

证券代码：300766

证券简称：每日互动

每日互动股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
参与单位名称及人员姓名	线上参与每日互动（300766）2025年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2026年5月8日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 方毅 独立董事 郭斌 副总经理兼财务负责人 朱剑敏 副总经理兼董事会秘书 王冠鹏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>问1：公共服务业务作为公司营收的绝对主力（占比近63%），公司如何保障存量政府客户的续约率？2026年将采取哪些具体措施改善应收账款周转？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！对于存量政府客户，公司会持续做好产品运营与服务保障，及时响应客户需求，依托产品能力的持续升级强化客户信任，稳定续约基本盘。公司对于老的SaaS产品会通过技术升级不断优化产品功能和用户体验，持续保持较高的客户留存率；同时公司也会不断丰富产品矩阵，2025年，公司基于生成式人工智能推出的两款新SaaS产品，取得了不错的商业成果和市场口碑。</p> <p>关于应收账款，2025年，公司营业收入同比增长9.63%，应收账款同比下降0.14%，实现营收增长的同时应收账款规模微降。2026年，公司将从多方面持续推进应收账款周转改善：一是从业务前端入手，在新项目立项、合同签署阶段就明确回款节点和保障条款，从源头控制新增应收账款的规模；二是持续加强应收账款全流程管理，建立分层分级的催收机制，安排</p>

专人跟进不同账龄的款项，推动存量应收款尽快回笼。谢谢！

问 2：2025 年末合同负债创历史新高，有 1.37 亿，这个合同负债怎么理解，是公司欠债吗？

答：尊敬的投资者，您好！合同负债是指公司已经向客户收取款项（或应收未收对价），按合同约定还没履行交付商品、提供服务的履约义务，它属于流动负债，未来将通过履约来结转为收入。公司 2025 年末合同负债增长主要来源于公司的公共服务业务，公共服务业务中的 SaaS 产品在合同签订时会收取整个服务期间的费用，但收入会按月按季确认，因此产生了合同负债。2025 年末，公司合同负债余额较上年同期增加约 50%，创历史新高。谢谢！

问 3：每日互动目前仍是亏损状态，但公司又必须持续加码 AI 领域投入，这种模式何时迎来真正盈利拐点？其具体利润增长的具体规划？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年，公司业务从数据智能拓展到人工智能领域，人工智能业务不是对原有数据智能业务的替代，而是能依托公司在数据智能领域积累的优势，在人工智能业务上让 AI 把私有数据用起来。公司的人工智能业务已实现从技术突破、到产品落地再到目前规模化推广应用的发展。公司正在实施的定增募集资金投资项目也包括对 AI 领域的相关投入。对于人工智能业务的开拓，公司按照“标品、标类、标杆”的“三标”策略推进，帮助政企客户以低成本、高效安全的方式用上 AI、用好 AI。公司看好人工智能业务的发展，会持续进行投入，未来随着“三标”策略的持续推进，人工智能业务规模将不断扩大，规模效应会逐步摊薄成本，带动盈利水平提升，具体盈利拐点会受到市场拓展进度、行业需求释放节奏等多重因素影响，公司会全力推进业务落地，争取尽早实现 AI 业务盈利。谢谢！

问 4：经营现金流净流出 5100 万元，但同比收窄 35.5%，Q2 有无可能实现经营现金流转正？当前清欠政策（专项债额度，60 天付款红线）对公司回款的实际传导效果如何？

答：尊敬的投资者，您好！从年度视角来看，公司经营活动产生的现金流量净额自 2020 年以来持续为正，这体现了公司良好的业务模式与现金流管理能力。通常，一季度受节假日等因素影响，属于回款淡季。但在 2026 年第一季度，公司现金流同比实现了显著改善。

分业务板块来看，公司开发者服务和数据服务中的商业服务回款周期相对固定，且以大客户为主，回款情况相对稳定。公共服务面向政府客户，其现金流在 2025 年及 2026 年一季度均呈现显著提升态势。这一变化主要得益于两方面：一是公司内部持续加强应收账款管理，提升了回款效率；二是在外部环境上，地方政府通过专项债等政策拓宽了资金来源，对相关款项的回收产生了积极影响。谢谢！

问 5：每日互动作为 DeepSeek 的重要生态伙伴，双方的技术协同（如私有化部署成本大幅降低）对其在政企市场的商业落地有哪些具体优势？这种深度绑定对每日互动的核心竞争力带来了怎样的提升？这种深度的绑定是可持续的吗？有协议，合同吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司积极拥抱以 DeepSeek 为代表的大模型带来的产业变革机遇，DeepSeek 等大模型像是一个非常高性能的发电机组，其能力越强，越能加速驱动 AI 技术在各行业的商业化落地。

以私有化部署为例，DeepSeek 最新 V4 版本能够很好适配国产八卡服务器，从而以低成本、高性能的方式满足私有化部署的需求。基于此可实现百万级投入即可完成私有化部署，这对政企客户十分友好。对于一个千人规模的单位，摊薄后人均单日使用成本仅 2 元多，即可支持日常 AI 应用需求，显著降低了政企客户引入 AI 技术的门槛。谢谢！

问 6：现在百城发数站进展如何？

答：尊敬的投资者，您好！公司正积极推进发数站战略。在城市发数站方面，目前已与温州、济南、金华、湖州、海南等地战略合作，并与济南大数据集团等成立了合资公司，公司正与更多城市谋划合作。在行业领域，公司在电信运营商、卫星遥感、科研等领域与头部企业合作，打造行业发数站。谢谢！

问 7：定增有效期已延期至 2027 年 4 月，请问目前深交所审核状态是否有实质性进展？若定增批文持续无法有效落地，公司是否有备选的融资方案？

答：尊敬的投资者，您好！公司本次定增工作正在有序推进，目前处于审核阶段，后续尚需经交易所审核通过，并获中国证券监督管理委员会同意注册的决定后方可实施。后续公司将根据该事项的进展情况，按照相关规定和要求及时履行信息披露义务。谢谢！

问 8：请问贵公司持有杭州阶形网络科技有限公司约 19.33% 股权，后来 2023 年 4 月：上海阶跃 星辰成立，承接了杭州阶形的核心业务、团队 和技术，成为未来的上市主体。那这部分股权有无转化成上海阶跃星辰相应投资。每日互 动的这笔早期投资如何在未来上海阶跃星辰 IPO 实现价值重估。

答：尊敬的投资者，您好！杭州阶形网络科技有限公司是公司的参股公司，公司未直接或间接持有上海阶跃星辰股权。具体股权结构请以相关公司的官方工商登记信息为准。谢谢！

问 9：为什么股价跌这么多，公司高管都不进行回购，还带头减持，公司高管是不是打算跑路了？对公司的股价，公司有无激励措施，目前完全看不到公司高管的正向作用。

答：尊敬的投资者，您好！我们深切理解您对股价波动的关切，公司目前有正在生效的股权激励计划，我们也高度关注公司股价波动，也一直在和市场和投资者进行互动，尽量提升股东的持股体验。长期来看，我们认为公司股价一定取决于公司的业务发展和价值创造。我们对公司的核心竞争力以及所处赛道的长期景气度充满信心，公司将持续聚焦主营业务，不断夯实经营质量，做好基本面，有序推进数据智能（DI）业务稳健发展，同时专注人工智能（AI）业务高效落地，全力为公司和股东带来更好回报。谢谢！

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单（如有）	无
日期	2026年5月8日