

山东三元生物科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☒其他（<u>2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日活动</u>）
-----------	--

	加符合未来的消费趋势。但代糖替换葡萄糖的程度因多种因素而异，如甜度、生理特性、食品加工特性、成本与市场因素等，在注重健康、低糖的产品和特定人群的饮食中，代糖可较大程度替换葡萄糖；但在一些对成本、加工特性有特殊要求的领域，代糖只能部分替换葡萄糖。感谢您的关注与支持！ 3、欧盟加征关税 156.7%以来，公司欧盟在 2025 年一季报的营业额是多少？ 投资者您好，具体情况详见公司在巨潮资讯网披露的定期报告等信息。感谢您的关注与支持！ 4、很多企业都对阿洛酮糖进行布局扩产，阿洛酮糖是否会重现赤藓糖醇价格暴跌的局面，公司将如何应对该挑战 投资者您好，阿洛酮糖短期内可能因产能扩张面临价格压力，但其应用场景和技术延展性优于赤藓糖醇，技术门槛相对较高。企业需从技术降本、需求绑定和差异化竞争三方面规避风险。公司在技术、成本和产能方面已经具备了一定的竞争优势，正在积极拓展市场。感谢您的关注与支持！ 5、请问 2024 年的欧洲销售额为多少？同比增加了多少个百分点？ 投资者您好，欧盟反倾销调查对公司在欧盟市场的销售造成了一定的影响。为应对这一挑战，公司正根据欧盟反倾销规则调整生产工艺，聘请更加熟悉欧盟反倾销规则的专业律师团队，争取通过复审程序来降低反倾销税率。我们将继续优化产品结构，并加大市场多元化布局，以提升在全球市场的竞争力。感谢您的关注与支持！ 6、美国反倾销调查的初裁结果具体时间是哪天 投资者您好，根据美国商务部发布的文件，宣布推迟初裁日期，预计于 2025 年 7 月 11 日（最终以美国实际公布的时间为准）前发布初裁裁决。根据深圳证券交易所《创业板股票上市规则》
--	---

的相关规定，公司将继续关注美国反倾销和反补贴的进展情况，并及时履行持续披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注与支持！

7、金禾实业和华康股份均采用注销都方式增持，而三元生物仅增持并没有注销，是否说明公司还会减持所增持的股份

投资者您好，公司本次回购股份将用于后期实施股权激励或员工持股计划。若公司未能在股份回购完成后起三年内实施上述用途，未使用部分将履行相关程序予以注销。如国家对相关政策作调整，则回购方案按调整后的政策实行，请关注公司后续公告。感谢您的关注与支持！

8、公司每股公积金高达 17.3859 元，能否进行高转股，比如 10 转 10 股，以增加流动性？

投资者您好，感谢您的宝贵建议，您提出的问题涉及公司资本结构、股东利益、流动性需求等多个因素。公司将根据市场情况、股东结构和相关法规进行综合评估，确保所有决策符合监管要求和财务规范，并最大限度保障股东利益。在适当时机，公司将根据这些因素作出科学合理的决策。感谢您的关注与支持！

9、请说出阿洛酮糖，塔格糖，的生产成本！和出厂价

投资者您好！阿洛酮糖和塔格糖的生产成本涉及公司商业机密，暂时无法公开披露。我们充分理解您的关切，并感谢您的理解与支持！

10、三元生物公司关于美国反倾销调查的预期加征比例是多少？低于预期多少之内公司会影响很小，超过多少以上会有一定影响

投资者您好，美国反倾销调查仍在进行中，具体结果尚未确定。公司将持续关注相关进展，并根据最终结果采取相应措施。无论加征比例如何，公司将通过优化产品结构、加强成本控制以及拓展新兴市场等策略，积极应对潜在风险，尽力减少可能的不

利影响。感谢您的关注与支持！

11、公司现金那么多，打算并购哪些企业？

投资者您好，公司依托合成生物学技术，围绕功能糖核心业务，专注于生物制造领域，致力于通过强链补链提升产业链的协同效应。基于这一战略，公司正在积极寻求优质并购机会，特别是那些能够在技术互补、产业整合及市场拓展方面为公司带来战略性优势的标的。感谢您的关注与支持！

12、总经理您好，8万吨玉米加工葡萄糖液产能开工了吗？玉米有很多副产物公司打算怎么处理？

投资者您好，该项目目前仍处于筹备阶段，相关手续正在办理中。公司将秉承物尽其用的原则，通过多种技术手段将副产物转化为具有市场价值的相关产品，从而进一步提升资源利用效率，增强公司整体盈利能力。感谢您的关注与支持！

13、三元生物的小包装糖为什么只在小红书和淘宝上有销售，在京东、拼多多这些大众喜欢的平台上没有销售？元生甜包装款式、价格均单一，且无人知晓，厂家没有大力推广，小红书上的厂家平台销售量反而没有拼多多的个体店多。请问下一步有什么计划改善这一情况。

投资者您好，公司已经在拼多多和京东平台开设了官方旗舰店，并正在积极推进产品推广、优化新品结构等相关工作。未来，公司将进一步加强品牌营销力度，优化产品组合，并加大在各大平台的推广和市场渗透，以提升产品的市场份额和消费者认知度。感谢您的关注与支持！

14、@总经理程保华总经理您好，公司现在前后两场反倾销不容乐观，建议增强国内市场跟韩国日本东南亚的开发，以现在赤藓糖醇的价格外国建厂也不赚钱。

投资者您好，当前国际贸易政策的不确定性，以及赤藓糖醇的生产工艺和价格水平，使得海外投资建厂的盈利空间大幅压

	缩，且潜在风险不容忽视。为有效应对欧美关税挑战，公司已加大在国内市场的拓展力度，并在东南亚、韩国、日本等市场加速布局。通过加速推动产品多元化和强化市场多元化战略，尤其是在提升国内及新兴市场份额方面，公司将有效减少对欧美市场的依赖，进一步提升全球市场竞争力，为实现长期可持续发展奠定坚实基础。 下一步，公司将持续评估多方面因素，包括市场需求、生产成本、贸易政策等，综合考虑后决定是否在海外投资建厂。我们将密切关注国际市场的动态变化，确保公司做出最有利的战略决策，推动持续健康发展。感谢您的关注与支持！ 15、阿洛酮糖按公司的预测在未来多久能在国内上市？目前有没有更具体的方案突破现在的困境？比如欧美的税利和赤藓糖醇的困局 投资者您好！根据最新进展，国家卫健委已于 2025 年 3 月 21 日启动了 D-阿洛酮糖新食品原料的行政许可征求意见工作，截止日期为 2025 年 4 月 20 日。截至目前，阿洛酮糖尚未正式获得在国内上市的批准。 针对欧美关税以及赤藓糖醇市场困局，公司已经采取了积极应对措施。依托全产业链布局，我们通过降低原料成本、提升产线柔性切换能力，进一步提高了毛利率，增强了在国际市场中的竞争力。同时，我们加大了阿洛酮糖、塔格糖、莱鲍迪苷 M 等新型功能糖领域的研发和市场推广，旨在丰富产品组合，满足多样化消费者需求，并提升市场占有率。 此外，为应对欧盟反倾销关税的挑战，公司正在根据欧盟反倾销规则调整生产工艺，并积极争取通过复审程序降低反倾销税率。公司还在深化国内市场布局，并加速开拓东南亚、印度、中东及“一带一路”沿线等新兴市场，逐步减少对欧美市场的依赖。通过这些策略，我们将保障核心业务的稳定增长，并实现长期可持续发展。感谢您的关注与支持！
--	--

16、请问三元生物制定了 2025 年国内销售目标吗？

投资者您好，公司将在综合考虑市场动态、业务发展需求以及整体战略规划的基础上，制定相应的销售策略和目标。在公司董事会和管理层的领导下，各部门将密切协作，全力推进并努力实现既定目标。感谢您的关注与支持！

17、三元生物增持期限即将到期是否会继续增持计划

投资者您好，公司是否继续增持，将根据资本市场的情况以及市值管理的需要来决定。如有新的增持计划，公司将会按照相关法律、法规及时履行信息披露义务，以维护公司价值并稳定股东信心。敬请关注公司后续公告。感谢您的关注与支持！

18、美国暂停关税，对贵司是否有影响？

投资者您好，中美日内瓦经贸会谈的联合声明以及美国政府的关税调整措施，将对公司对美出口产生积极影响。公司正在与美国客户紧密沟通，抓住关税政策调整后的窗口期，争取更多订单。然而，美国未来是否会继续调整关税政策仍存在一定不确定性，公司仍需面对美国双反调查等贸易挑战。因此，公司将继续推进市场多元化战略，降低对单一市场的依赖，同时加强产品研发和创新，提升产品的附加值和竞争力。感谢您的关注与支持！

19、贵司现有阿洛酮糖多少产能，相比其他企业有何技术优势？

投资者您好，公司目前的阿洛酮糖产能为 1 万吨，计划内的另外 1 万吨产能正在建设过程中。在阿洛酮糖领域，公司正处于快速发展阶段，已在产能、产量、质量和成本控制等方面取得显著进展。特别是在阿洛酮糖结晶提取技术上，处于行业领先水平。公司将继续加大研发投入，提升生产效率，推动阿洛酮糖业务的持续增长，并力争在未来实现更多突破。感谢您的关注与支持！

20、三元生物技改赤藓糖醇之后的总的赤藓糖醇产能是多少？是否只剩下 6 万吨赤藓糖醇产能？

	投资者您好，公司技改不会影响赤藓糖醇的总产能，技改后的生产线将具备灵活生产多种功能糖的能力，包括赤藓糖醇在内。因此，技改后公司的赤藓糖醇产能保持不变，仍会维持原有产能水平。感谢您的关注与支持！ 21、三元生物一直更换会计事务所的主要原因是什么？ 投资者您好，关于公司更换会计事务所的原因，请参见公司在巨潮资讯网发布的相关公告。感谢您的关注与支持！ 22、美国 B 公司两年之前就称塔格糖的成本除至 2 美元/公斤即 1.5 万元/吨，可是一直没有大规模量产，其原因何在？公司称可以做到与阿洛酮糖差不多的成本，即与美国 B 公司相当，如果销售价格从 200 元/公斤降低一半甚至更多，请问全球的市场容量会达到多少？ 投资者您好，大规模量产的推进受制于多个因素，包括技术优化、生产设备扩展以及原材料供应等。此外，市场需求和消费者的接受度也是至关重要的，只有在这些条件得到充分保障的前提下，才能有效推动量产。如果塔格糖价格大幅下降，市场需求有可能因此得到扩展，但市场容量的实际增长还受到消费者认知、市场教育以及法规等因素的影响。最终能够达到的市场规模将取决于这些因素的协调与发展。感谢您的关注与支持！ 23、据查 2023 年全球的居民用糖为 7700 万吨，塔格糖是最适合替代白糖的天然产品，如果只替代 1%，市场容量就达到了 77 万吨/年。请问公司如何开拓这个潜力很大的市场？ 投资者您好，公司在塔格糖的研发和生产方面持续投入，已获得多项自主知识产权，为实现高效、低成本生产奠定了坚实基础。在市场推广阶段，公司塔格糖的销售价格相较竞品具有一定的市场竞争优势，以快速打开市场。我们将根据市场反馈和需求情况调整生产计划，确保生产与销售的有序推进。感谢您的关注与支持！
--	---

	24、请问公司的塔格糖产品预计何时可以大规模投产？目前市场销售价多少？ 投资者您好，公司将根据赤藓糖醇老生产线的技改进度和市场需求，逐步推进塔格糖的量产，持续优化生产成本。目前，公司塔格糖的销售价格相较竞品具有一定的市场竞争优势。感谢您的关注与支持！
附件清单(如有)	无
日期	日