

乐鑫信息科技（上海）股份有限公司

关于公司 2026 年度提质增效重回报专项行动方案的

半年度评估报告

为彰显“以投资者为本”的发展理念，并坚守维护股东利益的承诺，乐鑫科技基于对未来发展的坚定信心、对企业价值的深刻认识以及对社会责任的认真履行，于 2026 年 3 月 21 日发布了《关于“2026 年提质增效重回报”行动方案》，以维护股价稳定性和塑造积极的市场形象，现将行动方案进展半年度评估情况公告如下：

一、聚焦经营主业，深耕 AIoT 芯片设计

乐鑫科技是一家专注于物联网领域的技术生态型企业，具备从芯片、硬件、操作系统、软件方案到云端与 AI 的全栈工程能力，为全球企业与开发者提供一站式 AIoT 产品与服务。公司的业务基础由核心的连接技术与处理器芯片设计能力、强大的平台系统支持、丰富的各类软件应用方案，以及充满活力的开发者社区构成。

2026 年上半年，公司实现营业收入 14.81 亿元，较 2025 年同比增加 18.88%；归属于上市公司股东的净利润 33,422.61 万元，同比增加 27.93%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 31,162.34 万元，同比增加 30.26%。

单位：元 币种：人民币

主要会计数据	本报告期 (1—6月)	上年同期	本报告期比上年同期增减 (%)
营业收入	1,480,711,293.55	1,245,540,795.98	18.88
利润总额	344,431,529.06	260,809,966.77	32.06
归属于上市公司股东的净利润	334,226,056.86	261,262,177.23	27.93
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	311,623,422.41	239,237,629.01	30.26
剔除股份支付影响的归属于上市公司股东的净利润	362,293,010.97	280,052,681.95	29.37
经营活动产生的现金流量净额	72,446,512.08	114,422,824.60	-36.69

从结构上看，收入端受宏观环境影响呈现阶段性增长放缓，而费用端更多体

现公司面向中长期增长的前置布局，二者在节奏上存在一定错配。但受益于毛利率的稳步提升，公司仍实现了利润端的较快增长，体现出一定的经营韧性。

公司经营活动产生的现金流量净额低于净利润，主要系在部分关键原材料价格存在上行预期的背景下，公司采取了相对积极的库存策略，以锁定成本并保障供应稳定，从而增强对下游客户交付的确定性。经营性现金流与净利润之间的阶段性错配，是公司在当前产业环境下的主动经营选择。随着未来产业形势稳定后，相关影响有望在后续期间逐步消解。

随着大模型、边缘 AI 及多模态技术快速发展，终端设备开始逐步具备视觉感知、语音交互、本地推理、自主决策等能力，产业重心正在由“是否联网”逐步转向“能够完成什么任务”。2026 年上半年，我们继续以 AIoT 领域为核心，不断提升芯片的处理能力，深化无线通信技术储备，积极推出新品，拓展新兴市场。2026 年 1 月 16 日，ESP32-E22 发布，该芯片为乐鑫首款三频 Wi-Fi 6E 高性能协处理器；3 月 3 日，乐鑫发布支持 Thread、Zigbee、Matter 与 Bluetooth 5 (LE) 的超低功耗 SoC ESP32-H21；3 月 26 日，公司发布新品 ESP32-S31，该产品为高性能多协议双核 RISC-V 芯片，面向 AI 智能交互市场；3 月 27 日，ESP IDF v6.0 发布，乐鑫产品开发体验与系统能力得到了全面升级；4 月 2 日，乐鑫联合 Bosch Sensortec（博世传感器）推出磁感应交互方案；4 月 10 日，乐鑫 MCP 服务器上线，官方文档接入 AI 工作流；4 月 21 日，公司正式推出 ESP-Claw，以聊天造物为核心的 AI 智能体框架突破了编程边界，人人都能通过对话定义智能设备。

乐鑫芯片产品矩阵



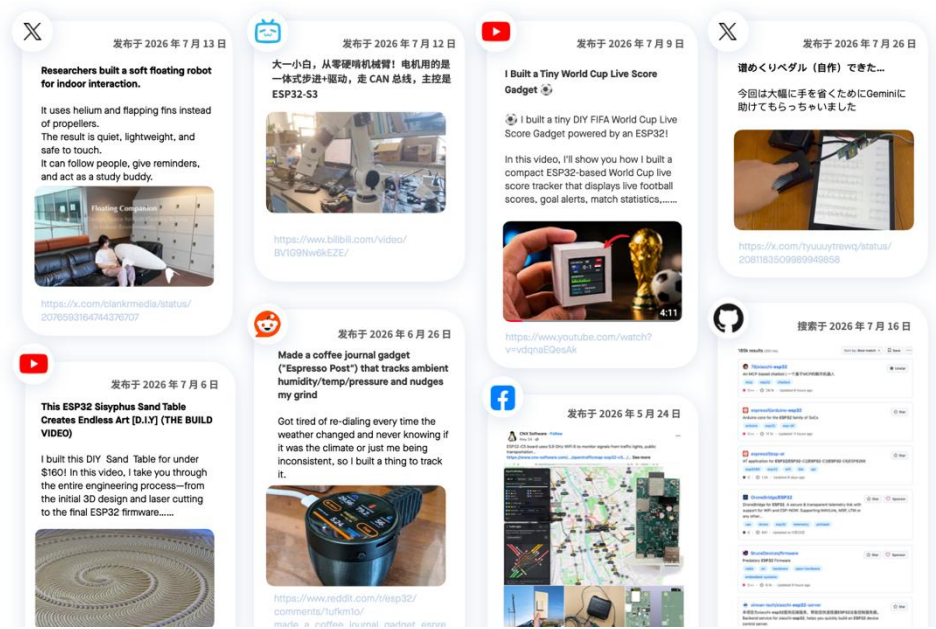
乐鑫芯片产品矩阵

作为物联网生态的核心参与者,乐鑫不仅提供了创新的 AIoT 技术解决方案,也致力于建立健全的产业链,满足了市场更新更高的要求,助力了行业的创新与发展。乐鑫高度重视开发者社区,推动了开源生态的建设,通过 GitHub、论坛及技术文档等资源,降低了 AIoT 设备的开发门槛,使全球开发者能够更便捷地构建智能化产品。截至 2026 年 6 月 30 日, GitHub 上 ESP32、ESP8266 项目数量

总计超过 23 万个；Reddit ESP32 小组会员数量超过 19 万人；bilibili 视频网站 2026 年最热 ESP32 视频播放量超过 510 万次，YouTube 2026 年最热门短视频播放量达 376 万次。凭借广泛的产业布局和深厚的技术积累，乐鑫已经构建起一个多元而繁荣的生态系统，助力物联网行业迈向智能化与万物互联的未来。展望未来，乐鑫也将持续秉持这一方向，坚持不懈地推动技术进步与生态发展。



每时每刻都有新讨论



活跃的开发社群

公司始终坚持 2D2B 的发展战略，希望不断降低 AIoT 开发门槛，帮助开发者更高效地完成从 AI 模型到硬件产品的开发。报告期内，乐鑫持续推进开发者工具体系的智能化演进，发布文档 MCP 服务器，使 AI 大模型能够更便捷地调

用 ESP 设备的传感器、通信、控制等硬件能力，进一步打通从自然语言开发到设备控制的链路，提升 AIoT 应用开发效率；官方发布的 ESP-Claw 打破了“AI 必须依赖高算力服务器”的局限，将 Agent Runtime 下沉至边缘芯片，使设备在本地实现感知、推理与决策的完整闭环，推动物联网设备迈向“自主智能决策”，便于开发者快速构建 AI Agent、人机交互等创新应用。

随着 AI Agent、Vibe Coding 等新开发模式的发展，越来越多的软件开发者开始进入嵌入式和物联网领域。相比过去需要深入掌握底层硬件开发，开发者未来可以借助 AI 工具快速完成应用开发和功能验证，这将进一步扩大 AIoT 开发者群体。而随着开发者生态持续壮大和 AIoT 应用逐步成熟，将有助于推动更多创新项目最终实现产品化，并带动公司芯片在更多行业和场景中的规模化应用。



MCP 服务器上线

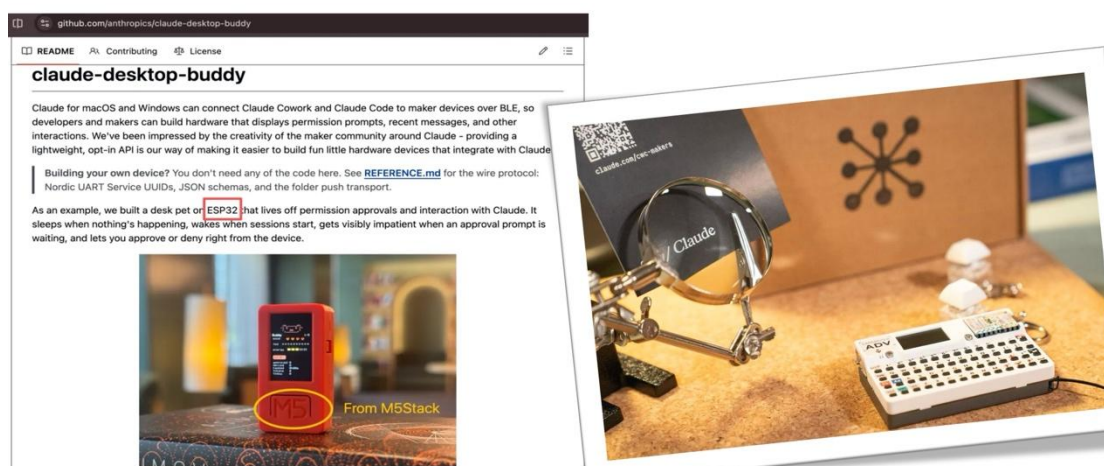


乐鑫龙虾 ESP-Claw

开发者社群中 ESP32 的热度和知名度持续上升。2026 年 4 月，Anthropic 在其桌面应用 Claude 中，向开发者开放了一个面向硬件设备的 Bluetooth API。在其官方示例中，团队使用基于 ESP32 的开发板（乐鑫旗下 M5Stack 平台的 M5StickC Plus 开发板）构建了一个“桌面宠物”。此类项目具备非常强的社区号召力，为更多 AI 落地场景提供了样本与灵感，从而为公司未来业绩增长提供新动力。5 月，Anthropic 在其开发者活动中再度青睐 ESP32，将基于 ESP32-S3 芯片的 M5Stack Cardputer ADV 作为官方推荐硬件。Anthropic 屡次选用使用乐鑫芯片的 M5Stack 硬件作为官方 Demo 硬件，侧面认证了乐鑫和 M5Stack 与日俱增的品牌影响力，ESP32 系列芯片已成为 AI 时代的标准硬件底座。

Anthropic Claude 桌面伴侣首选 ESP32/M5Stack

Claude 开发者大会派送 ESP32-S3 开发板作为手伴



Claude 开发者活动主推 ESP32 开发板

ESP32 品牌在开发者社群中已经建立起高度的认同感，这种认同已成为公司核心竞争优势与成功的关键所在。乐鑫独立自主设计并开发芯片产品，其核心 IP 自研，芯片功能丰富，有效避免了同质化竞争，使产品在市场上脱颖而出。凭借对设计全流程的完全掌控，乐鑫能够在创新、性能与品质方面实现全面把控。乐鑫具备从 IP 开发到芯片完整设计、操作系统、固件、软件框架、应用方案、硬件设计、边缘 AI、云服务及 APP 的全栈工程开发能力。这一全面的技术整合能力，使其能够提供高度集成的解决方案，更好地满足广泛的客户需求。

对技术栈各层级进行精准控制与深度优化的能力，是乐鑫在行业中的核心优势，这也使我们能够为客户提供高度集成、运行高效的高质量产品与服务。公司产品不仅具备出色的性价比与长期可用性，还享有持续稳定的软硬件技术支持。乐鑫拥有一个规模庞大且积极参与的专业工程师社区，这些工程师熟悉我们的开发平台，并广泛传播乐鑫的技术价值。这一活跃的社区不仅加速了产品推广与应用落地，还通过持续反馈与知识共享，推动我们不断优化与创新。强大的社群生态进一步提升了乐鑫的市场影响力，巩固了我们作为值得信赖、引领创新的行业领导者的声誉。

优秀的半导体设计能力、全栈工程能力、优越的性价比和稳定支持及广泛的社群支持共同铸就了乐鑫的品牌力量，在开发者和下游客户群体中建立了良好的口碑。



公司核心竞争力示意图

二、深化自研技术，推动长期技术积累

1、保证研发投入，持续自主创新

2026 年上半年，公司研发费用投入 32,966.61 万元，较上年同期增加 6,142.15 万元，同比增长 22.90%。公司的研发策略是保持核心技术自研，大量投入底层技术研发。本期末研发人员数量 653 人，较上年同期增长 10.87%。

公司核心技术来源均为自主研发。截止 2026 年 6 月底，公司累计获得授权专利及软件著作权 239 项。其中发明专利 114 项，实用新型专利 39 项，外观设计专利 15 项，美国专利 44 项；公司已登记软件著作权 27 项。报告期内，公司新申请境内发明专利 15 项，获得境内发明专利批准 4 项；新提交境外专利申请共 9 项，包括 PCT 申请共 7 项，印度专利申请共 2 项；获得境外专利 3 项。

在科技驱动的半导体芯片设计领域，持续创新是企业保持竞争力的关键。乐鑫科技致力于技术升级、新品开发和公司内部的数字化升级与智能化改造，以满足快速变化的市场需求。在确保财务稳健的前提下，公司坚持技术自研，加大了研发投入。报告期内，通过高效运用研发资金，乐鑫实现了产品矩阵的持续丰富与优化，端侧 AI 系列芯片研发进展顺利，持续取得实质性进展。在 AI 人工智能爆发的浪潮之中，公司内部也深刻认识到人工智能将颠覆我们过往的工作方式，并着手将 AI 融入日常工作流程中，让其协助我们进行技术支持、项目安排、报告撰写、市场调研、战略分析、代码审查等工作。

2、募投项目持续推进，创新科研硕果累累

2025 年 10 月 1 日，公司在上海证券交易所网站 (www.sse.com.cn) 发布《乐鑫信息科技（上海）股份有限公司 2025 年度向特定对象发行 A 股股票发行情况报告书》。本次募投项目包括 Wi-Fi 7 路由器芯片研发及产业化项目、Wi-Fi 7 智能终端芯片研发及产业化项目、基于 RISC-V 自研 IP 的 AI 端侧芯片研发及产业化项目、上海研发中心建设项目及补充流动资金。上述募投项目紧密围绕公司主营业务展开，是公司现有业务的延伸和补充，顺应行业市场发展方向，符合公司业务布局及未来发展战略。

目前，各项研发项目稳步推进中，募集资金使用明细情况可参见公司在上海证券交易所网站 (www.sse.com.cn) 发布《乐鑫科技 2026 年半年度报告》。

3、常态化股权激励，持续引进并培养人才

自公司上市以来，每年都实施年度常态化股权激励计划，与常规薪酬福利共同构建完整的薪酬激励体系。该机制旨在充分调动员工积极性，通过设定合理的激励目标，提升公司研发产出效率。

2026 年，公司继续推行常态化股权激励项目，并统筹管控股份支付与现金薪酬对公司总成本的影响，持续完善人才激励体系，保障科研团队稳定。人才是公司发展的核心资源，为支撑总体战略目标的实现，公司将依据不同发展阶段推进组织结构优化，系统制定人力资源开发计划，进一步建立健全覆盖培训、薪酬、绩效及激励的综合机制，形成可持续的股权激励安排，最大限度释放人力资源潜能，为公司的可持续发展提供坚实人才保障。

乐鑫已建立系统化的培训制度，设计多元化的培训课程以支持员工学习与成长。培训类别包括新员工入职培训、应届生培养、专业能力培训、管理层研修、语言培训及其他专项培训，同时鼓励各部门开展形式多样的知识与经验分享活动。培训内容根据对象需求进行深度定制，切实助力员工工作效率与能力提升。此外，公司还为员工提供在线学习平台，课程资源由国内外知名高校及自主开发，涵盖语言学习、软技能、技术研发与安全管理等多个领域。

4、深化校企合作，提升公司品牌形象

产学研方面，乐鑫致力于为芯片行业人才培养贡献力量。乐鑫产品通过竞赛、实验课或开源社区项目进入高校、创客空间与在线课程，全球数百家高校采用 ESP32 作为教学实验平台。乐鑫与高校就 IoT 嵌入式课程展开广泛合作，不仅提供大量的 ESP32 系列开发板作为课程的用具，还将乐鑫物联网操作系统 ESP-IDF、丰富的软件 SDK、ESP RainMaker 云平台带入课堂。

2026 年上半年，乐鑫科技在教育领域加大支持和投入力度，通过为国内外师生提供技术和芯片模组硬件资源支持、开展实践培训、制作发布开源项目教程、技术体验日等活动等方式，助力嵌入式开发的教学和科研事业，让更多的在校师生接触到乐鑫产品，提升其专业能力。

今年是乐鑫首次支持全国大学生嵌入式芯片与系统设计竞赛，并连续第五年参与全国大学生物联网设计竞赛，两项全国性赛事共覆盖全国 689 所高校，吸引 4,606 支队伍、13,584 人次报名参与。为响应高校有关系统化了解 ESP32 开发体系的需求，乐鑫大学计划团队辐射东部、南部、中部赛区多省市，走进厦门、武

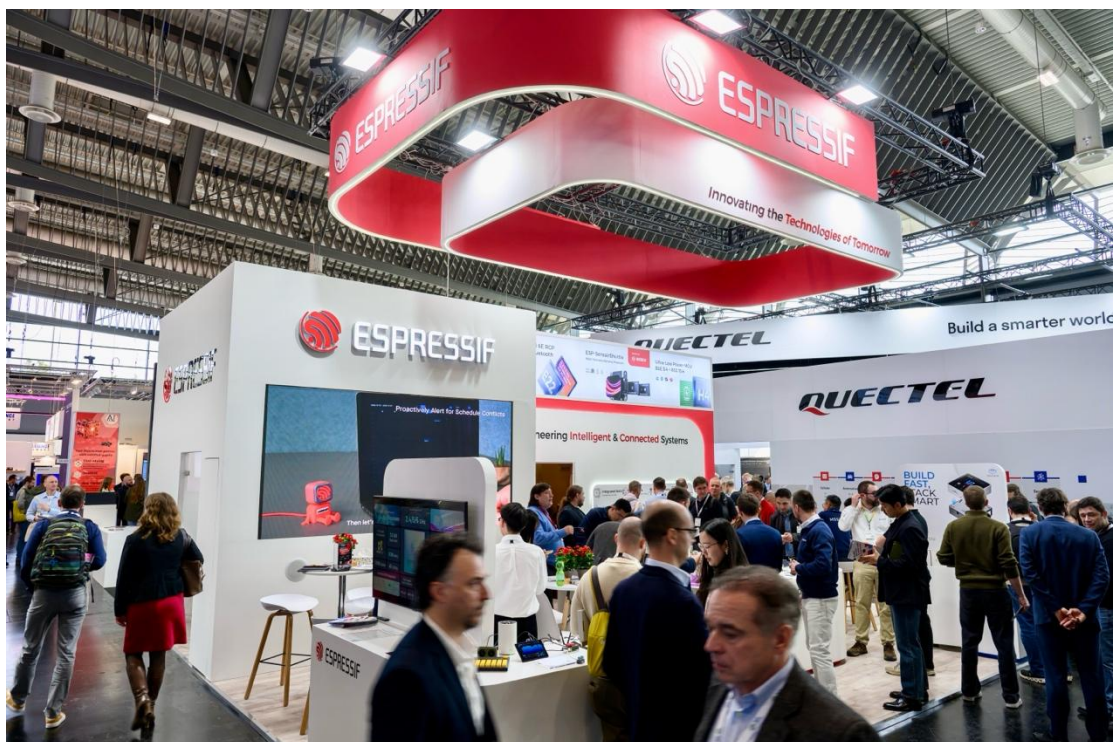
汉、南京、深圳四座城市，举办高校师资培训，为教师提供系统化 AIoT 开发实践课程。

高校是我们培养未来工程师的重要渠道。学生们在校期间就掌握了乐鑫产品的使用，这形成了长期的品牌印象。



乐鑫科技嵌入式与 AIoT 师资培训

此外，公司在 2026 年上半年参加了消费电子展 (CES)、纽伦堡嵌入式展 (Embedded World)、CSA Unify、AWS 亚马逊中国峰会、印度智能家居展览会 (Smart Home Expo) 等各类国内外展会，与客户保持紧密联系，并在活动中展示了丰富的产品线，宣传介绍乐鑫最新的产品及技术优势，加强行业技术和经验交流合作，扩大了乐鑫在行业内的影响力。



纽伦堡嵌入式展 (Embedded World) 现场图片

5、核心平台双向赋能，多方合力共拓疆界

乐鑫旗下除了“ESP32”这一芯片品牌之外，还拥有“M5Stack”开发套件品牌。M5Stack 以其创新的硬件开发套件闻名，并为用户提供了一个模块化、开源的平台，简化了物联网和嵌入式系统解决方案的创建过程，显著提升了部署效率。

在硬件产品之外，M5Stack 也已建立起活跃的全球开发者社区，在开发者群体中拥有较高的品牌影响力。目前，M5Stack 已形成超过 400 款产品的产品矩阵，并保持每周推出新品的迭代节奏，为开发者持续提供丰富的开发工具和创新组件，帮助其快速完成原型验证与产品迭代。庞大的开发者社区也成为产品创新的重要源泉，众多来自社区的创意不断得到验证，并逐步发展为具备市场价值的成熟产品。

2026 年上半年，M5Stack 两款新品先后通过 Kickstarter 众筹平台进行首发，项目取得了良好的市场反响，吸引了更多新的开发者加入 M5Stack 生态。众筹结束后，产品在常规销售阶段依然保持了极高的复购与新购热度，展现出强劲的长尾效应。M5Stack 正逐步成为工程师日常随身携带 (EDC) 的开发工具品牌，也进一步实现了公司直接面向开发者群体消费者 (DTC) 的市场战略。

HK\$ 3,582,197
4,142 名支持者



HK\$ 14,960,226
13,644 名支持者

M5Stack 两款新品 Kickstarter 平台众筹成果

三、优化财务管理，开源节流提效

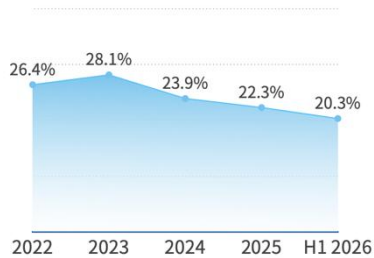
1、独特商业模式和市场拓展计划

公司的商业模式围绕全球开发者生态构建，由 B2D (Business-to-Developer) 和 B2D2B (Business-to-Developer-to-Business) 两个相互促进的层次组成。

这两个层次共同构成了乐鑫的开发者飞轮 (Developer Flywheel)。B2D 持续扩大开发者生态，提升公司技术平台和品牌的吸引力，推动企业客户采用公司的技术平台，实现 B2D2B 的商业转化。企业应用的不断拓展又进一步吸引更多开发者加入生态，形成"开发者增长—应用创新—企业采用—生态扩张"的正向飞轮，为公司的长期增长持续创造新的市场机会和增长空间。

2026 年上半年，公司继续积极拓展新客户业务，分散客户集中度，避免由于过于依赖单一大客户而带来的经营风险，前五大客户销售金额占比维持在 25% 以下。

前五大客户集中度



前五大客户集中度

2、供应链稳定安全，为公司可持续发展保驾护航

公司建立了良好的内部控制环境，堵塞漏洞、消除隐患，防止并及时发现、纠正错误及舞弊行为，保护公司资产的安全、完整。

根据公司的业务特征，乐鑫科技建立了一整套业务连续性计划 (BCP)，通过业务影响分析、灾备方案、建立业务连续性规划、连续性体系的长期管理维护，实现了在灾难发生致使组织关键业务或服务中断时，团队有能力迅速恢复关键业务的正常与持续运作。2026 年，我们持续精细化此类管理制度，确保每个职能部门都有识别和处理潜在风险的计划和能力，在突发事件（如网络攻击、业务中断或自然灾害等意外）发生时，以最快的速度响应，将损失降到最低。

3、主动披露 ESG 报告，为资本市场的健康发展和可持续繁荣作出贡献

公司主动披露环境、社会及治理 (ESG) 相关实践与成效。2026 年已是公司连续第 5 年发布该报告，期间我们不断完善内部管理机制和报告编制流程，持续提升报告的真实性与可读性。2025 年 ESG 报告以 75 页的详实内容，全面展示了公司在 ESG 各领域的实践成果。该报告系统阐述了相关战略规划与实施成效，向投资者及社会公众完整呈现了公司的责任实践与发展进程。

第三方评级机构对乐鑫的工作给予了肯定，因为在治理维度表现突出，公司成功入选由华证 ESG 发布的“2026 年 A 股上市公司公司治理 (G) 维度最佳实践 TOP50”榜单；凭借在公司治理领域的持续优化与创新实践，乐鑫荣获证券之星"卓越治理创新奖"；此外，商道融绿给予公司 2026 年第二季度的 ESG 评级结果为：A-。



证券之星“卓越治理创新奖”

华证 ESG 荣誉证书

乐鑫将坚持通过这种透明化的信息披露机制，增进与投资者的互信关系，使各方更深入理解公司的核心价值理念、经营策略，以及对环境保护和社会责任的坚定践行。

四、遵守法规政策，完善公司治理

公司根据《公司法》《证券法》《上市公司章程指引》《上交所科创板股票上市规则》等法律、法规及规范性文件的要求，建立了较为完善的法人治理机构及运作机制，形成了权力机构、决策机构、监督机构和管理层之间权责明确、运作规范、相互协调、相互制衡的公司治理体系。

报告期内，公司根据相关法律、法规及规范性文件的要求，对公司章程的部分条款进行相应修订，新制定《乐鑫科技董事、高级管理人员薪酬管理制度》《员工借款管理制度》，并修订了《乐鑫科技董事会议事规则》《乐鑫科技董事会薪酬与考核委员会工作细则》等制度及规则。

五、重视信息披露质量，加强与投资者的沟通

公司致力于保证信息披露的真实性、准确性、完整性和及时性。2026 年上半年，我们通过微信视频号直播召开业绩预告交流会，并安排了二十余场投资者交流活动，累计接受 165 家次的机构线下调研沟通，并通过视频与文字直播、图文演示、中英文版定期报告、企业社会责任报告等形式，全方位向投资者展示业绩和社会责任履行情况；公司还通过官网的投资者关系专栏、邮箱、专线电话和上证 e 互动平台，与投资者保持密切沟通。

公司 2024 年设立的微信官方公众号“乐鑫董办”持续稳定运营，已累计发布主题文章 230 余篇，已发展成为乐鑫与投资者之间持续、真实、可信赖的沟通桥梁。公众号围绕公司文化、产品技术、经营发展和社会责任等内容，多角度展示公司价值，进一步提升公司信息透明度，切实保障包括中小股东在内的广大投资者的知情权。

证券事务部充分利用微信视频号的直播功能，在定期报告发布后，面向公众召开线上交流会，极大地降低中小投资者和管理层业绩交流的门槛。直播过程中设置“连麦提问”环节，及时、坦诚回应投资者关切，积极践行平等沟通、公开透明的投资者关系管理理念。相关举措有效提升了中小股东的参与感和获得感，帮助投资者更加全面、深入地了解公司，为其作出理性投资决策提供支持，也进一步增强了公司资本市场沟通的质效。

该平台完善了投资者意见征询和反馈机制，成为公司倾听投资者声音的重要窗口。对于投资者关心的问题，公司均在合法合规框架下予以回应。

除了接待机构调研之外，今年上半年公司还举办了一场面向个人投资者的调研活动。让个人投资者有机会走进公司，深入了解公司独特的商业模式、核心业务及发展战略。活动期间，参与者现场体验了 AI 大模型在物联网终端的创新应用，与公司共同展望万物智联的发展前景。此次活动进一步增进了中小股东对公司业务逻辑和战略方向的理解，通过面对面、双向互动的交流形式，有效提升了沟通的针对性和实效性。同时，公司也能够更加直接、准确地了解投资者的关注重点和意见建议，为持续优化投资者关系管理工作、提升沟通服务的精准度提供了重要参考。

六、积极实施股份回购，重视投资者回报

在中国经济转型升级与资本市场深化发展的背景下，市值管理已成为上市公司战略规划的重要组成部分。乐鑫科技始终专注主业，持续提升经营效率与盈利能力，以坚实的基本面支撑公司长期价值，实现股东回报的稳步增长。自 2022 年 6 月起，我们已开展 5 期股份回购计划。截至本公告日，累计回购股份 318.62 万股，占发布回购结果公告时总股本的比例为 1.91%，用于支付资金的总额已超人民币 3.34 亿元。

2026 年 6 月，公司 2025 年度权益分派以股权登记日登记的总股本扣除公司回购专用证券账户中股份为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利人民币 5.00 元（含税），派发现金红利共计人民币 8,370.26 万元（含税），累计向股东派发现金红利（不含回购金额）达 4.67 亿元。上市以来现金分红与回购金额共计 8.01 亿元。

2025 年度，公司现金分红总额占当年归属于上市公司股东净利润的比例低于 30%，主要系公司所处行业技术迭代较快、研发投入需求较高，当前正处于向 AIoT 升级的关键阶段。公司拟将留存利润主要用于 Wi-Fi 6、Wi-Fi 7、边缘 AI、RISC-V 等技术及芯片研发，以及 AIoT 软件生态和 ESP-IDF 工具链建设，以持续提升核心竞争力和中长期发展能力。公司已依法履行分红决策程序，并通过网络投票保障中小股东参与决策。

2026 年下半年，我们将继续密切关注资本市场动向，结合业务现状、未来发展规划及行业发展趋势，争取继续给投资者带来长期的投资回报。

七、提质增效重回报行动方案目标

公司将 2026 年限制性股票激励计划设定的业绩考核目标作为本次提质增效重回报专项行动的经营目标，即 2026 年度营业收入达到 30.78 亿元，或 2023—2026 年营业收入年均复合增长率高于 3 家同行业可比公司的平均水平。同行业可比公司具体情况如下表所示：

股票代码	公司简称	主要物联网相关产品	可比原因
TWSE: 2379	Realtek	以太网控制器、Wi-Fi、蓝牙芯片等	Wi-Fi MCU 领域全球市占率领先
OSX: NOD	Nordic Semiconductor	低功耗蓝牙、ANT+、Thread、Zigbee、LTE-M/NB-IoT 蜂窝 IoT 和 Wi-Fi 芯片等	低功耗蓝牙领域全球市占率领先

NASDAQ: SYNA	Synaptics	Edge AI/IoT 处理器、无线连接芯片、 人机交互 (HMI) 芯片	边缘 AI + 连接 + 人 机交互为核心的半导 体平台公司
-----------------	-----------	--	--------------------------------------

上半年，公司营业收入已达到考核目标的约 48%。公司将继续积极推进各项经营工作，争取实现全年考核目标。但公司全年经营情况仍受市场环境、客户需求、产品导入进度等多种因素影响，存在一定不确定性。上述表述仅为基于当前经营情况的判断，不构成业绩预测或承诺。

本报告所涉及的公司规划、发展战略、财务目标等系非既成事实的前瞻性陈述，不构成公司对投资者的实质承诺，敬请投资者注意相关风险。

五、联系人及咨询办法

联系人：公司证券事务部

电话：021-61065218

邮箱：ir@espressif.com

微信公众号：乐鑫董办



“乐鑫董办”微信公众号

乐鑫信息科技（上海）股份有限公司

2026 年 7 月 30 日