

证券代码：300731

证券简称：科创新源

深圳科创新源新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2024 年年度暨 2025 年第一季度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2025 年 5 月 13 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	周东先生（董事长、总经理） 徐树田先生（独立董事） 梁媛女士（董事、董事会秘书、副总经理） 谢迪先生（财务负责人）
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2025 年 5 月 13 日下午 15:00-17:00 在“价值在线”（ https://www.ir-online.cn/ ）通过网络互动方式召开了 2024 年年度暨 2025 年第一季度网上业绩说明会，公司核心管理人员及部分独立董事与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了答复。（具体内容详见附件）
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	附件：科创新源 2024 年年度暨 2025 年第一季度网上业绩说明会问答清单
日期	2025 年 5 月 13 日

附件：科创新源 2024 年年度暨 2025 年第一季度网上业绩说明会问答清单

序号	提问内容	回复内容
1	<p>公司 2024 年度营业收入相比 2023 年度增长了 71.53%，增幅较大的主要原因有哪些？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司 2024 年度实现营业收入 95,812.61 万元，较 2023 年度增长了 71.53%。主要系公司在市场拓展与技术升级的双重驱动下，深挖大客户需求，通过生产经营模式的不断完善及优化，实现了收入规模的快速提升。</p> <p>2024 年度，公司高分子材料业务保持强劲增长，全年合计实现营业收入 49,289.21 万元，较去年同期增长 28.82%。其中，电力业务通过提升整体运营效率，以及提升品牌价值，增强市场竞争力，获得了大客户的认可，电力业务 2024 年实现营业收入较上年同期增长 33.18%；汽车密封条业务受益于大客户业务的蓬勃发展，在 2024 年收入规模增速显著，较上年同期增长 62.17%。</p> <p>2024 年度，公司新能源行业收入规模增速显著，较上年同期增长 361.36%。主要系公司大力推动新能源汽车液冷板中的高频焊液冷板的技术创新与产业化应用。目前，公司部分高频焊液冷板产线已按标准建设完成并全面投入量产，有力推动相关业务收入实现显著增长。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
2	<p>我看到在 2024 年各业务板块的盈利情况参差不齐，公司未来将如何调整业务资源分配，促进各业务板块均衡发展呢？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2024 年，公司各产品线业务表现亮眼，全年实现营业收入 95,812.61 万元，较上年同期上升 71.53%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1,271.77 万元，较上年同期上升 63.81%。虽然各业务板块受不同的行业发展周期、产线建设进度、客户开拓进展等因素影响导致盈利情况有所差异，但各业务板块的盈利能力较去年同期已大幅改善。未来，公司将在巩固原有高分子材料技术及产品优势的基础上，重点布局和发展新能源汽车产业赛道和人工智能产业赛道里的热管理解决方案及产品，并重点突出战略布局的子公司以及经营绩效好的子公司在公司内部资源分配的话语权，优化公司资源配置，提升管理效率和盈利能力。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
3	<p>年报中公司有无提及具体的</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p>

序号	提问内容	回复内容
	<p>市值管理措施呀，好像没看到，如何通过有效的市值管理来维护投资者的利益呢？</p>	<p>公司始终高度重视以企业价值为核心的市值管理，未来将继续通过持续做好经营管理，努力提升企业价值，争取更好的业绩回报广大投资者的信任。同时，公司将结合证券监管机构关于市值管理的最新政策和规则，通过提升信息披露质量、加强投资者关系管理等措施，为股东创造中长期价值。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
4	<p>公司的海外市场怎么样？在政策等方面的挑战下如何克服的呢？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2024年度，公司海外业务营业收入较上年同期增长52.64%，主要系公司加大海外市场的客户开拓力度，使得高分子材料业务收入规模在海外通信业务领域增速显著。公司将密切关注外部市场环境和关税等贸易政策的变化，加强与客户的沟通力度，开发、吸收、整合更多优质的国际资源，以积极应对市场和政策变化。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
5	<p>公司的资产负债率有所上升，有没有采取措施优化资本结构，降低财务风险？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2024年末，公司资产负债率为46.76%，较去年同期有所增长，主要系2024年度公司汽车密封条业务及新能源汽车业务营业收入大幅增长，其行业特点拉动公司经营性应收应付款大幅增加，使得公司资产负债率有所提升，但处于合理健康的范围内。为适应公司营业收入快速增长的资金需求，在保障财务状况健康、风险可控、同时满足股东利益最大化范围内，公司合理有效使用财务杠杆，积极稳步提升公司股东回报及权益收益率。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
6	<p>公司后续在新能源行业的发展规划是什么？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>根据公司披露的《2024年年度报告》，2025年，公司将依托控股子公司苏州瑞泰克散热科技有限公司（以下简称“瑞泰克”）在散热液冷板产品方面的技术和客户积累，扩大公司在新能源汽车领域的增量业务。</p> <p>在客户端，一方面，瑞泰克将秉持长期合作、互利共赢的理念，持续深化与现有大客户宁德时代的合作关系，紧紧抓住新型电池市场推广应用的有利契机，调配优势资源，积极推动散热液冷板产品在其业务体系中的</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>深度应用，从产品质量提升、交付周期优化、定制化服务升级等多维度入手，强化双方合作紧密度与协同深度，致力于不断提升公司产品在其供应链体系中的市场份额，实现双方在新能源电池及配套产业领域的共同成长与发展；另一方面，瑞泰克将持续推进潜在优质客户的市场开拓工作，巩固和强化公司在散热液冷板产品领域的市场竞争力。</p> <p>在研发端，瑞泰克将进一步强化结构开发和热设计能力，积极推动新材料及新工艺创新，通过新工艺与新材料的配合开发，提升产品的系统可靠性及成本可控性，实现热管理整体解决方案的有效落地。</p> <p>在生产端，瑞泰克将通过持续的技术工艺改进和产品升级等举措，降低生产成本，提高盈利能力，进一步提升行业地位。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
7	公司收购东莞兆科的进展如何？	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司于 2024 年 12 月 2 日披露了《关于签署股权收购意向协议的公告》（公告编号：2024-080），公司本次计划收购的标的公司为东莞市兆科电子材料科技有限公司（以下简称“东莞兆科”或“标的公司”），并包含其计划重组后 100%直接或间接持有的子公司昆山兆科电子材料有限公司、兆科科技有限公司、VietnamZiitekTechnologyCo.,Ltd（中文名称：越南兆科科技有限公司）。截止目前，东莞兆科正在积极推进子公司股权重组整合的相关工作，公司同步在积极开展对标的公司的审计和评估等工作，最终交易协议及其实施尚待约定的前置条件全部获得满足，且尚需根据相关法律法规及《公司章程》履行公司内部决策和审批程序。公司将持续关注相关事项的进展情况，积极推动股权收购事项的相关工作，并将严格按照相关法律法规的要求，履行必要的审批程序和信息披露义务。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p>
8	公司未来是否有进一步的募资计划？	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司于 2025 年 4 月 26 日召开第四届董事会第五次会议，审议通过了《关于提请股东会授权董事会办理以简易程序向特定对象发行股票相关</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>事宜的议案》，目前前述议案待公司 2024 年年度股东会审议。公司如有融资计划的相关进展，将按照相关规定履行审议程序及信息披露义务。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p>
9	<p>公司的主要产品，目前在相关领域的市场地位如何？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司具有较强技术研发实力，凭借过硬的产品质量、领先的技术水平和专业及时的售后服务，获得了客户的普遍认可与好评。公司目前核心产品高分子防水密封材料的多数技术指标领先于同行，雄厚的技术实力为公司带来了领先于同行的出货量，使得公司高性能特种橡胶胶粘带及冷缩套管产品在通信领域内的业务一直处于行业领先地位。公司电力用绝缘防火材料产品和传统家电散热器产品、新能源汽车和储能系统用散热液冷板等产品目前主要由子公司负责研发、生产和销售。公司主要控股子公司无锡昆成新材料科技有限公司、瑞泰克和芜湖市航创祥路汽车部件有限公司均为高新技术企业，在相关行业耕耘多年，相应的技术指标已达到国内领先水平，且受到核心大客户的认可。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p>
10	<p>公司 2024 年度数据中心业务的发展情况如何，2025 年的发展规 划是什么？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>在数据中心散热业务领域，公司主要通过控股子公司东莞创源智热技术有限公司（以下简称“创源智热”）开展数据中心散热结构件业务，产品包括虹吸式特种散热模组、液冷板等。2024 年，公司全力推进创源智热内部建设、市场开拓与研发认证工作。</p> <p>在内部建设方面，公司有序推进厂房装修、设备购置及产线搭建等工作。与此同时，市场团队深入调研定位潜在客户，积极搭建合作桥梁；研发团队专注技术攻关，推进产品研发与认证流程。经努力，部分产品成功通过客户认证，进入小批量试制阶段，为后续规模化生产与市场推广奠定基础。然而，创源智热作为新成立的公司，行业资源积累与经验沉淀不足，尤其在产品生产与交付环节尚未形成成熟运作体系，使得客户进行合作决策时较为谨慎，2024 年公司数据中心散热业务仍处于发展初期。为突破发展瓶颈，构建可持续增长模式，2025 年公司经审慎研讨，决定采用协同制</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>造与自主产销双轮驱动模式。在协同制造上，创源智热积极切入行业头部企业供应链，承接适配订单，整合资源的同时汲取同业先进经验。自主产销方面，公司持续加大内部生产体系建设投入，完善工艺与质量管控体系，提升自主交付能力，以此增强客户信心，拓展市场份额，推动业务稳健快速发展。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
11	<p>公司后续在合规管理和规范运作上有何计划？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2025年，公司将严格按照《公司法》《证券法》《企业内部控制基本规范》及其配套指引等法律法规、部门规章及规范性文件要求，以“强内控、防风险、促合规”为目标，结合行业特点建立健全以风险管理为导向、合规管理监督为重点的工作模式，构筑合规管理、内部控制和风险管理“三道防线”，优化制度运行和监督机制，通过严格制度实施与监督、落实执行规范与协议、强化内部培训与宣贯等方式持续提升企业规范运作水平。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p>