证券简称: 华宇软件

北京华宇软件股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-002

投资者关系	☑特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 ☑业绩说明会
活动类别	│□新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他
参与单位名称及人员姓名	一、参与调研的人员 来自长盛基金、东兴基金、地泽投资、和聚投资、兴全基金、 银杏资本、中欧基金、民生证券、中邮证券、浙商证券等机构 的 11 位投资者和分析师 二、参与业绩说明会的人员 线上参与公司 2024 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2025年5月12日(周一)
地点	一、调研的地点 北京市海淀区清华科技园科技大厦 C 座 25 层第二会议室 二、业绩说明会的地点 全景网(https://rs.p5w.net)
上市公司 接待人员姓名	董事长、总经理:郭颖先生 董事、副总经理:赵晓明先生 董事、首席财务官:王琰先生 独立董事:谢绚丽女士 董事会秘书:韦光宇先生
	今日交流主要问题及回复如下:
	1. 介绍公司法律万象大模型业务进展和公司法律方面新签订 单情况。
投资者关系活 动主要内容	"华宇万象大模型"在 2024 年迭代到了 3.0 版本,增强了大模型平台推理能力、安全合规能力,新增了多模态能力、代码能力。凭借长期积累的业务理解能力、数据资源优势和大模型底层能力的提升,公司推出"万象"系列智能应用创新,包括互联网法律咨询应用"元典问达"、民商事全案由支持的智能辅助应用"万象法官数字助理"、智能数据洞察应用"万象问数"、智能体开发平台"万象+"、全面智能化升级的"一站式数据治理平台"、通用智能分析软件"Bl@GPT"和数据洞

察和决策辅助应用等系列产品。产品全面触达以法院为核心的政法市场(G端)、以国央企为代表的企业市场(B端)和消费用户市场(C端),助力行业客户推动数据资产向业务价值转化,提升运营质量和效能;为互联网用户提供一站式的法律问题检索和咨询服务。2025年2月,公司获授"吴文俊人工智能科学技术奖"科技进步奖一等奖。

受益于对法律大模型相关技术的持续投入,对人工智能、信创、数字化等技术产品研发的重点保障,以及与生态伙伴的深度协作,"万象"系列创新智能应用 2024 年在市场拓展方面取得了重要进展,数据类产品和服务快速布局和开发。此外,公司 2024 年法律科技业务新签合同实现同比增长。

2. 公司在未来有没有市值管理手段?

公司高度重视市值管理工作。近年来,面对市场环境的变化,公司坚定推进聚焦核心、成就客户、创新引领、开放合作的战略规划,核心领域优势进一步加强,创新产品加速落地,不断创造客户价值,增进投资者对公司的价值认同。公司通过持续优化公司治理,实现高质量发展、提高信息披露水平、加强投资者关系管理等多种方式,加强市值管理工作。

3. 期待公司与投资者加强交流。

信息披露合规是公司的责任,也是关系到资本市场沟通秩序和投资者权益的重要工作。随着市场对公司未来发展更加关注,公司也积极加强投资者关系的工作与服务,帮助投资人更方便、更充分了解公司。根据最新"工作指引"要求,加强沟通渠道建设,积极开展多种渠道、平台与方式的市场沟通,确保信息披露真实、准确、完整。希望能得到更多的支持和关注,谢谢!

4. 随着数字化转型加速,公司在政务和司法等软件服务领域,如何提升产品的智能化水平和用户体验?在应对行业政策变化和市场竞争时,公司有哪些战略调整和创新举措?

如您所说,数字化转型的行业背景下,提升产品智能化和 用户体验特别重要。公司深耕的法律科技、教育信息化、政企 数字化三大主营业务领域,均深度契合国家战略方向,存在广 阔战略空间。报告期内,公司重点投入了数据和智能应用研发, 持续场景应用创新,服务客户新需求;公司还布局了法律和司 法辅助服务、服务纠纷化解、绿色校园等新业务,蓄积持续发 展动能。

公司自2016年开始基于法律数据和司法场景打磨法律人工智能平台,于2023年推出华宇万象大模型,报告期内迭代至3.0版本,增强大模型平台推理能力、安全合规能力,新增多模态能力、代码能力。凭借长期积累的业务理解能力和数据资源

优势,公司推出"万象"系列智能应用创新,方向涵盖民商事全案由智能辅助应用、智能体开发平台、数据治理和互联网法律咨询等。产品全面触达以法院为核心的政法市场(G端)、以国央企为代表的企业市场(B端)和消费用户市场(C端),助力行业客户推动数据资产向业务价值转化,提升运营质量和效能;为互联网用户提供一站式的法律问题检索和咨询服务。2025年2月,公司获授"吴文俊人工智能科学技术奖"科技进步奖一等奖。

公司将继续聚焦核心业务和核心优势,聚焦 AI 赋能关键场景,坚定行业化、场景化的应用创新和服务创新,以创新引领发展,并积极扩大外部合作,整合优势资源,持续成就客户,推动公司恢复高质量发展。

5. 公司本期盈利水平如何?

公司 2024 年全年营业收入为 16.29 亿元,同比下降 7.99%, 直接原因是期初在手订单规模不足而落单节奏季节性强。得益 于聚焦核心业务,运营效率提升,公司综合毛利率同比增加 10 个百分点。

在确保战略性投入和前期组织优化阶段性投入的同时,全年公司运营效率进一步提升。公司管理、销售、研发三项费用累计连续三年同比下降。去年公司扣除非经常性损益后的净利润亏损 5.09 亿元,较去年同期亏损收窄 60.78%。

2025 年第一季度,公司业务规模和盈利能力继续改善,当期实现营业收入 2.71 亿元,同比增长 11.59%;实现归母净利润-0.45 亿元,较去年同期亏损收窄 47.79%。

6. 公司之后的盈利有什么增长点?

公司深耕的法律科技、教育信息化、政企数字化三大主营业务领域,均深度契合国家战略方向,存在较大发展空间。报告期内,公司重点投入了数据和 AI 应用研发,持续"大模型+"场景应用创新,公司还布局了法律和司法辅助服务、服务纠纷化解、绿色校园等新业务,蓄积持续发展动能。

公司 2024 全年新签合同额和期末在手合同额恢复增长,且高价值的应用软件和运维服务占比维持在较高水平。公司在当期进一步加强了各项经营管理举措,其积极效果有望在 2025 年逐步显现。公司将继续聚焦核心业务和核心优势,聚焦 AI 赋能关键场景,坚定行业化、场景化的应用创新和服务创新,以创新引领发展,并积极扩大外部合作,整合优势资源,持续成就客户,推动公司恢复高质量发展。

7. 行业以后的发展前景怎样?

公司所在的行业是软件和信息技术服务业,机会和挑战并

存。我们认为,数据化、智能化、集约化、服务化将是行业发展趋势,整个产业正逐步走向以技术驱动和创新驱动为主导的阶段,以"大模型"为代表的人工智能技术也为行业持续注入发展动力。公司将继续聚焦核心业务和核心优势,聚焦 AI 赋能关键场景,坚定行业化、场景化的应用创新和服务创新,以创新引领发展,并积极扩大外部合作,整合优势资源,持续成就客户,推动公司恢复高质量发展。

8. 公司业务进展情况如何?

2024年,公司核心领域优势进一步加强,在数字法院和数字校园(高校)的市场竞争力实现了提升。在法律科技领域,公司重点投入数字法院庭审、诉服、执行等核心场景应用创新,以数据和智能应用驱动场景应用创新;并不断实现法院业务能力的延伸和复用,开拓了增量市场空间。在教育信息化领域,公司坚持差异化竞争策略,以大模型和数据治理能力赋能智慧校园,加速应用和方案创新。

9. 华宇万象大模型可以创造什么客户价值?

"万象"最直接的客户价值是提升法律工作效率与质量。 通过 AI 技术处理海量法律数据(如案例、法规、文书),解决 传统法律工作中信息检索繁琐、文书生成耗时等问题,大幅提 升各种机械性工作(包括知识工作)的自动化水平,助力法官、 律师、公司法务等泛法律人有效提升工作效率。

10. 公司在互联网产品方面有什么进展?

"元典问达"是公司于 2024 年上线的基于大模型技术创新的互联网法律咨询应用,为专业法律人及泛法律人提供精准、专业的智能法律知识服务,微信搜索同名小程序即可使用。

目前"元典问达"已接入 DeepSeek-R1 满血版,提供深度研究、要素式起诉状 AI 生成等实用功能。用户可自由选择法规、案例、论文等数据来源作为 AI 回答依据,所有引注溯源可查可验,为专业法律人提供可信赖的法律洞察。该产品已落地多家政府、企业及律师事务所,在用户增长与商业变现等方面持续取得积极进展,未来还将努力拓展更多应用场景,致力于让1000 万泛法律人都能用好大模型。

风险提示

公司郑重提醒广大投资者:以上如涉及对行业发展趋势、公司发展规划、未来经营情况等内容的预测,并不构成公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺和保证。新技术引进到客户价值创造,还需要时间进行打磨,对业绩的影响也还具有不确定性,请注意投资风险。

公司目前指定的信息披露媒体为《证券日报》和巨潮资讯网

	(http://www.cninfo.com.cn),公司所有信息均以在上述指定媒体刊登的信息为准。敬请广大投资者注意投资风险。
说明	本次活动未涉及应披露重大信息。
附件清单	无
(如有)	
日期	2025年5月12日