

公司代码：603122

公司简称：合富中国

合富（中国）医疗科技股份有限公司
2025年年度报告摘要

第一节 重要提示

- 1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。
- 2、 本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。
- 3、 公司全体董事出席董事会会议。
- 4、 毕马威华振会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
- 5、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经毕马威华振会计师事务所（特殊普通合伙）审计确认，公司2025年度实现归属于上市公司股东的净利润为-3,364.30万元，母公司净利润为-2,715.36万元。截至2025年12月31日，公司合并报表累计未分配利润为4,392.52万元，母公司报表累计未分配利润为6,484.15万元。2025年，受行业环境波动、市场竞争加剧等多重因素影响，公司经营面临一定压力，年度出现亏损，未能实现盈利，不具备利润分配的前提条件。根据《公司法》和《公司章程》的规定，董事会建议公司2025年度不进行利润分配，也不进行资本公积金转增股本。

截至报告期末，母公司存在未弥补亏损的相关情况及其对公司分红等事项的影响

适用 不适用

第二节 公司基本情况

1、 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	合富中国	603122	不适用

联系人和联系方式	董事会秘书
姓名	朱莺
联系地址	上海市徐汇区虹漕路456号光启大楼
电话	021-60378999
传真	021-60378951
电子信箱	ir_cowearth@cowearth.com

2、报告期公司主要业务简介

公司紧密围绕“医院高质量发展伙伴”的战略定位，持续深化并升级核心业务板块，致力于通过创新服务与科技赋能助力“医疗卫生强基工程”，构建长期发展基石。报告期内，公司主要业务：

1、集约化业务：在集采深化中凸显供应链整合与提质增效价值

面对体外诊断试剂集采范围扩大的行业态势，公司的“无代理义务、多品牌合作”模式，进一步凸显公司集约化业务的价值。公司已累计建立了与千余家国内外试剂、耗材原厂和各大代理商的长期互惠合作关系，构建了涵盖近 38,000 个品项的“产品+服务”集约化采购服务体系。通过这一体系，医院客户无需应对众多分散的供应商，而能通过公司获得一站式、全品类、高效率的供应链整合服务。报告期内，公司服务的医院新客户数量有所增长，充分体现了客户及市场对公司服务能力及模式的高度认可。

公司坚持以客户个性化、集约化需求为导向，在传统配送服务基础上，同时还派遣专人驻场协助医疗机构进行库存量管理、采购量预估、科室专业培训、信息化建设等工作，进一步落实为医院降本降耗。

报告期内，公司进一步将服务从“降本降耗”深化至“提质增效”，通过智能管理工具与专业驻场服务，深度嵌入医院运营环节，巩固了客户粘性，强化了作为医院核心供应链合作伙伴的角色。

2、医疗产品流通：加快自研产品技术迭代升级

在行业价格整体承压的背景下，公司积极发挥渠道网络优势，业务涵盖放射肿瘤、免疫诊断、生化诊断等领域产品的销售与维保。同时，战略重心加速自研产品技术迭代升级。特别是全资子公司合益信息实现科教研数智化平台“迈塔威”的本地化生产与销售，高度契合国家鼓励高端医疗设备自主可控及“产品+服务”模式创新的政策导向。

3、医院赋能服务：精准契合“医疗强基”与“提质增效”双主线

当前体外诊断行业竞争环境受国家医疗政策调控影响显著，集中采购政策已实现常态化、广覆盖实施，市场竞争格局正经历深度重塑。在此行业背景下，公司积极响应国家“强基层”“医疗数智化”等政策导向，创新推出“ACME 极致赋能”服务体系，为客户提供零额外成本的供应链管理优化、专科能力提升、运营效率改善等增值服务。

A (Artificial Intelligence)：临床诊断 AI 诊疗软件。

该系统以“AI+专科”为核心，依托浙江大学医学院和浙江大学计算机创新技术研究院联合研发的启真医学领域大模型，整合多维度临床诊疗数据与专家知识库，通过大小模型联合驱动，实现专科疾病的精准诊断与个性化治疗方案推荐。例如，在风湿免疫领域，系统可基于患者症状、检验指标及病史数据，结合专家经验库，生成包含用药建议、随访周期的诊疗路径，辅助基层医生提升常见病、多发病处理能力。目前，中国医科大学附属第一医院等机构完成验证，并在基层医院试点推广，预计能显著缩短基层医生能力成长周期。

C (Compass tower)：决策分析一体化平台（合富 CT）。

该平台充分发挥两岸医疗资源百家之长的优势，是拥有两岸软件著作权的医院科室运营管理软件，以多维度 KPI 为基准，兼容医院 HIS、LIS、PACS 等信息系统，实现业财数据融合建仓与实

时分析，指引医院管理者作出提升运营绩效的决策。平台采用“软件+辅导”模式，邀请台湾运营管理专家团队远程培训，通过PDCA循环（计划-执行-检查-改进）帮助医院培养自主管理能力。目前，“合富CT”已在全国近20家医院部署，成为医院高质量发展的“智慧大脑”。

M (MCCTAVIP)：迈塔威科教研数智化平台。

该平台通过自主生产软硬件一体化设备，支持8路手术室设备（如各类腔镜，显微镜，DSA，手术机器人等影像系统）的实时音视频采集与同屏显示，实现手术全流程数字化记录与远程互动。平台构建“云端手术室”生态，支持多机构协同教学与科研。例如，在微创手术培训中，平台可同步连接多家基层医院手术室，实现“一对多”实时指导，亦可形成数智化资产，传承专家的医疗技术及智慧。目前，“迈塔威”已在全国10余家医院落地，并成功完成多例远程手术指导，推动优质手术资源向县域覆盖。

E (Exchange)：两岸专家资源共享平台。

公司持续搭建两岸学术交流、人才培养与科室共建的桥梁，将中国台湾地区先进的医院管理经验与技术资源转化为可落地的服务方案。报告期内，公司继续协助中国大陆医疗机构赴台培训，同时引荐中国台湾专家赴大陆医疗机构进行专业辅导，促成两岸医疗机构的资源共享与合作双赢。

报告期内，公司投入资源支持由国家卫健委能力建设和继续教育中心（国家卫生健康委党校）发起的《智能技术在继续医学教育中的应用研究》。该课题计划邀请全国范围的权威专家，以及遍及全国各省、市、县级医院相关专家共同参与，搭建“顶级三甲医院+企业+全国基层医院”协同赋能的创新模式。

公司之所以能支持此类课题，源于其在真实场景落地（如远程手术指导）、科研成果转化（如协助攻克噬菌体难题）以及长期投入基层建设（如甘肃广河县帮扶）三个维度的综合实力。

此项支持，不仅是公司社会价值的体现，更通过实际投入及取得的科技创新成果，表达了对国家医疗发展战略的坚定信心，打造了公司未来业务发展的核心竞争力。

中长期来看，“ACME”赋能本身将成为独立的盈利增长点。基于当前项目推进的积极前景，预计从2026年开始，“ACME”相关业务有望成为公司的第二成长曲线。且该业务模式不受集中采购政策直接影响，具备独立增长潜力。

2025年，多项关键政策的出台与落地，深刻重塑了体外诊断行业的竞争逻辑与发展路径。集采覆盖区域与品类持续扩大，大幅压缩流通环节利润空间，对企业的成本控制、供应链效率和综合服务能力提出了极限挑战，能否提供增值服务成为差异化竞争的关键。

在国家强力推动公立医院高质量发展、开展“经济管理年”活动、要求建设运营管理信息集成平台的政策背景下，医院对实现精益运营、数据驱动的决策分析产生了刚性需求。这为能够提供相应数智化工具与管理赋能的服务商创造了历史性机遇。能够通过数智化工具（如运营管理平台、智能耗材管理）和专业知识（如科室运营辅导、绩效分析）帮助医院提升内部管理效率的服务商，将构建更深厚的客户关系。

在《关于进一步保障和改善民生着力解决群众急难愁盼的意见》中，明确“实施医疗卫生强基工程”，推动城市医疗资源向县级医院和城乡基层下沉。国家“十五五”规划也提出优化医疗机构功能定位与布局，实施医疗卫生强基工程，推进全民健康数智化建设。

这一系列政策导向为公司以“ACME 赋能矩阵”服务基层医疗市场提供了广阔空间。在集采导致产品价差急剧缩小的环境下，为客户提供不可替代的差异化赋能服务，是流通服务商维系客户

关系、实现共同发展的唯一出路。

总的来说，我国体外诊断行业在市场规模、技术创新、国产替代和行业政策等方面都呈现出积极的发展趋势。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年 增减(%)	2023年
总资产	1,428,523,434.69	1,494,072,333.88	-4.39	1,461,406,215.62
归属于上市公司股东的净资产	1,057,885,414.43	1,171,469,561.57	-9.70	1,166,805,432.33
营业收入	677,789,211.69	939,140,060.58	-27.83	1,092,602,026.63
利润总额	-40,117,865.39	39,466,725.54	-201.65	65,697,196.57
扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入	677,510,018.03	938,786,768.70	-27.83	1,092,272,353.17
归属于上市公司股东的净利润	-33,642,991.46	27,566,297.58	-222.04	47,186,921.09
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-33,264,990.43	26,109,701.25	-227.40	46,919,175.91
经营活动产生的现金流量净额	17,679,894.97	132,753,211.26	-86.68	11,281,136.90
加权平均净资产收益率(%)	-2.99	2.38	减少5.37个百分点	4.06
基本每股收益(元/股)	-0.08	0.07	-214.29	0.12
稀释每股收益(元/股)	-0.08	0.07	-214.29	0.12

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	175,735,762.62	191,922,433.84	181,204,123.44	128,926,891.79
归属于上市公司股东的净利润	-6,001,192.11	-1,336,998.45	-5,047,969.82	-21,256,831.08
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	-6,044,689.43	-947,967.98	-4,747,308.83	-21,525,024.19
经营活动产生的现金流量净额	38,492,423.52	48,239,695.33	18,326,394.14	-87,378,618.02

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、 股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

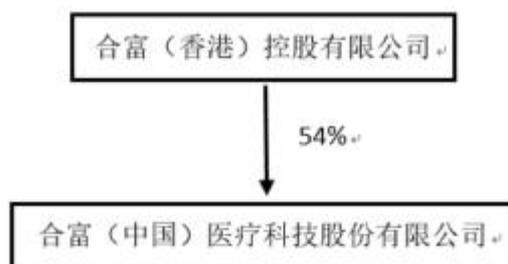
单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）							110,046
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）							75,003
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）							0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）							0
前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称 (全称)	报告期内增 减	期末持股数 量	比例 (%)	持有 有限 售条 件的 股份 数量	质押、标记或冻 结情况		股东 性质
					股份 状态	数量	
合富（香港）控股有限 公司	-3,980,000	214,957,885	54.00	0	无	0	境外 法人
王秀云	6,797,888	6,797,888	1.71	0	无	0	境内 自然 人
顾勇伟	1,000,000	1,000,000	0.25	0	无	0	境内 自然 人
高盛公司有限责任公 司	363,729	507,438	0.13	0	无	0	其他
付嘉韵	506,600	506,600	0.13	0	无	0	境内 自然 人
上海员裕企业管理咨	-484,400	457,387	0.11	0	无	0	其他

询中心（有限合伙）							
李思敏	445,200	445,200	0.11	0	无	0	境内自然人
刘江华	421,000	421,000	0.11	0	无	0	境内自然人
曾衡伟	376,000	376,000	0.09	0	无	0	境内自然人
UBS AG	304,192	375,845	0.09	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



注：以上为截至 2025 年 12 月 31 日，公司与控股股东之间的产权与控制关系。

4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用

4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5、公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1、 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司合并报表实现营业收入 67,778.92 万元，同比减少 27.83%；归属于上市公司股东的净利润为-3,364.30 万元，同比减少 222.04%；经营活动产生的现金流量净额为 1,767.99 万元；归属于上市公司股东的净资产为 105,788.54 万元。

2、 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用