

证券代码：301318

证券简称：维海德

深圳市维海德技术股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2025-03

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称	红思客资产、启富证券、含金量私募、太平集团、中金财富、宁波银行、华润金控、太古投资、远邦教育、和君咨询、兴元投资、易方达
时间	2025 年 5 月 28 日-5 月 29 日
地点	深圳市维海德技术股份有限公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：杨莹 证券事务代表：汪慧
投资者关系活动主要内容介绍	第一部分：介绍公司基本情况 公司主要从事高清及超高清视频会议摄像机、视频会议终端、会议麦克风等音视频通讯设备的研发、生产、销售和相关技术服务，是我国音视频通讯设备及解决方案的主要供应商之一，产品广泛应用于商务视频会议、教育录播、政企业务、远程教育、远程医疗、网络直播、红外测温等多个领域。 第二部分：问答 Q1：公司所在行业未来发展趋势？

	答：视频会议摄像机行业在技术革新与需求升级驱动下，未来将围绕技术升级、场景多元化和服务模式创新展开。 Q2：未来增长动力有哪些？ 答：未来增长动力主要来自三方面：一是技术迭代，AI 与 5G 融合推动智能取景、实时翻译等功能升级，H.266 编解码技术降低 50%带宽需求，加速 4K/8K 超高清应用；二是混合办公常态化，推动硬件向消费级便携设备与高端一体机两极化发展；三是全球化布局，通过海外产能布局和营销网络建设进一步抢占市场份额。 Q3：公司是否有横向往更多细分应用领域拓展的规划？ 答：公司产品广泛应用于商务视频会议、教育录播、政企业务、远程教育、远程医疗、网络直播、红外测温等多个应用领域。公司通过技术创新不断强化产品矩阵的垂直场景适配能力与横向生态协同效应。同时，基于在音视频处理领域的技术积淀，公司战略性地拓展了热成像仪、网络话机等智能终端产品线，持续完善产业生态布局。 Q4：海外市场的拓展和布局规划。 答：2025 年，公司将持续推进市场渠道建设，拓展产品矩阵，提升运营能力。同时，公司将重点加强本地化营销团队的建设，通过优化渠道管理体系、深化代理商合作，结合区域性品牌推广和精准营销策略，实现全球市场影响力和品牌认知度的同步
--	--

	提升。 Q5：供应链优化情况？ 答：供应链优化方面，公司将推进设备智能化升级与数字化系统的深度协同，构建数智化生产体系，提升自动化生产水平和生产效率；同时布局海外制造，持续强化国际市场竞争力。 Q6：未来毛利率展望。 答：毛利率方面，公司将通过产品创新及迭代、客户结构优化、开拓高价值市场等方式保持利润率水平。 Q7：收并购的具体需求。 答：公司多方位关注优质标的，围绕“技术驱动+生态协同”战略主轴，持续深耕音视频、算法、AI 三大核心技术领域，推进产业链垂直整合与生态横向延展。瞄准产业链关键环节的技术型标的，强化核心环节竞争优势，构建全链条价值；筛选具备协同潜力的优质企业，加速技术融合与市场互补。期望通过产能协同优化、研发资源共享及客户渠道联动，释放战略协同势能，实现价值倍增效应。
附件清单	无