

思创智联科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）								
活动参与人员	参与公司2025年度网上业绩说明会的投资者								
时间	2026年5月13日（星期三）15:00-16:30								
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动								
上市公司参与 人员姓名	<table style="width: 100%; border: none;"> <tr> <td style="width: 50%;">董事长、总经理</td> <td>魏乃绪先生</td> </tr> <tr> <td>董事、副总经理、董事会秘书</td> <td>王万元先生</td> </tr> <tr> <td>财务总监</td> <td>钱本成先生</td> </tr> <tr> <td>独立董事</td> <td>叶肖剑先生</td> </tr> </table>	董事长、总经理	魏乃绪先生	董事、副总经理、董事会秘书	王万元先生	财务总监	钱本成先生	独立董事	叶肖剑先生
董事长、总经理	魏乃绪先生								
董事、副总经理、董事会秘书	王万元先生								
财务总监	钱本成先生								
独立董事	叶肖剑先生								
投资者关系活 动主要内容介 绍	<p>公司 2025 年度业绩说明会采用网络文字互动的方式举行，本次业绩说明会主要问题及答复内容整理如下：</p> <p>1、尊敬的魏总和王总，您好，我有以下三个问题，盼回复，谢谢。1，苍南基地建设进度如何？苍南工厂新产线投产进度如何，产能有多大？全面投产后预计能增加多少营收？2，公司在 AI 赋能上是否有长远规划？3，鉴于 25 年度主营业务的营收还在收缩，公司对 26 年度的营收增长是否有信心？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！</p> <p>（1）公司苍南基地已正式投产，该生产基地的建成将有助于公司规模生产布局、压降综合成本，为公司业务的持续拓展提供有力支撑。2026 年，公司将加快苍南工厂新产线的投产落地，集中布局标准化、规模化的 EAS 与 RFID inlay、标签产能，通过产能集中与规模扩张摊薄单位固定生产成本。公司将依托温州苍南本地产业集群优</p>								

势，有效降低生产成本、提升交付能力，为后续规模化承接海内外订单提供支撑，助力营收提升。

(2) 公司高度重视 AI 技术与物联网业务的深度融合，已将“AI+RFID”纳入长期战略布局。公司未来将持续探索“AI+RFID”在智能零售、防伪溯源、资产管理等场景的应用落地，搭建开放型物联网平台，通过 AI 大数据分析优化客户数字化解决方案，提升产品附加值与服务能力，推动业务从硬件制造向平台化、智能化服务升级，打造差异化技术竞争优势。

(3) 2025 年，受历史遗留原因影响，公司主营业务收入有所下降。公司正按照战略规划全力拓展物联网业务，持续深耕优势主业，坚定长期发展信心。未来，公司将扎实做好经营管理，通过聚焦核心主业、强化技术创新、优化治理结构、提升经营质量等举措，持续增强盈利能力与核心竞争力，力争以良好的经营业绩回报广大投资者。

感谢您对公司的关注。

2、请问魏总，目前几个工厂的产能利用率如何？

回复：尊敬的投资者，您好！公司现有杭州、苍南、扬州三个主要生产基地，整体产能利用率保持较高水平。苍南新生产基地投产后，公司将优化杭州、苍南、扬州三大基地的产能分工，将规模化通用产品生产产能集中落地苍南基地，实现三大基地产能互补、高效协同，最大化提升产线综合利用率，为公司业绩提供稳定支撑。感谢您对公司的关注。

3、公司 2025 年净利润大幅减亏，但仍持续亏损，请问公司主业何时能够实现盈利？

回复：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年度归属于上市公司股东的净利润-6,722.77 万元，较上年同期大幅减亏 86.59%，但受医惠科技 1-7 月并表、资产减值计提等因素影响，短期内业绩仍承压。公司已通过优化业务结构、强化成本管控、聚焦核心物联网优势赛道等措施持续改善经营状况，未来公司将持续努力提升经营效益，提升盈

利能力。感谢您对公司的关注。

4、公司目前已完成实控人变更，公司董事长魏总正式成为公司实际控制人，公司未来发展有哪些值得期待的亮点？

回复：尊敬的投资者，您好！过去的一年，公司以实际的业绩，证明了战略转型的正确性和必要性。随着实控人变更落地，公司董事长、总经理魏乃绪正式成为公司实际控制人，为公司长远发展注入新动能。公司结束了长久以来无实际控制人的状态，在新的管理层的带领下，公司推动优化组织架构调整，人员结构优化，精简冗余部门，整合业务模块，推动队伍精干提效，运营效率大幅提升。

未来公司将坚定战略方向，稳步提升公司整体经营质量，提升公司的核心竞争力：（1）业务方面，公司将依托温州本地产业优势和股东资源优势，重点推进原材料、系统化集成及智能包装领域的产业链延伸，全面聚焦物联网核心主业，锚定全链条解决方案服务商转型方向。（2）客户方面，公司将深度对接温州鞋服等本地优势产业资源，精准挖掘优质客户，拓展市场；另一方面，深化与码尚科技的合作，推动二维码与 RFID 业务协同升级，释放存量客户价值。（3）研发方面，公司坚持以市场需求导向的技术突破，构建核心竞争力，积极推动 RFID 与人工智能、大数据、5G、边缘计算等新兴技术的深度融合，深入探索 RFID 与 AI 的跨行业融合应用，构建开放的物联网平台，推动跨行业协同发展。（4）生产方面，公司将全力推进温州苍南基地建设，通过规模化生产打造行业成本优势，优化产能配置，提升产线综合利用率与规模效应。

公司将继续坚定“聚焦物联网，重塑增长引擎”为核心业务发展战略，奋力向国内 RFID 全产业链领军企业的战略目标稳步迈进。感谢您对公司的关注。

5、出售医惠科技后公司主营业务只剩下物联网业务，请问公司目前业务拓展情况如何？

回复：尊敬的投资者，您好！公司于 2025 年 8 月完成医惠科技 100%股权交割，全面剥离智慧医疗业务，新的一年，公司在各方股东

支持下，在新的管理层带领下全面投入业务发展。技术领先的设备设施正在陆续投入新的苍南生产基地，产业链优质企业的合作正积极开展，公司正按照战略规划全力拓展物联网业务市场份额，做好经营管理，努力提升经营业绩。感谢您对公司的关注。

6、在行业竞争加剧的背景下，物联网行业未来的发展前景如何？

回复：尊敬的投资者，您好！据中研普华产业研究院的《2024—2029年物联网产业现状及未来发展趋势分析报告》预计，全国物联网市场规模在2025年达到4.55万亿元。根据国际数据公司（IDC）发布的《全球物联网支出指南》，2025年中国物联网（IoT）支出预计达到1658.6亿美元，比2023年增长13.7%。物联网产业规模持续扩大。同时，欧盟产品数字护照（DPP）强制法规已进入落地窗口期，DPP成为中国企业出口欧盟的硬性准入门槛，全球市场对商品合规性和商品信息来源透明度的需求日益增加。随着RFID跨行业融合、定制化服务以及低碳循环经济等方面的进一步发展，将催生更多的商业模式和应用场景。公司将持续深化技术创新，加强产业链合作，不断提升行业核心竞争力，从而更好地把握发展机遇，为各行各业数字化转型贡献更多力量。感谢您对公司的关注。

7、请问公司目前的技术创新方向，有哪些竞争优势？

回复：尊敬的投资者，您好！公司在物联网领域拥有深厚的技术积累与丰富的实践经验。公司拥有二十余年物联网技术研发与产业应用经验，在RFID技术应用研究方面持续创新深耕，积极优化技术方案，拓展其应用边界，提升RFID技术应用综合质量，提升RFID技术在实际应用中的可靠性、准确性和效率。同时不断推动RFID技术能力从传统应用向智能制造、AI赋能、全域数字化等高价值领域延伸，公司基于自研物联网开放平台、RFID全栈产品体系等核心成果，在零售终端、供应链管理、仓储物流、智能硬件等场景，为企业数智化转型与效率升级提供坚实技术支撑。未来，公司将继续深耕技术创新，不断强化核心竞争力，以更优质的解决方案服务全球客户。

	<p>感谢您对公司的关注。</p> <p>8、请问贵司是否有收购重组的计划？</p> <p>回复：尊敬的投资者，您好！截至2025年末，公司账面可动用现金合计约5.25亿元。公司将围绕物联网核心主业，根据战略规划与经营目标，积极挖掘与主营业务具备高度协同性的优质标的，通过产业并购与资源整合推动全产业链布局与业务拓展。公司未来如有相关计划，将严格按照法律法规要求及时履行信息披露义务，请关注公司在指定媒体披露的公告。感谢您对公司的关注。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
附件清单	无
日期	2026年5月13日