

证券代码：300085

证券简称：银之杰

公告编号：2026-005

# 深圳市银之杰科技股份有限公司 2025 年年度报告摘要

## 一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

截至报告期末，母公司存在未弥补亏损

截至报告期末，公司母公司财务报表中存在累计未弥补亏损-617,679,737.95 元。根据《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红》、《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第 2 号——创业板上市公司规范运作》等相关法律法规的规定，公司目前不满足实施现金分红的条件。敬请广大投资者注意相关投资风险。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

## 二、公司基本情况

### 1、公司简介

股票简称	银之杰	股票代码	300085
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	刘奕	苏士敏	
办公地址	深圳市福田区泰然七路博今商务广场 B 座十二层	深圳市福田区泰然七路博今商务广场 B 座十二层	
传真	0755-83562955	0755-83562955	
电话	0755-83930085	0755-83930085	
电子信箱	liuyi@yinzhijie.com	sushimin@yinzhijie.com	

## 2、报告期主要业务或产品简介

### （一）金融信息技术

#### 1、主要业务和产品

在金融信息技术业务领域，公司主要为银行等金融机构提供软件开发、数字金融解决方案、金融专用设备和技术服务；为银行等金融机构和大型企业提供数字化转型、大数据平台、分布式云计算架构等基础架构建设及治理服务，以及基于数字化架构的数据中台、智能中台、影像平台的解决方案和交付服务。主要金融专用设备产品包括智能印章控制机、智能打印鉴伪批量盖章一体机等。

报告期内，公司主要业务范围和产品未发生重大变化。

#### 2、经营模式

公司金融信息技术业务以银行等金融机构为主要目标客户，提供的软件和硬件产品均以自主知识产权的产品为主，同时为客户提供定制软件开发、软件外包、运维支持等服务。公司的软件产品是根据客户共性需求自主开发的标准化软件版本；软件开发是针对客户的特殊需求提供的定制化软件开发、软件外包开发服务。公司的金融专用设备以自主研发的方式形成产品，通过自主加工和委外加工相结合的生产模式进行生产。

公司金融信息技术软、硬件产品和服务的客户主要是以银行为主的金融机构。对于国有大型商业银行，通常是总行或者省一级分行实施采购；对于股份制商业银行、城市商业银行、农村商业银行通常是上述银行的总行实施采购。销售模式是：1) 公司主要通过参与客户的招标或者单一来源采购谈判进行销售，来实现客户对具体产品或服务的首次采购；2) 对于在合同有效期内客户对已采购产品或服务的追加购买，一般通过与客户直接签订追加采购合同或订单完成销售。

报告期内，公司金融信息技术业务的经营模式未发生重大变化。

#### 3、市场地位

公司金融信息技术产品和服务在国内银行业已得到广泛应用，客户遍及国内 31 个省、市、自治区的近 400 家银行或分行，涵盖政策性银行、大型国有商业银行、主要全国性股份制银行以及部分城市商业银行、农村商业银行和农村信用联社，覆盖超过 10 万个银行营业网点，约占全国银行业金融机构营业网点总数的 45%。客户基础、技术与服务能力、核心产品市场占有率在国内同行业中居于领先地位。

#### 4、主要业绩驱动因素

公司金融信息技术业务的业绩驱动因素，从行业趋势来看，伴随着人工智能、大数据、云计算等新技术的迅速发展，基于金融科技的智能风控、智能营销、智能运营正广泛应用于银行等金融机构，由此催生了更多核心系统的重构和升级需求，银行的数字化转型成为大势所趋。从客户需求来看，面对新一轮科技革命和产业变革，银行等金融机构需要通过创新产品服务，扎实推进全面数字化转型，着力提升服务质效，以不断满足企业多元化、数字化、综合化金融需求。从

本公司的市场竞争优势来看，公司经过多年积累，凭借广泛的客户资源、扎实的技术研发实力、良好的品牌影响力及丰富的业务经验等，在行业内具备良好的竞争优势。

## （二）移动信息服务

### 1、主要业务和产品

在移动信息服务领域，公司旗下全资子公司亿美软通为国内外企业提供移动信息平台解决方案，主要通过短彩信、富媒体短信、智能语音技术等为企业提供移动客服、移动营销、移动管理等多维度服务。以“云通信能力”为核心，亿美软通整合扩展技术与通信资源，通过 5G 交互消息、5G 卡片消息、5G 富媒体消息、5G 文本消息的融合通信解决方案为客户提供聚合多业务场景的服务能力，深入企业业务场景的验证、通知及营销环节，满足客户通信连接与信息分发需求。“亿美 5G 消息管理平台”、“亿美 EUMP——融合通信管理平台”、“亿美国际消息融合通信管理平台”、“亿美满意通——移动客户关系管理平台”、“亿美 SDK——嵌入式短信平台”等系列产品被市场广泛认同并获得用户高度评价。

报告期内，亿美软通的主要业务和产品未发生重大变化。

### 2、经营模式

亿美软通拥有跨地区增值电信业务经营许可证、电信与信息服务业务经营许可证（ICP 证书）等移动信息化服务资质，与三大运营商都缔结了业务合作协议，具备完善移动信息化业务准入资格，盈利模式以短彩信业务销售为主。

亿美软通的主要采购成本来自向运营商或其他短彩信渠道提供商采购短彩信等业务通道支付的成本，根据各通道业务中短、彩信的使用数量与资源提供方进行对账和结算。一般按月与资源提供方对账并进行结算。

亿美软通主要客户集中在金融、电商、互联网、消费品、教育、生活服务等行业，金融、电商、互联网等行业大型企业一般会选择多家移动通讯业务供应商，亿美软通始终致力于与行业领军企业保持良好的合作关系，成为其主要移动通讯业务提供商，同时提供标准化产品为中小企业提供服务，以扩大销售规模，分散行业风险。

报告期内，移动信息服务业务的经营模式未发生重大变化。

### 3、市场地位

亿美软通是国内领先的移动信息平台技术和应用方案提供商。自 2001 年成立以来，亿美软通始终致力于为国内外企业提供移动个性客服、移动高效管理等方面的各类移动商务产品和通讯服务，业务服务覆盖超过 8 亿手机用户。2019 年，亿美软通正式加入全球移动通信系统协会（GSMA），成为相关标准协议的推进者和 RCS 产业生态的一员。2022 年，亿美软通作为 5G 消息工作组成员单位参与《5G 消息业务显示规范》《Chatbot 名称规范》两项通信行业协会标准的编制工作。2025 年，亿美软通参与了由国家市场监督管理总局、国家标准化管理委员会正式发布实施的《互联网金融 个人网络消费信贷 贷后催收风控指引》（GB/T 45251-2025）国家标准的制定工作。近年来，亿美软通荣获“5G 消息行业推动奖”“诚信长城杯企业”、北京市“专精特新”中小企业、“企业信用等级 AAA 级”与“增值服务领域 AAA 级信用企业”认证等，标志着亿美软通在诚信建设和创新发展方面获得了权威认可，具备市场竞争优势。

目前，亿美软通已拥有包括阿里巴巴、中信银行、交通银行、浦发银行、平安银行、中粮集团、万达集团、嘉实基金、大众点评、美团、顺丰集团、中国邮政等众多国内外知名客户，销售和服务网络覆盖 31 个省、市、自治区，产品覆盖全国 200 个城市的 30 余个行业的超过 50 万家企业客户，成为目前中国移动信息服务领域产品线齐全、服务与技术经验丰富的领先的移动信息服务商；同时，亿美软通已在北美洲、南美洲、东南亚等区域开展跨境通信业务，助力出海企业提升消息服务效能及体验。在 5G 消息领域，亿美软通将 AI 赋能市场及运营等环节，为金融、政务、餐饮、教育培训、电商物流等行业客户提供更加智能化、个性化的 5G 消息场景应用。

#### 4、主要业绩驱动因素

移动信息服务的业绩驱动因素，从行业角度来看，短信凭借其时效性强、法律效力高、稳定性好、身份可确定等特点，相较微信等即时通讯工具具有不可替代性，短信仍然是企业移动信息服务的主流方式之一；5G 消息作为 5G 时代的基础通信服务，突破了传统短信的内容形式和容量限制，实现文字、图片、音频、视频、位置等信息的融合呈现，用户在短信界面就能完成信息接收与交互，具有高效、便捷、丰富等显著优势。从公司子公司亿美软通的市场竞争优势来看，亿美软通的移动信息平台稳定性和服务质量、多年积累的品牌形象、广泛的客户基础等因素使亿美软通在行业竞争中具备核心竞争优势。亿美软通现已推出 40 多款 5G 消息应用，预计随着跨境通信业务的稳步拓展，亿美软通逐步提升市场份额和经营业绩。

### （三）电子商务

#### 1、主要业务和产品

在电子商务领域，公司旗下全资子公司安影智选提供跨境电子商务服务，主营产品包括家居安防及智能家居产品等，通过线上第三方平台，如 Amazon、Ebay、AliExpress、Walmart 等，和自营平台 annke.com、hazelquinn.com 等，以 B2C 的业务模式向家庭、企业、商铺等客户提供自营品牌的产品销售。主要自营品牌包括家居安防产品、小家电领域的 ANNKE、SANNCE、VACOS、HAZEL QUINN、Easehold 等。2025 年 7 月，安影智选被国家工业和信息化部认定为“专精特新‘小巨人’企业”，是对安影智选研发实力、经营能力与创新水平的充分认可。

报告期内，安影智选的主营业务未发生重大变化。

#### 2、经营模式

安影智选是以自营品牌的产品创新为经营理念的跨境电子商务公司。安影智选拥有专业的产品开发团队，依托丰富的市场经验，精准定位客户需求，开发适合海内外用户需求的家居安防以及日用 3C 电子产品等，并建立 ANNKE、SANNCE、VACOS、HAZEL QUINN、Easehold 等自主品牌，通过外协厂商的方式完成产品生产，利用第三方线上平台和自营平台打开销售渠道，提高用户的认知度，逐步建立品牌影响力，进而进军线下商场超市、线下代理等渠道，形成线上线下结合的经营模式。公司销售区域包括北美、欧洲、澳洲等全球重要市场区域的 110 多个国家，并已经建立多个当地办事处和仓库，保证服务及供应链的及时性。

#### 3、市场地位

随着全球贸易格局的深刻变革和互联网技术的发展，跨境电商成为实现产业转型升级、贯通国内国际双循环的重要引擎。安影智选整体业务规模在行业中不具有显著优势，但在具体产品品类，如家居安防产品市场上，安影智选在 Amazon、Ebay 等多家国际第三方电商平台上均处于名列前茅的位置。借助在产品解决方案方面的优势，安影智选的产品服务区域已覆盖美国、英国、德国、法国、澳大利亚、西班牙等 110 多个国家和地区，是北美、欧洲及澳洲等地区家居安防在线市场的领先品牌。

#### 4、主要业绩驱动因素

安影智选属于跨境出口电子商务行业。近年来，跨境电商作为贸易模式的革新者正重塑全球贸易版图，现已逐步成为外贸高质量发展的新增长点，并呈现出快速增长的良好态势。我国出台《数字商务三年行动计划（2024-2026 年）》《关于促进外贸稳定增长的若干政策措施》等一系列跨境电商政策措施推动跨境电商发展，未来我国跨境电商的市场有望得到进一步扩大。从安影智选自身的经营情况看，经过近几年的发展，安影智选凭借产品的持续创新和丰富的市场经验，已经在家居安防等产品领域树立了良好的口碑，品牌形象与价值不断提升，并逐步开拓海外线下渠道，形成比较稳定的销售流量。

##### （四）互联网证券信息技术与服务业务进展

自 2024 年 8 月，基于公司自身条件和优势，经公司董事会战略委员会、董事会讨论和决策，公司制定并开始实施引进战略股东和发展互联网证券信息服务的业务规划。公司通过引进互联网证券信息服务行业有丰富经验的人才队伍，以子公司拓朴技术为经营主体，全力拓展互联网证券信息技术与服务业务。

2024 年 11 月，公司原共同实控人张学君、陈向军、李军通过股份协议转让的方式向卓海杭合计转让了总股本的 7% 的公司股份，卓海杭成为公司第三大股东。卓海杭是广州开盘啦网络科技有限公司的实际控制人，在互联网证券信息服务领域有丰富的行业经验。

报告期内，公司持续引进专业人才，自主开发股票行情分析软件，重点在于融合 AI 技术，实现人工智能辅助的股票行情与投资决策分析功能。在产品品牌和用户粘性方面，公司将充分利用股东资源，加强业务合作和资源整合，尽可能加快产品和市场的发展速度，最终打造一款功能领先、特色鲜明、用户体验良好的股票行情分析 APP。

在此基础上，公司将依托既有产业生态布局，深化与战略投资的东亚前海证券的业务合作，推动形成“互联网+证券”业务协同效应，以技术服务的方式为公司形成业务收入和收益，最终实现公司互联网证券信息技术服务业务规划的全面落地。

##### （五）其他战略投资业务情况

###### 1、个人征信业务

2013 年 3 月《征信业管理条例》正式实施，标志着我国个人征信行业进入了市场化发展的新时代。同年 12 月，公司作为第一大股东投资设立了华道征信。2015 年 1 月，华道征信经中国人民银行批准开展个人征信业务准备工作。2017 年，华道征信与其他发起人共同发起设立百行征信有限公司。2018 年 2 月，百行征信已经中国人民银行“银征信许准予

字[2018]第 1 号”批准获得个人征信机构设立许可，是国内首家经中国人民银行批准开展个人业务的征信公司。2018 年 5 月，百行征信在深圳正式挂牌成立。百行征信开业运营以来，各项业务指标快速增长，经营发展健康、良好。华道征信作为百行征信的股东，积极支持百行征信的业务发展，并与百行征信合作开展业务。

## 2、证券业务

2016 年 4 月，公司与东亚银行及其他出资人共同发起设立东亚前海证券有限责任公司，公司使用自有资金出资 39,150.00 万元，出资后占东亚前海证券注册资本的 26.10%。2017 年 12 月 4 日，东亚前海证券获得中国证监会颁发的《经营证券期货业务许可证》，正式对外开展业务，业务经营范围包括证券经纪、证券承销与保荐、证券自营、证券资产管理、证券投资咨询与融资融券。公司将充分利用已有的技术和业务资源，逐渐深化子公司拓朴技术与东亚前海证券在互联网证券信息服务领域的业务合作，助力东亚前海证券发展成为科技驱动的新型券商，推动东亚前海证券业务快速发展，最终实现互利共赢。

本公司通过以上业务开展，已经建立了以金融科技为核心，涉及银行信息技术、证券信息服务、移动信息服务等领域的较为完善的产业生态布局，并在国家金融监管要求持牌经营的证券、个人征信等金融机构拥有主要股权，业务协同效应明显，具有广阔的市场发展空间。

## 3、主要会计数据和财务指标

### (1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	913,324,540.40	1,097,563,382.30	-16.79%	1,426,832,435.87
归属于上市公司股东的净资产	433,788,268.01	539,401,838.67	-19.58%	668,423,760.32
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	758,456,843.57	862,650,406.46	-12.08%	1,015,145,174.04
归属于上市公司股东的净利润	-132,891,536.47	-129,112,099.08	-2.93%	-117,392,447.02
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-150,450,290.55	-130,990,608.56	-14.86%	-123,615,944.65
经营活动产生的现金流量净额	80,931,098.13	-24,423,850.41	431.36%	128,342,665.52
基本每股收益（元/股）	-0.1881	-0.1827	-2.96%	-0.1661
稀释每股收益（元/股）	-0.1881	-0.1827	-2.96%	-0.1661

加权平均净资产收益率	-27.22%	-21.40%	-5.82 百分点	-16.18%
------------	---------	---------	-----------	---------

## (2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	173,345,831.52	184,332,482.37	189,456,820.74	211,321,708.94
归属于上市公司股东的净利润	-25,620,342.96	-27,864,406.57	-5,916,552.82	-73,490,234.12
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-25,534,219.14	-27,741,100.83	-20,299,184.60	-76,875,785.98
经营活动产生的现金流量净额	19,968,691.52	-20,413,108.62	52,978,133.32	28,397,381.91

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 否

## 4、股本及股东情况

## (1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	114,452	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	89,314	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		数量		
					股份状态	数量			
张学君	境内自然人	11.56%	81,667,800	0	不适用		0		
何晔	境内自然人	10.05%	71,008,470	0	不适用		0		
卓海杭	境内自然人	7.00%	49,462,000	0	不适用		0		
陈向军	境内自然人	5.39%	38,054,700	28,541,025	不适用		0		
李军	境内自然人	4.92%	34,782,200	26,086,650	不适用		0		
冯军	境内自然人	1.48%	10,488,653	0	不适用		0		
深圳弘道天瑞投资有限责任公司	境内非国有法人	1.29%	9,135,627	0	冻结			9,135,627	

香港中央结算有限公司	境外法人	1.06%	7,459,572	0	不适用	0
中国建设银行股份有限公司—华宝中证金融科技主题交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.86%	6,108,485	0	不适用	0
招商银行股份有限公司—南方中证1000交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.55%	3,894,861	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知前十名股东之间是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。					

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

**(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表**

公司报告期无优先股股东持股情况。

**5、在年度报告批准报出日存续的债券情况**

适用 不适用

**三、重要事项**

**1、公司 2025 年限制性股票激励计划事项**

2025 年 2 月 18 日，公司召开第六届董事会第十三次会议、第六届监事会第十二次会议，审议通过了《关于公司〈2025 年限制性股票激励计划（草案）〉及其摘要的议案》等相关议案，同意公司向激励对象授予权益总计不超过

253.00 万股的第二类限制性股票，占本激励计划草案公告时公司股本总额的 0.36%。其中首次授予 203.00 万股，占本激励计划公告时公司股本总额的 0.29%，占本次授予权益总额的 80.24%；预留 50.00 万股，占本激励计划公告时公司股本总额的 0.07%，预留部分占本次授予权益总额的 19.76%。上述议案已经公司 2025 年第一次临时股东大会审议通过。

2025 年 3 月 7 日，公司召开第六届董事会第十四次会议、第六届监事会第十三次会议，审议通过了《关于向 2025 年限制性股票激励计划激励对象首次授予限制性股票的议案》，根据《上市公司股权激励管理办法》《2025 年限制性股票激励计划（草案）》的有关规定以及公司股东大会的授权，同意确定以 2025 年 3 月 7 日为首次授予日，向符合授予条件的 17 名激励对象授予 203.00 万股限制性股票，授予价格为 21.29 元/股。

## 2、公司实际控制人变更事项

公司原控股股东、共同实际控制人张学君、陈向军、李军签署的《共同控制协议书》于 2025 年 5 月 25 日到期，鉴于公司已上市多年，公司治理状况良好且成熟稳定，综合考虑股东个人情况并从公司长远发展角度出发，三人经充分协商一致，决定上述《共同控制协议书》到期后不再续签，相应对公司的共同控制关系于 2025 年 5 月 25 日到期后解除。公司自 2025 年 5 月 26 日起由张学君、陈向军、李军三人共同实际控制变更为无控股股东及实际控制人。具体内容详见公司在巨潮资讯网([www.cninfo.com.cn](http://www.cninfo.com.cn))披露的《关于〈共同控制协议书〉到期暨公司实际控制人变更的提示性公告》（公告编号：2025-037）。