

证券代码：300252 证券简称：金信诺

深圳金信诺高新技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20250520

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度业绩说明会的投资者
时间	2025年05月20日15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事、董事长黄昌华 独立董事黄文锋 董事、总经理余昕 副总经理、董事会秘书、代理财务总监伍婧婷
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 能不能介绍一下子公司深圳讯诺科技有限公司去年的业务情况</p> <p>答:尊敬的投资者您好,子公司深圳讯诺2024年实现营业收入3.44亿元,2023年营业收入为1.73亿元,同比增长98.84%。深圳讯诺整体保持良好运营态势,核心业务延续稳健增长势头。数据中心业务在核心客户拓展方面取得突破,服务响应效率与业务支撑能力持续提升,客户满意度显著增强,为后续发展奠定坚实基础。</p> <p>2. 今年会分红吗</p> <p>答:尊敬的投资者您好,根据公司2025年4月24日披露的《公司2024年度利润分配预案的公告》,经中汇会计师事务所(特殊普通合伙)</p>

审计，公司2024年度合并报表归属于上市公司股东的净利润为12,514,218.37元，母公司实现净利润为9,892,911.62元。按规定计提法定盈余公积金后，截至2024年12月31日，合并报表中可供分配的利润为-92,777,391.24元，母公司可供分配的利润为77,712,452.63元。按照合并报表、母公司报表中可供分配利润孰低的原则，公司可供股东分配的利润为-92,777,391.24元。因尚不足以弥补以前年度亏损、累计未分配利润为负值，公司不具备现金分红条件，2024年度利润分配预案为不派发现金红利，不送红股，不以资本公积金转增股本。公司2024年度利润分配预案的议案已经股东大会审议通过。

3. 去年通信电缆和光纤光缆业务收入增加是因为拓展了新客户吗

答:尊敬的投资者您好，去年通信电缆和光纤光缆业务收入增加，是由于公司持续深化全球化战略布局，成功拓展了一批海外运营商客户，2024年海外业务收入同比2023年增长了29.16%。

4. 回顾过去一年，公司在业务拓展、产品创新、市场占有率提升等方面取得了哪些成绩？

答:尊敬的投资者您好，2024年公司大力拓展海外业务，2024年海外业务收入同比2023年增长了29.16%。公司在数据中心及超算领域、高速裸线、高速组件及连接器方面重点布局。高速裸线业务目前处于快速增长阶段，包括PCIe5.0、PCIe6.0、X112、X224高端内部线和外部线等均完成研发并量产，创造出独特的信号稳相技术、ePTFE绝缘技术、复合绝缘技术、扁带压制技术、单通道双屏蔽技术、PANDAMAX技术、信号高耦合技术、Q型双并挤出技术、藕芯挤出技术和DF2A型挤出技术，拥有产品专利40多项。高速组件及连接器方面，公司的服务器高速线缆、连接器及组件应用于Birch Steam平台（pcie5.0）已实现大批量稳定交付国内外一流客户，且在持续增量；另外公司已开发完成匹配英特尔下一代平台Oak Stream（pcie6.0）的相关产品，如DA-CEM线缆组件，Multi-trak线缆组件等，成为国内厂商的技术第一梯队。

5. 公司在高速裸线领域完成 PCIe5.0/6.0、X112、X224 等高端线材研发量产，形成信号稳相、ePTFE 绝缘等十项关键技术。这些新技术在 2024 年为公司带来了哪些实际收益，比如新订单增加或成本降低等？

答:非常感谢您对我们的高速裸线领域的新技术实际收益问题的关

注。面对全球AI算力需求爆发，公司依托高速线缆技术突破及全球化交付能力，在数通赛道构建战略优势。首先，从新订单的角度来看，这些新技术显著提升了我们产品的竞争力和市场吸引力。我们深度服务了浪潮、中兴、曙光等国内主流服务器厂商，通过提供搭载新技术的产品，我们成功获得了更多新订单，进一步巩固了与这些客户的合作关系。还实现了海外市场的突破，通过台湾地区G公司、M公司及国际客户S公司，完成了数十项新规格产品的开发交付，为高速业务开辟了新的增长极。其次，从成本降低的角度来看，新技术有效提高了产品的性能和稳定性，减少了生产过程中的不良品率，从而降低了生产成本。此外，新技术的研发量产还带动了生产效率的提升，使得我们能够更快地响应市场需求，提高客户满意度。

6. 请分享一下去年各生产基地的产能情况，谢谢！

答:尊敬的投资者您好，公司2024年的产能情况详见公司年报第三节管理层讨论与分析中二、报告期内公司从事的主要业务2、公司生产经营和投资项目情况。感谢您对公司的关注。

7. 有没有融资计划

答:尊敬的投资者您好，公司2024年年度股东大会审议通过了《关于提请股东大会授权董事会以特定对象简易程序发行股票的议案》。根据授权安排，董事会将结合中长期战略规划及市场环境变化，在充分评估业务发展需求与资本结构优化的基础上，适时启动融资计划。

8. 公司可供股东分配的利润为 -92,777,391.24元。因尚不足以弥补以前年度亏损，您能分析导致这一状况的主要原因及应对策略吗？

答:尊敬的投资者您好，公司过往因特种审价、印刷线路板等固定资产运营投入及管理费用占比较高，叠加创新领域持续研发投入，导致阶段性亏损。目前公司已完成业务结构优化，主动剥离收益不佳的边缘业务，全面聚焦具有核心竞争力的优势领域。经过调整，当前业务已呈现稳步向好态势，未来将围绕主业持续深耕，推动经营质量进一步提升。感谢您对公司的关注与支持。

9. 董事长，您好！您能分享一下公司在光器件及光芯片领域的核心竞争力和未来发展战略吗？

答:尊敬的投资者您好，随着数据中心、云计算的快速发展和应用，公司在海外已逐步开展MTP/MPO生产，同时通过技术和战略储备，不断提高市场份额和竞争能力。

10. 请问在通信、数通两个领域与竞争对手相比咱们的优势是什么

答:尊敬的投资者您好,金信诺作为中国第一家同时主导制定线缆及连接器国际标准的民营企业,截至2024年12月31日,公司累计主导或参与制修订并已发布的IEC标准共有25项、国家标准11项、国家军用标准2项、行业标准16项,拥有从材料、工艺到设备的专利及专有技术,具备全球广泛的客户积累优势和系统的研发布局,是具备国际标准话语权的信号智能互联一站式解决方案专家。

11. 请问贵公司的卫星互联,相控阵技术这几年还在进行技术研发吗,贵公司相关领域的募投项目进度一直延期,今年会在相关领域取得突破吗,宏观发展环境是否有向好趋势

答:尊敬的投资者您好,在卫星通信技术领域,公司已完成星载天线、车载相控阵天线样机的客户验证测试。基于技术验证成果,后续将转向与战略合作伙伴联合开发模式。同时,公司将保留卫星核心网领域的自主研发团队与核心技术产品体系,目前该产品已通过核心客户的产品认证及招标流程。针对募投项目,公司根据现有不同募投项目的市场状况及投入程度,对募投项目投资总额与结构进行了调整,从而优化资源配置,重点聚焦核心领域投入。

12. 请教公司在卫星通信领域最新的进展

答:尊敬的投资者您好,在卫星通信技术领域,公司已完成星载天线、车载相控阵天线样机的客户验证测试。基于技术验证成果,后续将转向与战略合作伙伴联合开发模式。同时,公司将保留卫星核心网领域的自主研发团队与核心技术产品体系,目前该产品已通过核心客户的产品认证及招标流程。

13. 海外市场去年的营收情况怎么样

答:尊敬的投资者您好,2024年公司外销营业收入为748,342,536.48元,占总营业收入的35.02%,较2023年的579,398,721.85元增长了29.16%。公司经营状况稳定向好,持续推进降本增效,秉持大力开拓海外市场战略。感谢您对公司的关注。

14. 请介绍一下未来3-5年的发展战略,特别是在市场拓展方面。

答:尊敬的投资者您好,公司将坚定延续“创新、海外、特种”三大举措拓展业务,借助在海外地区长期战略布局形成的品牌效应,大力开拓海外高毛利产品市场;利用深厚的技术积累及特色电子兼容解决能力进一步拓展特种业务;同时加大高速组件及板线一体化产品、核心网等创新板块投入;同时,公司坚定聚焦优势主业,对非

	<p>主营业务和非优势业务进行出售及关停并转。线缆业务将紧抓5G通信领域发展机会，涉及光、电、射频、数据线缆及组件，实现全系列产品覆盖，保持并持续扩大先发优势，深耕海外市场，让老产品在新领域中寻求更大的突破。高速业务将在持续推进新规格Multi-Trak、DA CEM等产品的型谱完善，配套互联网白牌、运营商品牌和独立白牌的迭代升级，逐步建立与海内外行业顶级客户的业务合作并实现了订单交付。同时，公司将依托全栈核心网元的技术优势，在海内外市场聚焦中小运营商数字化转型伙伴，完成网络感知内生AI引擎开发。具体详见公司2024年年报第三节管理层讨论与分析第十一点公司未来发展的展望。</p> <p>15. 根据当前的市场环境对未来一年的业绩有何预期</p> <p>答:尊敬的投资者您好，公司2025年第一季度实现营业收入56,312.07万元，同比增长20.88%，面对当前复杂的国际形势与市场波动，公司将持续加大研发创新投入力度，深化海外市场的本地化运营布局。通过动态调整区域市场策略、优化供应链韧性以及加速高附加值产品线的拓展，公司预计将有能力应对多重外部挑战，在巩固现有成果的同时，推动整体业绩保持稳健向好的发展势头。</p> <p>16. 请问贵公司在现在的5g-a以及，下一代6g通信技术领域有什么技术研究布局计划吗？</p> <p>答:尊敬的投资者您好，根据国家发改委、国家数据局、工信部联合发布《国家数据基础设施建设指引》，5G-A和6G商用时间表如下：5G-A：2024年被定义为5G-A商用元年，计划2025年在39个重点城市主城区全面启动5G-A业务，其他300余城市重点场景试点。6G：目标2030年前后实现商用。2025年启动6G技术标准研究，2029年完成首个技术规范版本。公司将紧跟国家战略布局，做好对应的客户需求统计及战略设计，做好核心客户的design in服务。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2025年05月20日</p>