

证券代码:301035

证券简称:润丰股份

编号:2025-002

山东潍坊润丰化工股份有限公司

关于 2025 年山东辖区上市公司投资者网上集体接待日

暨 2024 年度业绩说明会活动记录表

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 _____
参与单位名称及人员情况	投资者网上提问
时间	2025 年 5 月 15 日（周四）下午 15: 00~16: 30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长王文才先生 2、财务总监兼董事会秘书邢秉鹏先生 3、独立董事黄方亮先生 4、证券事务代表胡东菊女士
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出问题及公司回复情况 公司就投资者在本次业绩说明会中提出的问题进行了回复，具体内容如下： 一、请教王总，公司原药产能进度严重不及预期，是否存在资金问题？后续是否会通过可转债形式筹资？ 答： 您好，您如果分析下公司的财报，可以知晓原药投资进度不及预期，并非资金方面存在啥问题，主要的原因还是市场形势发生了重大变化，公司

本着审慎谨慎的原则，就每个原药项目的固定资产投资进行持续的评估和决策，谢谢！

二、请问王总，今年公司有什么产能会落地么，砒草啞产能建设进度如何？

答：

感谢您的关心，公司的砒草啞产线已有投产，您也可以通过公司定期公告或微信公众号得到相关信息，谢谢！

三、请问王总目前公司的原药产能的具体分布和募投项目的投资进度，和邦生物新增双甘磷产能，公司草甘膦原药生产项目是否改变技术路线？砒草啞建设进度？

答：

您好，关于公司募投项目的进度，您可查阅公司年度报告中的专项章节，谢谢！

四、请问王总今年原药产能的落地和实施情况，砒草啞产能建设进度和推广如何？

答：

您好，公司已就此类问题进行了回答，请查阅相关类似问题的回复内容，谢谢！

五、请问王总，汇兑损益问题有没有形成比较好的解决方案？

答：

您好，关于汇兑损益，公司咨询了这方面的专业人士，也经常就此问题与同行交流，实质上大家普遍对此问题也没有非常好的解决方案，谢谢！

六、请教王总，西班牙团队收购融合效果怎么样，感觉公司欧盟市场进度低于预期

答：

您好，公司在以前的投资者活动记录表中有过汇报，西班牙团队收购后的业务融合很不错，欧盟市场的进度也好于我们的预期，谢谢！

七、请教王总，一季度公司营收负增长，是否意味着公司伙伴关系和市场营销存在一定问题？

答：

您好，我们在前面的投资者活动记录表中有汇报，一季度的营收同比略有下降，是因为采购端推迟采购，发货较同期推迟导致，半年报应会体现营收同比增长的，具体请关注公司未来披露的定期报告，谢谢！

八、请教王总，目前公司产品美国市场关税如何？2-4-D 公司被征收高达 136%以上的关税，后续 2-4-D 在美国市场如何开展经营？

答：

您好，美国任何当地的公司都面临同样的挑战，我司美国子公司也会和美国当地其他公司一样，公司会采取多国多货源采购的策略来操作，谢谢！

九、是否能够通过人民币互换协议，降低巴西、阿根廷汇兑影响？

答：

您好，这个业务取决于客户是否能获得人民币来支付给我司，谢谢！

十、请教王总，后续能否根据核心产品具体分类例如草甘膦、烯草酮、草铵膦等给出营收规模？

答：

谢谢您的建议，公司业务涉及活性组分超过 300 个，这些信息属于公司商业保密，公司不方便对外公开披露，还请理解，谢谢！

十一、请教王总，去年公司说 modelC 业务管理过于散漫，过于依

赖当地子公司总经理的个人管理和发挥，现在就这个问题上是否已经形成很好的管理方法—论和流程？想请您分享一下

答：

您好，并非公司 Model C 业务管理过于散漫，而是过于放权了。这点目前已经得到了显著改善，公司对于全球各子公司的管控模式已经由先前的战略管控模式调整为了运营管控模式，并且未来还计划往偏强运营管控模式方向调整，实施的抓手就是公司的九大流程和配套的 IT，谢谢！

十二、请教王总，公司美国业务进展如何？美国市场目前 modelb 、 model c 业务占比？

答：

您好，公司美国业务进展良好，进度和质量均好于预期。关于您提到的某个单一市场的各种业务模式的比例，这些信息属于公司商业保密，公司不方便对外公开披露，还请理解，谢谢！

十三、请教王总，后续能否按月或者按季度给出公司核心产品的价格和销售数据，方便投资者更清晰的了解公司的业务情况。

答：

您好，公司前面已经就此同样的问题进行了回答，请查阅相关类似问题的回复内容，谢谢！

十四、由于路途遥远没去参加今天公司股东大会，在此，就今年分红不够理想向董事长反应一下个人的意见。谢谢

答：

谢谢您的反馈，今年分红确实偏低，主因是 2024 年业绩确实有点差强人意，此外根据 2025 年业务规划还有不少新增资金的需求，故而分红金额确实偏低，但是加上 2024 年中期分红，2024 年分红总金额相对于当年归母净利润额的分红比例也是一直维持在 30%以上的，主因还是 2024 年归母净利润偏低，谢谢您的理解！

十五、请教王总，公司如何管理国外众多的子公司？公司在原药制造板块优势如何？

答：

您好，对于遍布全球的海外子公司如何实施有效的管理，这也是我们2025-2029 年中期战略规划中排在第一的关键任务，我们确定的是通过构建和持续优化公司九大流程以及配套的 IT 成为公司全球化运营管理的基础。公司在原药制造版块的优势是：选品佳，精品工程支撑先进制造，谢谢！

十六、请教王总，目前您和公司核心关注什么栏目？

答：

您好，您提出的这个问题太过宽泛，没太看懂这个问题，谢谢！

十七、请教王总，后续可否按月或者按季度给出公司核心品种的价格和销售相关经营情况？

答：

您好，前面已经就此同样的问题进行了回答，如需了解更多信息，您可以查阅相关类似问题的回复内容，谢谢！

十八、王总，公司之前说 24 年底和 25 年初会是并购的时机，公司目前有计划在原药制造领域并购一些好的标的么？

答：

您好，我现在得修正这一说法，根据目前的市场状况，我认为合适的原药制造端的购并时机可能得在 2026 年底及以后。公司会持续关注市场端或原药制造端的任何优秀的标的，如有特别优秀的，为何不呢？但是并购并非公司目前的重要关注点，谢谢！

十九、虽然年报和季报中看到公司预测二三季度的营收会越来越

好，但还是担心增收不增利，利润没有同步增加的现象产生。请问王总，公司在接下来的工作中如何保证公司盈利能力的提升？

答：

您好，根据我收到的即期的数据，如果不出现重大的偶发事件波动，相信您能看到营收和利润均良性增长的半年报，且利润同比增幅会明显高于营收增幅。关于您所提及的增收不增利的现象会在 2025 年开始有明显的改善，为何？因为公司 2025-2029 战略规划中确定的四个重要增长方向，就是为了保障营收和利润均良性增长的目标而确定的，谢谢！

二十、请问丰富而完善的产品组合，这个策略的意义是在于方便客户一站式采购，还是说想做为平台做长尾商品啥的。

答：

您好，是因为公司的市场策略是 BUSINESS SOLUTION PLATFORM 和坚持平台开放，此平台除了为我司自己品牌业务提供良好的产品组合外，还对各合作伙伴开放以丰富他们的产品组合，弥补他们产品组合的 GAP，故而丰富而优秀的产品组合成为公司的四大价值主张之一，谢谢！

二十一、当各个国家都处于成熟期业务的时候，能大概给出一个全球综合毛利率吗。是会靠近 30 还是 40-45 的水平

答：

您好，这种具体数据方面的预测还是不要做为好，如需了解公司更多的经营信息，请关注公司后续披露的定期报告，谢谢您的理解！

二十二、王总好，祝您这样的与投资者好好交流、好好写年报和调研纪要的董事长带领企业成功，这也是我在业绩不太满意时还一直坚持的原因。您值得成功。

答：

谢谢您的信任与表扬，这是我们应该做好的份内本职工作，仅仅靠工作勤勉是不够的，我们还是得用良好的业绩去回应投资者的期待，希望我

们未来提交的业绩答卷能让您更满意，谢谢！

二十三、请问在行业下行周期 C 模式业务还能保持不变的原因。能否理解为成本和售价是同步调整的。

答：

您好，MODEL C 毛利率呈现上行趋势的主因：1. 除了大吨位产品之外的大多数产品，成本端降幅大于市场端售价的降幅；2. 公司每年都有持续不断的更多优秀产品新获证，新获证产品的毛利率明显高于大吨位产品的毛利率，谢谢！

二十四、您好。请问 AB 模式的销售费率和管理费率是多少。比如 C 模式 29 毛利，AB 模式 15 毛利。2 者区间费用率区别？

答：

非常抱歉，公司对于不同业务模式的毛利率有拆解的数据，对于销售和管理费用率未拆解过，谢谢！

二十五、感觉近年来公司和中小投资者的互动活动少了，每次都是请机构参加业绩说明会。希望公司尤其是王总多和我们互动，帮助我们及时了解公司的情况以及王总对行业独到深刻的见解、预判。

答：

您好，公司自成立以来的投资者活动基本上是如下的：

1. 业绩说明会每年三次(半年报、三季报、年报及一季报)，该业绩说明会均在定期报告发布的次日召开，如您有兴趣参加，届时可以联系公司证券部报名参加；
2. 参加辖区证监局组织的投资者交流活动(如本次活动)；
3. 就互动易上投资者所提的各类问题及时回复；
4. 就公司微信公众号中投资者交流版块收到的各类问题及时回复；
5. 您也可以电话或邮件联系公司证券部进行询问或沟通；
6. 也欢迎您就我司如何改善投资者活动提宝贵建议，谢谢！

	二十六、王总好，公司 23 年的定增项目里面 2-4-D 接近 6 万吨的原药产能，公司目前每年的需求量也就 2 万吨？请问当时是什么一个考虑要上马这么大的产能。 答： 您好，主要是希望基于公司的先进技术优势能够在个别全球重要的活性组分上拥有全球话语权，但是目前的实施时机觉得还不是太合适，谢谢！ 二十七、王总好，在原料前几年疯狂投产背景下，从供需角度我感觉产品价格没理由再能起来了。那么提高毛利是因为公司接单时会控制报价吗，还是行业回暖？ 答： 您好，公司 2025-2029 战略规划中确定的四个增长方向，都是提高毛利率的重要支撑，具体来讲，就是通过： 1. 提升 TO C 业务占比(TO C 业务平均毛利率高于 TO C 业务毛利率)； 2. 提升杀虫杀菌剂业务占比(杀虫杀菌剂平均毛利率高于除草剂)； 3. 提升北美，欧盟业务占比(欧盟市场毛利率明显高于其他市场)； 4. 强化生物制剂板块的业务拓展(生物制剂毛利率明显高于其他品类)，感谢您对公司的关注和认可！ 同时，为便于各投资者及社会公众更及时准确全面了解我司，公司微信公众号正式上线，您可以在微信公众号中搜索“润丰股份”并加关注，公司微信公众号中“润-股东”栏目中设有“有问必答”板块，各位投资人及公众如有任何问题也可通过公司微信公众号予以提出并会得到及时准确回答。我们将通过巨潮网、公司网站和公司微信公众号，传递给广大投资者及时、准确、完整、公平的信息披露。
附件清单 (如有)	无
日期	2025 年 5 月 15 日