

证券代码：002786

证券简称：银宝山新

深圳市银宝山新科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研☐分析师会议 ☐媒体采访☒业绩说明会 ☐新闻发布会☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	董事、总经理唐伟 董事、副总经理、董事会秘书张海歌 独立董事兰培珍 独立董事刘守豹 独立董事伍晓宇 副总经理、财务负责人何美琴 参与本次业绩说明会的投资者
时间	2025 年 5 月 20 日（星期二）15:00-17:00
地点	全景•路演（ http://rs.p5w.net ）
形式	网络远程方式
交流内容及具体问答记录	2024 年度业绩说明会互动交流内容如下： 1. 问：领导，您好！我来自四川大决策随着新能源汽车轻量化趋势加速，公司如何看待一体化压铸技术对传统模具业务的冲击？ 答：尊敬的投资者您好！一体化压铸技术作为制造业的颠覆性创新，对传统模具业务确实带来了显著冲击，但从长期来看，一体化压铸技术也为传统模具业务带来了新的发展机遇。感谢您的关注！

	2. 问：二股东持续的减持，目前持股比例已经下降到 10.8%，但公司的日常经营管理还是二股东在负责。而同时，控股股东也连续几年在挂牌转让股权，让小股东认为是在抛弃公司。请问一个公司控股股东和创始股东同时在减持转让股权，让小股东如何有信心？大股东连续 3 年挂牌转让股权，没有一个重振公司的规划。大股东你哪怕再说如何提升公司，但你不再终止股权转让，让投资者如何信你的话？ 答：尊敬的投资者您好，公司持股 5%以上股东淮安布拉德投资发展有限公司近期一次减持是基于自身经营及支持上市公司流动性的需要。公司日常经营由总经理唐伟携专业团队负责。控股股东通过公开征集一次性转让公司部分股份事项是为贯彻落实中央金融方针政策和监管要求，积极响应回归本源、专注主业、做精专业的号召。前述两个事项不会对公司的正常经营和未来发展产生不利影响，公司经营层始终以提升经营效益为核心目标，通过深化主营业务、优化运营效率、增强客户服务等方式改善业绩，感谢您对公司的关注！ 3. 问：董秘你好，关于贵公司股权转让，现在有没有意向方报名，进展如何？ 答：您好！公司获悉的有关情况已于 2025 年 5 月 14 日披露于巨潮资讯网《关于控股股东拟通过公开征集一次性转让公司部分股份的进展公告》（公告编号：2025-038）。感谢您对公司的关注！ 4. 问：什么时候才让荣耀借壳重组？ 答：尊敬的投资者您好，公司无您所述情况，感谢您对公司的关注！ 5. 问：高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。
--	---

	答：您好！公司主营业务利润较同期已有明显改善，详见披露的年度财务报告！感谢您的关注！ 6. 问：贵公司的股价从年初开始一只下跌让很多投资者都失去信心，请问公司的领导人对以后公司未来的发展有什么计划跟规划么？ 答：尊敬的投资者您好！为尽快改善公司经营现状，增强持续经营能力，公司管理层已积极采取减缓措施，通过控制产能规模，提高生产效率，降低人员成本等方面提高效益；同时，公司将持续推进业务的转型升级，持续推进新业务的进展实施，在提高单品利润率的同时，推进更多降本增效措施，努力提振公司经营业绩的改善和提升。 7. 问：为什么银宝山新这么久一点有用的利好信息都没有，什么技术突破、经营策略方向等等有关的问题从来没来没发表过任何消息出来，这样让投资者如何对公司有信心？ 答：尊敬的投资者您好！公司技术情况请您详见定期报告“第三节管理层讨论与分析三、核心竞争力分析”章节，公司的经营发展战略请您详见“第三节管理层讨论与分析十一、公司未来发展的展望”章节，公司严格按照有关法律法规和规范性文件规定履行信息披露义务。感谢您的关注与支持！ 8. 问：高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 答：尊敬的投资者您好！公司主要从以下几个方面改善盈利能力：一是深化主业转型升级，提升核心竞争力。公司以模具为核心，进一步整合产业链资源，推动主营业务向高端化、智能化方向升级；二是推进智能制造，优化运营效率。公司依托东莞湾区智造基地的集约化优势，进一步提升生产效率和运营管理水平。同时持续降低生产成本，进一步精简组织
--	--

	架构，优化资源配置，实现降本增效，为业绩增长提供有力支撑；三是加强技术创新，驱动高质量发展。公司始终坚持以技术创新为核心驱动力，不断增强自主创新能力及盈利能力。感谢您对公司的关注！ 9. 问：高管您好，能否请您介绍一下本期行业整体和行业内其他主要企业的业绩表现？谢谢。 答：尊敬的投资者您好！公司所处行业情况及公司生产经营情况请您详见定期报告。感谢您对公司的关注！ 10. 问：公司今年流动性压力是否得到缓解？业绩有没有翻正的可能？ 答：尊敬的投资者您好！公司高度重视流动性管理，通过优化资产配置、拓展融资渠道、优化运营管理等方式缓解流动性压力。2025 年，公司将继续致力于费用管控和效率提升，多维度持续推进降本增效。同时公司努力开拓新的市场和客户群体，加强现有产品的竞争力，以提高收入和盈利水平。2025 年的经营情况请您届时关注公司的定期报告。感谢您对公司的关注！ 11. 问：公司有没有赶上人型机器人的浪潮？ 答：尊敬的投资者您好，公司会根据市场情况和自身发展战略，审慎考虑未来业务拓展的方向，感谢您的建议。 12. 问：城市更新项目进展情况如何？拆赔款收到了没？ 答：尊敬的投资者您好！目前项目正在有序推进中，进展情况请以公司在指定信息披露媒体披露的公告为准，感谢您的关注！ 13. 问：高管您好，请问您如何看待行业未来的发展前景？
--	--

	谢谢。 答：尊敬的投资您好，公司主要从事模具、塑胶、五金制品、电子产品的研发、设计、制造和销售。公司积极把握行业发展机遇，充分发挥产品创新优势，以技术升级驱动业务发展，通过精细化管理、规范化经营、市场拓展与客户关系维护等方式提升公司整体运营效率和盈利水平。感谢您对公司的关注！ 14. 问：如果用一个指标衡量公司未来 3 年的成功，您会选择什么？为什么？ 答：尊敬的投资者您好！作为公司董事会秘书，如果要用一个指标来衡量公司未来三年的成功时，我会选择股东回报率。股东回报率全面展示公司的经营成果和财务健康状况，同时也是投资者评估一家公司是否值得长期投资的重要标准之一。除股东回报率外，我们也会关注其他重要指标，如收入增长率、利润率及现金流等，以确保公司在各个方面都能实现均衡发展。但总体而言，股东回报率最能体现公司为股东创造长期价值的能力，也是我们努力追求的核心目标之一。公司将不断持续提升经营业绩水平，努力提升股东回报率。感谢您对公司的关注！ 15. 问：公司连年亏损，会不会 ST 答：您好！目前公司生产经营情况正常，不涉及被实施其他风险警示（ST）和退市风险警示（*ST）的情形，感谢您对公司的关注。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应披露重大信息的有关说明。
活动过程中所使	无

用的演示文稿、提供的文档等附件	
日期	2025 年 5 月 20 日