

证券代码： 300440

证券简称： 运达科技

## 成都运达科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与运达科技（300440）2025 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 4 月 27 日下午 15:00~17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	1. 总裁 卜显利 2. 副总裁兼财务负责人 王爽 3. 副总裁兼董事会秘书 戢荔 4. 独立董事 吉利
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司 2025 年年度报告已于 2026 年 4 月 16 日在巨潮资讯网（<a href="http://www.cninfo.com.cn">http://www.cninfo.com.cn</a>）上披露。为了更好地与广大投资者进行交流，使投资者能够进一步了解公司的生产经营情况，公司于 2026 年 4 月 27 日 15:00-17:00 举行 2025 年度业绩说明会。主要问答如下：</p> <p><b>1.一季度老是亏损，全年业绩都靠四季度撑着，这种季节性正常吗？</b></p> <p><b>答:</b>尊敬的投资者您好，公司业务具有季节性特征，历年来项目验收及收入实现主要在下半年，与公司经营实际情况相符。感谢您的关注。</p> <p><b>2.2025 年营收增长 21%、净利大增 78%，今年还能保持这个趋势吗？</b></p> <p><b>答:</b>尊敬的投资者您好，当前轨交市场数字化、信息化、智能化转型成趋势，为相关产业带来新增长空间。2025 年，在智</p>

能化升级、设备更新改造及“人工智能+交通”等政策的推动下，智慧培训、智能牵引供电、智能运维新产品与设备更新改造发力，带动收入与盈利同步提升。2026年，公司将继续立足轨道交通主业，把握行业趋势，稳步推进五大解决方案市场拓展，力争实现平稳健康发展。感谢您对公司的关注。

### **3.智慧车辆段收入下滑近10%，这块业务以后还能增长吗？**

**答:**尊敬的投资者您好，2025年智慧车辆段营收同比下降，主要是项目交付节奏阶段性影响。目前轨道交通智慧化、无人化、智能化升级仍是行业明确方向，车辆段场改造与新建需求依旧充足，板块基本面保持稳健。2026年，公司将依托已落地的智慧整备、智能巡检机器人、一体化管控平台等成熟方案，加快重点项目交付与验收节奏，持续优化产品结构与交付效率，同时紧抓存量更新与新建线路带来的市场机遇，推动智慧车辆段板块经营状况稳步提升。感谢您对公司的关注。

### **4.后面分红会提高吗？**

**答:**尊敬的投资者您好，根据公司2025年年度报告披露的信息，公司2025年度利润分配预案为每10股派发现金红利0.47元（含税），现金分红总额为20,369,649.60元，加上回购注销股份金额26,772,695.00元，合计现金分红总额占利润分配总额的比例为43.21%。公司严格按照《公司章程》和《股东分红回报规划（2023-2025）》执行现金分红政策，分红标准和比例明确清晰，相关决策程序完备。未来公司将继续遵循既定的分红政策，在符合利润分配条件的情况下，积极回报投资者。具体的分红政策将根据公司实际经营情况、未来发展需要及股东回报规划综合确定。感谢您对公司的关注。

### **5.轨交作业机器人现在推广到多少项目？**

**答:**尊敬的投资者您好，公司轨交作业机器人已实现多场景应用：1）动集动车组智能列检机器人项目通过结题验收，实现该领域首单突破；2）车底/车侧巡检机器人、车顶清洁机器人、自动上砂机器人等累计应用超10,000小时，验证了多品类机器

人协同作业的可靠性；3) 接触网智能检修机器人系统取得技术突破，实现从"检"到"修"关键跨越。目前机器人产品已覆盖机辆检修、设备维护等核心环节，并入选《四川省重大技术装备攻关工程成果》。感谢您的关注。

#### **6.你们说的 AI 大模型、AI Agent 现在落地咋样？**

**答:**尊敬的投资者您好，公司推出的运达 AI Agent 系列平台通过大模型、图像平台、智能设备等多源数据深度融合，构建全系列解决方案技术底座，实现培训能力提升、运维智能升级、场段管理优化等多场景效能突破，目前已在智慧培训、智能运维、智慧车辆段等核心场景落地应用；车辆维保专家大模型也已在广州地铁完成上线部署并投入实际使用，有效提升了运维作业效率与智能化水平。该平台为整体解决方案的技术底座，主要用于提升现有解决方案价值挖掘能力与用户操作体验，增强产品综合竞争力。伴随“人工智能+交通”深度融合的行业趋势与项目周期稳步释放，中长期将持续为公司业绩增长提供支撑。该新业务发展受技术、市场、供应商、客户等多重因素影响，业务进展存在不确定性，请投资者注意风险。感谢您对公司的关注。

#### **7.同行竞争越来越激烈，公司靠什么保持优势、不打价格战？**

**答:**尊敬的投资者您好，公司始终秉持“让交通更安全高效”的使命，通过以下策略应对行业竞争：1) 自主创新与技术引领：公司坚持核心技术自主研发，拥有 30 余年行业积淀和 8 个博士团队，获评国家级专精特新“小巨人”企业、国家企业技术中心等荣誉，参与多项国际国内标准制定，以技术优势构建竞争壁垒。2) 精准解决方案与生态合作：通过“内生增长+生态合作+卓越运营”模式，针对国铁、城轨、院校等场景需求提供差异化解决方案，联合合作伙伴共建行业健康生态，避免单一价格竞争。3) 品质与品牌优势：公司产品覆盖轨道交通全场景，通过 ISO/TS 22163 银牌认证和售后服务五星认证，以“产品+服务”模式提升客户满意度，200 余家服务网点保障交付质量，形成市场口碑。

4) 人才与组织效能：实施“千帆工程”人才培养计划，强化技术梯队建设，优化营销体系与协同机制，通过数智化转型提升运营效率，支撑长期竞争力。公司将持续聚焦智能化、数字化机遇，深化标杆项目落地，巩固行业领先地位。感谢您对公司的关注。

**8.海外业务现在印尼、老挝这些项目，未来拓展空间有多大？**

**答：**尊敬的投资者您好，当前东南亚轨道交通市场正处于快速发展期，以印尼雅万高铁、中老铁路为标杆的项目带动区域轨交智能化需求。公司将持续发挥在智慧培训、智能运维等领域的技术优势，结合当地市场需求特点，通过技术合作、设备输出、运维服务等多种模式拓展业务空间。具体项目进展请关注公司后续公告。感谢您的关注。

**9.未来3年增长主要靠哪块业务？**

**答：**尊敬的投资者您好，未来3年公司将持续聚焦轨道交通高科技领域智能化主业，紧跟人工智能技术迭代趋势，深化行业大模型与轨道交通场景融合，推动智能化解决方案向自主决策、精准适配升级。深耕智慧培训、智能运维、智慧车辆段、智能牵引供电、智能货运五大应用场景，专注提供整体解决方案与服务。同时，依托在自动化、信息化、智能化领域的深厚技术积累与人才资源，积极探索智慧干线物流、智慧末端配送等智慧交通新方向，坚持“同心多元”发展，以AI赋能数据治理与业务创新，构建更具竞争力的智慧交通生态体系。感谢您的关注。

**10.2026年的发展经营目标？**

**答：**尊敬的投资者您好，2026年，公司将继续秉持既定的战略方针和业务布局，紧扣轨道交通数智化、绿色化发展主线，结合人工智能技术深度应用趋势，围绕强化主营业务、深化技术创新、优化管理体系及人才建设四大方向展开，提升产品研发、市场拓展、生产运营及管理效率，推动公司高质量稳健发展。公司详细经营计划请参考《2025年年度报告》第三节管理层讨论与分析之公司未来发展展望章节。感谢您对公司的关注。

附件清单(如有)	无。
日期	2026-04-27