证券代码： 300396　　证券简称：ST 迪瑞

迪瑞医疗科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	□特定对象调研　□ 分析师会议 □ 媒体采访　√ 业绩说明会 □ 新闻发布会　□ 路演活动 □ 现场参观 □ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026 年 10 月 30 日 (周五) 下午 15:30~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理郎涛 2、职工代表董事张学龙 3、董事倪冰 4、董事李光 5、独立董事余宇莹 6、独立董事吴清功 7、独立董事安明友 8、董事兼副总经理牛丹丹 9、副总经理孙彬 10、副总经理、财务总监刘康 11、副总经理汪博 12、董事兼副总经理、董事会秘书安国柱
投资者关系活动主要内容介绍	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了整理回复，主要内容如下： **1、公司当前内控整改工作进展如何？如何确保内控整改成果的可持续性？** 公司正按计划推进整改任务落地。目前已在制度体系建设与合规管理、信息化内控能力、开展内控专题培训等核心方面均取得提升。公司后续将持续推进整改按期闭环，抓好新制度执行、

	专项自查问题整改和培训成果运用，并配合中介机构开展内控运行有效性测试，持续验证关键操作留痕、可查询、可追溯，以巩固内控整改成效并争取尽快撤销风险警示。 **2、请介绍公司三季度整体经营情况？** 投资者你好，2026 年前三季度，公司围绕年度经营计划，持续推进市场拓展、产品交付、降本增效和内控风险管控，努力提升经营质量。报告期实现营业收入 6.3 亿元，同比增长 34.5%，收入端保持了较好的增长。阶段性净利润为负，主要受公司及子公司本期计提资产减值的影响相应减少利润。 **3、这次资产减值提取是在三季度利润中一次性提取的，还是以前几个季度陆续提取后，现在一次性公告？** 投资者您好，感谢您对公司报表的关注。每个披露期间，公司均基于会计准则谨慎计提跌价准备，一季度、半年度报告中均有体现；三季度因相关金额达到单独审议披露标准，故予以详细披露。2026 年前三季度累计计提各项资产减值损失、信用减值损失共计 6,313.63 万元，其中：前三季度公司累计确认信用减值损失合计 2,895.52 万元，前三季度公司累计确认存货跌价准备 3,418.11 万元，感谢您的关注！ **4、公司今年新上市的几款新仪器市场反响怎么样？有没有医院已经装机了？** 新仪器机型上市反响良好，部分已经装机。国际市场表现良好，其中德国第二大私立连锁实验室捷克项目装机 6 台 H-1800+FUS-560 及 10 台 FUS-1000；印度第三大私立连锁实验室装机 15 台 FUS-1000 及 6 台 FUS-3000PLUS 等，提高了公司在尿分市场高端用户的影响力，为后期试剂业务提升打下了坚实的基础。国内市场坚持费用精细化管控，资源向重点业务倾斜，稳步推进 CSM-8000、H-1800+FUS-560、CS-2000 等高端机型在标杆医院的装机落地，三级医院市场开拓取得阶段性进展。 **5、公司国内市场取得了哪些阶段性成绩和突破？** 投资者你好，2026 年前三季度，公司国内营收端实现较好

	增长，国内市场综合销售费用控制，先后完成 CSM-8000、H-1800+FUS-560、CS-2000 等高端机型标杆医院落地部署，三甲医院开发取得阶段性成果，为重点机型装机与试剂上量奠定基础。下一步，公司将实施分层精细化区域治理，聚焦重点机型装机与试剂上量，持续巩固国内市场基础。 **6、公司在应收账款催收方面采取了哪些措施？** 投资者您好，公司通过建立客户信用评级体系、专人跟踪账款、分级催收（电话/函件/上门）、发送律师函及诉讼仲裁等措施加强应收账款催收，并完善合同条款与对账机制，降低坏账风险。感谢您的关注！ **7、公司最新一期的股东户数是多少？** 投资者你好，截至 2026 年 10 月 20 日，公司股东户数为 11,632 户。 **8、国际市场发展稳定，请介绍重点区域布局和业务开展取得了哪些主要成果？** 公司在海外布局已有二十六年，业务覆盖 120 多个国家和地区，已在俄罗斯、印尼、泰国、土耳其等重点市场实现了本地化团队布局。2026 年前三季度，国际市场整体表现平稳，在重点区域布局上，美洲、亚太、中东非作为核心利润贡献区保持稳定输出，同时通过精细化管理持续改善部分区域经营质量。业务开展方面，坚持仪器和试剂双轮驱动，试剂上量效果显著，费用管控有保有压重点保障市场拓展，实现了国际市场的稳健发展。 **9、公司董事高管年底换届是否有提前谋划和安排？** 尊敬的投资者你好，换届工作根据时间安排有序推进中，具体请以公司公告为准。 **10、请介绍下试剂上量策略推进效果如何？** 公司试剂上量策略稳步推进，阶段性成效逐步显现。国内市场通过高端机型标杆医院落地和三甲医院开发，为重点机型向试剂上量转化创造了有利条件。国际市场试剂营收同比增长约两成，高端用户装机为后续试剂提升奠定了基础。下一步，公司将

	继续聚焦重点机型装机与试剂上量，提升终端覆盖和运营效率。 **11、三季度收入端增长的主要动力是什么？** 公司收入增长主要来自国内和国际双轮驱动。国内市场方面，公司持续推进渠道和终端覆盖、产品推广及客户服务，相关业务基础进一步夯实，收入贡献稳步提升。国际市场方面，公司持续深化海外市场布局和客户合作，业务整体保持稳定增长，对收入形成有效支撑。 **12、公司营业收入增长，毛利率也有 50 以上，但利润却很低，除了减值，还有什么因素影响比较大？** 投资者您好，本期公司营业收入增长 34.5%，毛利率 48%，期间费用管控总体有效，但受利息收入减少及汇率波动影响，非经营性损益对利润形成拖累，叠加减值计提，导致收入与毛利率虽表现较好，利润端仍偏低。下一步公司将聚焦主业上量，推进降本增效，加快存货消减，强化合规治理，感谢您的关注！ **13、公司计提减值的原因是什么？是否充分？后续是否还有计提减值安排？** 投资者您好，公司本次减值根据《企业会计准则第 8 号——资产减值》及公司会计政策的相关规定，基于谨慎性原则，对截至 2026 年 9 月 30 日的各类资产进行了全面检查和减值测试，并对其中存在减值迹象的资产相应计提了减值准备。年末是否进一步计提，将取决于届时存货的实际可变现净值测试结果，公司会依规履行披露义务，感谢您的关注。 **14、公司预计什么时候能消除 ST 相关风险情形？** 公司已经完成了阶段性的内控整改，接下来需要外部机构的验证，机构已经完成了聘任，已经陆续进场开展工作，具体进度存在不确定性，以公告为准。 **15、公司研发投入的主要方向和重点布局是什么？** 公司持续围绕主业开展研发工作，重点方向包括试剂产品质量提升、产品结构优化以及仪器数字化、智能化等方向。 **16、节约费用开支始终是投资者关心的问题。现在参加展览**

	会、博览会和企业内务虚的工作很多，请把握费用开支这个度，勤俭节约办企业。 感谢您的提问，您意见非常好！公司在坚持开源节流，控本增效的前提下，进一步强化各项费用控制。 **17、公司年初和华润医药签订的优先购买协议，是否能够稳步推进执行？还是说只是签一个协议，根本没办法执行？** 公司与华润体系的协同，在持续推进当中，具体以公告为准。 **18、迪瑞医疗与深圳国赛生物技术有限公司的合作怎样了？请描述。** 公司深耕 IVD 领域，持续深化产业协作，聚合优质资源。与深圳市国赛生物技术有限公司开展战略合作，有利于推动产品临床价值转化。具体业务仍在持续推进当中。感谢您的关注！ **19、迪瑞医疗与华润旗下的磐石润公司的合作怎样了？请告知。** 投资者您好，公司与磐石润企开展仪器项目共同研发合作，由磐石润企委托公司开展仪器开发研究，相关议案已经审议通过。后续公司将加快研发进展，推进双方合作。感谢您的关注！ **20、建议迪瑞医疗在研发高大上的组合医疗器械同时，研发一些适合县及县以下医疗机构使用的、价廉物美的新颖医疗器械。** 感谢您的提问，您的建议已经转发给公司研发部门。 **21、迪瑞医疗与西门子公司的合作是否仅限于技术层面，能否进一步深化，进行实体上的合作？** 公司与西门子医疗诊断业务实验室达成合作协议，进一步强化国内产业生态协同，具体业务仍在持续推进当中。感谢您的关注！ **22、公司目前正推进内控整改及经营改善，并加强体外诊断试剂业务和产品矩阵建设。请问未来是否有通过外部股权合作、引入产业投资者或整合相关业务资产，进一步优化业务结构的实际需求？**

	感谢您的关注，公司层面重点是推进内控整改，尽早完成去ST的任务，具体的融资计划和外延发展计划还存在不确定性。公司当前主营业务持续得到了修复，国内和国际市场均实现了正增长。 （全文请详见全景网 https://ir.p5w.net）
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动不涉及应当披露的重大信息。
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	不适用