技创新、产能提升、数字化转型、资本运作、深化改革、提高上市公司质量等方面提出思路和举措。

14、请问公司对市值管理考核有什么具体的布局安排？

答：公司一直高度重视市值管理工作。公司制定有：《市值管理制度》《市值管理工作方案》《市值管理任务台账》；公司将持续以提升内在价值为核心，通过资本运作、市场化改革、合规管理及投资者关系优化等综合举措，实现公司市值与内在价值的长期动态匹配，增强市场认可度，为股东创造可持续价值。

15、一季度销售费用率、管理费用率、研发费用率均有明显的下降，请问这是一个大的趋势么？我们今年在降本控费方面是否有定量的目标？

答：销售费用和管理费用同比有所减少，同时收入同比大幅增加，导致销售费用率、管理费用率下降明显；研发费用同比增加，研发费用率同比略有下降，主要是由于收入同比大幅增加导致。

公司持续推进目标成本管控，积极开展降本增效。对于销售费用、管理费用有年度预算控制目标。

	二、参观公司产品陈列室、锻钢阀体智能加工车间。
附件清单 (如有)	无
日期	2025. 5. 9