

证券代码: 300499

证券简称:高澜股份

编号: 2025-004

广州高澜节能技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

	□特定对象调研	□分析师会议	
	□媒体采访	☑业绩说明会	
投资者关系活动 	□新闻发布会	□路演活动	
类别	□现场参观		
	□其他		
参与单位名称及	通过价值在线(https://www.ir-online.cn/)线上参与公司 2025		
姓名	第三季度网上业绩说明会的投资者		
时间	2025年10月30日15:00-16:00		
	公司通过价值在线 (https://www.ir-online.cn/) 采用网络远程的方		
地点 	式召开业绩说明会		
	董事长: 李琦先生		
 上市公司接待人	董事、总经理、财务总监: 关胜利先生		
 员姓名	董事会秘书: 王杨阳女士		
	独立董事: 宋小宁先生		
	公司于 2025 年 10 月 3	0 日(星期四) 15:00 -16:00 在价值在线	
	(https://www.ir-online.	cn/) 举行 2025 年第三季度网上业绩说明	
	会,本次业绩说明会采	用网络远程的方式举行。业绩说明会问答	
 投资者关系活动	环节内容如下:		
主要内容介绍	Q1.公司的研发投入如	何?目前有哪些研发成果?哪些研发成	
王安内谷川知	果已转应用?		
	A: 尊敬的投资者, 您好	子! 公司 2025 年 1—9 月研发投入约 3,508	
	万元,较上年同期增长	: 11.22%。公司具备自主创新能力,主要	
	产品均拥有自主知识产	权,并且达到国内先进水平,其中部分产	



品达到国际先进水平,截至 2025 年 6 月 30 日,公司(含各子公司)拥有专利 368 项(其中发明专利 74 项)、软件著作权 147 项、国内商标注册 35 项、国际商标注册 7 项。谢谢!

Q2.请问,贵司目前在手的订单数据中心热管理的订单金额多少,或者占比多少?

A: 尊敬的投资者,您好! 截至 2025 年 9 月 30 日,公司在手订单金额约为 14.56 亿元,未进行详细拆分,谢谢!

Q3.与同行业主要的液冷公司(如英维克,申菱环境等)相比,公司有哪些优势?哪些短板?后续如何补齐短板?

A: 尊敬的投资者,您好!第一,公司在液冷赛道深耕 20 余年,是国内起步最早的液冷厂商,在细节设计、工程经验、工艺把控上都有相当成熟的经验,同时得益于公司长期为电网提供服务,在企业内部建立了一套优秀的质量安全体系,可以为客户提供安全可靠的液冷解决方案。第二,公司具备自主创新能力,并拥有完整的研究开发、设计、制造、营销、售后服务体系,主要产品均拥有自主知识产权,并且达到国内先进水平,其中部分产品达到国际先进水平。公司将充分利用液冷先发优势,聚焦技术创新与工艺改良,全方位提升产品性能与质量标准,同时加大海外市场投入,提升市场规模。谢谢!

Q4.高澜股份在北美新设立的子公司有接到订单吗?能透露是哪家公司的订单吗?

A: 尊敬的投资者,您好!关于子公司订单及客户合作情况,请 关注公司公告。谢谢!

Q5.公司液冷相关产品是否进入英伟达的供应链,如果有供应方式如何。公司对浸没式液冷设备的技术储备如何,发展规划是什么样的



A: 尊敬的投资者,您好!关于公司客户情况以公司公告为准。 公司目前可提供浸没式液冷解决方案,可将 PUE 值控制在 1.1 以内,并具备从散热架构设计、设备集成到系统调试与运维的一 站式综合解决方案的能力。公司将利用现有的技术优势,继续加 大核心技术的研发,研发新技术、开发新产品,保持公司在同行 业技术上的领先优势。谢谢!

Q6.请问贵公司的产品有用于算力行业吗?占营收多少?

A: 尊敬的投资者,您好!公司 2025 年上半年营业收入中,包含数据中心热管理、储能热管理的高功率密度装置热管理业务板块实现收入 136,958,047.52 元,占比 32.78%。谢谢!

Q7.截至三季度的在手订单?以及电网, ai 服务器, 储能等的详细比例?国内和海外订单的比例?

A: 尊敬的投资者,您好! 截至 2025 年 9 月 30 日,公司在手订单金额约为 14.56 亿元,未进行详细拆分,谢谢!

Q8.请问贵公司和英伟达有没有合作?

A: 尊敬的投资者,您好!公司客户合作情况请以公司披露的定期报告、临时公告为准。谢谢!

09.公司 2025 年前三个季度在超算中心液冷营收和净利润?

A: 尊敬的投资者,您好!公司 2025 年上半年营业收入中,包含数据中心热管理、储能热管理的高功率密度装置热管理业务板块实现收入 136,958,047.52 元,占比 32.78%。三季报未对具体业务板块进行拆分披露,谢谢!

Q10.公司未来规划中,数据中心的液冷设备是重点发展方向嘛,还是高压输电储能相关的设备?

A: 尊敬的投资者, 您好! 公司将巩固直流输电热管理等传统业



务领先优势,持续夯实行业头部地位。同时,数据中心热管理作为公司重要业务板块之一,公司将持续投入资源,推动该板块业务实现高速增长。谢谢!

Q11.你好,请问贵司关胜利减持后股价跌跌不休,是否贵司有什么现在是股民投资者不知道的?

A: 尊敬的投资者,您好!公司始终严格按照监管要求履行信息 披露义务,不存在应披露未披露事项。谢谢!

Q12.目前该公司第三季度不差,为什么会连续下跌,尤其是今天呢? 是业绩有问题?

A: 尊敬的投资者,您好!公司目前经营情况正常。二级市场股价受多重因素影响。公司将通过深耕主营业务、提升经营业绩等方式推动公司实现高质量发展,努力为股东创造长期投资价值,谢谢!

Q13.董秘,你好,请问贵司液冷三季度在数据中心业务占比多少?

A: 尊敬的投资者,您好!公司 2025 年上半年营业收入中,包含数据中心热管理、储能热管理的高功率密度装置热管理业务板块实现收入 136,958,047.52 元,占比 32.78%。三季报未对具体业务板块进行拆分披露,谢谢!

Q14.为什么问贵司算力业务,贵司只回答到中报的三季度的为什么不回答呢,请问贵司三季度算力类液冷的订单金额有多少?

A: 尊敬的投资者,您好!公司 2025 年上半年营业收入中,包含数据中心热管理、储能热管理的高功率密度装置热管理业务板块实现收入 136,958,047.52 元,占比 32.78%。三季报未对具体业务板块进行拆分披露,谢谢!



	Q15.请问 1.目前公司在手订单还有多少? 2.美国子公司是否
	有承接到北美地区算力公司相关业务? 3.美国子公司是有为
	北美地区算力相关公司提供液冷相关样品试用? 4.美国子公
	司是否与北美地区相关算力公司达成意向合作? 5.预计公司
	未来几年销量及利润走势如何? 6.公司目前有哪些国内客
	户? 7.公司目前有哪些国外客户? 8.公司是否有扩产计划?
	9.公司微通道液冷技术如何?是否已在开发或开发完成?
	A: 尊敬的投资者,您好! 截至 2025 年 9 月 30 日,公司在手订
	单金额约为14.56亿元。关于子公司业务及客户合作情况,请以
	公司公告为准。谢谢!
	Q16.请问,贵司美国子公司目前算力业务进展如何,是否算力订
	单业务已经落地,贵司新加坡子公司业务是否已经在供应中!
	A: 尊敬的投资者,您好! 该子公司现已完成注册,后续工作正
	稳步推进。具体业务情况请以公司公告为准。谢谢!
关于本次活动是	
	本次交流没有出现未公开重大信息泄露的情况,不涉及应披露重
古じ	大信息。
	无
日期	2025年10月30日