

证券代码：300731

证券简称：科创新源

深圳科创新源新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与公司 2025 年年度暨 2026 年第一季度网上业绩说明会的广大投资者
时间	2026 年 5 月 15 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	周东先生（董事长、经理） 常军锋先生（独立董事） 梁媛女士（董事、董事会秘书、副经理） 谢迪先生（财务负责人）
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2026 年 5 月 15 日 15:00-17:00 在“价值在线”（ https://www.ir-online.cn/ ）通过网络互动方式召开了 2025 年年度暨 2026 年第一季度网上业绩说明会，公司核心管理人员及部分独立董事与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了答复。（具体内容详见附件）
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	附件：科创新源 2025 年年度暨 2026 年第一季度网上业绩说明会问答清单
日期	2026 年 5 月 15 日

附件：科创新源 2025 年年度暨 2026 年第一季度网上业绩说明会问答清单

序号	提问内容	回复内容
1	<p>公司 2025 年度归母净利润相比去年同期增长了 106.08%，增长的主要原因是什么？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2025 年，公司实现营业收入 115,690.12 万元，较上年同期上升 20.75%；实现营业利润 3,481.44 万元，较上年同期上升 40.80%；实现归属于上市公司股东的净利润 3,560.96 万元，较上年同期上升 106.08%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 2,931.68 万元，较上年同期上升 130.52%。2025 年度，公司在营业收入稳健增长的基础上，实现归属于上市公司股东的净利润较上年同期大幅增长，主要系公司在新能源热管理系统领域经过持续深耕与稳步投入，依托核心技术积累与工艺壁垒优势，深度绑定行业大客户资源，其中竞争格局较好的高频焊液冷板产品在年内实现快速放量，推动新能源业务板块实现扭亏为盈，带动公司整体盈利能力持续增强。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
2	<p>公司 2025 年新能源业务营业收入同比增长 70.67%，实现扭亏为盈的核心因素是什么？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2025 年度，公司新能源业务快速增长，板块实现扭亏为盈，营业收入为 54,560.59 万元，同比增长 70.67%。</p> <p>公司主要通过控股子公司苏州瑞泰克散热科技有限公司（以下简称“瑞泰克”）开展新能源汽车热管理业务，产品包括新能源汽车动力电池用液冷板等。凭借丰富的技术储备与前瞻性的技术布局，以及持续的设备投入和工艺优化，瑞泰克已形成较强的产品竞争力，能够持续满足头部客户技术革新和量产交付的需求，目前其所生产的高频焊液冷板是适配麒麟电池与神行电池的关键散热组件，在保障电池高效稳定运行方面发挥着重要作用。为顺应市场持续扩张的趋势，2025 年瑞泰克全力推进高频焊液冷板的新产线建设，并不断对既有产线进行升级改造，引入先进的自动化设备，持续优化生产流程，致力于提升生产效率并降低产品不良率，进一步巩固公司在行业内的领先地位，推动业绩稳健增长。2025 年，瑞泰克高频焊液冷板相关收入较去年同期增长 93.56%。</p> <p>此外，受市场需求波动、行业竞争加剧等因素影响，2025 年瑞泰克获取钎焊液冷板的优质订单难度有所提升；叠加下游客户对成本控制要求提</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>高、市场价格竞争趋于激烈，钎焊液冷板产品定价及盈利空间面临一定压力。2025年，瑞泰克通过系统梳理生产流程、优化内部供应链管理、持续提升生产效率等方式，不断增强钎焊液冷板的综合竞争力。同时，瑞泰克进一步加大市场开拓力度，甄别并筛选具备良好盈利及交付保障的优质项目，推动钎焊液冷板收入规模较去年同期增长72.38%。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
3	<p>2026年度公司整体经营计划和战略侧重点是什么？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>长期以来，公司坚持以市场为导向、以自主研发为基础的技术创新路线，已成为国内少数生产规模化、产品系列化、配方和生产工艺制程先进的高分子材料和热管理应用开发的企业。</p> <p>近年来，随着国家级政策相继出台，新材料产业、新能源汽车产业以及人工智能产业迎来了绝佳的发展契机。公司董事会综合考虑当前宏观环境、行业机遇、市场发展趋势，结合公司自身的产业资源优势，明确未来公司将持续秉承“以客户为中心、以奋斗者为本、诚信务实、专业创新”的核心企业文化理念，把握市场机遇，在巩固原有高分子材料技术及产品优势的基础上，重点布局和发展新能源汽车产业赛道和人工智能产业赛道里的热管理解决方案及产品，为核心客户群体持续创造更多价值。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
4	<p>2026年，公司在新能源领域的经营规划是什么？如何保持增长态势？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2026年，公司将依托控股子公司瑞泰克在散热液冷板的技术和客户积累，扩大公司在新能源汽车领域的增量业务。在客户端，一方面，瑞泰克将秉持长期合作、互利共赢的理念，持续深化与现有大客户宁德时代的合作关系，调配优势资源，积极推动散热液冷板产品在其业务体系中的深度应用，从产品质量提升、交付周期优化、定制化服务升级等多维度入手，强化双方合作紧密度与协同深度，致力于不断提升公司产品在其供应链体系中的市场份额；另一方面，瑞泰克将持续推进潜在优质客户的市场开拓工作，巩固和强化公司在散热液冷板产品领域的市场竞争力。在研发端，瑞泰克将进一步强化结构开发和热设计能力，积极推动新材料及新工艺创</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>新，通过新工艺与新材料的配合开发，提升产品的系统可靠性及成本可控性，实现热管理整体解决方案的有效落地。在生产端，瑞泰克将推动技术工艺改进和产品升级等举措，降低生产成本，提高盈利能力，进一步提升行业地位。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
5	<p>(1) 公司 2025 年电力营收下滑的原因是什么，为什么毛利率有所增长，如何展望后续的营收和利润变化？(2) 公司 2026 年 Q1 的净利润为负值有多少是一次性因素的影响？(3) 后续如何展望全年？(4) 传统家电行业 26、27 年会有所恢复吗？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>2025 年度，公司电力行业收入为 16,116.82 万元，同比下降 3.68%，毛利率比上年同期增加 1.80%。2025 年，国内电缆附件生产厂家数量众多，市场竞争格局随着电压等级的提高呈现“金字塔”结构。2025 年，公司通过与控股子公司无锡昆成新材料科技有限公司和控股孙公司安徽晟元新材料有限公司构建紧密的协同体系，实现资源的优化配置；同时，公司持续加大电力领域研发投入与海外市场开拓力度，通过技术创新、品牌建设、质量管控及服务升级等多维举措，持续提升品牌价值与综合竞争实力。公司控股子公司瑞泰克家电业务的终端客户主要为海外客户，受国际经济社会形势影响，2025 年度瑞泰克家电业务收入较去年同期相比略有下降，但整体呈现出较为稳定的发展态势。</p> <p>2026 年第一季度，公司实现主营业务收入 22,432.65 万元，较上年同期下降 11.09%；实现净利润-178.52 万元，较上年同期下降 117.18%；实现归属于上市公司股东的净利润-299.81 万元，较上年同期下降 129.75%。2026 年第一季度，公司整体盈利能力出现阶段性下降，主要系：(1) 公司确认政府补助等其他收益较上年同期减少；(2) 公司向 2025 年限制性股票激励计划激励对象首次授予第一类限制性股票，新增计提股权激励费用；(3) 公司计提存货跌价损失较上年同期增加等。具体内容请参见公司《2026 年第一季度报告》。</p> <p>2026 年，公司将紧紧围绕《2025 年年度报告》中的未来发展战略及 2026 年主要经营计划，在巩固原有高分子材料技术及产品优势的基础上，重点布局和发展新能源汽车产业赛道和人工智能产业赛道里的热管理解决方案及产品，持续提升公司内在价值，致力于实现公司价值和股东利益</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>最大化。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
6	<p>在股东分红回馈、投资者回报等方面，公司有无相关规划与考量？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司高度重视股东回报，将现金分红作为回馈股东、共享企业发展成果的重要举措。2026年4月27日，公司召开第四届董事会第十七次会议，审议通过了《关于公司2025年度利润分配及资本公积金转增股本预案的议案》。</p> <p>基于公司2025年度经营情况与盈利能力，综合考虑股东的合理回报和公司的长远发展等因素，在保证公司正常经营发展的前提下，公司拟定2025年度利润分配及资本公积金转增股本预案为：以公司总股本126,631,804股为基数，向全体股东每10股派发现金股利0.4元人民币（含税），合计派发现金股利5,065,272.16元（含税），剩余未分配利润结转以后年度使用。同时，以资本公积金向全体股东每10股转增4股，预计转增50,652,721股，转增金额未超过报告期末“资本公积—股本溢价”的余额，本次转增后公司总股本将增加至177,284,525股，不送红股。前述预案尚须经公司2025年年度股东会审议通过后方可实施。</p> <p>未来，公司亦将严格按照监管要求及《公司章程》等相关规定，结合公司实际经营情况、现金流状况及未来发展资金需求，科学制定分红方案，保持分红政策的连续性、稳定性与可预期性，以增强投资者获得感与长期投资信心。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p>
7	<p>公司数据中心业务在2026年一季度的发展情况，后续发展规划是什么？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>在数据中心热管理业务领域，公司主要通过全资子公司深圳创源智热技术有限公司（以下简称“创源智热”）开展数据中心散热结构件业务，产品包括液冷板等。2026年第一季度，创源智热部分项目已顺利完成产业化验证并陆续收到量产订单，收入规模较去年同期增长显著。为保障客户订单顺利交付及新产品研发打样需求，创源智热持续加大生产设备投入、扩充人员配置。但受上游芯片阶段性产能紧张影响，创源智热2026年第</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>一季度实际交付规模低于订单水平，对应产线尚处于产能爬坡、工艺磨合优化阶段，产品良率逐步改善，叠加设备折旧、新增人工等因素，综合导致 2026 年第一季度生产成本及运营费用相对偏高。未来随着上游供应链瓶颈逐步缓解，相关业务有望加快实现规模化放量，为公司后续业绩增长提供有力支撑。</p> <p>2026 年，公司将以创源智热为核心，聚焦数据中心液冷产品业务，凭借自身在数据中心热管理领域的技术、资源及渠道优势，重点推进客户开拓、订单承接、产能储备及量产交付工作，同步布局液冷新技术与新工艺，深挖热管理解决方案在数据中心领域的增长潜力。</p> <p>业务落地方面，创源智热将聚焦散热器厂商、集成商、服务器厂商等核心目标群体，组建专项攻坚团队，深度对接客户个性化需求，挖掘合作机会，提升产品市场认可度与行业影响力；建立订单快速响应与评审机制，结合客户需求提供定制化液冷解决方案，精准匹配不同技术路径的产品需求，保障订单承接量稳步提升；结合行业市场规模预判优化产能布局，完善生产配套设施，搭建柔性生产体系，规避产能瓶颈，为量产交付提供坚实保障；建立全流程质量管控体系，优化交付流程，确保产品按时按质交付，提升客户满意度，夯实长期合作基础。技术储备方面，公司将组建专业研发团队，聚焦液冷前沿技术，探索多元化技术路径，优化生产新工艺并推动研发成果转化，强化技术领先优势，为业务持续发展筑牢根基。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
8	<p>公司收购兆科项目目前整体推进到哪一个阶段？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>为进一步深化公司在高分子材料产业的业务布局，扩大公司在散热产品领域的应用场景，公司筹划了对东莞市兆科电子材料科技有限公司（以下简称“东莞兆科”）和 Zhike Technology Pte.Ltd.（中文名称：智科科技有限公司，与东莞兆科合称“标的公司”）的收购事项。</p> <p>2026 年第一季度，鉴于上述交易事项已处于对标的公司审计、评估阶段，为进一步明确后续交易安排，2026 年 3 月 30 日，交易各方协商一致后签署了《股权收购框架协议》，公司及公司香港子公司拟以现金方式收</p>

序号	提问内容	回复内容
		<p>购标的公司的控制权。</p> <p>截至目前，本次交易正在推进过程中，公司将积极推动股权收购事项的相关工作，并将严格按照相关法律法规的要求，履行必要的审批程序和信息披露义务。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>
9	<p>公司是否有市值管理的相关规划？</p>	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>公司始终高度重视以企业价值为核心的市值管理，致力于实现公司内在价值与市场价值的长期匹配。公司未来将继续通过做好经营管理，努力提升企业价值，争取更好的业绩回报广大投资者。同时，公司会结合证券监管机构关于市值管理的最新政策和规则，通过提升信息披露质量、加强投资者关系管理等措施，为股东创造中长期价值。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p>