

证券代码：002889

证券简称：东方嘉盛

深圳市东方嘉盛供应链股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-004

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	招商基金 孙燕青 鹏扬基金 李婉箐 平安养老基金 吴伯珩
时间	2025年05月14日 15:00-17:00
地点	上海市浦东新区招商银行大厦 上海市浦东新区中国平安金融大厦
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 李旭阳 投资者关系经理 肖文
投资者关系活动主要内容介绍	1. 公司未来有考虑全球布局吗？目前进展如何？ 回答1：公司始终将全球布局纳入核心战略规划，目前正以“一带一路”、欧洲、中亚等重点区域为支点，稳步推进海外枢纽节点与供应链服务网络建设，未来将继续覆盖中东地区，东南亚，日韩以及拉美等地区。此外，公司也将配合跨境电商平台从全托管向半托管模式的转变，围绕公司在美国地区的海外仓项目，完善仓储、落地配以及其他增值服务等业务环节的布局。公司通过深化本土化运营能力，强化合规体系与专业团队建设，提升跨境服务响应效率，增强柔性服务能力。依托多式联运产品与保税物流经验，未来将聚焦资源协同与生态整合，进一步夯实跨境产业链服务壁垒，为业绩增长注入持续动能。 2. 公司的多式联运建设进展如何？未来公司有什么规划吗？ 回答2：目前公司积极参与国际供应链服务核心枢纽建设，近期已通过广州至乌鲁木齐的“粤新快线”班列衔接国际空运航线的

	“铁空联运”模式创新实现跨境运输全链条贯通，未来还将整合中欧班列、TIR跨境陆运、国际航空货运资源以及国际海运资源，构建多通道切换的柔性供应链解决方案，显著提升国际物流抗风险能力，形成横跨亚欧的供应链服务体系，加速国际物流板块的业务发展。同时，公司也将依托物联网、人工智能等技术打造智能物流网络，优化清关流程并提升运输时效，强化端到端服务能力。 3. 公司怎么看待今年全年的业绩预期？ 回答3：近期国际外部因素影响趋于稳定，各行业对于跨境供应链服务的需求回暖，公司也将积极把握新贸易环境下的业务机会。公司始终坚持稳健经营以及前瞻性布局的发展战略，保持公司各业务板块的平稳发展，一季度营业收入保持8.64%的正增长。公司积极参与国际供应链服务核心枢纽建设，近期已通过广州至乌鲁木齐的“粤新快线”班列衔接国际空运航线的“铁空联运”模式创新实现跨境运输全链条贯通，未来还将整合中欧班列、TIR跨境陆运及国际航空货运资源，构建多通道切换的柔性供应链解决方案，显著提升国际物流抗风险能力，形成横跨亚欧的供应链服务体系，加速国际物流板块的业务发展。此外，在国内政策支持以及市场信心恢复的带动下，国内消费市场呈现全面回暖态势，公司的消费电子与消费食品板块也有望同步获益，因此公司对全年整体经营表现持积极态度。 4. 公司在半导体方面的业务情况如何？ 回答4：公司积极把握战略产业发展机遇，深化重点龙头客户服务合作，为华南片区集成电路制造企业提供全天候快速响应的光刻机保税寄售维修服务。公司将持续扩大客户基础，基于客户和市场需要不断覆盖更加多元化精细化的供应链管理产品，配合深圳自建仓库的建成打造半导体设备厂商保税寄售维修供应链行业标准，为深圳打造半导体设备厂商良性的售后服务生态圈。同时公司也将凭借领先的供应链资源统筹配置与战略投资孵化能力，积极探索半导体产业链上下游业务延伸机会，发掘产业链中服务与贸易等环节的增量潜能。 5. 公司自建仓储项目进展如何？对公司业绩有什么帮助？ 回答5：目前公司的重庆、昆明自建项目已竣工，深圳等地自建仓储项目也正有序进行，建成后将重点服务跨境电商及半导体行业。未来公司将积极推进自有仓库建设进程，通过提高自有仓库占比以减少外部仓库租赁成本，提升公司业绩质量。同时，公司也将
--	--

	进一步完善公司的全球仓储网络布局，在国内重点经济带推动与战略型产业的合作机会，抓住新贸易格局下的行业成长红利。 6. 公司去年业绩增长原因是什么？为什么增速比往年更高？ 回答6：公司去年增长主要是受跨境电商国际物流等业务的开拓以及公司降本增效获得显著成效，公司紧抓跨境电商市场的发展机遇，针对电商平台和卖家痛点推出了全链条跨境供应链服务产品，通过进入头部跨境电商平台供应链体系获得业务快速增长机会。此外，内贸零售板块受益品牌客户开拓以及各大电商平台的店铺运营与渠道覆盖，也为公司业绩提供增长支持。
附件清单（如有）	
日期	2025年05月14日