

证券代码：003043

证券简称：华亚智能

苏州华亚智能科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 R业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年年度及2025年第一季度业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月16日 15:30-16:30
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 王彩男 董事兼财务负责人 钱亚萍 独立董事 包海山 副总经理兼董事会秘书 杨曙光 东吴证券保荐代表人 陈辛慈 东吴证券保荐代表人 周祥
投资者关系活动主要内容介绍	1.子公司冠鸿智能固态电池生产销售能达到多少收入规模？公司2024年和2025q1半导体和新能源收入占比多少？ 答:您好！子公司冠鸿智能正在研发、生产用于固态电池上的干法电极的压延设备，该设备目前处于工艺验证及前期推广阶段。母公司2024年半导体领域收入占比例超过50%，新能源领域收入占比超过20%；2025年Q1半导体领域收入占比超过60%，新能源领域占比20%左右。谢谢！ 2.请问冠鸿智能固态电池进展如何，有多少收入。

	答:您好! 子公司冠鸿智能正在研发、生产用于固态电池上的干法电极的压延设备。母公司2024年半导体领域收入占比例超过50%，新能源领域收入占比超过20%；2025年Q1半导体领域收入占比超过60%，新能源领域占比20%左右。谢谢! 3.你好，请问冠鸿智能固态电池进展如何，有收入么 答:您好! 干法电极压延设备目前处于工艺验证及前期推广阶段。谢谢! 4.请问董事长，公司在精密金属制造行业未来的发展重点是什么？ 答:您好! 公司在精密金属制造行业将继续以半导体领域业务为核心，兼顾其他领域，以打造小批量，多品种，高要求的精密金属结构件，包括精密钣金，精密焊接，精密喷涂、特殊工艺为主要战略发展方向，紧抓国内半导体行业快速发展契机，加大在国内半导体设备领域结构件产品的研发、生产以及服务投入，深入开发集成装配业务，实现以精密焊接（含管路）、特种工艺产品、半导体设备维修与翻新、耗材等为主要应用场景的半导体设备业务快速发展。同时探索满足国外客户需求的新模式，继续关注和开拓新兴产业领域的新需求市场，巩固和提高国外订单规模，实现国内外两个市场占比同比增长。谢谢! 5.公司在业务拓展过程中，作为保荐机构如何协助公司把控风险，确保公司持续健康发展？ 答:保荐机构持续督导期间，会密切关注公司业务拓展情况。在项目推进时，对公司面临的市场风险、技术风险等协助评估。比如，针对半导体设备领域业务拓展，会协助公司分析行业竞争格局、技术发展趋势，帮助公司合理决策。同时，监督公司内部控制制度的执行，保障公司规范运作，避免因内部管理不善导致风险，以此协助公司把控风险，推动其持续健康发展。 6.公司 2024 年营业收入增长 36.07%，主要原因是什么？ 答:公司2024年营业收入增长主要源于两方面。一方面，公司积极与精密金属领域老客户保持良好沟通，稳住老产品订单并提升交付能力，同时调整产能策略，提高了国内重要客户的需求占比。另一方面，控股子公司具备强大的方案设计、装备开发、软硬件集成能力，能及时满足客户个性化需求，持续赢得客户认可，还成功开拓了光学材料领域市场，这些因素共同推动了营收增长。 7.公司未来有哪些战略规划，作为保荐机构认为这些规划是否
--	--

	合理可行，有哪些建议？ 答:公司未来计划在精密金属制造行业深耕，重点发展半导体领域业务，同时加速高端集成装备业务研发、量产。保荐机构认为这些规划与行业发展趋势相符，具有合理性。公司在精密金属制造和智能装备领域已有一定技术和市场基础，具备实施这些规划的能力。建议公司在实施过程中，密切关注市场变化，合理安排研发和生产投入节奏，充分发挥自身优势，加强内部协同，确保战略规划顺利推进。 8.公司未来的业绩增长点主要在哪些方面？ 答:您好！未来业绩增长点主要有以下几个方面。在精密金属制造行业，以半导体领域业务为核心，加大国内市场投入，拓展半导体设备维修业务，提高国内外市场份额。在高端集成装备业务方面，加快生产干法电极的干法压延装备的量产与销售，拓展非锂电行业应用，发展高精密光学镜片成形装备的集成业务以及跨临界CO₂ 冷热协供超高效节能装备集成业务等。在智能装备方面，进一步提升在光学材料及其他领域的应用，同时公司将抓住人工智能新技术新应用的市场机遇，发挥公司现有的精密制造和智能装备集成的优势，扩大智能装备新的应用市场。随着这些业务市场开拓和业务落地，将会为公司带来新的业绩增长。谢谢！ 9.请问固态电池这个块儿预计什么时候能产生收入 答:您好！冠鸿智能的干法电极压延设备目前处于工艺验证及前期推广阶段。谢谢！ 10.24年公司研发费用同比增长50.20%，请问重点投入在哪些具体研发项目上？ 答:研发项目涉及多个领域，如制造过程精益改进项目旨在降低生产成本、加快交付能力；多个新产品研发项目，如半导体设备框架结构焊接工艺技术项目等，目标是增加销售额、增强高端产品结构并提升市场综合竞争力；物流装备相关研发项目，如辊道式AGV 的研发，有助于提升物流效率、优化库存管理。这些研发项目的投入，将提升公司在各业务领域的市场竞争力。 11.高端集成业务是公司重要业务板块，未来有什么发展规划？ 答:您好！公司将结合自身在金属零部件工艺和加工领域的技术积累，充分融合冠鸿智能在智能装备系统研发、制造、集成方面的经验，加快高端集成装备业务的研发、量产，具体集成装配业务包括：（1）拓展非锂电行业，涉及高附加值膜卷形态原材料的行
--	---

	业，通过拓展智能物流运输设备在细分领域的新兴应用场景，实现新的突破。（2）积极拓展并加快生产干法电极的压延系统装备的量产。（3）加快发展面向无人机、汽车等行业的高精密光学镜片成形装备的集成业务，形成基于跨临界CO2冷热协供超高效节能装备集成业务。突破公司新业务领域，增加新的盈利能力。谢谢！ 12.公司领导好，请问毛利率近年来下行的原因是什么，是因为竞争激烈么 答:您好，公司各业务板块毛利率总体较为稳定，但并购冠鸿智能后，由于冠鸿智能业务板块的毛利率低于母公司毛利率，因此导致合并后的整体综合毛利率下降。 13.请问公司24年海外业务发展情况以及未来布局规划如何？ 答:您好！公司海外业务目前主要是精密金属结构件制造。2024年公司出口销售金额为 26,610.07万元，占营业收入的 42.42%，同比出口额增长15.76%，其中海外子公司创收2,960.93万元，同比增长494.78%。公司持续关注国际市场动态和行业发展趋势，正在积极探索在新的国际形势下满足国外客户尤其是半导体客户需求的合作模式，利用自身技术和产品优势进一步巩固和提高国外订单规模，进一步提升公司在国际市场的影响力，同时，在积极拓展海外的智能装备需求市场。谢谢！ 14.未来公司是否有计划通过并购等方式进一步拓展业务领域或整合产业链资源？ 答:您好！公司会以既有发展成果为基础，以投资、并购、战略合作等为手段，寻找进一步的持续增长空间。如有合适的标的，公司可酌情开展相关工作，且会按规定履行信息披露义务。谢谢！ 15.请问贵公司在市值管理方面有何措施？ 答:您好，我们始终相信，产品、技术、客户是企业立足于市场的根本，企业的市值是建立在产品和市场之上的。公司一直把拓展高端领域的市场和生产高精度的产品，满足客户需求作为公司核心的发展业务。未来，公司将加继续大力度，采取包括优化和扩展产品结构等在内的多种措施提升公司的经营规模和盈利能力。公司采取多种措施积极促进上市公司投资价值合理反映上市公司质量，包括并购重组、员工股权激励、现金分红、加强投资者关系管理、合规信息披露等措施，切实提升投资者回报。谢谢！
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。

附件清单（如有）	无
日期	2025年05月16日