

证券代码：300014

证券简称：亿纬锂能

公告编号：2026-026

# 惠州亿纬锂能股份有限公司 2025 年年度报告摘要

## 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

容诚会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以截至 2026 年 3 月 26 日总股本 2,074,122,441 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 2.45 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。如公司在实施权益分派的股权登记日前公司总股本或回购专用证券账户股份发生变动，将按照现金分红总额不变的原则对分配比例进行相应调整。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

## 二、公司基本情况

### （一）公司简介

股票简称	亿纬锂能	股票代码	300014
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	江敏	杨慧艳	
办公地址	广东省惠州市仲恺高新区惠风七路 38 号	广东省惠州市仲恺高新区惠风七路 38 号	
传真	0752-2606033	0752-2606033	
电话	0752-5751928	0752-2605878	
电子信箱	ir@evebattery.com	ir@evebattery.com	

## （二）报告期主要业务或产品简介

公司的主要业务是消费电池（包括锂原电池、小型锂离子电池、圆柱电池）、动力电池（包括新能源车电池及其电池系统）和储能电池的研发、生产和销售。

消费电池主要服务于消费与工业领域，服务的市场包括智能表计、智慧生活、汽车电子、智能安防与资产追踪、智慧医疗、资源监测、3C 数码、电动工具、电动两轮车、清洁电器、便携式储能、BBU（数据中心备电）、两足/四足机器人等，是支持万物互联的关键能源部件之一。

动力电池主要服务于新能源车领域，服务的市场包括新能源乘用车、商用车、工程机械等，涵盖 12V、48V、高压动力电池等，是支持绿色出行、低碳交通的重要环节。

储能电池主要服务于储能领域，服务的市场包括电力储能、工商业储能、户用储能、通信储能、数据中心备电、船舶动力等，是支持能源互联网的重要能源系统。

### 1、公司主要业务

#### （1）公司的战略定位

公司历经 24 年持续创新与高质量发展，已从锂电池制造商演进为全球领先的“创新型全场景锂电池平台公司”；以“让世界充满前进的能量”为愿景，致力于通过多元化、高质量的锂电池技术与产品，推动全球能源结构绿色转型与智能升级。

公司的战略根基建立在“多元技术、全球运营、可持续共赢”三大支柱之上：

①以研发创新驱动技术多元化。公司构建从材料、电芯、BMS 到系统集成的全栈式研发平台，确保在锂电池多条技术路线上保持领先，为产品迭代与全场景应用提供源源不断的创新动力。

②以全球布局赋能业务平台化。公司建立起覆盖全球的营销与服务网络，构建了坚实的“全球制造、全球合作、全球服务”能力体系。以此为基础，公司业务高效协同，形成以亿纬创能（消费电池）、亿纬动力（动力电池及系统）、亿纬储能（储能电池及系统）为核心，以战略协同与全球合作经营模式（CLS）为支撑的业务体系，响应全球客户在智慧生活、绿色交通、能源转型等领域的多元化需求。

③以绿色责任构建可持续未来。公司不仅是“国家级绿色工厂”的践行者，更前瞻性发布 CREATE 碳中和行动计划，2030 年实现运营碳中和，2040 年实现核心价值链碳中和。同时，将可持续发展理念深度融入产品设计、制造与解决方案中，携手全球价值链伙伴，共同构建绿色、循环、高效的能源生态。

展望未来，公司将始终坚持守正创新，通过提供安全、可靠、高效的能源解决方案，持续为万物互联的 AI 智能世界和人类社会的绿色转型，注入持久而智慧的能量。

#### （2）主要产品及其应用

##### ①消费电池

###### A. 锂原电池

主要产品：锂-亚硫酰氯电池、锂-二氧化锰电池、电池电容器（SPC）、复合电源 ES 等。

应用领域：各类智能表计、汽车电子、智能安防、智慧医疗、定位追踪、资源监测等物联网及新兴产业，如机器人和飞行器应用领域。

公司的锂锰电池和电池电容器（SPC）、PLM 电池等产品在汽车电子中各类信号传输应用场景如 TPMS、eCall、安防等领域得到广泛应用，为汽车电子提供了全面的电源解决方案。此外在新兴产业，如机器人和飞行器等，对于其中的编码器、传感器等的备用电源，锂原电池和 SPC/PLM 等产品凭借其高可靠性、长寿命和宽温性能，与该新兴市场的需求相契合，在需长期免维护、高精度控制的工业自动化领域中发挥关键作用。其中锂亚硫酰氯电池（ER14250/ER14505）在机器人编码器后备电源中已批量使用，其他锂原产品同样具备应用前景。同时锂原电池所具备的高可靠性、高能量、长寿命的特性，为未来机器人、飞行器等需要兼具高能量和高功率要求的应用场景提供新的电源解决思路，助力 AI、万物互联、全场景数字化和智能化的发展。

###### B. 小型锂离子电池

主要产品：小型软包电池、豆式电池、针式电池、方形钢壳电池。

应用领域：电子雾化器、可穿戴设备、移动电源、笔电平板、手机、无人机等。

公司在电子雾化器、可穿戴及多种消费电子市场与国内外排名前列的公司建立了深度合作关系，为其提供高质量的产品和服务，并持续开拓消费电子下游应用领域。在低空经济领域，公司是国内首家通过 AS9100D 航空航天体系认证的电池企业，包括植保无人机等商用无人机的电池已经量产交付。同时，公司布局了锂金属二次电池和固态、半固态电池研发，以拓展低空飞行器及 AI 终端等高端应用场景需求。目前，凝胶态固态方案已应用于雾化器产品，致力于实现“食品级安全”，能量密度提升超过 20%。公司积极践行欧盟新电池法令要求，针对可拆卸电池方案，在智能手表、眼镜和手机领域开发了方形钢壳电池，电子雾化器则实现了可兼容软包电池、方形钢壳电池、圆柱钢壳电池等多元化解决方案。

### C.圆柱电池

主要产品：18650 和 21700 的圆柱三元电池，33135、40130 和 46137 的圆柱磷酸铁锂电池及电池包。

应用领域：电动工具、园林工具、电动两轮车、清洁设备、便携式储能、智能家居、BBU（数据中心备电）、两足/四足机器人等。

公司的圆柱三元电池拓展了多个消费应用场景，在成功进入电动工具和电动两轮车高端客户市场以后，依托高品质及品牌影响力，打开了多个细分市场领域；同时进行产品定制，深度绑定客户，持续提升市场占有率。公司于 2025 年 3 月发布两款全极耳产品 30PL、50PL，推出倍率型圆柱电池全面解决方案，为行业痛点提供系统性破局之道。此外，公司“麟驹”系列电池包荣获由中国电子技术标准化研究院颁发的首批“电动自行车用锂离子电池强制性国家标准测评通过企业”认证证书，公司发布搭载 Omni 全能电池-LMX 的电池包，为电动两轮车、共享出行等多元场景提供稳定、高效的能源支持，轻型动力电池及电池包顺利通过中国质量认证中心测评，获颁中国强制性产品认证证书，以技术发展助力轻型电动车安全化、绿色化转型。公司圆柱系列电芯，进入多家国内头部清洁厂商供应链，在相关领域已形成优势地位。伴随机器人迅猛发展，公司积极布局相关领域产品，目前针对轮式、双足机器人及机器狗等具身产品形成了完善的产品解决方案，已与行业头部客户建立合作关系。

未来公司将继续在电动工具、园林工具、电动两轮车、清洁设备、便携式储能等下游领域巩固优势地位，同时持续拓宽产品边界，完善产品矩阵，开拓新兴市场。

### ②动力电池

主要产品：方形磷酸铁锂电池、软包三元电池、方形三元电池、大圆柱电池、模组、BMS、低压及高压电池系统等。

应用领域：新能源乘用车、新能源商用车及工程机械等多元化场景。

公司动力电池主要为三元和磷酸铁锂两大体系。乘用车解决方案拥有 46950、12V、48V、Omni 电池等王牌产品，可适配轿车、SUV、MPV 等多种车型；商用车解决方案拥有开源电池系列王牌产品，涵盖客车、纯电及混动重卡、专用车、物流车、装载机、挖掘机、高空作业平台等领域。

经过多年技术积累与产能布局，公司动力电池生产基地已完成规模化建设，形成具备国际竞争力的生产矩阵。通过全流程精益化管理，实现单位制造成本下降，规模效益进入释放周期。同时，公司在大圆柱电池上成就突出，是全国首家量产交付公司。商用车板块，公司于 2025 年 5 月发布了开源电池 3.0 多款王牌产品，具有“充电更快、重量更轻、寿命更长、收益价值更优”四大核心优势，直击重卡、微面、轻卡、工程机械等各类商用车的运营痛点，有效解决商用车对提升运营效率、降低全周期成本（TCO）的核心需求，为运输行业注入强大绿色动能。

### ③储能电池

主要产品：大方形电池、方形磷酸铁锂电池、圆柱铁锂电池、钠离子电池，拥有电芯、模组、系统到 BMS 全产品解决方案及用户侧储能智慧运营服务。

应用领域：电力储能、工商业储能、户用储能、通信储能、数据中心备电和船舶动力等领域。

公司的全产品解决方案及用户侧储能智慧运营服务，可满足客户在不同应用场景下对储能电池高安全、长寿命、智能化、大型化、综合集成能力高的多层次需求，为全球绿色低碳发展注入强大动力。

公司秉持“创新驱动发展”理念，推进“大方形+叠片”技术转型升级，成为全球首家量产 600Ah+储能电池的企业。公司于 2022 年 10 月率先发布 628Ah 超大容量电芯 Mr. Big，于 2024 年 12 月实现投产。Mr 旗舰系列已成功获得 GB/T 36276、TÜV Mark、CB、CE、AS 3000 等国际认证证书，并已成功量产。公司荣获中国电科院新国标的首批大容量电芯认证，为国内外重点能源企业提供优质综合解决方案。同时，公司首套大容量钠离子电池储能系统在荆门基地成功并网运行，此次并网运行的钠离子电池储能系统由公司独立研发设计，具备高安全、宽温域、高倍率、长寿命、低碳排等特性，能够更好地满足当下电力储能的全场景需求。

## 2、业绩主要驱动因素

### (1) AI 智能化加速锂电产品向更多领域渗透，市场需求持续活跃

消费电池行业发展的驱动因素来源于电子产品及新兴应用的不断发展，以及行业的技术进步。其中，创新的产品及应用催生了新的市场需求，推动了行业增长。技术进步则提升了电池性能，使电池产品能够适配场景需要，并为未来可能出现的更多新增应用场景提供硬件支撑。

在消费电池领域，公司产品类型丰富，具有市场领先地位，竞争优势明显。公司锂原电池 2016 年起连续 9 年销售额及出口额位列国内第一，锂锰原电池（组）、锂亚硫酰氯电池、电池电容器（SPC）三项国家级制造业单项冠军产品，持续引领市场。

小型锂离子电池在巩固原有客户和细分市场份额的基础上，公司持续推进海内外头部新客户开拓，产品已在多个新细分市场中取得突破。在低空领域公司继续研发高能量密度、高功率输出、超快充补能的产品，为 eVTOL 飞行器和无人机提供创新电池解决方案，与头部客户建立产品开发合作关系，部分客户已实现批量交付。

电动工具、两轮车等市场的无绳化、锂电化趋势强劲，持续拉动需求；全极耳技术的不断优化，为客户提供稳定产品，确保了公司的行业领先地位。

医疗健康领域，公司致力于成为全球领先的医疗电源解决方案提供商，为客户提供从高性能电芯到智能化电池包的全栈式解决方案，产品矩阵包括锂亚电池、锂锰电池、锂氟化碳电池、锂离子电池等，全方位赋能人类健康。目前，公司产品已在国内率先实现供应，批量应用于血糖监测、重症监护、急救设备、植入式医疗器械等领域，并凭借卓越品质与可靠供应，在国产化替代浪潮中持续扩大市场份额。在高端植入式医疗器械领域，作为国内唯一一家具备植入式医疗器械电池实现能力的公司，公司植入式电池方案涉及神经调控、心律管理等领域，部分产品已开展临床应用，其中前沿脑机接口领域，公司已与行业多家头部企业达成紧密的战略合作，共同推动下一代生命科技产品的研发与落地。公司医疗电池全方面通过相关医疗体系认证，2025 年 3 月与上海医疗器械检验研究院共同起草的团体标准《T/CAMD1152-2025 有源植入式医疗器械可充电锂离子电池寿命评估加速试验方法》正式发布，共同促进行业标准化、规范化发展。

### (2) 政策指引与技术进步双轮驱动，全球储能市场持续增长

在全球向低碳经济转型的背景下，中国“双碳”战略、欧盟“绿色协议”等政策和激励措施，推动了储能系统在多领域的部署，扩大了市场并巩固了锂离子电池在储能行业的主导地位。2025 年，储能行业依然保持较快增速。

国内储能市场，伴随《关于深化新能源上网电价市场化改革促进新能源高质量发展的通知》（以下简称《通知》）与多省份容量政策的落地实施，实现快速增长。《通知》明确取消储能作为新能源项目核准、并网的前置条件，建立“存量过渡、增量市场”双轨机制，在此基础上，内蒙古、新疆的发电量容量补偿机制，河北、山东、湖北、甘肃的容量电价机制等地方政策陆续落地，形成全国性政策协同效应。盈利逻辑转向“电力现货+辅助服务+容量补偿”的多元组合，在国内储能行业盈利模式逐渐闭环、行业逐步走向价值竞争背景下，业主更加看重产品品质，优质产能及差异化产品优势成为企业发展的核心竞争力。

海外储能市场，延续高增长态势，呈现“大储主导、户储回暖、新兴市场崛起”的多元格局。在国际贸易摩擦加剧的背景下，公司依托马来西亚工厂建设及多元化市场布局形成竞争优势。公司持续深化全球化战略布局，2025 年公司与国内外多家头部能源企业签署订单，构建“全球供应+本地化服务”的一体化合作生态。

此外，储能电池技术层面呈现多元突破态势，锂电池凭借成熟性能稳居主流，钠电池则通过量产落地实现场景突破，与锂电池在不同应用场景中协同发力。同时伴随 500Ah 以上大电芯及 6MWh+ 系统加速发展，公司率先落地 400MWh 独立储能电站，并配套 628Ah 大电池，成为全球首个规模化部署 600Ah+ 储能大电池的百兆瓦时级项目。

### (3) 市场稳健扩容，技术突破助推电动化全场景渗透

新能源汽车行业整体依然保持较快增长，根据 GGII 数据，2025 年全球新能源汽车累计销售 2,260 万辆，同比增长 23.7%，电动化渗透率为 23.7%。预计 2026 年全球新能源汽车销量仍将保持稳步增长态势，全年销量有望突破 2,650 万辆，电动化渗透率将超过 27%。根据 EVTank 数据，2025 年全球动力电池出货量达到 1,495.1GWh，同比增长 42.2%，公司动力电池出货量排名全球第六，排名同比提升三位。

电池技术的进步带来产品性能提升，锂电池方案在越来越多的应用场景中开始凸显经济性。随着电池技术突破、充电设施完善、运营成本下降，新能源商用车正从“城市配送”向“干线物流”“工程作业”等全场景渗透。根据中汽协数据，2025 年 1-12 月新能源商用车国内销量为 87.1 万辆，同比增长 63.7%，渗透率达到 26.9%。公司在商用车市场具备先发优势，在 VAN 车、新能源轻卡、重卡等各细分渗透率快速提升的背景下把握先机，提升市场份额。根据中国汽车动力电池产业创新联盟数据，2025 年公司商用车装车量排名全国第二，市占率稳步提升。

新能源乘用车已完成从政策驱动向市场驱动的转型，并逐步迈入以技术突破、用户体验升级及全球化深度布局为核心的高质量发展新阶段。行业渗透率的持续提升，直接拉动乘用车动力电池出货量实现稳步增长，据 SNE Research 统计，2025 年全球乘用车动力电池装机量达 1,039.6GWh，同比增长 24.9%。在行业扩容的浪潮下，公司动力电池业务同步实现稳健增长，市场竞争力进一步凸显。

随着快充技术、BMS 优化、新型电极材料等多个技术方面的不断突破，新能源汽车的续航里程和性能显著提升。智能化、自动驾驶等技术的升级，提升了驾驶的安全性和便利性，这些创新反映了行业快速进步，使得新能源汽车行业更具竞争力。

### （三）主要会计数据和财务指标

#### 1、近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	125,542,296,569.58	100,890,624,125.27	24.43%	94,355,337,998.71
归属于上市公司股东的净资产	42,319,903,282.94	37,580,697,061.61	12.61%	34,732,863,672.10
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	61,469,630,776.09	48,614,556,525.09	26.44%	48,783,587,175.86
归属于上市公司股东的净利润	4,134,303,670.89	4,075,585,284.37	1.44%	4,050,174,699.52
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	3,095,709,718.80	3,161,709,550.15	-2.09%	2,755,014,231.81
经营活动产生的现金流量净额	7,492,131,666.79	4,433,732,894.55	68.98%	8,676,259,761.12
基本每股收益（元/股）	2.02	1.99	1.51%	1.98
稀释每股收益（元/股）	1.96	1.96	0.00%	1.97
加权平均净资产收益率	10.50%	11.30%	-0.80%	12.48%

#### 2、分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
--	------	------	------	------

营业收入	12,796,142,215.48	15,373,421,827.93	16,831,954,115.53	16,468,112,617.15
归属于上市公司股东的净利润	1,101,115,915.75	504,055,540.02	1,210,517,246.45	1,318,614,968.67
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	817,715,244.48	339,249,178.51	780,411,273.52	1,158,334,022.29
经营活动产生的现金流量净额	892,143,948.57	1,480,421,763.04	2,531,259,756.21	2,588,306,198.97

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

#### （四）股本及股东情况

##### 1、普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	205,327	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	233,254	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
西藏亿纬控股有限公司	境内非国有法人	31.35%	650,287,987	0	质押	259,940,000			
骆锦红	境内自然人	3.12%	64,649,082	0	不适用	0			
刘金成	境内自然人	2.87%	59,430,681	58,073,011	质押	18,200,000			
香港中央结算有限公司	境外法人	2.67%	55,354,279	0	不适用	0			
汇安基金－华能信托·博远惠诚集合资金信托计划－汇安基金－汇鑫 32 号单一资产管理计划	其他	1.39%	28,784,330	0	不适用	0			
中国工商银行股份有限公司－易方达创业板交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.22%	25,353,915	0	不适用	0			
中国工商银行股份有限公司－华泰柏瑞沪深 300 交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.99%	20,570,996	0	不适用	0			
刘建华	境内自然人	0.97%	20,214,393	15,160,795	不适用	0			
中国建设银行股份有限公司－易方达沪深 300 交易型开放式指数发起式证券投资基金	其他	0.71%	14,663,345	0	不适用	0			
中国工商银行股份有限公司－广发国证新能源车电池交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.60%	12,469,029	0	不适用	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中，刘金成、骆锦红为夫妻关系，且该二人分别持有公司第一大股东亿纬控股 50% 股份。公司未知其余股东之间是否存在关联关系或一致行动。								

持股 5% 以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

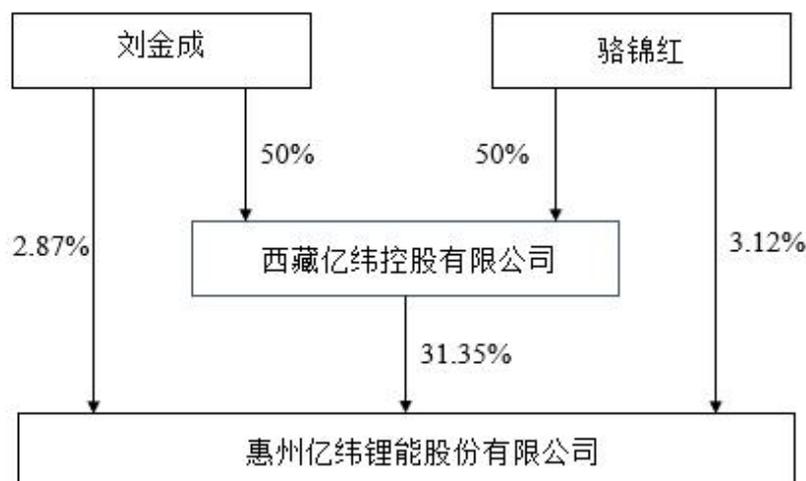
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

## 2、公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

## 3、以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



## (五) 在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

## 1、债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	到期日	债券余额 (万元)	利率
惠州亿纬锂能股份有限公司 2024 年度第一期绿色中期票据（科创票据）	24 亿纬锂能 MTN001（科创票据）	IB102481507	2024 年 04 月 15 日	2027 年 04 月 17 日	50,000	2.80%
亿纬转债	亿纬转债	123254	2025 年 03 月 24 日	2031 年 03 月 23 日	500,000	第一年 0.20%、第二年 0.40%、第三年 0.60%、第四年 1.50%、第五年 1.80%、第六年 2.00%

## 2、公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

2025 年 6 月 30 日，联合资信股份有限公司出具了《惠州亿纬锂能股份有限公司创业板向不特定对象发行可转换公司债券 2025 年跟踪评级报告》，维持公司主体长期信用等级为“AA+”，维持“亿纬转债”信用等级为“AA+”，评级展望为稳定，具体内容详见公司于 2025 年 7 月 1 日在巨潮资讯网披露的相关公告。

## 3、截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2025 年	2024 年	本年比上年增减
资产负债率	64.18%	59.36%	4.82%
扣除非经常性损益后净利润	309,570.97	316,170.96	-2.09%

### 三、重要事项

#### 1、报告期内公司经营情况

2025 年，公司秉持“以全场景锂电池方案，加速万物互联”的使命，持续深耕消费电池、动力电池、储能电池核心业务板块，全力推进 CLS 全球合作经营模式落地见效。通过持续技术创新突破、稳步产能扩张升级与全球化战略布局，公司各业务板块均实现稳健发展与突破性增长，全球锂电行业领先地位得到进一步巩固。

报告期内，公司营收实现大幅增长，营业总收入 6,146,963.08 万元，同比增长 26.44%；归属于上市公司股东的净利润为 413,430.37 万元，扣除非经常性损益的净利润为 309,570.97 万元。剔除股权激励费用影响，则归属于上市公司股东的净利润为 500,215.51 万元，同比增长 24.76%，扣除非经常性损益的净利润为 396,356.11 万元，同比增长 28.04%。出货量方面，报告期内动力电池出货 50.15GWh，同比增长 65.56%；储能电池出货 71.05GWh，同比增长 40.84%，核心业务规模与效益同步提升。

##### (1) 消费电池业务：坚守技术引领，巩固单项冠军地位

消费电池业务是公司稳健发展的核心基石，公司始终保持技术领先优势与规模化发展优势，持续筑牢行业壁垒。截至报告期末，公司锂锰原电池（组）、锂亚硫酰氯电池、电池电容器（SPC）三项产品获“国家级制造业单项冠军产品”称号，消费小圆柱电池出货量稳居国内第一。

公司是国内首家通过 AS9100D 航空航天体系认证的电池企业，具备为飞行器、无人机提供全面电池解决方案的能力，目前已向多家头部客户交付产品。在机器人电池技术布局上，公司精准契合行业发展趋势，拥有从电芯、BMS 到 Pack 的机器人动力系统全链条技术实力，主要产品涵盖人形机器人、机器狗等，重点围绕高能量密度、安全性、快充或换电等需求研发，部分客户已经完成样品交付和组装。另外，公司是国内唯一医疗电池全面解决方案供应商，已通过 ISO 13485 医疗器械行业质量管理体系认证，为血糖仪、除颤仪、监护仪以及神经刺激器、脑起搏器、胶囊内窥镜等植入式器械提供多种锂电池产品，全面满足国内外市场对高性能医疗电池的需求。

报告期内，公司持续加大消费电池领域技术创新投入，正式启动更高能量密度的新一代消费电池研发工作，重点服务人形机器人、高端医疗、智能穿戴等新兴消费市场，成功实现异形植入式医疗电池国产化突破，进一步拓宽业务增长空间。

##### (2) 动力电池业务：客户结构优化，大圆柱战略领先

报告期内，公司动力电池业务迎来高速增长期，通过优化客户结构和拓展新客户，成功实现了出货量的大幅提升；尤其在商用车领域，公司的开源电池 3.0 以极致成本为基础，打造“长寿命、长续航、超快充和超低温”的核心竞争力，适配更丰富运输场景。报告期内，开源电池 3.0 产品已实现量产，合作项目超 50 个，为新能源商用车带来“更快、更轻、更长、更优”的全场景解决方案，有力推动公司在新能源商用车市场的快速拓展，助力公司实现了国内商用车出货量行业第二的领先地位。

公司前瞻性布局大圆柱电池技术路线，在行业内的战略预判得到验证，开始进入创新领先阶段，且已在国内外进行了产能布局。报告期内，公司率先实现大圆柱电池工厂的量产，并已成为某国际头部车企下一代电动车型的首发电池供应商，使公司在在大圆柱领域的战略领先优势得到进一步加强。

##### (3) 储能电池业务：实现满产满销，产品迭代升级凸显全球地位

2025 年是公司储能业务的丰收之年，实现了满产满销，根据 EVTank 数据显示，公司储能电池出货量稳居全球前二。面对持续增长的市场需求，公司不断推进产品迭代升级，稳步扩大产能规模，全力保障市场供应。

公司是全球首家量产 600Ah+大方形磷酸铁锂储能电池的企业，重点布局的 628Ah 储能大电池 Mr.Big，通过极简集成设计已实现系统性的突破。2025 年 6 月，公司第 30 万颗储能专用大方形 Mr.Big 电池在荆门 60GWh 超级工厂下线；2025 年 9 月，公司承建的 200MW/400MWh 独立储能项目顺利送电，成为 628Ah 储能大电池在全球百兆瓦时级电站中的首次大规模应用。2025 年 10 月至 12 月，公司先后与澳大利亚 EVO Power、洛希能源达成战略合作，开启规模化全球交付，助力全球能源结构转型。一系列合作的落地，不仅彰显了公司在储能大电池领域的规模化交付能力，更标志着大电芯技术路线获得市场深度认可，公司在全球储能行业的主导地位进一步凸显。

##### (4) CLS 全球合作经营模式：实现从“模式探索”向“成果释放”的跨越

在“合作研发+技术授权+服务支持”的合作模式支撑下，2025 年公司 CLS 业务在国内外市场均取得显著突破，已落地项目均达成年度合作目标，成果顺利落地，CLS 业务已具备规模化发展能力。

国内 CLS 合作重点聚焦储能领域，基于合作方已有工厂和产线资源，依托 EVE 技术、生产、质量等体系的导入，合作工厂的质、量齐升。EVE 利用自身规模效应和技术积累优势，持续深化产业链协同，支持合作方产线升级，保证 CLS 工厂具备成本优势和市场竞争力，与合作方共生共长，构建起了“技术输出-产能协同-利润共享-风险共担”的良性生态，以轻资产优势实现产能扩充和利润增长。

海外 CLS 合作秉持依法合规底线、拓展高端合作，通过组建专业服务团队，为合作方提供全流程建设方案和运维指导、技术迭代更新等服务；以自身技术标准为核心，输出生产、质量管控、数字化运营等一整套解决方案，快速提升合作工厂规划建设、产线调试、产能爬坡能力。目前，北美项目稳步进行，欧洲项目一阶段服务 100%达标，奠定 CLS 合作基础，项目由试验线延伸到量产线，服务范围 and 收益持续扩大。同时通过与客户的合作和资源共享，确保了海外 CLS 合作合法合规，助力 CLS 业务实现规模化、高质量发展。

#### （5）前沿技术布局：引领行业发展方向，夯实长远发展根基

公司始终坚持长期主义发展理念，积极布局前沿技术领域，为可持续高质量发展奠定坚实基础。

固态电池技术：公司已规划建设 100MWh 固态电池量产基地，龙泉系列固态电池产品已相继下线，标志着公司在固态电池商业化进程中迈出关键一步，利于公司抢占下一代电池技术制高点，加快为人形机器人、低空飞行器及 AI 终端等应用领域提供高安全性、高能量密度的全固态电池解决方案，确立公司在全球固态电池产业化竞赛中的第一梯队地位。

钠离子电池技术：公司钠离子电池储能系统已投入运行；依托钠离子电池独特的高低温特性，公司开发出无液冷钠离子电池系统，探索其高温、高寒、高湿等不同气候条件下进行兆瓦级电力台区储能示范；同时积极探索钠离子在启停电源、两轮车市场等低压市场的应用。报告期内，公司亿纬钠能总部动工建设，项目规划年产能 2GWh，将高效赋能储能及 AIDC 场景。

#### （6）全球制造与服务体系：推进产能扩张，提升全球交付能力

为支撑全球业务的高速发展，公司持续扩大生产规模，全面提升交付保障能力。报告期内，公司国内外多地生产基地建设进展顺利，产能稳步释放、高效落地。

公司致力于打造“全球制造，全球合作，全球服务”的体系，通过在马来西亚、匈牙利等海外地区建立生产基地，提升海外交付能力，巩固海外产能先发优势。同时，公司积极建设先进智能工厂，推动数字化 2.0 转型，以提升整体运营效率和产品质量，为全球客户提供更优质、更稳定的产品与服务保障。

行业研报表示，2026 年及以后，全球储能行业将迎来高速增长期，在碳中和与新能源高渗透驱动下，装机规模持续攀升，技术路线多元发展，长时储能加速落地，应用场景不断拓宽，行业迈入万亿级市场的长期高景气周期。在此背景下，公司将继续坚持以技术创新，驱动业务增长；基于市场需求，规划新增约 260GWh 大铁锂产能，计划在广东省、湖北省、江苏省、福建省、浙江省等地进行考察，结合市场需求逐步落地。

2、报告期内详细事项详见公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的《公司 2025 年年度报告》全文。