证券简称:海能达

海能达通信股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2025-005

	√ 特定对象调研 □ 分析师会议
投资者关	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
系活动类	□ 新闻发布会 □ 路演活动
别	□ 现场参观
	□ 其他
参与单位	
名称及人	招商证券、中欧基金、中信华南地区营业部
时间	2025年11月18日
地点	公司展厅及会议室
上市公司	
接待人员	投资者关系经理 米赛钰
姓名	
	1、核心业务增长方面,公司在国内外市场分别有何业务拓展规划?
	今年以来公司加大研发与销售投入,国内市场在巩固公共安全基本盘
	的同时加强行业拓展和渠道建设,重点拓展铁路、矿业、电力、商业终端
	等市场,并提出 AI 专网,增加无人车、四足机器人等更丰富的解决方案。
投资者关	海外市场进一步深耕,目前覆盖 120 多个国家和地区,近年来,公司海外
系活动主	经销商及合作伙伴数量持续增长,部分国家和优势区域已做到领先市场地
要内容介	位,未来将进一步加大对新兴市场的资源倾斜,将通过高质量发展推动业
绍	务实现平稳增长。
	2、公司是否有运维和订阅模式的收入?
	公司已为 1800 多万全球行业用户提供专用通信解决方案,承建国家
	级大型专网 30 余张,公共安全通信专网 800 余张,服务覆盖规模与行业深
	 度处于领先地位。相比国内市场而言,海外市场的运维及订阅相关订单相

对更多,当前公司会将部分运维及订阅业务交由合作伙伴承接,自身主要 提供技术支持等核心服务。面向未来,公司正持续探索运维、订阅服务等 创新商业模式,基于自身优势充分挖掘收入增量空间。

3、公司 OEM 业务的发展情况?

公司本身具备"自研、自产、自销"的完整能力,在高要求行业产品制造方面积累了丰富经验,子公司深海的 OEM 业务现聚焦新能源汽车电子、机器人及通信服务器三大方向。其中新能源汽车电子是近两年增长较快的业务,随着新能源汽车渗透率持续提升,公司已获得部分头部车企的相关订单,未来也将持续沿此方向深化发展。

4、公司在 AI 专网及量子通信进展如何?

AI 专网今年来是公司明确的重点发展方向,目前公司在平台侧、终端侧、网络侧已开始布局,增加了无人车、四足机器人、反无人机设备等解决方案,未来应用场景将进一步拓宽。公司将依托行业数据与大模型技术,为指挥调度类客户提供更高效的解决方案,实现 AI 与行业需求的深度融合;核心零部件端公司已布局自研芯片,着力解决"卡脖子"问题,为客户提供更加智能、高效的专网通信解决方案。

量子通信方面,公司正紧密跟进相关技术发展,已与中电信量子签订 了战略合作协议,共同进行相关领域技术探索,未来一旦行业客户产生应 用端的需求,公司可快速提供相应产品及服务。

附件清单	
(如有)	无
日期	2025年11月19日