证券代码：300015　　证券简称：爱尔眼科

爱尔眼科医院集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-010

投资者关系活动类别	√特定对象调研　　□分析师会议 □媒体采访　　□业绩说明会 □新闻发布会　　□路演活动 □现场参观 □其他　（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	中信证券：徐嘉琪 永赢基金：单林、张旭晖
时间	2026 年 11 月 18 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长：陈邦 董秘：吴士君 董事会办公室工作人员
投资者关系活动主要内容介绍	**1、如何看国内眼科医疗服务行业？** 答：健康在生活排序中居于首要位置，眼科医疗需求在加快积累。经过几年的检验，外部刚性蓄势，内部韧性增强。伴随全民高频使用电子设备，近视、干眼、高度近视等眼病高发，老龄化人群增加将加剧相关年龄性眼疾病问题，全民的眼健康意识在加强，“E”型多层次需求不断显现，呈现出多样化的新机遇，比如老视手术需求有望加速释放，重现发达国家的成长轨迹，在某种程度上与二十年前的屈光手术相似。公司底盘稳固，并有十年国际化拓展经验，所以我们未来的核心目标：重点夯实存量医院、大力发展新兴业务、加快科技化步伐和智能化应用、积极有序推进国际化。

2、请问港股上市的进展情况？

答：港股上市是出于战略考虑、长远考虑，目的是利用好国内国际两个市场、两种资源，把“中国爱尔”一步步打造为“世界爱尔”。向港交所递表以来，公司不急不躁有序推进。港股融资并非公司首要目的，我们希望借助新的平台，打造国际化叙事，匹配全球化布局，从覆盖 14 亿人到几十亿人，构建创新型国际眼科医疗服务平台。

3、目前海外运营情况如何？

答：公司海外布局的国家经济持续增长，市场前景看好，公司海外收入的绝对值和营收占比近年稳步提升，预计明年有较大增长。比如收购欧洲业务 8 年以来，门诊中心数量翻倍，营收、净利以及收入利润率均大幅增长，市占率显著上升，近年收购的英国业务扭亏进展顺利，经营状况明显改善。公司今年通过增资方式获得巴西标的控股权，负债问题得到有效解决，后续通过运营整合提升，扭亏为盈不会太久。

4、如何选择优质的海外标的并持续提升？

答：首先，公司国际部的数据库囊括众多标的，我们持续关注潜在标的发展情况，动态评估密切沟通，逐步优中选优、达成统一并签署协议。其次，公司在海外同行中品牌形象较好，通过频繁在国际会议亮相发声获得了很大认同，此前一系列成功的并购整合让国际同行感受到了兼容并包的爱尔文化，若有并购的机会，卖方和标的愿意与爱尔优先合作。第三，眼科医疗属于民生服务，不属于敏感行业，一般不会受到地缘因素冲击，我们会优先选择法制成熟、市场透明度高的区域，不替换原有核心团队，通过文化浸润、激励适配、管理赋能实现整合，不采用统一模式硬套所有市场。第四，爱尔是长期战略性股东，不是短期财务性

	投资，海外收购后保留原有本土品牌运营，潜移默化润物无声，加强海外团队与国内的运营协同，内部之间取长补短，提升整体医疗能力与效率。 **5、请问后续还有税务问题吗？** 答：上半年公司已完成税务补缴，后续综合税率有所上升，但公司规模较大，后续通过优化架构、提升运营效率可以消化。 **6、公司为什么加强医院等级评审？明年一季度业绩是否能再创新高？** 答：目前，长沙和成都均获评三级甲等眼科专科医院，等级提升后医保支付标准提高，体现优质优价，更多是体现了医院的实力和水平，同时对内的带动作用更加强大。随着高技术服务升级迭代、持续扩大业务量摊薄固定成本、优化组织架构降低管理费用率、提升品牌降低销售费用率，营收利润率有望逐步提高。当前，高技术服务占比提升的空间还很大，随着规模效应、技术优势的发挥，加之管理体系的不断完善，领先优势将进一步扩大，同比有望呈现较好的增长。
日期	2026 年 11 月 18 日