

证券代码：301319

证券简称：唯特偶



投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系 活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩沟通会（电话会） ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 _____
参与单位名称 及人员姓名	线上参与公司 2024 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2025 年 05 月 14 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司 接待人员姓名	董事长、总裁 廖高兵 董事、副总裁兼总经理 桑泽林 独立董事 李明 保荐代表人 谢丰峰 董事会秘书 廖娅伶
投资者关系活动 主要内容介绍	1. 2025 年有明确的毛利率提升计划吗？ 答:尊敬的投资者，您好！公司将结合以下措施平衡战略投入与利润修复，进而应对原材料对毛利率的冲击：1. 深入贯彻六五战略规划，聚焦半导体、光伏等行业发展新机遇，优化资源配置，提升产品竞争力。2. 持续研发投入，推动关键领域取得进展，为长期可持续发展奠定基础。3. 利用期货套期保值业务降低原材料价格波动风险，提升盈利稳定性。4. 优化内部管理，整合资源，提质增效，推动经营质量稳步提升。感谢您的关注！ 2. 目前的业务增长情况如何？未来有哪些具体的市场扩展计划？ 答:尊敬的投资者，您好！公司 2024 年营业收入同比增长

25.75%，主要由于公司全年各产品线销量较上年同期稳步增加及原材料锡金属价格同比增长 16.6%，原材料价格上涨传导至锡膏、焊锡条、焊锡丝等产品的销售单价亦有所提升。未来公司将继续坚定执行“六五战略规划”，践行三大发展主线：大客户战略、渠道策略、海外拓展，积极布局东南亚和美洲市场，积极推动业务增长与市场拓展，增强全球市场份额。感谢您的关注！

3. 在成本控制方面采取了哪些有效措施？

答：尊敬的投资者，您好！公司在成本控制方面采取了以下有效措施：1. 优化业务流程，提升业务管理能力和客户开发能力；2. 在资金管理、预算及费用控制、产品价格及应收账款管控、经营分析等方面取得显著成效，有效降低运营成本，提升资金使用效率；3. 通过降本增效和数字化管理，各部门协同发力，为公司高质量发展提供坚实保障；4. 通过套期保值降低金属价格变动对公司毛利的影响，保障公司利润的稳定性。感谢您的关注！

4. 在主要业务领域的市场份额如何？定位和优势是怎样的？

答：尊敬的投资者，您好！唯特偶在国内微电子焊接材料领域居于领先地位，特别是在锡膏和助焊剂细分领域行业地位突出。公司依靠先进的技术实力、完备的生产工艺体系以及稳定的产品品质逐步占据行业优势地位。与国内外众多客户建立了长期稳定的合作关系，积累了良好的市场声誉。近年来，公司秉持多产品矩阵战略，通过持续的“外引内联”策略，已成功实现从电子装联材料到“电子装联+可靠性材料”双板块的跨越，构建起完整的产品矩阵。感谢您的关注！

5. 未来的增长潜力如何？有哪些内外部因素可能影响增长？

答：尊敬的投资者，您好！唯特偶未来的增长潜力可分为内部因素和外部因素：内部因素包括生产与交付协同优化，提升服务质量与运营效率，以及在南通及墨西哥布局新的生产基地；外

部因素包括宏观经济变化及下游行业波动的风险,以及新能源汽车、5G 通讯、光伏、储能、人工智能等新兴产业的快速发展。感谢您的关注!

6. 在国际扩张方面有何计划和策略?

答:尊敬的投资者,您好!作为锡膏领域的内资龙头,公司产品竞争力强,以其为代表的具备配方研发优势、产品制备技术和生产规模优势的企业,有望不断扩大市场份额,行业集中度将不断提高。目前,公司已在香港、新加坡、墨西哥、美国、越南、泰国 6 地设立分支机构。未来,公司将持续积极开拓海外市场,深化全球布局,强化品牌建设,凭借优质产品和服务满足全球客户需求,进一步扩大国际市场份额,增强自身竞争力,稳步朝着成为全球领先材料企业的目标迈进。感谢您的关注!

7. 未来能否维持高分红比例?

答:尊敬的投资者,您好!公司自上市以来,始终秉持长期价值创造的发展原则,积极回馈投资者,公司未来将继续优化股东回报机制,以优异的经营业绩持续回馈投资者,与广大股东共享企业成长红利,实现公司与股东的可持续的共赢发展。有关内容请持续关注公司于巨潮资讯网披露的相关内容。感谢您的关注!

8. 独董你好,您在日常工作中如何履职?

答:尊敬的投资者,您好!作为公司独立董事,我们认真履行自身职责,及时了解公司的生产经营情况,关注公司发展状况,按时出席公司召开的董事会和各专门委员会。通过参加董事会、股东大会、董事会专门委员会会议、公司技术交流会、实地调研以及与管理层沟通等形式,对公司整体的生产经营、财务情况、信息披露事务管理、内部控制制度的建设和运作、与中小股东沟通以及董事会决议的执行情况等事项进行了现场的核查和监督,积极有效地履行了独立董事的职责。对会议各项议案及其他事项进行认真审查及讨论,客观地做出专业判断,审慎表决,充分发

挥独立董事的作用,维护公司及全体股东特别是中小股东的合法权益。感谢您的关注!

9. 董事长您好, 请问公司靠什么来赢得投资者的信心?

答:尊敬的投资者, 您好! 依靠公司多年来形成的信誉, 经营方针, 经营理念、以及企业精神, 唯特偶将怀着崇高责任心与使命感, 以实际行动给投资者一个满意的回报。请相信我们! 感谢您的关注!

10. 董事长好, 公司为什么选择可靠性材料板块, 以及如何布局有关板块?

答:尊敬的投资者, 您好! 自六五规划以来, 公司积极拓展业务版图, 通过外引内联等多种方式, 全力布局可靠性材料板块。对内, 公司成立了可靠性材料事业部, 整合内部资源, 聚焦打通研发与市场需求的连接, 致力于为客户提供一站式的可靠性材料解决方案。对外, 公司战略投资深圳市优威高乐技术有限公司, 充分发挥双方优势, 快速开拓电子胶粘剂市场。此次投资标志着公司正式进军电子胶粘剂领域, 进一步完善了公司在可靠性材料板块的产业链布局, 为未来在该板块的深度拓展奠定了坚实基础, 成功实现了从电子装联材料到“电子装联 + 可靠性材料”双板块的跨越, 构建起完整的产品矩阵。

在可靠性材料板块, 公司重点开发热学、力学、防腐蚀等电子新材料, 涵盖电子胶粘剂、导热凝胶、导热垫片、三防漆等关键产品, 为客户提供一站式解决方案。这种一站式解决方案大幅降低了客户的采购与管理成本。同时, 通过技术与服务资源的深度整合, 显著提升了客户粘性与市场竞争力, 为公司构建了坚固的竞争壁垒。感谢您的关注!

11. 请问公司与优威高乐的合作进程如何了?

答:尊敬的投资者, 您好! 公司于 2024 年 10 月与深圳市优威高乐技术有限公司(以下简称“优威高乐”)签订了《战略合作协议》。双方将充分发挥各自优势和资源, 展开全方位战略

合作，共同拓展电子胶粘剂等可靠性板块，同时公司将通过增资入股方式认购优威高乐新注册资本。截至目前，有关增资事项已完成，公司持有优威高乐 20%股权，有关合作正常推进中，如未来涉及相关应披露事项，公司将严格按照相关法律法规要求履行信息披露义务。感谢您的关注！

12. 公司作为国内的龙头企业在当前的国际形势下有没有国产替代的计划？

答：尊敬的投资者，您好！当前的国际形势变化多样，国产替代已势不可挡，越来越多的下游行业客户正逐步引导国产材料融入到其研发过程中，并配合其做技术升级改造。在此背景下，公司紧抓发展机遇，不断加大研发投入、持续提升技术水平，逐步打开了市场并具备了一定的品牌影响力、占据了相当的市场份额。公司部分产品已达国际先进水平，可替代国外产品，实现国产替代，满足如汽车电子、储能、半导体、新能源、医疗器械等各领域的应用需求。感谢您的关注！

13. 请问公司的利润分配方案及进展如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司 2024 年度利润分配预案为：拟以 2024 年 12 月 31 日股本 85,028,000.00 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利 8.00 元（含税），共派发现金股利 68,022,400.00 元（含税），同时以资本公积向全体股东每 10 股转增 4.5 股。在本次利润分配方案实施前，公司股本如发生变动，将按照分配总额不变的原则对分配比例进行调整。有关事项正在推进中，公司将在规则限定的时间内尽快实施完成。感谢您的关注！

14. 公司目前的客户有哪些，方便说明吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司长期深耕消费电子、通讯、LED、新能源汽车、光伏等多个行业，凭借优异的产品与服务，赢得一批优质且稳定的国内外知名品牌客户信赖，积累良好口碑，客户群体涵盖众多行业龙头企业，其中通讯行业代表客户如

	中兴通讯（ZTE）、华为、TCL 通讯；显示与照明行业代表客户如冠捷科技、艾比森、利亚德；家电行业代表客户如格力电器、海尔集团、海信集团；光伏行业代表客户如通威股份、隆基股份、爱旭股份、阳光电源；汽车电子行业代表客户如比亚迪、华阳通用、中车时代；消费电子行业代表客户如大疆、三星、传音控股、小米；电源类代表客户如公牛集团、奥海科技、航嘉电子；安防行业代表客户如海康威视、茂佳科技等国内知名企业。此外，公司还通过富士康、捷普电子等大型 EMS 厂商，间接服务惠普、戴尔、亚马逊等国际知名终端品牌客户。具体信息可关注公司披露的招股说明书和《2024 年年度报告》等文件。感谢您的关注！
附件（如有）	
日期	2025 年 05 月 14 日