

诺力智能装备股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 ____ 投资者调研电话会议 _____
参与单位名称及人员姓名	国信证券年亚颂、兴全基金潘博众、宁泉基金陈冠群 永赢基金邵玉豪、沈平虹 国泰海通赵靖博、欧阳天奕 国寿安保张琦、季天华、宋易璐、肖佳琪
时间	2025年6月24日
上市公司接待人员姓名	金婉怡（证券事务代表）、戴文斌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请介绍一下公司的主要情况以及近几年在无人叉车、无人 AGV 领域的布局</p> <p>诺力股份以轻小型搬运车起家，2004 年遭遇欧盟对中国轻小型搬运车的反倾销，最终在国家帮助下于 2005 年打赢官司，成为当时民营企业反倾销胜诉的典型，也奠定全球轻小型搬运车第一的位置。公司于 2013 年和 2019 年分别在马来西亚和越南建立工厂，成为行业最早海外布局产能的企业。2015 年公司上市，2016 年并购无锡中鼎，成为当时全球唯四、中国唯一场内物流整体解决方案的厂家；2020 年并购法国 Savoye 公司，版图进一步扩大。目前公司营收约 70 亿，叉车和集成各占一半左右。</p> <p>2015 年成立上海诺力公司，即开始了 AGV（主要是叉式机器人）方面的拓展。经过近 10 年的发展，目前已在多个行业取得非常好的成绩，也获得非常丰富的经验。</p> <p>随着技术的进步，我们从新加坡引入新加坡科工局先进制造与技术中心的博士从事具身智能机器人的研究，今年又与浙江大学机器人研究院开展合作，开展具身智能物流机器人的研发和持续迭代优化，推动智能物流技术的创新与应用。</p> <p>其实，可以非常明显的看到，公司一直沿着物料搬运这个行业在发力，从创立时期的搬运机械，到 2015 年开始的 AGV，到现在发力的具身智能物流机器人，从没有偏离主业。</p> <p>2、当前无人叉车发力的原因是什么？</p> <p>当前无人叉车获得了良好的发展机遇，主要是：一是零部件大规模国产化，价格降低、质量提升，可替代海外核心零部件；二是下游客户信息化提升，具备上无人车或具身搬运机器人的可能，未来公司将在扩大无人车规模的同时，发力具身搬运机器人。</p>

	<p>3、公司无人物流相关的产品相比于竞争对手优势在哪，计划如何去推广无人叉车等相关产品</p> <p>我们 2015 年即成立 AGV 公司，发展早，起步快，技术成熟。目前重载无人车我们已经在钢铁、医药、食品、铜箔等行业稳定发展了多年。随着现在技术进步，轻量化无人车市场竞争力更强，能进入到更通用的市场场景里去，我们会在这个领域加大拓展。</p> <p>4、公司年薪 500 万招聘具身智能机器人科学家的出发点是什么？</p> <p>具身智能是公司的未来，公司亟需高素质人才来与企业通过努力，实现企业在具身智能方面的快速发展。所以我们希望能找到合适的科学家来加盟我们，共创未来。</p> <p>5、现在中鼎智能香港上市进展怎样？</p> <p>中鼎智能已于今年 5 月 9 日向香港联交所递表，目前正在正常的推进当中。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2025 年 6 月 24 日