

# 深圳市亿道信息股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2025-012

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（线上交流）
活动参与人员	东方证券
时间	2025年5月29日
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书：乔敏洋 证券事务代表：董红莎 投资者关系专员：谢蝶
交流内容及具体 问答记录	<p style="text-align: center;"><b>1、公司的优势是什么？</b></p> <p>答：公司主要有以下几点核心优势：</p> <p>1、平台型研发优势：经过多年的实践积累与持续的研发投入，公司构建了涵盖工业设计、结构设计、硬件设计到软件设计的全方位产品开发设计体系，能够有效满足客户的定制化需求。</p> <p>2、产业资源整合优势：在供应链管理方面，公司充分依托平台型研发优势，具备多样化的元器件选型方案和广泛的供应商网络，在采购领域具有一定的规模效应。</p> <p>3、数字化、柔性化生产制造能力：公司通过数字化智能工厂构建了“研发—生产制造”深度协同的柔性制造体系，形成三大核心优势：一是采用“自有工厂+外协工厂”动态互补模式；二是以数字化管理为核心，通过全流程数据集成实现生产环节透明化管控，显著提升管理效率及客户需求响应速度；三是引入AI技术，赋能产品品控测试等环节。</p> <p>此外，在外协厂商合作方面，公司充分利用行业内丰富的外协厂</p>

	<p>商资源，具备柔性化的生产制造能力。研发、供应链、生产环节的打通，有利于公司发挥各环节间协同效应，确保产品快速可靠“一站式”交付，提升公司市场竞争力。</p> <p>4、优质客户资源优势：公司深耕市场多年，持续投入研发资源，不断推出创新产品，能够满足客户的个性化与差异化需求。</p> <p>5、人才团队优势：通过多年发展，公司构建了一套成熟且规范的人才培养体系，打造了一支兼具丰富市场经验和专业技术水平的中层管理团队，形成了稳定的管理架构，为公司的持续稳定发展筑牢根基。</p> <p><b>2、公司和传统 ODM 的区别在何处？</b></p> <p>答：公司是一家以产品定义、研发设计为核心的智能电子产品及方案提供商。与传统的生产型代工企业不同，公司凭借强大的研发设计能力、生产交付能力、质量保证能力，将主要的生产环节委托于外协厂商，但外协厂商只提供场地、工人、基础设备等重资产工厂要素，产线的质控、工程师、核心技术人员等由公司派专人驻场监督指导，从 NPI 试产到 EVT、DVT、PVT、MP 全程生产服务及监督保障，公司对最终产品生产结果负责。通过轻资产运行的模式，公司能将更多的精力投入到前端的研发设计之中，因此具备更强大的柔性化生产制造能力和抗风险能力；公司也有自有工厂，但更多的是完成 NPI 等中试工作，把问题解决于萌芽状态。目前公司已服务全球 80 多个国家及地区的品牌客户、企业客户及系统集成商，随着消费类等电子产品的个性化、差异化、行业化、小批量多批次、柔性制造等电子行业新兴特色的出现，公司强大的柔性化生产制造能力更符合行业趋势的发展，从而使得公司在激烈的竞争中具备更强的抗风险能力。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>

活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
----------------------------------	---