

证券代码：002990

证券简称：盛视科技

## 盛视科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
活动参与人员	线上参与公司2025年度业绩说明会的投资者
时间	2026年04月15日 15:00-16:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：瞿磊 董事、总经理：蒋冰 副总经理、财务总监：龚涛 副总经理、董事会秘书：秦操 独立董事：曹玮
交流内容及具体问答记录	<p><b>1.请问贵公司11亿采购it相关设备是出于何种战略目的和考量？针对哪些方向？</b></p> <p>答：您好！公司是算力资源的使用者和需求方。随着大模型和智能体等技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。谢谢！</p>

**2.1.深圳年底将举办APEC会议，作为门户口岸智能系统的提供商，新系统的建设和旧系统的改造会不会为公司2026年的营收和利润产生积极的影响？** 2、AI时代的来临，公司为此做了什么准备？个人觉得，“一切AI方面生产力，背后依靠还是算力”。无论是现在的系统系群算力，还是以后发展的太空算力，公司在这方面有没有提前进行布署？

答：（1）作为智慧口岸领域的领先企业，公司致力于为守卫国门安全提供智能化解决方案。各口岸城市举办重大赛事或活动，是当地发展口岸经济，推动口岸改扩建，口岸智能化升级的重要推动力。公司正积极参与深圳本地智慧口岸的建设项目，预计对公司业绩有积极影响。具体影响请以公司披露的定期报告为准。（2）公司高度重视对多模态大模型、智能体等AI技术的研发投入，依托近三十年在智慧口岸、智能交通等领域的业务积淀和技术积累，自主研发盛算多模态大模型，并在全国多个核心口岸、机场及交通枢纽落地。公司是算力资源的使用者和需求方。随着公司大模型和智能体技术应用的深入推进，公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。谢谢！

**3.请问盛视科技自从上市以来，股价一直是下行走势，是什么原因导致股价迟迟没有上涨？是公司的发展方向出现问题了吗？贵公司所说的让投资者分享到公司的发展红利，让看好公司的投资者有很好的回报，可是多年来一直没看到，大盘已经走出牛市行情，而盛视科技的股票却迟迟不见上涨，具体是什么原因造成的？谢谢！**

答：感谢您的关注。公司在巩固智慧口岸业务的同时，不断拓展口岸外延领域、智能交通等“AI+行业”业务，并推动智能机器人的落地应用，持续完善业务布局。随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的

需求也将持续增加。为抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司将持续努力，以良好的业绩回馈投资者。谢谢！

**4.请问贵公司收购Nao机器人后，打算如何整合资源？是否对主营有所变更？**

答：您好！公司在法国巴黎设立了全资子公司，承接NAO机器人资产和NAO机器人原核心团队，同时在国内设立了专注于机器人业务的全资子公司，将其作为法国子公司的生产职能以及部分研发职能的承接主体，有效建立与法国子公司的联动和协同，优化法国子公司的供应链和研发机制，公司将充分发挥双方优势，推出适用于教育、康复、老人陪护等场景的机器人以及机器人潮玩系列产品，提供从“幼儿-青少年-中老年”全年龄段的机器人服务业务，为公司业务注入新的活力。谢谢！

**5.建议公司：充分利用好与东南大学建立起来校、企关系，把科技发展做大做强；充分发挥好法国机器人公司的领先技术与优势，让机器人产品尽早量产抢占国、内外市场；充分发挥公司在国际上建起分部招揽更多项目与更多国外的高科技技术为己所用。祝愿公司生意兴隆，勇攀科技高峰，为投资者带来更多的回报！**

答：感谢您的支持和建议。谢谢！

**6.您好，尊敬的翟磊董事长，请问NAO7系列机器人大概什么时候会上市，该系列机器人有预售吗。NAO系列机器人现在是否产生营收，机器人供应链是否整合完成并投入生产**

答：您好！NAO人形机器人早在2008年就开始实现销售和量产，在全球具有较高的知名度和较好的客户基础，并在教育、科研领域的全球部署量超2万台，是全球教育与科研领域的标配级工具。为有效整合NAO机器人的优势资源，公司在法国巴黎设立了全资子公司，承接NAO机器人资产和NAO机器人原核心团队，同时在国内设立了专注于机器人业务的全资子公司，

将其作为法国子公司的生产职能以及部分研发职能的承接主体，有效建立与法国子公司的联动和协同，优化法国子公司的供应链和研发机制。公司正全力推出NAO系列新一代产品，完善产品供应链，降低NAO系列产品成本。公司将充分发挥双方优势，推出适用于教育、康复、老人陪护等场景的机器人以及机器人潮玩系列产品，提供从“幼儿-青少年-中老年”全年龄段的机器人服务业务。目前国内外有NAO6产品在售。谢谢！

**7.请问11亿的IT设备和零部件采购具体是哪些？**

答：您好！随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。谢谢！

**8.贵公司11亿买的IT设备，能简单介绍一下用途吗？是否支持采用国产设备？**

答：您好！随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。谢谢！

**9.25年公司营业收入增长18.26%，但净利润下滑超50%，请问利润下滑的主要原因是什么？**

答：您好！影响公司2025年度净利润的因素主要包括以下几个方面：（1）公司按照企业会计准则计提应收账款、合同资产等各类资产减值准备17,537.63万元；（2）公司拓展战略性新型业务致主营业务整体毛利率下降了5.27个百分点；（3）公司实施了2024年限制性股票激励计划，确认股份支付费用3,931.31万元，较于去年同期增加3,413.21万元；（4）公司加大对机器人等业务的研发投入，研发费用为19,165.31万元，较

于去年同期增加3,840.26万元。谢谢！

**10.瞿董您好！收购法国NAO机器人资产是公司重要战略举措,请问技术团队、供应链、销售渠道的整合进展如何？NAO系列产品预计何时能实现规模化商业应用并贡献显著收入？**

答：您好！NAO人形机器人早在2008年就开始实现销售和量产，在全球具有较高的知名度和较好的客户基础，并在教育、科研领域的全球部署量超2万台，是全球教育与科研领域的标配级工具。为有效整合NAO机器人的优势资源，公司在法国巴黎设立了全资子公司，承接NAO机器人资产和NAO机器人原核心团队，同时在国内设立了专注于机器人业务的全资子公司，将其作为法国子公司的生产职能以及部分研发职能的承接主体，有效建立与法国子公司的联动和协同，优化法国子公司的供应链和研发机制。公司正全力推出NAO系列新一代产品，完善产品供应链，降低NAO系列产品成本。公司将充分发挥双方优势，推出适用于教育、康复、老人陪护等场景的机器人以及机器人潮玩系列产品，提供从“幼儿-青少年-中老年”全年龄段的机器人服务业务。目前国内外有NAO6产品在售。谢谢！

**11.请问贵公司能否透露购买11亿元IT设备的具体用途？花重金是否会对公司现金流产生影响**

答：您好！随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。公司将结合业务发展需要，合理有效安排资金。谢谢！

**12.公司提出布局“盛算大模型”，本次11亿设备投入是否用于支撑大模型算力建设？未来是否会开展算力租赁、AI推理服务等相关业务？ 2、海外业务2025年大幅增长81%，请问2026年海外口岸及机器人业务的订单和增长预期如何？**

答：您好！（1）随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。（2）随着海外市场版图的逐渐扩大，标杆项目的逐个落地，公司在海外业务的市场影响力和知名度逐步提升。公司将聚焦重点区域与关键渠道，重点跟进交通、口岸、机器人等业务，通过直销、渠道合作、生态共建等方式持续完善营销网络，力争海外业务保持高速增长态势。谢谢！

**13.请问公司申请230亿人民币综合授信是要发展什么业务？**

答：您好！公司在巩固智慧口岸业务的同时，不断拓展口岸外延领域、智能交通等“AI+行业”业务，并推动智能机器人的落地应用，持续完善业务布局。随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司申请授信的安排是为满足公司上述业务发展需要。谢谢！

**14.公司研发费用占营收13.26%，处于较高水平。请问公司预计投入产出周期多长？特别是对多模态大模型、智能体、机器人等新兴技术的研发，如何评估研发投入的产出效率？**

答：您好！公司持续加大对多模态大模型、智能体、机器人等新兴技术的研发，旨在将最新的AI技术用于赋能行业发展，提升公司产品和服务的竞争力，持续的研发投入是公司完善创新体系，提升核心竞争力的基础。谢谢！

**15.坏账计提每年都会这么多吗，关注到公司11亿的采购项目，主要是为甚么业务做准备的，机器人还是口岸业务**

答：您好！受结算周期影响，部分项目回款延后，公司根

据会计政策计提各类资产减值准备，对公司当期净利润造成较大影响。公司在持续加大应收账款的催收力度。公司的客户主要是政府单位、国有企业等，信用度高，回款风险较小。公司后续如收回应收款项，可冲回前期计提的减值，增加当期利润。

公司是算力资源的使用者和需求方，随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。谢谢！

**16.公司智慧口岸主业未来的增长空间还有多大？当前在手订单情况如何？**

答：您好！口岸是我国对外开放的前沿门户与形象展示窗口，是联通国内国际双循环的关键节点，承载着促进贸易便利化、深化国际合作、服务高水平对外开放的重要功能。2024年9月，海关总署首次联合国家发展改革委、工业和信息化部、财政部、交通运输部、国家移民局、国家铁路局、中国民航局、国铁集团多部门发布《关于智慧口岸建设的指导意见》，这是近年来首次九部门联合发布关于智慧口岸建设的专项意见，指导意见的颁布标志着智慧口岸行业的发展进入新的阶段。随着人工智能与实体经济的深度融合，智慧口岸已成为AI应用的重要阵地。大模型、智能体等新技术、新应用的出现和不断进步，将推动智慧口岸的深入建设和持续升级。作为智慧口岸的领先企业，政策加持、技术进步等为公司业务发展提供强劲动力。同时，公司在巩固智慧口岸查验业务基础上，将海关特殊监管区（如综保区等）业务作为公司近两年来重点跟进的市场，并创新业务模式，推出中长期维保服务，不断挖掘智慧口岸业务的广度和深度，巩固智慧口岸行业领先地位。公司目前在手订单充足。谢谢！

**17.相比其他上市公司而言，董事长的持股比例是比较高**

的，请问一下董事长，平时高消费的地方去的多吗？有没有需要通过减持股票来支撑平时消费？

答：您好！感谢您的关注！如有减持需要，本人将按照监管要求履行信息披露义务。谢谢！

**18.能否详细介绍下近期公告的11亿设备采购主要用于公司哪个方向的业务开拓和发展？**

答：您好！随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。谢谢！

**19.九部门联合发布的《关于智慧口岸建设的指导意见》对公司业务有何影响？公司如何把握这一政策机遇？**

答：您好！海关总署、国家发展改革委、工业和信息化部、交通运输部、国家移民局等九部门联合发布的《关于智慧口岸建设的指导意见》，是近年来首次九部门联合发布的关于智慧口岸建设的专项意见，更加凸显智慧口岸建设的战略地位，指导意见的颁布对智慧口岸行业的发展具有重要意义。作为智慧口岸行业的领先企业，公司将以此为契机，深入研究智慧口岸的建设方向，持续推动智慧口岸核心技术创新，紧密跟踪各地智慧口岸、口岸外延领域业务需求，将大模型、智能体等领域的最新技术成果在口岸场景落地应用，发挥公司最新创新成果为智慧口岸建设赋能的作用，推动公司业务持续稳定发展。谢谢！

**20.请问11亿的IT设备和零部件采购具体是哪些？会用于公司的哪些项目？**

答：您好！随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推

进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。谢谢！

**21.公司授信160亿或者更多的目的？**

答：您好！公司在巩固智慧口岸业务的同时，不断拓展口岸外延领域、智能交通等“AI+行业”业务，并推动智能机器人的落地应用，持续完善业务布局。随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司申请授信的安排是为满足公司上述业务发展需要。谢谢！

**22.25年下半年起好像很少看到贵公司有关合同的公告，是什么原因吗？目前在手合同情况如何**

答：您好！公司会按照信息披露的相关规定进行重大事项的披露。公司目前在手订单充足。谢谢！

**23.蒋总，公司自主研发的多模态大模型与智能体已在全国多个核心口岸、机场及交通枢纽落地，请问该大模型的技术壁垒和差异化优势是什么？以何种方式交付（是作为系统解决方案的一部分还是类似天府机场-运维服务按周期结算）？除了口岸场景，在其他行业的拓展情况如何？**

答：您好！盛算大模型是公司依托二十余年在智慧口岸、智能交通等领域的业务积淀和技术积累，完全自主研发的多模态行业大模型。其基座融合了公司自研的视觉算法、行业知识与海量垂直场景数据，旨在深度适配垂直领域复杂场景的智能化需求。公司以盛算大模型为技术底座，深化“1+N+X”研发体系，依托该体系打造的口岸业务专属子模型与场景化模块，已在全国多个核心口岸、机场及交通枢纽落地，公司推出的“海关数智关员1.0”智能体已完成总署平台对接并在深圳海关启动试点，智能交通AI助手已深度赋能自研的智能交通综合管理平台，即将落地多个海外项目。公司将继续坚定推进“AI+”核

心战略，深化“盛算”大模型技术底座与智能体应用创新，以持续的技术突破和深刻的行业洞察，依托该技术底座，赋能更多应用场景。谢谢！

**24.贵司未来三年的核心发展战略是什么？**

答：您好！公司将综合运用人工智能、机器人、多模态大模型等新一代信息技术，加大研发投入、扩大营销网络，继续巩固在智慧口岸领域的领先地位、竞争优势，大力拓展智能交通、智慧机场及其他人工智能应用领域，并推动智能机器人的落地应用。随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为抓住行业发展机遇，完善业务布局，公司还将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。同时，公司将稳步推进外延式发展战略，通过投资、收购等方式重点布局AI大模型、AI智能体、AI芯片、具身智能机器人、AI算力等领域，以充分抓住人工智能行业发展机遇，完善产业战略布局。谢谢！

**25.管理层，公司计划如何将AI大模型技术与智慧口岸、智能交通等业务深度融合？**

答：您好！公司依托二十余年在智慧口岸、智能交通等领域的业务积淀和技术积累，完全自主研发推出多模态行业大模型——盛算大模型。公司以盛算大模型为技术底座，深化“1+N+X”研发体系，依托该体系打造的口岸业务专属子模型与场景化模块，已在全国多个核心口岸、机场及交通枢纽落地，公司推出的“海关数智关员1.0”智能体已完成总署平台对接并在深圳海关启动试点，智能交通AI助手已深度赋能自研的智能交通综合管理平台，即将落地多个海外项目。公司将继续坚定推进“AI+”核心战略，深化盛算大模型技术底座与智能体应用创新，赋能更多应用场景。谢谢！

**26.那收购法国机器人公司，可以理解为增加了一项非港口视觉相关的新业务吗？**

答：您好！NAO人形机器人早在2008年就开始实现销售和量产，在全球具有较高的知名度和较好的客户基础，并在教育、科研领域的全球部署量超2万台，是全球教育与科研领域的标配级工具。为有效整合NAO机器人的优势资源，公司在法国巴黎设立了全资子公司，承接NAO机器人资产和NAO机器人原核心团队，同时在国内设立了专注于机器人业务的全资子公司，将其作为法国子公司的生产职能以及部分研发职能的承接主体，有效建立与法国子公司的联动和协同，优化法国子公司的供应链和研发机制。公司正全力推出NAO系列新一代产品，完善产品供应链，降低NAO系列产品成本。公司将充分发挥双方优势，推出适用于教育、康复、老人陪护等场景的机器人以及机器人潮玩系列产品，提供从“幼儿-青少年-中老年”全年龄段的机器人服务业务。谢谢！

**27.贵公司11亿买的IT设备，预期将来会产生多少收入和利润？**

答：您好！随着大模型和智能体等AI技术应用的深入推进，行业发展和公司对算力资源的需求也将持续增加。为完善业务布局，抓住行业发展机遇，公司将充分发挥自身优势，稳步推进词元相关业务的培育和发展。公司本次采购IT设备及零部件，是公司上述业务布局需要。上述业务预计将对公司业务有积极影响，具体数据详见公司届时披露的定期报告。谢谢！

**28.蒋总好！公司2025年以来海外新签订单共计多少？地方化债正加快推进，应收的催收进展如何？谢谢！**

答：您好！（1）2025年公司实现海外业务收入4,143.47万元，同比增长81.59%。公司将聚焦重点区域与关键渠道，持续深耕，推动渠道资源高效转化为商机，实现区域与行业的协同突破，力争海外业务保持高速增长态势。（2）公司正和客户保持紧密沟通，积极跟进公司应收账款回款情况，并已进入多地地方政府化债名单，公司后续如收回应收款项，可冲回前期

	<p>计提的减值，增加当期利润。谢谢！</p> <p><b>29.收购法国Aldebaran公司NAO机器人资产后，目前的整合进展如何？</b></p> <p>答：您好！NAO人形机器人早在2008年就开始实现销售和量产，在全球具有较高的知名度和较好的客户基础，并在教育、科研领域的全球部署量超2万台，是全球教育与科研领域的标配级工具。为有效整合NAO机器人的优势资源，公司在法国巴黎设立了全资子公司，承接NAO机器人资产和NAO机器人原核心团队，同时在国内设立了专注于机器人业务的全资子公司，将其作为法国子公司的生产职能以及部分研发职能的承接主体，有效建立与法国子公司的联动和协同，优化法国子公司的供应链和研发机制。公司正全力推出NAO系列新一代产品，完善产品供应链，降低NAO系列产品成本。公司将充分发挥双方优势，推出适用于教育、康复、老人陪护等场景的机器人以及机器人潮玩系列产品，提供从“幼儿-青少年-中老年”全年龄段的机器人服务业务。谢谢！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2026年4月15日