

证券代码：920078

证券简称：族兴新材

公告编号：2026-078

长沙族兴新材料股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、投资者关系活动类别

☐ 特定对象调研

☒ 业绩说明会

☐ 媒体采访

☐ 现场参观

☐ 新闻发布会

☐ 分析师会议

☐ 路演活动

☐ 其他

二、投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 6 月 9 日

活动地点：价值在线（<https://www.ir-online.cn/>）网络互动

参会单位及人员：通过网络方式参与公司 2025 年年度业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：1、董事长、总经理梁晓斌先生；2、财务总监余新春先生；3、董事会秘书辜利勇先生；4、保荐代表人贺斯先生；5、保荐代表人李艳军先生；6、证券事务代表徐娇女士。

三、投资者关系活动主要内容

公司在 2025 年年度业绩说明会上就投资者普遍关注的问题进行了沟通与交

流，主要问题及回复情况如下：

问题 1：请问 4-6 月产销情况及利润情况？

答：尊敬的投资者，您好！敬请关注相关公告！

问题 2：2025 年公司营收、净利润均实现明显增长，能否整体复盘本年度经营亮点，并分析驱动业绩增长的核心因素？

答：尊敬的投资者您好，2025 年公司实现营业收入 796,276,588.36 元，同比上年增长 12.61%，实现归属于上市公司股东的净利润 81,829,094.82 元，同比上年增长 39.36%，整体经营保持良好的增长态势。本年度公司经营亮点主要如下：其一，公司作为国内高性能铝颜料领域的龙头企业，2025 年公司两类核心业务均实现稳定增长，其中金属颜料产品销售收入 37,427.81 万元，同比增长 11.28%；微细球型铝粉产品销售收入 42,048.07 万元，同比增长 13.81%。其二，公司多年来构建的技术与市场优势持续显现，公司打破了国际集团对国内高端铝颜料市场的长期垄断，目前产品已经进入供应链体系，公司铝颜料产品已经应用于国内多款汽车原厂漆，抓住了汽车涂料行业供应链重构的发展机遇，市场份额持续提升。其三，公司产能布局逐步落地，报告期内曲靖华益兴二期厂房、湖南族兴高性能铝浆项目推进顺利，未来产能释放将进一步支撑公司业绩增长。其四，公司治理与运营效率持续提升，2025 年公司管理费用同比下降 12.09%，规模效应下运营质量不断优化。驱动公司业绩增长的核心因素主要来自三方面：第一是市场与行业层面，当前下游涂料行业尤其是粉末涂料、汽车涂料向着绿色高端方向发展，高端铝颜料国产替代需求旺盛，同时微细球形铝粉在新能源、军工等新兴领域的需求不断拓展，为公司带来了广阔的市场空间。第二是技术研发层面，公司作为行业标准的核心制定者，拥有 90 项已授权专利，研发储备丰富，可规模化生产全系列高端铝颜料产品，强大的研发能力为公司拓展市场、迎合客户需求提供了坚实保障。第三是营销与客户层面，公司构建了覆盖国内核心区域的直销营销网络，与阿克苏诺贝尔、立邦、PPG 等全球头部涂料企业建立了长期稳定的合作关系，完善的销售网络和优质的客户资源支撑了公司收入的持续稳定增长。此外，公司作为产业链一体化企业，自主供应核心原材料微细球形铝粉，在保障产品品质稳定的同时也有效控制了生产成本，助力利润水平提升。感谢您对公司的关注。

问题 3：公司已于 2026 年 3 月登陆北交所，结合上市契机，可以谈谈公司整体发展战略吗？

答：尊敬的投资者，您好！公司将以国家产业政策为指引，立足铝颜料、微细球形铝粉核心赛道，紧抓下游市场扩容、供应链重构、国产替代、出口扩张、环保升级五大机遇，实施“技术引领、产品高端、市场多元、绿色智造、全球布局”五大战略，打造全球领先的有色金属功能粉体材料综合服务商，努力实现从“国内龙头”向“全球标杆”的跨越。

问题 4：2025 年公司境内外收入均稳步提升，海外业务增速尤为突出，请问公司后续海外市场的拓展思路与中长期布局规划是什么？

答：尊敬的投资者，感谢关注。2025 年公司境内外收入实现稳步提升，海外业务增速显著，境外收入达 4169.29 万元，同比增长 19.34%，增速明显高于境内，主要受益于北美、东南亚等区域需求放量与高端产品认可度提升。基于当前良好势头，公司海外拓展将坚持“先深耕成熟市场、再突破高端市场”的思路，稳步提升海外营收占比与品牌影响力。

问题 5：年报显示 2025 年经营活动现金流大幅改善，能否解读现金流好转的具体原因，以及公司在现金流管理方面的举措？

答：在现金流管理方面，公司采取多项举措优化现金流状况：一是建立客户信用评级体系，强化应收账款日常跟踪与催收，定期开展账龄分析，对逾期款项及时预警并采取针对性措施；二是加强与供应商的沟通协同，在保障供应链稳定的前提下协商优化付款周期，适度延长应付款项支付期限，缓解回款与付款的时间错配压力；三是公司建立了完善的资金管理制度，对资金活动设置了严格的授权、审批、审验流程，明确各环节职责权限与岗位分离要求，定期或不定期开展资金活动检查评价，落实责任追究制度，保障资金安全与高效运行。

长沙族兴新材料股份有限公司

董事会

2026 年 6 月 10 日