

证券代码：001267

证券简称：汇绿生态

公告编号：2026-014

汇绿生态科技集团股份有限公司 2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 785,164,678 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.63 元（含税），送红股 0 股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	汇绿生态	股票代码	001267
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书		证券事务代表
姓名	严琦	方铂淳	
办公地址	湖北省武汉市武昌区和平大道 705 号龙湖清能武汉滨江国际 29 楼	湖北省武汉市武昌区和平大道 705 号龙湖清能武汉滨江国际 29 楼	
传真	(027) 83641351	(027) 83641351	
电话	(027) 83661352	(027) 83641351	
电子信箱	hlzq@cnhlyl.com	hlzq@cnhlyl.com	

2、报告期主要业务或产品简介

鉴于 2025 年 2 月公司完成了重大资产重组，实现了对武汉钧恒 51% 股权的控股地位。2025 年 1 月 31 日武汉钧恒正式纳入公司的合并报表中。根据中国证监会《上市公司行业分类指引》，光模块业务的营业收入比重大于 50%，根据相关要求，公司需披露光模块业务的相关情况。

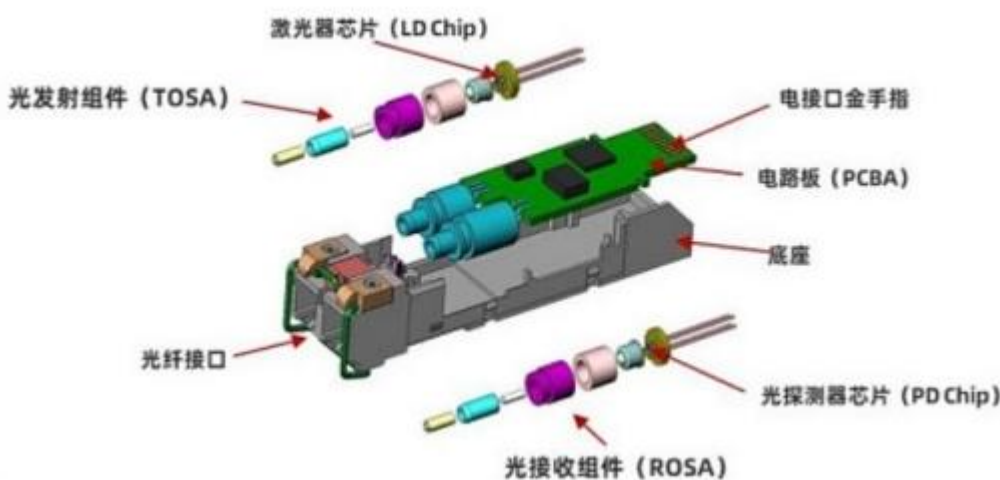
1、光模块业务

武汉钧恒为公司的控股子公司，武汉钧恒 2012 年成立，总部位于武汉光谷，专业从事以光模块为主的光通信产品的研发、制造和销售，是高新技术企业、国家级专精特新企业。武汉钧恒成立之初主要从事光通信产品的研发与生产。经过十余年发展，武汉钧恒光通信产品深入民用，且随着下游云计算、AIGC、5G 通讯等市场快速增长，民用光模块已经成为公司盈利来源的主要产品。报告期，武汉钧恒民用光模块产品覆盖 10G 至 800G 速率，以适用短距离的多模产品为主，广泛应用于人工智能、高性能计算、数据中心、光纤通信等领域。

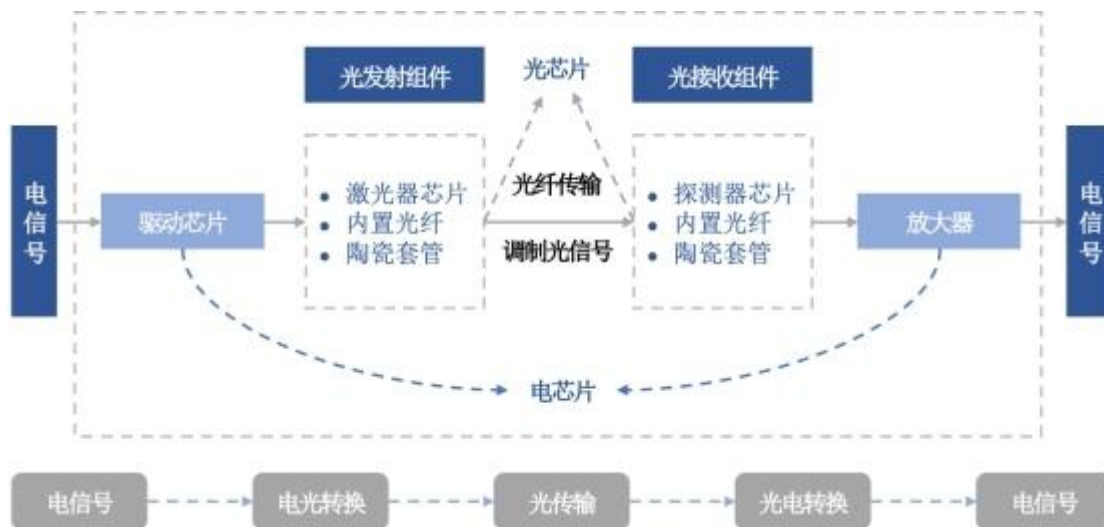
(一) 主营业务、主要产品及用途

(1) 光模块的简介

光模块是光通信系统中完成光电转换的核心部件。光模块由光器件、功能电路和光接口等构成，其中光器件是光模块的关键元件，包括激光器 (TOSA) 和探测器 (ROSA)，分别实现光模块在发射端将电信号转换成光信号，以及在接收端将光信号转换成电信号的功能。光模块产品的结构图如下：



光模块是用于通信设备之间数据传输的载体，主要作用是实现传输媒体的光电相互转化。在发射端，带有信息的电信号从发射通道的电接口输入，经过信号的整形和放大，驱动光发射组件内部芯片转换为光信号，耦合进光纤后进行光信号传输；在接收端，采集来的光信号输入模块后由光接收组件内部光探测二极管转换为电流信号，通过跨阻放大器后将此电流信号转换成电压信号，经限幅放大器放大后输出相应信息的电信号。光模块具体工作原理如下：



光模块产品品类繁多，一般可以按照传输速率、激光器类型、复用技术、适用光纤类型、封装形式等方式进行分类，具体分类如下：

分类标准	光模块类别	特征
------	-------	----

传输速率	10Gb/s 以下、10Gb/s、25Gb/s、100Gb/s、200Gb/s、400Gb/s、800Gb/s、1.6Tb/s 等		指每秒传输比特数，通常传输速率越高，代表的技术难度越高；光模块的发展方向之一是高传输速率
激光器类型	VCSEL、FP、DFB、EML		适用于不同工作波长和应用场景，VCSEL 适用于短距传输、EML 适用于长距传输
复用技术	时分复用系统	850nm	850nm 波段用于多模光纤传输，传输距离短，多用于 2km 以内短距离传输
		1310nm	1310nm 波段用于单模光纤传输，传输损耗大色散小，一般用于 40km 以内的传输
		1550nm	1550nm 波段用于单模光纤传输，传输损耗小色散大，一般用于 40km 以上的长距离传输，最远可以无中继直接传输 120km
	WDM 波分复用系统	CWDM 系列（粗波分复用）	使用 20nm 间隔的波长，将多个波长的光信号复用进一根光纤内传送数据
DWDM 系列（密集波分复用）		使用 0.4nm 或者 0.8nm 间隔的波长，将多个波长的光信号复用进一根光纤内传送数据	
适用光纤类型	单模光纤		纤芯较细，只能传输一种模式的光，适用于远程通讯
	多模光纤		纤芯较粗，可传输多种模式的光。多模光纤模间色散较大，适用于短距离通讯
封装形式	SFP、SFP+、XFP、SFP28、QSFP+、QSFP28、QSFP-DD、OSFP 等		光模块的封装形式呈多样化，满足行业标准组织的多源协议（MSA）

(2) AOC 的简介

AOC，即有源光缆，是一种集成光收发器的复合线缆，其核心目标是替代“光模块+光纤”的分离方案，实现“即插即用”的高速数据传输，降低部署成本与维护复杂度。AOC 保留了光模块的 DDM（数字诊断监控）功能（实时监控光功率、温度等参数），提升运维可靠性，其典型传输距离为短距离（≤100 米）（如 OM4 多模光纤支持 400GBASE-SR8 到 100 米），主要应用场景包括：架顶以太网交换机（TOR）与服务器的互联、GPU 集群（AI/ML）的节点通信、InfiniBand 网络的低延迟传输等。作为“成本与性能平衡的集成解决方案”，AOC 适用于需要高带宽、低延迟、易维护的短距离场景（如数据中心核心层、AI 算力集群）。


(3) 光引擎的简介

光引擎是光通信系统中实现光信号转换的核心部件，也可以说是一个整体的光学子系统，一般会由多个光器件组成，用于实现光信号的收发、传输和处理。光引擎通常由一个激光二极管和一个调制器组成，其中激光二极管负责产生激光，而调制器则将电信号转换为光信号。在光通信系统中，光引擎的性能对整个系统的传输质量和速率有着直接的影响。

(4) 武汉钧恒主要产品

武汉钧恒是一家专业从事以光模块、AOC 和光引擎为主的光通信产品的研发、生产和销售的高新技术企业，具体情况如下：

项目	产品图示	产品特性	主要应用领域
光模块		(1) 封装形式为 SFP/SFP+/SFP28/QSFP+/QSFP28/QSFPDD/OSFP/QSFP56/QSFP112; (2) 传输速率覆盖 10Gbps-800Gbps; (3) 具备低延时、高可靠、高性能、高带宽的特点	数据中心、云计算、AI、5G 通信等
AOC		(1) 封装形式为 SFP/SFP+/SFP28/QSFP+/QSFP28/QSFPDD/OSFP/QSFP56/QSFP112; (2) 传输速率覆盖 10Gbps-800Gbps; (3) 避免光口污染，性能可靠; (4) 光纤长度可定制，可一拖二，组网方便	

光引擎		(1) 可兼容以下模块封装形式： QSFP+/SFP28/SFP/SFP+/QSFP28/QSFPDD/OSFP/QSFP56/QSFP112； (2) 传输速率覆盖 10Gbps-800Gbps； (3) 主要包含多模光引擎和硅光光引擎	
-----	---	--	--

(二) 报告期内公司经营模式

(1) 采购模式

武汉钧恒所需原材料主要包括光芯片、电芯片、跳线、模块板、结构件、透镜等，产品生产的能源消耗主要为电力。为降低存货仓储成本及产品积压风险，武汉钧恒日常采购按照“以产定购”模式操作，同时为保证生产的高效连续性以及成本管理的有效性，武汉钧恒对部分常用原材料设置了安全库存一常规常用原材料会准备一至两个月的生产材料库存滚动备货，每月滚动生产与出货。同时，武汉钧恒建立了合格供应商准入制度，并在原材料采购环节制定了严格的供应商选择及采购控制程序，对供应商的产品质量、价格、交付、服务等方面进行定期评估和考核管理。

(2) 生产模式

武汉钧恒主要采取“以销定产”的生产模式，以客户需求为导向，依据客户订单需求组织生产。为达成产品的多品种快速交付能力，武汉钧恒还采用了提前备货的库存生产模式，对于主要产品，武汉钧恒一般会根据客户过往采购合理预计未来一段时间的产品需求，同时结合武汉钧恒对市场整体供需状况进行综合分析判断，对部分产品或常规通用部件提前生产、适当备货，缩短交付周期，提升市场竞争力。武汉钧恒的主要生产流程包括前端光引擎的生产流程及后端光模块与 AOC 生产流程，光引擎作为光模块产品的核心部分，与其他组件一起封装形成光模块与 AOC 产品。

(3) 销售模式

武汉钧恒采用直接销售的模式进行销售，即武汉钧恒自行开发客户，直接获取客户订单，根据客户的具体要求进行自主设计、生产或加工，直接向客户交付产品，并与客户直接结算，进行后续售后服务。武汉钧恒的客户主要包括大型光模块厂商、光通信设备厂商、AI 大模型厂商、云计算企业等。

(4) 盈利模式

武汉钧恒是专业从事以光模块、AOC 和光引擎为主的光通信产品的研发、生产和销售的企业，客户群体涵盖大型光模块厂商、光通信设备厂商、AI 大模型厂商、云计算企业等。武汉钧恒通过向客户提供以光模块、AOC 和光引擎为主的光通信产品实现收入和盈利。

(5) 结算模式

(5.1) 与客户结算方式

武汉钧恒按照客户的订单完成产品交付，按照双方所签订合同约定方式收取相应货款。客户一般采用银行转账或承兑汇票方式支付货款。

(5.2) 供应商结算方式

武汉钧恒向供应商发出采购订单，根据订单约定完成货物交付入库后，按照双方约定的账期支付货款。武汉钧恒一般采用银行转账或承兑汇票方式支付货款。

(6) 研发模式

武汉钧恒研发部门主要包括光模块事业部和工程中心，以行业发展、应用需求及研发项目为基础，主要从事光模块行业产品的开发设计，并构建了完善的技术平台和产品线，为武汉钧恒提供了较强的自主创新能力，通过自主研制新工艺、开发新产品，改进了产品质量，降低了生产成本，提高了盈利能力，进而满足了生产经营的需要，在各类产品生产方面拥有多项核心技术。

(三) 报告期内公司产品市场地位、竞争优势与劣势、主要的业绩驱动因素、业绩变化是否符合行业发展状况

武汉钧恒专注于光模块行业已有 10 余年，拥有硅光模块通用光路技术、硅光芯片及其光引擎技术、硅光耦合自检测闭环控制方案技术、光相重合双透镜同步自动耦合技术等多种核心技术，依靠自主创新持续推动产品迭代升级。截至 2025 年 12 月 31 日，武汉钧恒及子公司共拥有 245 项专利，其中发明专利 53 项、实用新型专利 187 项，外观设计专利 5 项，其中包括 400G、800G、1.6T、硅光模块等高速光模块的发明专利。武汉钧恒拥有完整的生产供应链，能够为客户提供规模化产品生产，与主要客户 Coherent、北京金山云网络技术有限公司、索尔思光电、新华三等知名企业建

立了稳定合作关系，随着双方合作关系的不断深化，能够不断满足客户对高性能、高可靠性、低成本、低功耗的光模块产品需求。武汉钧恒系高新技术企业、国家级“专精特新‘小巨人’企业”、湖北省专精特新“小巨人”企业、2024 年湖北省制造业单项冠军企业，并于 2024 年入选湖北省企业技术中心。因此，武汉钧恒在光模块行业具有一定的竞争优势和市场地位。

近年来，国家陆续密集出台的《工业和信息化部等六部门关于推动能源电子产业发展的指导意见》《数字中国建设整体布局规划》《制造业可靠性提升实施意见》《算力基础设施高质量发展行动计划》《关于深入实施“东数西算”工程加快构建全国一体化算力网的实施意见》《2024 年国务院政府工作报告》《数字经济 2024 年工作要点》《关于加快公共数据资源开发利用的意见》《5G 规模化应用“扬帆”行动升级方案》《关于促进数据产业高质量发展的指导意见》《国家数据基础设施建设指引》《2025 年国务院政府工作报告》《2025 年数字经济发展工作要点》等政策，对完善我国光模块产业链、推动产品优化升级、改善竞争环境、促进下游市场发展具有重要意义，国家产业政策的赋能对武汉钧恒所属行业的发展具有积极的推动作用。

根据 Light Counting 预测，光模块的全球市场规模在 2024-2029 年或将以 22% 的 CAGR 保持增长，2029 年有望突破 370 亿美元；从中国市场来看，2024 年中国光模块市场规模为 606 亿元左右，预计 2025 年将达到 670 亿元。未来，随着 AI、数据中心的发展推动、光纤接入市场持续扩容、5G 技术的推动以及新兴产业的发展带动光通信市场的发展，都有助于光模块行业迎来爆发式增长。

近年来，全球人工智能市场持续呈现增长态势，带动 AI 服务器需求快速增长。从全球范围来看，IDC 数据显示，2024 年全球人工智能服务器市场规模预计为 1,251 亿美元，2025 年将增至 1,587 亿美元，2028 年有望达到 2,227 亿美元，其中生成式人工智能服务器占比将从 2025 年的 29.6% 提升至 2028 年的 37.7%。从中国市场来看，根据 IDC 报告，2024 年中国人工智能算力市场规模达到 190 亿美元，2025 年将达到 259 亿美元，同比增长 36.2%，2028 年将达到 552 亿美元。大模型兴起和生成式人工智能应用将带动人工智能服务器市场规模持续扩大以及光模块需求快速增长。

武汉钧恒的业绩呈现上升状态，得益于数据中心流量大幅增加和网络架构的变化，数据通信市场的光模块需求呈现出爆发性快速上升的趋势，数据通信市场也成为了目前光模块最大也是发展最快的下游市场。华龙证券研报显示，2025 年一季度光通信行业的营业收入和归母净利润分别实现了 32.50%、117.69% 的同比快速增长。

基于行业市场需求端的有利变化，武汉钧恒依托自身的技术沉淀优势，及时调整了自身的产品结构，由低速率光模块产品转向高速光模块产品，把握住了行业机遇，实现了自身业绩的快速增长。

2、园林业务

（1）园林业务简介

公司的全资子公司汇绿园林主营业务为园林工程施工、园林景观设计以及苗木种植等，能够完整的提供苗木种植、园林工程设计、施工及后续绿化养护等全产业链服务。汇绿园林拥有风景园林工程设计专项甲级、市政公用工程施工总承包壹级、城市及道路照明工程专业承包壹级、古建筑工程专业承包壹级、环保工程专业承包壹级、建筑装饰装修工程专业承包贰级、建筑工程施工总承包贰级、地基基础工程专业承包贰级、河湖整治工程专业承包贰级、工程设计市政行业（道路工程）专业乙级等资质。资质齐全，具有独立承接园林绿化工程项目及配套的市政、道路、城市照明、生态治理、古建筑等施工业务的能力。汇绿园林凭借自身全产业链优势，公司承建了武汉东湖绿道、金华市湖海塘公园景观工程融资 EPC 总承包项目、桐乡市凤凰湖景观工程等一系列标志性大型园林绿化工程项目。汇绿园林参建的“武青堤（铁路路-武丰闸）堤防江滩综合整治园林景观工程（青山段）”获得“2018-2019 年度第一批中国建设工程鲁班奖（国家优质工程）”奖项，承建的“环东湖绿道工程（湖中道、郊野道）”获得“2020-2021 年度第一批中国建设工程鲁班奖（国家优质工程）”奖项。环东湖绿道景观工程入选联合国人居署“中国改善城市公共空间示范项目”，施工建设的东湖宾馆游步道等景观提升改造项目系 2018 年国家领导人于武汉接见印度总理时的主要会见场所。

（2）经营模式

园林板块主要业务模式是在资质范围内向建设单位提供施工总承包服务以及向其他工程施工总承包方提供工程专业承包服务。根据公司全产业链优势，以 EPC 模式参与工程建设已成为公司的优势之一。公司业务的承接是由建设单位或者其他工程施工总承包单位就工程施工总承包或者专业分包的招标要求进行投标，确定中标后，公司预付投标保证金和履约保证金。工程实施过程中，根据合同约定开展工程施工。工程项目部根据工程建设进度以及合同约定，向业主方申请确认工程完工量并付款。工程完工后，办理竣工结算，后期工程审计完成尾款支付。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	4,278,825,570.24	2,744,471,200.79	55.91%	2,490,992,999.01
归属于上市公司股东的净资产	1,628,070,670.33	1,561,449,633.05	4.27%	1,516,547,773.06
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	1,571,697,846.61	587,029,860.21	167.74%	684,835,965.52
归属于上市公司股东的净利润	88,082,483.34	65,301,356.50	34.89%	57,358,915.24
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	62,287,027.04	48,286,276.18	29.00%	48,393,722.73
经营活动产生的现金流量净额	-66,514,973.88	73,627,798.26	-190.34%	64,986,663.90
基本每股收益（元/股）	0.11	0.08	37.50%	0.07
稀释每股收益（元/股）	0.11	0.08	37.50%	0.07
加权平均净资产收益率	5.53%	4.25%	1.28%	3.78%

说明：2025 年财务数据较 2024 年末有较大变动，是公司于 2025 年 2 月起合并武汉钧恒 51%股权所致。

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	308,813,601.82	387,027,240.44	385,431,564.25	490,425,440.10
归属于上市公司股东的净利润	19,832,616.98	17,681,544.27	14,204,649.38	36,363,672.71
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	18,626,605.93	11,937,184.41	12,455,639.71	19,267,596.99
经营活动产生的现金流量净额	-108,781,107.54	-48,475,841.61	-68,556,373.50	159,298,348.77

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	42,945	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	63,082	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
李晓明	境内自然人	29.23%	229,504,094.00	172,128,070.00	质押	15,000,000.00	
宁波汇宁投资有限公司	境内非国有法人	15.87%	124,629,833.00	0.00	质押	36,000,000.00	
李晓伟	境内自然人	5.05%	39,614,559.00	0.00	不适用	0.00	
基本养老保险基金一二零二组合	其他	1.83%	14,341,020.00	0.00	不适用	0.00	
中国银行股份有限公司—华夏行业景气混合型证券投资基金	其他	0.75%	5,912,900.00	0.00	不适用	0.00	
北京银行股份有限公司—信澳业绩驱动混合型证券投资基金	其他	0.74%	5,823,140.00	0.00	不适用	0.00	
郑波杰	境内自然人	0.67%	5,280,294.00	0.00	不适用	0.00	
中国农业银行股份有限公司—新华优选分红混合型证券投资基金	其他	0.53%	4,194,800.00	0.00	不适用	0.00	
香港中央结算有限公司	境外法人	0.52%	4,105,517.00	0.00	不适用	0.00	
邓玉荣	境内自然人	0.49%	3,867,934.00	0.00	不适用	0.00	
上述股东关联关系或一致行动的说明	李晓明为公司控股股东、实际控制人，李晓明和李晓伟为兄弟关系，宁波汇宁投资有限公司为李晓明控制的企业，为一致行动人。						

参与融资融券业务股东情况说明（如有）	不适用
--------------------	-----

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

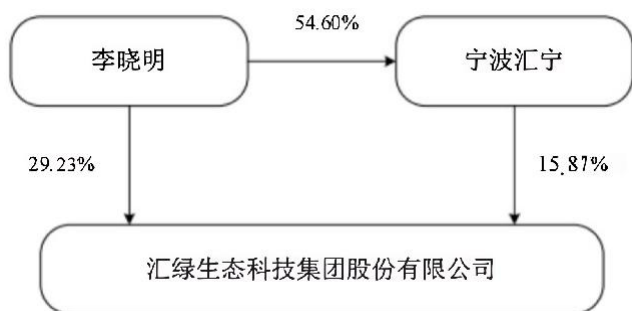
适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

适用 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

2025 年度，公司拟以发行股份及支付现金的方式向彭开盛、谢吉平、陈照华、徐行国、顾军、刘鹏、同信生态环境科技集团有限公司购买其合计持有的武汉钧恒科技有限公司 49% 股权，并拟向不超过 35 名符合条件的特定投资者发行股份募集配套资金（以下简称“本次交易”）。本次交易构成关联交易，构成重大资产重组，但不构成重组上市。公司于 2025 年 11 月 29 日已披露了《汇绿生态科技集团股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易报告书（草案）（修订稿）》，本次重大资产重组正处于交易所审核阶段。