证券代码：002837　　证券简称：英维克

深圳市英维克科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	☐特定对象调研　☐分析师会议 ☐媒体采访　☐业绩说明会 ☐新闻发布会　☐路演活动 ☐现场参观 ☑其他 （2026 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景网”参与“2026 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动的广大投资者
时　间	2026 年 11 月 26 日
地　点	全景网“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net）
上市公司接待人员姓名	董事长：齐勇先生 独立董事：田志伟先生 财务总监：叶桂梁先生 副总经理、董事会秘书：欧贤华先生
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2026 年 11 月 26 日参加了 2026 年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日，本次投资者网上集体接待日的主要问答情况汇总如下： **1、公司前三季度经营性现金流同比改善，但随着海外业务和大型数据中心项目增加，未来应收账款、合同资产及项目回款周期是否会明显增加？公司如何控制海外客户的信用风险，避免收入快速增长但现金流跟不上的情况？** 您好，公司海外业务普遍来说结算周期偏短，所以海外收入占比有所提升对回款周期、经营现金等指标改善有所帮助，但具体来说也与公司业务情况和交付节奏有关，敬请注意投资风险。公司国内、海外业务均高度重视信用风险管理，公司将持续强化业务管理，落实各项风险防控措施。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。 **2、2026 年前三季度公司营收同比增长 22.94%，但归母净利润同比下降 7.62%。请问造成利润增速明显低于收入增速的主要原因分别是什么？其中**

	哪些属于阶段性投入，哪些可能成为未来持续存在的成本压力？预计什么时候能够实现利润增速重新超过收入增速？ 您好，造成利润增速低于收入增速的主要原因是报告期区域销售组合变化（第三季度未能完全扭转上半年的影响）、部分需求的发货及收入确认节奏滞后、期间费用增长、汇兑损失等因素。其中产品结构导致的毛利率差异、扩增产能的投入属于阶段性投入，汇兑损失未来可能仍会持续影响一段时间，构成压力。预计随着产能的加快释放，有助于公司的盈利情况的改善。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。 **3、公司第三季度综合毛利率出现改善，请问主要是海外业务占比提升，还是产品结构、成本控制等因素带来的？目前海外 AI 液冷产品与国内同类产品的毛利率差异有多大？随着海外业务放量，公司整体毛利率是否具备持续改善的基础？** 您好，公司第三季度综合毛利率出现改善，有多方面的原因，包括您关注到的海外业务占比变化，以及产品设计优化及制造成本控制措施等所导致。通常，公司整体海外业务的毛利率高于国内业务的毛利率。随着海外业务放量，公司整体毛利率是具备持续改善的基础的。同时也提醒广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。 **4、公司 9 月底存货达到约 25.07 亿元，合同负债约 6.65 亿元。请问目前存货中有多少属于已经取得客户订单、等待发货或等待验收的产品？有多少属于正常备货和在制品？目前影响订单转化为营业收入的主要环节是什么？** 您好，公司 2026 年第三季度报告没有披露更细拆分的数据。从 2026 年上半年来看，发出商品约占存货 40%（第三季度的存货数据未要求细分披露），其中发出商品主要是需要安装验收的机房温控项目型业务，2026 年三季度末存货中发出商品将在 2026 年第四季度或更晚些时候确认收入。但今年机房温控的海外业务除了项目型需求，还增加了产品型需求，这种类别的需求就不需要安装、验收后确认收入，发出商品就体现不了这类产品型的需求。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。 **5、公司目前呈现营收增长较快、净利润增长相对滞后的情况。从董事会监督和长期股东利益角度，如何评价公司目前的盈利质量？董事会是否会重**

	点关注收入增长、利润增长和经营性现金流之间的匹配关系？ 　　您好，在业务管理上公司坚持营收、利润、现金流等多重指标的平衡，以确保公司长期可持续的发展。公司面临行业发展机遇，加大相关投入，以未来更高质量的发展，是符合实际情况的科学决策，也与股东的长期利益一致。谢谢。 　　**6、公司在海外设立了多家子公司，并持续推进北美和东南亚市场拓展。请问目前海外子公司的业务主要承担销售、技术支持、生产制造还是项目交付职能？未来海外子公司是否会逐步承担更多本地化交付任务？** 　　您好，公司设立的海外子公司各有相应的职能定位，涉及销售、服务、以及海外供应链等。具体的职能也将随着业务拓展和平台建设的过程做相应的调整和优化。谢谢。 　　**7、2026 前三季度利润增速大幅走弱，受验收延迟、费用抬升、行业内卷影响。四季度是否明确出现订单回暖、毛利率环比修复拐点？** 　　您好，公司四季度的经营情况可留意后续披露的定期报告等公告文件，谢谢。 　　**8、公司目前海外液冷业务拓展较快，但投资者很难从公开披露的信息中判断实际订单和批量交付进展。请问未来公司是否会在定期报告中增加海外液冷业务收入、客户结构、订单交付和产能利用率等方面的信息披露，以便投资者更准确地评估海外业务的发展情况？** 　　您好，在一些行业趋势的早期，公司会在行业分析或者业务分析中披露相关业务的营业收入或者营业收入的增速，来辅助说明行业趋势的发展情况，当这些行业趋势已经成为共识时则无此必要。涉及到公司业务的行业、产品、区域等营业收入或成本的细分数据披露，公司目前沿袭了上市后的结构，随着公司业务结构的演变，公司将研究是否调整更科学的披露结构，以便投资者更好地理解公司的业务经营情况。感谢您的建议！ 　　**9、公司此前披露了相关生态产品和定制化 CDU 产品。请问在符合信息披露要求的前提下，公司未来是否会进一步披露这些产品的商业化进度，例如客户认证完成情况、批量交付情况以及相关业务收入贡献？** 　　您好，涉及具体客户的业务合作情况，公司需要遵守与客户签署的保密协议的约束。但公司会按相关法律、法规的强制披露要求，对触发强制披露

	标准的事项以专项公告的形式进行公开披露。此外，公司的业务拓展是基于多客户、多产品进行的，过于强调具体的单一客户、单一产品、单一项目的阶段性进展可能缺乏对公司业务拓展和经营情况的整体影响的客观性和全面性，谢谢。 **10、公司 2026 年以来陆续披露了部分境外子公司的担保事项。请问这些担保主要用于海外子公司的日常经营、银行授信、项目履约还是业务扩张？未来海外业务发展是否需要持续增加对子公司的资金支持和担保额度？** 您好，公司 2026 年以来披露的对子公司担保事项主要是针对海外子公司当地的项目合同的要求，对项目客户开立预付款保函、履约保函等；因海外子公司当地授信有限，由公司依托自身银行授信申请保函，以保障项目开展。谢谢。 **11、公司股票目前大幅下跌，公司是否考虑回购提振投资者信心** 您好，公司始终将提升经营业绩作为市值管理的基石。在统筹日常运营、资本开支、战略规划及股东回报的基础上，我们会审慎评估各项举措的适配性。后续如有相关安排，公司将依法依规履行决策程序并及时履行信息披露义务。谢谢。 **12、近期公司股价持续回调，市场比较担心海外算力项目审批、行业竞争加剧以及毛利率承压的问题，想请问管理层如何看待当前股价对应的公司价值，后续有哪些举措稳定经营、增强市场信心？** 您好，股价的波动收多方面因素影响，相对短期的波动，公司更关注长期的业务发展和经营业绩表现。您罗列的几个行业动态和公司经营的挑战，在具体的区域市场、产品方向上的情况和影响不尽相同。公司当前面对的行业需求旺盛、公司的经营情况正常有序且积极进取、公司在多个重要领域的竞争优势明显。但同时也提醒广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。 **13、公司有回购股票的计划吗，对于股价有市值管理不** 您好，公司始终将提升经营业绩作为市值管理的基石。在统筹日常运营、资本开支、战略规划及股东回报的基础上，我们会审慎评估各项举措的适配性。后续如有相关安排，公司将依法依规履行决策程序并及时履行信息披露义务。谢谢。 **14、市场关注公司回购股份相关安排，想请教管理层：公司是否持续评**

	估回购的可行性？在现金流、资本开支规划的框架下，满足哪些条件才会考虑实施股份回购？ 您好，公司始终将提升经营业绩作为市值管理的基石。在统筹日常运营、资本开支、战略规划及股东回报的基础上，我们会审慎评估各项举措的适配性。后续如有相关安排，公司将依法依规履行决策程序并及时履行信息披露义务。谢谢。 **15、市场关注公司回购股份相关安排，想请教管理层：公司是否持续评估回购的可行性？在现金流、资本开支规划的框架下，满足哪些条件才会考虑实施股份回购？** 您好，公司始终将提升经营业绩作为市值管理的基石。在统筹日常运营、资本开支、战略规划及股东回报的基础上，我们会审慎评估各项举措的适配性。后续如有相关安排，公司将依法依规履行决策程序并及时履行信息披露义务。谢谢。 **16、请问公司如何展望 2027 年订单情况** 您好，公司目前已有部分在手订单涉及在 2027 年的交付及收入确认，因公司所处行业的订单可见周期较短，除已在手订单外，无法确定 2027 年全年的整体订单情况。 公司所处的主要行业的需求旺盛，公司的业务拓展也取得不同程度的进展，但最终的订单落地和顺利交付情况还可能受各种因素的影响而可能具有不确定性，敬请投资者注意投资风险。谢谢。 **17、贵司在手订单充沛，但工程安装验收节奏影响收入确认，未来在扩充海外液冷工程服务体系时，会更倾向于自建团队，还是整合具备成熟本地化交付及运维能力的产业伙伴** 您好，海外的需求具有多样性，除了一类业务公司无需承担工程安装和售后服务（由客户自行负责）以外，需要公司承担工程安装和服务的业务，公司不断在重点地区增加在当地的自有人员和相关资源的配置，也根据需要会整合当地的外部合作方资源来满足业务的需要。谢谢。 **18、目前全球 AI 基础设施产业仍处于快速发展阶段，公司在液冷技术、海外市场和产能方面持续投入。作为独立董事，您如何评价公司目前的资本投入节奏？如何确保未来的资本开支能够转化为合理的投资回报，而不是造**

	成产能过剩？ 　　您好，公司的重大资本开支安排都是经过管理层和董事会根据实际情况分析和科学决策的结果。谢谢。 　　**19、未来公司是否计划从 CDU、冷板、快接头等单一设备销售，进一步向数据中心整体液冷解决方案延伸，覆盖管路系统、控制系统、集成及后续运维服务？这种商业模式转变是否会成为公司未来重要的增长方向？** 　　您好，针对算力液冷需求，公司已具备液冷全链条、全场景、全生命周期的产品和服务能力，这是公司重要的竞争力所在，但在商业落地方面还将取决于行业的惯性和客户的采购决策。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。谢谢。
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 11 月 26 日整理